

30 апреля 2024



Акционерное общество «Эйр Астана»

(«Группа Air Astana» или «Группа» или «Компания»)

Финансовые и операционные показатели за три месяца, закончившиеся 31 марта 2024 года

Устойчивые финансовые показатели на фоне высокого спроса на пассажирские перевозки

Увеличение пропускной способности в преддверии пикового летнего периода

Ключевые показатели

- **Сильный рост доходов в сезонно слабом первом квартале**
 - Выручка и прочие доходы без учета единовременных статей¹ выросли на 13,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 264,7 млн долл. США.
 - Показатель EBITDAR без учета единовременных статей¹ вырос на 6,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 50,0 млн долл. США.
 - Показатель RPK (ВПКМ) вырос на 13,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 3,4 млрд.
 - RASK (доход на ППКМ) без учета единовременных статей¹ уменьшился на 1,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 6,41 центов США, в основном, за счет роста авиакомпании FlyArystan, которая имеет относительно более низкий показатель ППКМ по сравнению с Air Astana.

- **Дальнейший рост числа пассажиров и пропускной способности в преддверии лета; расширение флота и маршрутов в соответствии со стратегией роста**
 - Общее число перевезенных пассажиров выросло на 18,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составило 1,9 млн человек при среднем коэффициенте загрузки 81,2%.
 - Показатель ASK (ППКМ) вырос на 15,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 4,1 млрд, за счет роста на 8,5% у Air Astana и 35,1% у FlyArystan.
 - Парк Группы увеличился до 50 самолетов после поставки Airbus A321neo для Air Astana в январе текущего года (51 после отчетного периода, после поставки Airbus A320neo для FlyArystan в апреле текущего года).
 - FlyArystan заключил соглашение о лизинге еще двух самолетов A320neo в дополнение к более раннему плану по расширению парка, с ожидаемой поставкой в первом квартале 2025 года.

- В соответствии с планом в первом квартале двигатели находились в простое, чтобы максимально увеличить производительность в период летнего пика.
 - В планах увеличение провозных емкостей некоторых рейсов Air Astana в пиковый сезон – в связи с высоким спросом.
- **Экономически эффективная модель остается ключевым преимуществом на нестабильном рынке**
 - Компания достигла соглашения с Pratt & Whitney о компенсации и другой поддержке в связи с воздействием на деятельность Группы, вызванным проблемами с доступностью двигателей GTF neo.
 - Рост CASK (расходы на ППКМ) без учета единовременных статей¹ замедлился до 0,3% и составил 6,31 центов США, что является значительным преимуществом по затратам по сравнению с аналогичными компаниями в индустрии. Этому способствовал больший рост более низких расходов на ППКМ у FlyArystan по сравнению с Air Astana.
- **Экономическая эффективность продолжается**
 - Поставка трех анти-обледенительных машин в Алматы уменьшила зависимость и способствовала повышению эффективности затрат.
 - Установка и приемка тренажера по аварийной эвакуации из кабины. Теперь оборудование готово к проведению тренировок.
 - Топливо из международных источников полностью захедржировано на первую половину 2024 года с позициями по 80 долл. США/барр. и 85 долл. США /барр.
- **Сильный платежный баланс**
 - Денежные средства увеличились на 33,8% и составили 369,5 млн долл. США с соотношением денежных средств к продажам 30,8% (25,1% в первом квартале 2023 года), а показатель чистого скорректированного долга сократился до 1.2x Чистый долг/EBITDAR в сравнении с 1.6x в первом квартале 2023 года, что отражает поступления от IPO в размере 120 млн долл. США в феврале 2024 года.
- **Перспективы на лето**
 - Кривая предварительного бронирования позволяет нам с уверенностью смотреть на лето. Кривая международного бронирования опережает показатели прошлого года, в то время как внутренние бронирования, которые характеризуются спросом в последнюю минуту, ниже 2023 года, чтобы достичь более высокого дохода на кресло-километр.
 - В летнем расписании увеличено количество рейсов по популярным и сезонным направлениям
 - Добавление сезонных международных рейсов в Подгорицу, Тбилиси и Ираклион.
 - Увеличение частоты полетов в столицы Центральной Азии и Кавказа - Ташкент, Бишкек, Тбилиси, Душанбе, Баку, а также в Урумчи.
 - Возобновление прямых международных рейсов из Астаны в Сеул и внутренних рейсов из Астаны в Костанай.

- Дополнительные летние провозные емкости добавлены на маршруты, демонстрирующие высокий спрос, такие как Анталия, Грузия, Китай и Южная Корея.
 - Открытие нового международного терминала в аэропорту Алматы позволит реализовать планы по росту.
- **На пути к достижению среднесрочных целей**
 - Высокий спрос со стороны клиентов по обоим брендам, в частности, на международные маршруты.
 - В 2024 году Группа планирует добавить семь самолетов, доведя общий парк до 56 самолетов по обоим брендам.
 - Упрощение флота было ускорено путем переноса на более ранний срок обратной поставки первых самолетов E2 на второй квартал 2024 года.
 - Ожидается, что в 2024 году затраты на кресло-километр будут опережать доходы на кресло-километр, а коэффициент загрузки останется на уровне 2023 года.
 - В среднесрочной перспективе маржа EBITDAR ожидается на уровне от среднего к высокому 20х при коэффициенте ликвидности выше 25% и чистом скорректированном долге ниже 3,0х чистый долг/EBITDAR.
 - Компания планирует начать первую часть программы покупки акций для программы премирования сотрудников с максимальной суммой до 12 млн долл. США. Ожидается, что эта часть программы будет завершена к февралю 2025 года.

Сноска:

1 Единовременные статьи – влияние частичной мобилизации в России, вызвавшее чрезвычайное рыночное событие (ЧРС) в первом квартале 2023 года и расходы на IPO в первом квартале 2024 года.

Питер Фостер, Главный исполнительный директор Группы Air Astana, прокомментировал:

«Я рад сообщить о столь высоких показателях на фоне высоких сравнительных показателей прошлого года. Этого удалось достичь, несмотря на традиционно более низкий спрос в первом квартале и влияние более спокойного периода Рамадана, который в этом году почти полностью пришелся на первый квартал.

Пассажирский спрос остается высоким как на рейсы Air Astana, так и на рейсы FlyArystan, чему способствует рост числа авиаперевозок внутри Казахстана, по Центральной Азии и на близлежащие мега-рынки Китая и Индии. Поскольку количество международных бронирований на важный летний период опережает показатели прошлого года, мы наращиваем мощности за счет расширения флота и оптимизации ресурсов.

Наши удельные расходы остаются стратегическим преимуществом, позволяющим нам расширять короткие и дальние маршруты, эффективно конкурируя с другими авиакомпаниями.

Соглашение о компенсации и поддержке, заключенное Группой с компанией Pratt & Whitney, особенно важно для решения проблем, связанных с понесенными затратами и ограничениями провозных емкостей, вызванными снятием с эксплуатации двигателей GTF. В рамках нашего плана по смягчению последствий мы уже получили в собственность шестой запасной двигатель и два двигателя в аренду, а также подписали соглашение об аренде еще двух самолетов A320neo с поставкой в первом квартале 2025 года. Таким образом, у нас есть все возможности для дальнейшего прибыльного роста в предстоящем летнем сезоне и в дальнейшем.

В знак признания усердной работы и преданности делу, которую демонстрируют мои коллеги, мы также начали выкуп акций для реализации нашей долгосрочной программы премирования.

Наконец, я хотел бы поблагодарить Адриана Хэмилтона-Маннса за все, чего он добился за последние четыре года, поскольку он уходит с поста Президента FlyArystan по семейным обстоятельствам. Я рад приветствовать Ричарда Леджера в Казахстане в качестве исполняющего обязанности Президента FlyArystan и не сомневаюсь, что он продолжит обеспечивать прибыльный рост нашего низкобюджетного перевозчика.»

Операционный и финансовый обзор

	1 кв. 2024	1 кв. 2023	% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года
Пассажиры (млн)	1,9	1,6	18,5%
Парк воздушных судов на конец периода (единиц)	50	43	16,3%
Коэффициент пассажирской загрузки	81,2%	82,4%	(1,2пп)
Выручка и прочие доходы без учета единовременных статей (млн долл. США)	264,7	233,7	13,3%
<i>Выручка и прочие доходы (согласно финансовой отчетности) (млн долл. США)</i>	264,7	239,1	10,7%
ЕБИТДАР без учета единовременных статей (млн долл. США)	50,0	46,7	6,9%
<i>ЕБИТДАР (согласно финансовой отчетности) (млн долл. США)</i>	43,7	51,8	(15,7%)
Показатель ASK (ППКМ) (млрд)	4,1	3,6	15,2%
Показатель RPK (ВПКМ) (млрд)	3,4	3,0	13,5%
RASK (доходы на ППКМ) без учета единовременных статей (центы США)	6,41	6,51	(1,6%)
<i>RASK (согласно финансовой отчетности) (доходы на ППКМ) (центы США)</i>	6,41	6,67	(3,9%)
CASK (расходы на ППКМ) без учета единовременных статей (центы США)	6,31	6,29	0,3%
<i>CASK (согласно финансовой отчетности) (расходы на ППКМ) (центы США)</i>	6,46	6,30	2,6%
Денежные средства и банковский баланс (млн долл. США)	369,5	276,1	33,8%
Чистый долг (млн долл. США)	350,9	485,9	(27,8%)
Своевременность выполнения рейсов	71,5%	72,5%	1,0пп

Соглашение о компенсации по двигателям Pratt & Whitney PW1100G

В марте Группа достигла соглашения с компанией Pratt & Whitney, которое предусматривает компенсацию и другую поддержку в связи с воздействием на деятельность Группы, возникшим в результате проблем с доступностью двигателей GTF neo. Соглашения, заключенные с Pratt & Whitney, включая долгосрочные контракты на техническое обслуживание, помогут решить проблему затрат и дополнят существующий ряд надежных операционных инициатив, направленных на устойчивое решение этих проблем.

Группа также заключила соглашение о покупке шестого запасного двигателя PW1100 с компанией IAE. Получение этого двигателя в апреле 2024 года и двух дополнительных двигателей в аренду, что соответствует плану Группы по смягчению последствий проблем с двигателями.

Стратегия хеджирования

Около 70 % топлива компании поступает из Казахстана, где она закупает топливо непосредственно на нефтеперерабатывающих заводах и управляет логистикой, включая транспортировку. Благодаря отсутствию посреднических организаций компания получает выгоду от снижения затрат.

Приблизительно 30% топлива закупается за рубежом, Компания хеджирует эти закупки с помощью опционов «колл». Группа полностью захеджировала ожидаемое повышение цен на международном рынке в первой половине 2024 года с позициями по USD 80/барр. и USD 85/барр.

Контакты:

Группа Air Astana

Ирина Мартинез (Руководитель службы по связям с инвесторами) investor.relations@airastana.com
+7 727 258 41 36
Белла Тормышева (Вице-президент по корпоративным коммуникациям) media@airastana.com
+7 727 258 41 35

Instinctif Partners (Консультант Группы «Эйр Астана» по связям с инвесторами и PR) airastana@instinctif.com

Damian Reese +44 7931 598 593
Joe Quinlan +44 7493 867 439
Vivian Lai +44 7493 867 459

О Группе Air Astana

Группа Air Astana является крупнейшей группой авиакомпаний в регионах Центральной Азии и Кавказа по объему выручки и размеру воздушного флота. Группа эксплуатирует парк воздушных судов, состоящий из 51 самолета, распределенного между Air Astana, авиакомпанией полного цикла, который выполнил свой первый рейс в 2002 году, и бюджетным перевозчиком FlyArystan, созданным в 2019 году. Группа обеспечивает регулярные, прямые и транзитные, ближнемагистральные и дальнемагистральные пассажирские и грузовые авиаперевозки на внутренних, региональных и международных маршрутах по Центральной Азии, Кавказу, Дальнему Востоку, Ближнему Востоку, Индии и Европе. Air Astana одиннадцать раз была признана «Лучшей авиакомпанией Центральной Азии и СНГ» по версии Skytrax World Airline Awards и получила пятизвездочный рейтинг в категории крупнейших авиакомпаний от APEX. FlyArystan также впервые получил награду Skytrax в номинации «Лучший бюджетный перевозчик в Центральной Азии и СНГ» и является одной из двенадцати четырехзвездочных авиакомпаний Skytrax по всему миру. Ценные бумаги Группы размещены на Казахстанской Astana International Exchange и Лондонской фондовой бирже (тикер: AIRA).

Глоссарий:

Показатель EBITDAR: определяется как прибыль за период до вычета (расходов)/экономии по подоходному налогу, финансовых доходов, финансовых расходов, убытка от курсовой разницы, нетто и расходов по износу и амортизации, а также расходов по аренде воздушных судов (включая переменные расходы по аренде воздушных судов, расходы по аренде запасных двигателей, аренду запасных частей, затраты на аренду имущества (аренда офисных помещений), аренда оборудования, техники и наземного оборудования).

ППКМ: предельные пассажиро-километры

Расходы на ППКМ: удельные расходы на предельные пассажиро-километры

Показатель своевременности: показатель своевременности выполнения рейсов

Доходы на ППКМ: всего доходов на предельные пассажиро-километры

ВПКМ: выполненные пассажиро-километры