

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ

по состоянию на 01 июня 2025 года

**Товарищество с ограниченной ответственностью
«AsiaBell»**

Финансовый консультант



Алматы, 2025

ОБРАЩЕНИЕ К ИНВЕСТОРАМ

Уважаемые Инвесторы,

Настоящий инвестиционный меморандум составлен с целью включения облигаций Акционерного общества «AsiaBell» (далее – «**Эмитент**» или **ТОО «AsiaBell»**) по категории «Облигации» сектора «Долговые ценные бумаги» площадки «Альтернативная» официального списка Акционерного общества «Казахстанская фондовая биржа» (далее – «**Биржа**»).

Настоящий Инвестиционный меморандум подготовлен при участии Акционерного общества «BCC Invest» - дочерняя организация АО «Банк ЦентрКредит» (далее – «**Финансовый консультант**» или АО «BCC Invest»), выступающего в качестве финансового консультанта Эмитента.

Инвестиционный меморандум составлен по состоянию на **01 июня 2025 года** и содержит информацию о деятельности Эмитента и отрасли, в которой он функционирует, подготовленную Эмитентом и Финансовым консультантом самостоятельно, а также полученную из общедоступных официальных статистических отчетов, пресс-релизов информационных агентств и других официальных источников. Сведения о финансовых показателях Эмитента подготовлены на основе аудированной консолидированной финансовой отчетности Эмитента за год, закончившийся 31 декабря 2024 года и неаудированной промежуточной консолидированной финансовой отчетности за 3 месяца, закончившейся 31 марта 2025 года.

Настоящий документ предоставляется только в целях информирования потенциальных инвесторов и иных заинтересованных лиц о результатах деятельности Эмитента, и не может служить документальным основанием для обоснования принятия какого-либо решения об инвестировании или отказе от инвестирования и не должен рассматриваться как официальная рекомендация со стороны самого Эмитента или его консультантов. Каждый инвестор должен самостоятельно провести свою независимую оценку и принять решение об инвестировании.

СОДЕРЖАНИЕ

.....
[Раздел 1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИТЕНТЕ](#)

[Раздел 2. УПРАВЛЕНИЕ И АКЦИОНЕРЫ \(УЧАСТНИКИ\)](#)

[Раздел 3. ОПИСАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА](#)

[Раздел 4. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВЫХ УСЛУГАХ, АУДИТОРАХ ЭМИТЕНТА](#)

[Раздел 5. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЭМИТЕНТА](#)

[Раздел 6. РАСШИФРОВКА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЭМИТЕНТА](#)

[Раздел 7. КОЭФФИЦИЕНТЫ ПО ФИНАНСОВЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ЭМИТЕНТА](#)

Раздел 1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИТЕНТЕ

Наименование Эмитента и его организационно-правовая форма

	Полное наименование	Сокращенное наименование
На государственном языке	"AsiaBell" жауапкершілігі шектеулі серіктестігі	"AsiaBell" ЖШС
На русском языке	Товарищество с ограниченной ответственностью "AsiaBell"	ТОО "AsiaBell"
На английском языке	Не имеется	Не имеется

Эмитент не был создан в результате реорганизации юридического лица (юридических лиц). Переименование Эмитента не производилось.

Регистрационные данные

Бизнес-идентификационный номер Эмитента - 150740006628

Дата первичной государственной регистрации Эмитента – 08.07.2015г.

Дата последней перерегистрации - 31.08.2023г.

Юридический и фактический адрес

Юридический и фактический адрес	Казахстан, Карагандинская область, город Караганда, район имени Казыбек Би, улица Ержанова, дом 18/6, н.п. 13, почтовый индекс 100000
Телефон	+77212908902
E-mail	info@ab-group.biz
Корпоративный сайт	www.asiabell.kz

История образования и деятельности Эмитента

2003	- Начало деятельности бренда AsiaBell с целью предоставления услуг телефонной связи в г. Караганда в партнерстве с компанией Huawei (Китай). - Построена первая частная телефонная сеть в Карагандинской области. - Инвестиции в размере 0,5 млн. долларов: собственные средства и банковское финансирование
2007	- Начало деятельности по услугам передачи данных и доступа в Интернет в г. Карагандинской области на оборудовании Cisco при участии в финансировании компании Cisco Capital (США) - Построена сеть передачи данных в городах Караганда, Темиртау, Сарань, Шахтинск и Абай. Первый ключевой клиент БТА банк. - Инвестиции в размере 1 млн. долларов: собственные средства и

	банковское финансирование
2009	• Запуск проекта 4G AERO в г. Караганда при участии компании Cisco (США) • Запущена сеть 4G из 12 базовых станций Cisco в Караганде • Инвестиции в размере более 1 млн. долларов: собственные средства и банковское финансирование
2012	• Расширение проекта 4G AERO на 7 областных центров и столицу. • Построена сеть из базовых станций в 7 городах Казахстана в партнерстве с компанией Purewave (США) в рамках реализации программы Business Connections при поддержке фонда ДАМУ и USAID. • Инвестиции в размере 3 млн. долларов: собственные средства и банковское финансирование
2015	• Создание новой компании под брендом AsiaBell и последующая ликвидация ранее действовавшей компании. • в связи с выигрышем стандартом 3GPP LTE битвы стандартов 4G и запуском сети LTE оператором Altel прекращена деятельность сети 4G в 6 областных центрах и в Астане • Изменение состава участников Эмитента.
2022-2023	• Модернизация сетей связи в Карагандинской области • В связи со значительным ростом трафика и переходом на технологии пассивных оптических сетей, произведена модернизация узлов связи с помощью оборудования Cisco и Huawei. Инвестиции в размере более 70 млн тенге, собственные средства

Филиалы и представительства

По состоянию на 01 июня 2025 года Эмитент не имеет филиалов и представительств.

Виды деятельности

Основная деятельность Компании направлена на предоставление услуг по передаче данных, обеспечению доступа в интернет и телефонии. Компания оказывает услуги фиксированной (не мобильной) сети связи.

ОКЭД Компании: 61109 – прочая проводная телекоммуникационная связь

Сведения о наличии рейтингов

По состоянию на 01 июня 2025 года Эмитенту не присвоены кредитные рейтинги.

Сведения о лицензиях/разрешениях

Эмитент не осуществляет лицензируемые виды деятельности. При этом, у Эмитента имеется 11 действующих разрешений и 7 уведомлений.

Участие в капитале других юридических лиц

По состоянию на 01 июня 2025 года Эмитент участвует в капитале одного юридического лица:

Полное наименование	Товарищество с ограниченной ответственностью «Базовая сеть»
Юридический и фактический адрес	г. Караганда, пр. Бухар-Жырау, д.74, к. 42
Доля в уставном капитале	100%
Основной вид деятельности	61109 – прочая проводная телекоммуникационная связь

Финансовые показатели «Базовая сеть» по состоянию на 31.03.2025 (тыс. тенге)	
Итого активы	26 316
Собственный капитал	0,1
Выручка	7 118
Нераспределенная прибыль текущего периода	-14 332
Нераспределенная прибыль прошлых лет	-32 689
Чистая прибыль	-47 021

Информация об участии эмитента в банковском или страховом холдинге, банковском конгломерате, страховой группе, промышленной группе, ассоциациях, консорциумах

Эмитент не участвует в банковском или страховом холдинге, банковском конгломерате, страховой группе, промышленной группе, ассоциациях, консорциумах.

Раздел 2. УПРАВЛЕНИЕ И АКЦИОНЕРЫ (УЧАСТНИКИ)**Структура органов управления Эмитента**

Согласно Уставу от 19.11.2024г. органами управления Эмитента являются:

- Высший орган – Общее собрание участников;
- Исполнительный орган – Директор;
- Контрольный орган – Ревизионная комиссия (ревизор).

Участники Эмитента

ФИО / полное наименование	Гражданство/ Резидентство	Юридический адрес, фактический адрес
Товарищество с ограниченной ответственностью «Базовая сеть», БИН 150840015918 – доля владения 24%	Республика Казахстан	Карагандинская область, г. Караганда, проспект Бухар Жырау, дом 74
Товарищество с ограниченной ответственностью «Эй Би ЛТД», БИН 090640008637 - доля владения 76%	Республика Казахстан	Карагандинская область, г. Караганда, ул. Ержанова, дом 18. РК, Карагандинская область, город Караганда, улица Ержанова, дом 18/6, н.п. 13

Иных участников, кроме указанных выше, обладающих правом контролировать деятельность Эмитента через другие организации, либо владеющих прямо или косвенно десятью и более процентами оплаченного уставного капитала Эмитента, либо имеющих возможность голосовать прямо или косвенно десятью и более процентами оплаченного уставного капитала Эмитента, либо оказывающих влияние на принимаемые Эмитентом решения в силу договора или иным образом, не существует.

Информация о всех сделках или серии сделок за последние три года, приведших к смене акционеров (участников) эмитента, владеющих акциями (долями в оплаченном уставном капитале) в количестве (размере), составляющем 5 и более процентов от общего количества его размещенных акций (оплаченного уставного капитала):

Год сделки	Размер уставного капитала Эмитента	Состав участников (смена участников и размер их долей)
2022г.	100 тенге	Гофман Галина Николаевна — 100%
2023г.	100 тенге	1. ТОО «Эй Би ЛТД» - 24% 2. ТОО «Базовая сеть» - 76%
2024-2025гг.	500 000 тенге	1. Увеличение доли ТОО «Эй Би ЛТД» до 76% 2. Снижение доли ТОО «Базовая сеть» до 24%

Информация об IPO (SPO)

Неприменимо.

Члены Совета директоров (Наблюдательного Совета) Эмитента

Эмитент не имеет Наблюдательного Совета.

Коллегиальный (Единоличный) Исполнительный орган Эмитента

Фамилия, имя, отчество (при наличии), год рождения	Должности, занимаемые за последние три года и в настоящее время, в том числе по совместительству, в хронологическом порядке с указанием сферы деятельности	Сведения о количестве принадлежащих акций (долей участия в уставном капитале) Эмитента и его дочерних и зависимых организаций (%)
<i>Директор:</i>		
Рустемов Нариман ХАЛИОЛЛАЕВИЧ 1987г.р.	05.2024.– настоящее время - директор ТОО «AsiaBell»; 01.2018г. – настоящее время – Специалист по работе с контрагентами ТОО «Базовая сеть»;	0%

Вознаграждение Директора в 2023 и 2024 годах составило 2,95 млн. и 3,48 млн. тенге соответственно. Бонусы членам исполнительного органа эмитента за 2023 и 2024 финансовые годы не выплачивались.

Иные органы эмитента

Иных органов у Эмитента не имеется.

Руководители ключевых подразделений Эмитента:

ФИО	Подразделение	Должность
Вадюнин Степан Гаврилович	Управленческий персонал	Исполнительный директор
Эберт Мария Вячеславовна	Управленческий персонал	Директор по работе с персоналом
Каримова Елена Леонидовна	Бухгалтерия	Главный бухгалтер
Третьякова Наталья Викторовна	Отдел продаж	Руководитель отдела продаж
Ващилко Александр Анатольевич	Отдел базовой сети	Технический руководитель

Компания является субъектом малого предпринимательства. Среднегодовая численность работников по состоянию на 01 июня 2025 года составляет 9 человек.

Раздел 3. ОПИСАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА

Отрасль эмитента

Отрасль телекоммуникаций и связи — это основа современной цифровой экономики, обеспечивающая глобальную передачу данных, голоса и видео. Она включает в себя мобильную и фиксированную связь, интернет-услуги, спутниковые и оптоволоконные сети, а также цифровые платформы. Телекоммуникации способствуют развитию цифровой экономики, обеспечивая доступ к образованию, здравоохранению и финансовым услугам, особенно в развивающихся странах.

По данным Grand View Research на 2024 год, мировой рынок телекоммуникационных услуг оценивался в 1,98 триллиона долларов США и, по прогнозам, достигнет 2,09 триллиона долларов США в 2025 году, с ожидаемым среднегодовым темпом роста (CAGR) 6,5% до 2030 года.

В 2022 году общий объем капитальных вложений в отрасль составил около 320 миллиардов долларов США. Ожидается, что инвестиции в 5G-инфраструктуру превысят 1,1 триллиона долларов США в 2025 году. В 2023 году инвестиции в кибербезопасность в телекоммуникационной отрасли достигли примерно 7 миллиардов долларов США, при этом 65% операторов планировали увеличить расходы в этой области.

Рынок Казахстана

В Казахстане отрасль телекоммуникации и связи включает лицензируемые и нелицензируемые виды деятельности:

1. **лицензируемые виды деятельности:** междугородная и международная телефонная связь, сотовая связь и спутниковая связь;
2. **нелицензируемые виды деятельности:** остальные виды деятельности, включая оказание услуг местной телефонной связи, доступа в интернет и различные виды каналы передачи данных, а также почтовая связь.

Демографические процессы и структура экономики Казахстана свидетельствует о важности наличия доступа в интернет, в том числе в малонаселенных пунктах и селах. Согласно Бюро национальной статистики Республики Казахстана по состоянию на 01 сентября 2024г. сельское население в Казахстане составляет 7,52 млн. человек (37,40% от общего населения). Вместе с тем, сельское хозяйство остается важной частью экономики Казахстана, в которой исторически наблюдается одна из наибольших занятостей в стране (11,5% по итогам 2 квартала 2024г.).

Ввиду низкой плотности¹ населения в Казахстане имеются населенные пункты, в которых концентрация населения и бизнеса относительно невысокая и соответственно имеют меньшую экономическую выгоду в сравнении с густонаселенными пунктами.

Наиболее экономические выгодные пункты в Казахстане уже обеспечены соответствующей инфраструктурой и интернет-соединением. В этой связи, в Казахстане наблюдается

¹ 7 человек на квадратный километр

снижение инвестиций в отрасль связи с 136 млрд. тенге в 2020 году до 76 млрд. тенге в 2022 году. Важно отметить, что не все сельскохозяйственные предприятия и агропромышленные объекты в полной мере обеспечены услугами связи, так как большинство предприятий находится за пределами сельских населенных пунктов. Цифровизация² данной отрасли позволит оптимизировать производственные процессы, а также повысит эффективность использования ресурсов, качество и безопасность продукции.

При этом, соответствующая инфраструктура в малонаселенных пункты нуждается в инвестициях и вовлечении малых и средних операторов связи. В Казахстане насчитывается 6290 сельских населенных пункта (СНП), из которых 4858 обеспечены мобильным широкополосным доступом в интернет. Ниже представлена разбивка по количеству СНП в зависимости от численности населения.

Численность в 1 СНП	Количество СНП	Всего численность
0-49	448	12 246
50-249	1 713	225 675
250-999	2 331	1 261 896
1000-9999	1 690	4 300 899
более 10000	108	2 003 299
Всего	6 290	7 804 015
Из них, доведена волоконно-оптическая линия связи	2 601	
Из них, обеспечены мобильным широкополосным доступом к сети интернет	4 858: 2 813 – 4G 2 045 – 3G	

Источник: Постановление Правительства Республики Казахстан от 27.10.2023 № 949

Важно отметить, что обеспечение населения и субъектов предпринимательства высокоскоростным доступом к сети интернет относится к целям и задачам национального проекта в области связи «Доступный Интернет», утвержденного постановлением Правительства Республики Казахстан от 27 октября 2023г. № 949.

В рамках национального проекта «Доступный Интернет» обозначены 3 основные задачи:

А. Развитие проводной инфраструктуры связи

Основной упор будет сделан на строительство разветвленной системы ВОЛС, которая будет доведена до 3000 сельских населенных пунктов.

Финансирование – государственно-частное партнерство.

Охват - 1,2 млн. человек в селах, а также качественный интернет в 2003 сельских школах.

Важно отметить, что роль малых и средних операторов связи в обеспечении домохозяйств высокоскоростным интернетом в селах в рамках реализации национального проекта

² Мониторинг и подсчет скота, метео-мониторинг, мониторинг температуры и влажности, сигнализация тревожных зон, дистанционное управление процессами и тд.

«Доступный интернет» существенна. Более того, данную инициативу планируется осуществить посредством механизма субсидирования³.

В. Развитие беспроводной инфраструктуры связи

Основной фокус сделан на строительство антенно-мачтовых сооружений и подведение электроэнергии (для перехода со спутника⁴ на наземную инфраструктуру) со стороны местных исполнительных органов для обеспечения сельских населенных пунктов доступом к мобильному интернету. При этом, в Казахстане имеется порядка 500 сел, в которые рассматривается предоставление услуг спутникового интернета (ввиду их удаленности или сложностей географической местности).

Создание инфраструктуры для сетей мобильной связи 5G с охватом городов Астана, Алматы и Шымкент на 75% и областных центров на 60% к 2027 году со стороны АО «Kcell» и ТОО «Мобайл телеком - Сервис» также относится к важным условиям дальнейшего развития телекоммуникационного рынка страны.

С. Увеличение транзитного потенциала и создание регионального дата хаба

Для хранения и передачи международного трафика, а также для обработки данных международных и внутренних пользователей, в Казахстане предусматривается создание современных центров обработки данных не ниже уровня Tier-III. На самом деле, хранение и передача данных включает в себя широкий спектр услуг, включая управление данными, резервное копирование и восстановление данных, поддержка массовых транзакций электронной коммерции, предоставление ресурсов для развития игровых онлайн-сообществ, аналитика больших данных, машинное обучение, искусственный интеллект.

Финансирование – частные инвесторы.

В настоящее время 5% трафика между Европой и Восточной Азией проходит транзитом, используя наземные каналы связи на территории России (3,5%) и Казахстана (1,5%). Для реализации этой задачи предусмотрено строительство национальной гипермагистрали по территории Казахстана с Запада на Восток, а также строительство ВОЛС по дну Каспийского моря между Казахстаном и Азербайджаном (протяженность кабеля 380-400 км).

Конкуренты эмитента

№	Наименование	Категория субъекта предпринимательств а	Территория обслуживания	ОКЭД
1	АО «Казахтелеком»	Крупный бизнес	Республика Казахстан	61109

³ Возмещение до 50% от инвестиционных затрат

⁴ Подключение базовых станций сотовых операторов через спутник не позволяет предоставлять качественный интернет

2	ТОО «Кар-Тел»	Крупный бизнес	Республика Казахстан	61209
3	АО «Транстелеком»	Крупный бизнес	Республика Казахстан	61209
4	АО «Jusan Mobile»	Крупный бизнес	Республика Казахстан	61209
5	ТОО «Optinet»	Малый бизнес	г. Караганда	61109
6	ТОО «FishNet»	Малый бизнес	г. Караганда, Шымкент	61909
7	ТОО «Сириус-2014»	Малый бизнес	Абай, Шахтинск, Сарань, Караганда	61109

Компания осуществляет деятельность на рынке услуг связи более 20 лет и занимает **лидирующие позиции среди малых операторов** в Карагандинской области.

Продукция конкурентов на рынке услуг связи в целом характеризуется насыщенностью, высокой степенью замещаемости и минимальными различиями между предложениями различных операторов (низкая дифференциация).

Вход в отрасль услуг связи характеризуется необходимостью создания собственной инфраструктуры, приобретения дорогостоящего телекоммуникационного оборудования, а также постоянного инвестирования в развитие сетей и цифровых платформ. При этом **вероятность выхода на рынок новых игроков** малого и среднего размера оценивается как средняя, учитывая существующие барьеры и возможность использования арендованных мощностей или партнерских решений.

Сведения о поставщиках и потребителях эмитента

Поставщики, на долю которых приходится 10 и более процентов от общего объема закупок эмитента (товаров, сырья, материалов, оказанных эмитенту услуг и выполненных работ) с указанием наименования поставщиков и доли поставщиков в общем объеме закупок эмитента:	Компания входит в группу компаний, которые связаны в виду того, что одна компания имеет возможность контролировать или осуществлять влияние на другую компанию при принятии ею финансовых или операционных решений (далее – Группа). ТОО «Базовая сеть» является 100% дочерним предприятием Компании и является владельцем ключевой инфраструктуры связи Группы, заключая договоры на услуги связи с магистральными операторами связи и договоры аренды с собственниками зданий и сооружений. ТОО «Базовая сеть» является провайдером услуг связи для Компании. На долю ТОО «Базовая сеть» пришлось порядка 42,4% от общего объема закупок в 2024 году. Вместе с тем, в числе поставщиков Компании имеются две связанные компании - ТОО «Аэро Темиртау» и ТОО «Аэро Караганда» - на долю которых приходится более 10 процентов от общего объема закупок. Прочих поставщиков, на долю которых приходится 10 и более процентов от общего объема закупок, у Компании не имеется.
Потребители, на	Не имеется

долю которых приходится 10 и более процентов от общей выручки от реализации продукции (выполнения работ, оказания услуг) эмитента с указанием наименования потребителей и доли потребителей в общем объеме реализации	
Степень зависимости эмитента от существующих поставщиков и потребителей	Ввиду сосредоточения основных процессов по предоставлению услуг связи внутри Группы компаний, степень зависимости от существующего поставщика (ТОО «Базовая сесть») высокая. Такая структура Группы, в том числе, обусловлена необходимостью эффективного управления юридическими рисками. Группа придаёт особое значение разграничению клиентов – юридических и физических лиц, поскольку эти категории отличаются как по своим потребностям в бесперебойности услугах связи, так и по уровню связанных с ними рисков. Соответственно, стоимость предоставляемых услуг также отличается.
Сезонность деятельности эмитента. Виды деятельности эмитента, которые носят сезонный характер, и их доля в общих доходах	Основная деятельность эмитента не носит сезонный характер.
Доля импорта в сырье и материалах (работах, услугах), поставляемых (выполняемых, оказываемых) эмитенту, и доля продукции (работ, услуг), реализуемой (выполняемых, оказываемых) на экспорт	Доля импорта в оборудовании и материалах составляет за 2024 год 30,9%. По состоянию на 31.03.2025г. доля импорта составила 0%. Эмитент не реализует свою продукцию (работы, услуги) на экспорт.
Сведения по каждой сделке (нескольким взаимосвязанным сделкам), которая	Компания имеет значительный объем сделок со связанными сторонами, которые в совокупности составляют инфраструктуру связи. Операции со связанными сторонами осуществлялись на условиях, согласованных между сторонами, и которые не

(которые) должна (должны) быть совершена (совершены) или исполнена (исполнены) в течение шести месяцев с даты подачи заявления о включении ценных бумаг в официальный список Биржи, если сумма этой сделки (сделок) составляет 10 и более процентов от балансовой стоимости активов эмитента	обязательно соответствуют рыночным ставкам.				
	на 31.03.2025	Продажа связанны м сторонам	Покупки у связанных сторон	Задолженность связанных сторон	Задолженность перед связанными сторонами
	ТОО Эй Би ЛТД	-	-	-	13 561
	ТОО Аэро Темиртау	-	-	-	21 254
	ТОО Аэро Караганда	2 912	-	8 860	-
	Итого	2 912	-	8 860	34 815
	на 31.12.2024	Продажа связанны м сторонам	Покупки у связанных сторон	Задолженность связанных сторон	Задолженность перед связанными сторонами
	ТОО Эй Би ЛТД	-	32 635	-	32 635
	ТОО Аэро Темиртау	1 449	25 363	-	23 913
	ТОО Аэро Караганда	-	22 635	-	22 635
	Итого	1 449	80 633	-	79 183

Внешние факторы, влияющие на эффективность деятельности эмитента

Политические и правовые факторы, которые могут оказывать влияние на уровень имеющихся возможностей и угроз в деятельности эмитента, изменения в налоговом законодательстве, государственное регулирование и другое	▪ Обязательное наличие лицензий на предоставление услуг связи может привести к дополнительным затратам Эмитента, а также возможным задержкам, связанным с получением/продлением лицензии ▪ Ужесточение требований по хранению, передаче и защите персональных данных может привести в дополнительным затратам Эмитента. ▪ Геополитические риски, связанные с ограничениями в сотрудничестве с зарубежными поставщиками оборудования ▪ Смена правительства может привести к пересмотру политики в области развития сферы связи и телекоммуникаций, включая усиление регулирования и изменение подходов к мерам государственной поддержки. ▪ изменения в налоговом законодательстве напрямую влияют на прибыль Эмитента ▪ правовые риски Эмитента могут быть связаны с нарушением условий договора с клиентами.
---	--

Экономические факторы, которые, в целом, будут определять возможный уровень достижения эмитентом своих экономических целей (темпы экономического роста, курсы обмена валют, процентные ставки, уровень инфляции и другие).	■ Темпы экономического роста в стране влияют на деловую активность и покупательскую способность населения в Казахстане. ■ Изменение процентных ставок в результате макроэкономической ситуации в стране или на глобальных рынках влияют на стоимость фондирования Эмитента. При этом, субсидирование АО «ФРП «Даму» приоритетных секторов экономики позволит Эмитенту снизить эффект повышения процентных ставок. ■ Ослабление национальной валюты влияет на деятельность Эмитента, так как это приводит к корректировке цен на оборудование, используемое Эмитентом в рамках основной деятельности.
Технологические факторы, которые предполагают новые возможности и серьезные угрозы для эмитента	В магистральной части сети Эмитент использует технологии IP/MPLS, а в сети доступа технологии 10Гбит GPON, которые являются индустриальными стандартами, но в настоящее время не используются или мало используются основными конкурентами, за исключением АО «Казахтелеком». Для Эмитента это является возможностью для сохранения/получения конкурентного преимущества. У малой части существующих клиентов (менее 15%) используются беспроводные технологии, которые зависят от качества работы территориальных подразделений комитета телекоммуникаций МЦРИАП. Зависимость от этих внешних факторов для Эмитента это является риском.
Климатические и экологические факторы, способные оказать влияние на деятельность эмитента	Климатические и экологические факторы, способные оказать влияние на деятельность Эмитента включают в себя стихийные природные бедствия и техногенные катастрофы.

Внутренние факторы, влияющие на эффективность деятельности эмитента

Сведения о крупных сделках, в том числе внутригрупповых (стоимость которых составляет 25 и более процентов от общего размера балансовой стоимости активов), об условиях важнейших договоров, соглашений, заключенных эмитентом, и выданных гарантий, которые могут оказать в будущем существенное влияние на его деятельность	Не имеются
Сведения об основных капитальных вложениях, осуществленных эмитентом в течение последнего года, с указанием сумм, источников финансирования, направлений (в том числе географических), целей таких вложений и их эффективности	Не имеются

Сведения об участии эмитента в судебных процессах / о примененных мерах воздействия

Сведения об участии эмитента в судебных процессах за последний год, по результатам которых может произойти прекращение или сужение деятельности эмитента, наложение на него денежных и иных обязательств на сумму не менее эквивалента 1 000 (одна тысяча) МРП и описание сути таких судебных процессов.	Не имеется
Сведения обо всех административных санкциях, наложенных на эмитента и его должностных лиц государственными органами и/или судом в течение последнего года, связанные с деятельностью эмитента, с указанием даты наложения санкции, органа, наложившего санкцию, причины наложения, вида и размера санкции, а также степени исполнения санкции	Не имеется
Финансовые организации дополнительно раскрывают информацию обо всех действующих мерах надзорного реагирования и санкциях, примененных уполномоченным органом в отношении финансовой организации, с указанием оснований их применения	Неприменимо

Основные риски, связанные с деятельностью Эмитента

Отраслевые риски	Среди наиболее существенных рисков, относящихся к деятельности Эмитента, можно указать следующие: • риски, связанные с ухудшением макроэкономической конъюнктуры в стране, и как следствие, снижение деловой активности; • риски, связанные с усилением конкуренции на местном рынке;
------------------	---

	• снижение платежеспособности клиентов; • снижение спроса на продукцию Эмитента в результате влияния различных факторов; Вид деятельности эмитента связан с оказанием услуг связи на внутреннем рынке, на внешних рынках услуги не закупаются. Используемое эмитентом оборудование и магистральные услуги связи являются высококонкурентными, для каждого вида оборудования и услуг имеется минимум 3 поставщика. Принимая во внимание вышеизложенное, риски, связанные с возможным изменением цен на оборудование, услуги, и их влияние на деятельность эмитента и исполнение им обязательств по ценным бумагам минимальны. Эмитент оказывает услуги связи только на внутреннем рынке. По основным услугам эмитента имеется конкурентный рынок, на котором присутствует не менее 5 участников. Риск организованных действий конкурентов, направленных на снижение цен, оцениваются как минимальный. На рынке наблюдается устойчивая тенденция существенного повышения цен крупными операторами связи. В связи с чем риски, связанные с возможным изменением цен на услуги эмитента и их влияние на деятельность эмитента и исполнение им обязательств по ценным бумагам являются незначительными.
Страновые и региональные риски	В рамках своей деятельности Эмитент не имеет права требования к иностранным контрагентам и соответственно, не подвержен данному риску.
Финансовые риски	Ценовой риск заключается в возможном колебании цен на продукцию Эмитента в результате изменения рыночных цен. Эмитент управляет ценовым риском посредством периодической оценки потенциальных убытков, которые могут возникнуть из-за негативных изменений рыночной конъюнктуры. Эмитент подвержен изменениям курсу обмена иностранных валют, в связи с закупом оборудования иностранного производства. Подверженность Эмитента рискам, связанным с возникновением у Эмитента убытков вследствие его неспособности обеспечить исполнение своих обязательств в полном объеме, возникающий в результате несбалансированности финансовых активов и финансовых обязательств Эмитента (в том

	числе вследствие несвоевременного исполнения финансовых обязательств одним или несколькими контрагентами Эмитента) и (или) возникновения непредвиденной необходимости немедленного и единовременного исполнения Эмитентом своих финансовых обязательств незначительная. Эмитент предпринимает все необходимые действия для снижения влияния данного риска, в том числе осуществление эффективного управления структурой активов и обязательств. Эмитент регулярно отслеживает потребность в ликвидных денежных средствах и руководство обеспечивает наличие средств в объеме, достаточном для выполнения любых наступающих обязательств. Эмитент не осуществляет инвестиционную деятельность. Эмитент подвержен кредитному риску в связи с наличием торговой дебиторской задолженностью. Балансовая стоимость дебиторской задолженности представляет собой максимальную сумму, подверженную кредитному риску. Кредитный риск, связанный с остатками на счетах в финансовых учреждениях, контролируется руководством Эмитента в соответствии с политикой управления денежными средствами Эмитента. Максимальный размер чувствительности Эмитента к кредитному риску, возникающему от дефолта финансовых учреждений равен балансовой стоимости этих финансовых активов. Вероятность возникновения финансовых рисков оценивается Эмитентом как незначительная, так как Эмитент предпринимает все необходимые действия для мониторинга, контроля и снижения влияния данных рисков на деятельность и финансовое состояние Эмитента.
Правовые риски	Принимая во внимание структуру и объем импорта Эмитента риск возникновения убытков в результате изменений валютного, налогового, таможенного законодательства Республики Казахстан незначительный.

	На дату утверждения настоящего Проспекта требований по лицензированию основной деятельности Эмитента не имеется. При этом, уполномоченные работники Эмитента регулярно отслеживают возможное введение требований по лицензированию основной деятельности. Риск возникновения убытков в результате несоблюдения требования гражданского законодательства Республики Казахстан минимален ввиду осуществления деятельности предприятия в рамках норм действующего законодательства и правового поля. Риск возникновения убытков в результате правовых ошибок при осуществлении деятельности минимален, ввиду того что Эмитент имеет штат профессиональных юристов и все проекты договоров и соглашений проходят согласование через работников юридического департамента Эмитента.
Репутационный риск	Эмитент оценивает данный риск как незначительный, т.к. в целях поддержания деловой репутации Эмитент: • обеспечивает исполнение договорных обязательств Эмитента с его контрагентами; • осуществляет контроль за достоверностью финансовой отчетности и другой публикуемой информации, представляемой клиентам, контрагентам, органам регулирования и надзора и другим заинтересованным сторонам; • проходит ежегодный аудит; • осуществляет мониторинг деловой репутации клиентов и контрагентов; • контролирует соблюдение сотрудниками норм корпоративной этики.
Стратегический риск	Эмитент оценивает данный риск как незначительный, т.к. в целях обеспечения эффективной оценки и реализации стратегических решений Эмитентом применяется программа краткосрочного и среднесрочного планирования, определение приоритетных направлений деятельности, разработка стратегических планов, а также контроль реализации принятых стратегий. В процессе реализации поставленных задач и планов, определенных стратегией Эмитента, в стратегические

	планы и/или деятельность Эмитента возможно внесение коррективов под действием изменений внешней и/или внутренней рыночной конъюнктуры, в случае выявления отклонений расчетных критериев от прогнозных значений в каком-либо сегменте бизнеса Эмитента.
Операционный риск	Операционный риск — это риск, возникающий вследствие системного сбоя, ошибок персонала, мошенничества или внешних событий. Когда перестает функционировать система контроля, операционные риски могут нанести вред репутации, иметь правовые последствия или привести к финансовым убыткам. Эмитент не может выдвинуть предположение о том, что все операционные риски устранены, но с помощью системы контроля и путем отслеживания и соответствующей реакции на потенциальные риски Эмитент активно управляет такими рисками. Система контроля предусматривает эффективное разделение обязанностей, права доступа, процедуры утверждения и сверки, обучение персонала, а также процедуры оценки, включая внутренние проверки.

ДАННЫЕ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА В ОБЛАСТИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

- i. о политиках и процедурах по обеспечению здоровья, безопасности и благополучия работников, созданию и обеспечению равных возможностей, недопущению дискриминации;**
В Компании имеются инструкции по охране труда, по технике безопасности, по общей и информационной безопасности.
Другие политики и процедуры отсутствуют. Планируются к внедрению в течение 2025 года.
- ii. о политиках и процедурах в области обучения и развития сотрудников;**
В Компании имеется положение об обучении и аттестации сотрудников.
- iii. о политиках и процедурах эмитентах в области инвестиций в сообщества, благотворительности и социальной ответственности;**
Не имеются.
- iv. об управлении вопросами охраны окружающей среды, в том числе загрязнения воздуха, управления водными ресурсами и отходами, энергопотребления и мер по энергоэффективности.**
Не имеются.

- v. **Инструменты управления аспектами устойчивого развития, в том числе:**
- a. **описание стратегии устойчивого развития (при наличии);**
 - b. **описание процессов выявления и управления ESG-рисками (при наличии);**
 - c. **корпоративное управление в области ESG (в т. ч. наличие комитета при совете директоров эмитента, квалификация правления в области ESG, наличие органа/работника, ответственного за организацию и надзор за ESG-практиками компании)**

Не имеется.

- vi. **Общие положения в области воздействия на климат и борьбу с изменением климата, в том числе вопросы управления рисками и возможностями, связанными с изменением климата, и процедуры эмитента в части раскрытия информации об эмиссиях парниковых газов**

Положение в области воздействия на климат и борьбу с изменением климата отсутствуют. Планируется к внедрению в течение 2025 года.

Корпоративное управление осуществляется в соответствии с кодексом, утвержденным 06.02.2025г.

Раздел 4. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВЫХ УСЛУГАХ,
АУДИТОРАХ ЭМИТЕНТА

Сведения о финансовых услугах

Сведения о банках и/или других организациях, которые оказывали эмитенту финансовые услуги, с указанием их полных наименований, юридические и фактические адреса, сведения о первых руководителях, информацию о видах услуг, оказываемых эмитенту, а также информацию о крупных сделках, совершенных эмитентом с данными организациями.	АО «Банк ЦентрКредит» Адрес: г. Караганда, ул. Алиханова, 5, индекс 100000 Виды услуг: банковское обслуживание Крупные сделки: не имеется АО «BCC Invest»-дочерняя организация АО «Банк ЦентрКредит» Адрес: г. Алматы, Алмалинский район, ул. Панфилова, 98, почтовый индекс A05G1D2 Виды услуг: брокерское обслуживание, финансовое консультирование, андеррайтинг Крупные сделки: не имеется
Сведения об аудиторских организациях, которые проводили аудит годовой финансовой отчетности либо аудит (обзор) промежуточной финансовой отчетности эмитента, с указанием полных наименований таких организаций, их юридические и фактические адреса, сведения о первых руководителях, информацию об их членстве в какой-либо международной аудиторской сети и/или профессиональной аудиторской организации, осуществляющей свою деятельность в соответствии с законодательством государства ее регистрации	Аудит консолидированной финансовой отчетности за 2023-2024 годы произведен ТОО «Finex-Standart». ТОО «Finex-Standart», Первый руководитель: Еспенбетова Рита Курманбаевна Адрес: г. Астана, Проспект Мангилик Ел, 55/23 343 офис; 3 этаж Тел: +7 717 262 61 30 Факс: отсутствует E-mail: respenbetova@finexst.kz Член Профессиональной аудиторской организации «Палата аудиторов Республики Казахстан».

Раздел 5. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЭМИТЕНТА

Эмитент составляет финансовую отчетность в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) и законодательством Республики Казахстан о бухгалтерском учете и финансовой отчетности. Ниже представлены данные из консолидированной годовой финансовой отчетности за 2024 год, подтвержденные аудиторским отчетом включая сравнительные данные за 2023 год, а также из неаудированной промежуточной консолидированной отчетности за три месяца 2025 года.

Отчет о финансовом положении

Инвестиционный меморандум АО «AsiaBell»

<i>тыс. тенге</i>	31 марта 2025 года (неаудировано)	31 декабря 2024 года (аудировано)	31 декабря 2023 года (аудировано)
Основные средства	11 467	11 298	4 043
Нематериальные активы	6 059	6 335	7 437
Итого долгосрочные активы	17 526	17 633	11 480
Денежные средства	-	41	5 033
Краткосрочные финансовые активы	1 591	1 690	1 124
Краткосрочная дебиторская задолженность	27 308	21 278	11 301
Текущие налоговые активы	2 448	2 459	439
Запасы	32 903	35 450	24 138
Прочие краткосрочные активы	350 62	33 130	14 524
Итого краткосрочные активы	99 312	94 048	56 559
Итого активы	116 838	111 681	68 039
Уставный капитал	500	500	-
Нераспределенная прибыль	43 116	16 888	2 968
Итого капитал	43 616	17 388	2 968
Отложенные налоговые обязательства	727	727	307
Итого долгосрочные обязательства	727	727	307
Корпоративный подоходный налог	3 006	3 165	800
Краткосрочная кредиторская задолженность	63 072	83 811	58 785
Вознаграждения работникам	2 655	2 476	2 099
Контрактные обязательства	3 762	4 114	3 080
Итого краткосрочные обязательства	72 495	93 566	64 764
Итого обязательства	116 838	94 293	65 071
Итого капитал и обязательства	111 681	111 681	68 039

Отчет о прибылях и убытках

<i>тыс. тенге</i>	31 марта 2025 года (неаудировано)	31 декабря 2024 года (аудировано)	31 декабря 2023 года (аудировано)
Доходы по реализации	63 453	227 867	167 372
Себестоимость	(18 784)	(147 127)	(85 717)
Валовой прибыль (убыток)	44 669	80 740	81 655
Расходы по реализации	(3 973)	(18 079)	(14 856)
Административные расходы	(14 449)	(43 501)	(49 393)

Инвестиционный меморандум АО «AsiaBell»

Убыток по курсовой разнице	(35)	(30)	(19)
Прочие доходы (расходы)	66	(1 366)	230
Убыток от обесценения гудвила	-	-	(45 148)
Прибыль до налогообложения	26 228	17 764	(27 531)
Расходы по подоходному налогу		(3 724)	(1 202)
Чистая прибыль за период	26 228	14 040	(28 733)

Отчет об изменениях в собственном капитале

<i>тыс. тенге</i>	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Всего капитал
Остаток на 1 января 2023 года (аудировано)	-	32 081	32 081
Убыток за 2023 год	-	(28 733)	(28 733)
Прочие операции с собственниками	-	(380)	(380)
Остаток на 31 декабря 2023 года (аудировано)	-	2 968	2 968
Взнос в уставный капитал	500	-	500
Прибыль за 2024 год	-	14 040	14 040
Прочие операции с собственниками	-	(120)	(120)
Остаток на 31 декабря 2024 года (аудировано)	500	16 888	17 388
Прибыль за 1 квартал 2025		26 228	26 228
Остаток на 31 марта 2025 года (неаудировано)	500	43 116	43 616

Отчет о движении денежных средств

<i>тыс. тенге</i>	31 марта 2025 года (неаудировано)	31 декабря 2024 года (аудировано)	31 декабря 2023 года (аудировано)
Операционная деятельность			
Реализация товаров и услуг	61 324	240 465	180 694
Прочие поступления	8 646	19	289
Платежи поставщикам за товары и услуги	(54 703)	(189 420)	(147 550)
Выплаты по оплате труда	(5 413)	(19 581)	(11 387)
Выплаты по договорам страхования		(85)	(70)
Подоходный налог и другие платежи в бюджет	(7 484)	(31 397)	(15 702)
Прочие выплаты	(615)	(4 804)	(6 851)

Чистые денежные потоки от операционной деятельности	1 755	(4 803)	(577)
Инвестиционная деятельность			
Размещения на банковских депозитах	53 079	216 863	181 762
Приобретение основных средств	-	(895)	-
Изъятие с банковских депозитов	(54 890)	(216 631)	(179 033)
Чистые денежные потоки от инвестиционной деятельности	(1 811)	(663)	2 729
Финансовая деятельность			
Вклад в уставный капитал	-	500	-
Чистые денежные потоки от финансовой деятельности	187	500	-
Влияние обменных курсов валют	15	(26)	(3)
Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств	(41)	(4 992)	2 149
Денежные средства на начало периода	41	5 033	2 884
Денежные средства на конец периода	0	41	5 033

Раздел 6. РАСШИФРОВКА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЭМИТЕНТА

АКТИВЫ (по состоянию на 31.03.2025г.)

Основные средства и инвестиционная недвижимость

По состоянию на 31.03.2025г. большая часть балансовой стоимости основных средств приходится на компьютеры и машины и оборудование: 61,6% и 34% соответственно. Необходимо отметить, что машины и оборудование поступили в результате приобретения ТОО «Базовая сеть». Оценка основных средств не проводилась.

в тыс. тенге

	Сооружения	Машины и оборудование	Компьютеры	Прочие ОС	Итого
Первоначальная стоимость					
На 01.01.23г.	-	5 329	1 293	1 751	8 373
Увеличение активов в результате приобретения дочерней компании	299	89 471	560	514	90 844
Выбытие активов		(1 842)	(60)	(55)	(1 957)
На 31.12.23г.	299	92 958	1 793	2 210	97 260
Поступление активов	-	1 015	7 063	-	8 078
Выбытие активов		(37 187)	(1 260)	(380)	(38 827)
На 31.12.24г.	299	56 786	7 596	1 830	66 511
Поступление активов				275	275
На 31.03.25г.	299	56 786	7 596	2105	66 786
Накопленный износ					
На 01.01.23г.	-	3 892	509	1 074	5 475
Накопленный износ на дату приобретения дочерней организации	297	86 624	560	426	87 907
Начисленный износ	-	126	319	237	682
Выбытие активов		(754)	(54)	(39)	(847)
На 31.12.23г.	297	89 888	1 334	1 698	93 217
Начисленный износ	1	138	247	165	551
Выбытие активов		(37 187)	(1 053)	(315)	(38 555)
На 31.12.24г.	298	52 839	528	1 548	55 213
Начисленный износ		56		50	106
На 31.03.25г.	298	52 895	528	1598	55 319
Балансовая стоимость					
На 31.12.23г.	2	3 070	459	512	4 043
На 31.12.24г.	1	3 947	7 068	282	11 298
На 31.03.25г.	1	3891	7068	507	11 467

% Итого	0,0%	34,0%	61,6%	4,4%
---------	------	-------	-------	------

Нематериальные активы

В течение 2023 года Компания приобрела программное обеспечение на сумму 8,59 млн. тенге. Статья «Нематериальные активы» полностью представлена программным обеспечением. По состоянию на 31.03.2025г. балансовая стоимость программного обеспечения составила 6,06 млн. тенге. Размер накопленного износа составил 2,53 млн. тенге (или 29,45%).

	Программное обеспечение
Первоначальная стоимость	
На 01.01.23г.	-
Поступление активов	8 588
Выбытие активов	-
На 31.12.23г.	8 588
Поступление активов	-
Выбытие активов	-
На 31.12.24г.	8 588
Поступление активов	-
Выбытие активов	-
На 31.03.25г.	8 588
Накопленный износ	
На 01.01.23г.	-
Поступление активов	161
Начисленный износ	990
Выбытие активов	-
На 31.12.23г.	1 151
Начисленный износ	1 102
Выбытие активов	-
На 31.12.24г.	2 253
Начисленный износ	276
Выбытие активов	-
На 31.03.25г.	2 529
Балансовая стоимость	
На 31.12.23г.	7 437
На 31.12.24г.	6 335
На 31.03.25г.	6 059

Финансовые активы

Компания имеет финансовые активы в размере 1 591 тыс. тенге. Данный актив представляет собой краткосрочный депозит, размещённый в АО «Банк ЦентрКредит». Все активы номинированы исключительно в тенге.

Займы к получению (выданные)

В рассматриваемый период Компания не выдавала займы.

Торговая дебиторская задолженность

По состоянию на 31.03.2025г. краткосрочная дебиторская задолженность составила 27,31 млн. тенге (полностью выражена в тенге). Порядка 67,3% дебиторской задолженности имеет срок менее 30 дней. Оставшаяся задолженность составляет не более 180 дней. Резервы по обесценению краткосрочной дебиторской задолженности не создавались ввиду

их несущественности, исходя из анализа прошлой практики возникновения кредитных убытков. У Компании отсутствуют крупные дебиторы.

Дебиторская задолженность	менее 30 дней	30-180 дней	180-365 дней	365+ дней	Итого
На 31.12.24г.	17 346	3 922	-	-	21 268
На 31.03.25г.	18 384	8 944	-	-	27 308

Деньги и их эквиваленты, вклады размещенные

По состоянию на 31.03.2025г. Компания не имеет денежных средств. Свободные денежные средства Компании размещаются на краткосрочных депозитах.

Авансы выданные и прочие текущие активы

Большая часть статьи «Прочие краткосрочные активы» приходится на авансы выданные (99,4%).

	31.03.2025	2024	2023
Авансы выданные	35 387	32 998	14 414
Расходы будущих периодов	215	132	110
Итого	35 602	33 130	14 524

По состоянию на 31.03.2025г. авансы выданные составили 35,4 млн. тенге. Порядка 1,27% авансов выданных возникли более 180 дней назад. Авансы выданы в тенге (97,6%) и российских рублях (2,4%). Ниже представлена таблица с авансами, выданными по срокам возникновения:

Авансы выданные	менее 30 дней	30-180 дней	180-365 дней	365+ дней	Итого
На 31.12.2024г.	9 374	20 173	3 000	451	32 998
На 31.03.2025г.	11 354	22 000	1 582	451	35 387
% Итого	32,09%	62,17%	4,47%	1,27%	

Активы, связанные с осуществлением страховой деятельности

Не имеется

Пассивы (по состоянию на 31.03.2025г.)

Уставный капитал

Размер уставного капитала Компании составляет 500 тыс. тенге.

Структура уставного капитала	1. ТОО «Базовая сеть» - 76% 2. ТОО «Эй Би Лтд» - 24%
Сумма дивидендов, выплаченных акционерам (участникам) эмитента за последние три года, в том числе по разным видам (классам) акций, о	В период 2023-2024гг. Эмитент не выплачивал дивиденды

размере дивиденда на одну акцию каждого вида (класса) за каждый год выплаты дивидендов, валюта, в которой осуществляется выплата дивидендов, а также о наличии задолженности по выплате дивидендов и причинах возникновения этой задолженности	Задолженности по выплате дивидендов у Компании не имеется.
Акционерное общество дополнительно раскрывает количество объявленных и размещенных акций эмитента с указанием их вида (класса), номинальной стоимости, предоставляемых их собственникам прав, цены размещения и способа ее определения. Если не все акции оплачивались деньгами, то необходимо указать, какими активами оплачивались акции и как определялась цена данных активов	Неприменимо
Если эмитентом выпущены акции, которые не включаются в состав его акционерного капитала, необходимо указать количество и основные характеристики таких акций.	Неприменимо
Если часть собственных акций выкуплена эмитентом или находится в собственности его дочерних организаций, необходимо указать количество таких акций, предоставляемые ими права, их номинальную, балансовую и/или рыночную стоимость, цену размещения и/или выкупа	Неприменимо

Резервный капитал/прочие виды резервов

У Компании не имеется прочих резервов и других статей по резервному капиталу.

Финансовые обязательства

У Компании не имеется финансовых обязательств.

Выпущенные долговые ценные бумаги

Не имеются

Торговая и прочая кредиторская задолженность

Кредиторская задолженность формирует порядка 86% всех обязательств Компании и имеет только краткосрочный характер. По состоянию на 31.03.2025г. задолженность составила 63,07 млн. тенге, из них порядка 42,41 млн. тенге приходится на торговую кредиторскую задолженность. У Компании отсутствуют крупные кредиторы.

	31.03.25	2024	2023
Краткосрочная задолженность поставщикам и подрядчикам	42 409	62 838	34 155
Прочая кредиторская задолженность	11 404	12 523	17 849
Налог на добавленную стоимость	8 729	7 876	6 363
Обязательства по пенсионным отчислениям	258	244	171

Обязательства по социальному страхованию	125	177	141
Индивидуальный подоходный налог	72	79	57
Социальный налог	75	74	49
	63 072	83 811	58 785

Налоги и прочие обязательные платежи в бюджет

Обязательства по налогам включены краткосрочную кредиторскую задолженность. По состоянию на 31.03.2025г. налоговые обязательства составили порядка 9,3 млн. тенге, из которых 8,7 млн. тенге составляют обязательства по НДС.

Отложенные налоговые обязательства (долгосрочные обязательства)

По состоянию на 31.03.2025г. большая часть отложенных налоговых обязательств формируется в результате временных разниц между налоговой базой и балансовой стоимостью основных средств. Балансовая стоимость основных средств на 31.12.2024г. составила 12 126 тыс. тенге, а их налоговая база 8 128 тыс. тенге. В результате, разницы в размере 3 998 тыс. тенге, которая облагается 20% налоговой ставкой, сформировалось налоговое обязательство.

Привлеченные вклады (применимо для банков второго уровня)

Неприменимо

Прочие обязательства

Прочие обязательства, составляющие 5 и более процентов от общей суммы обязательств эмитента с указанием статей баланса, сумм, валюты и прочей информации, поясняющей данные статьи	Не имеется
--	------------

Обязательства, связанные с осуществлением страховой деятельности

Неприменимо.

Доходы/Расходы**Доходы от основной деятельности (объем реализованной продукции (оказанных услуг, выполненных работ) или процентные доходы)**

Объем реализованной продукции (оказанных услуг, выполненных работ) в денежном эквиваленте, в том числе отдельно по каждому виду	Доходы Компании формируются за счет предоставления услуг связи и интернета для различных сегментов рынка, включая государственные органы и коммунальные предприятия, местные исполнительные органы. Компания заключает договора с <i>пользователями услуг связи</i>, тогда как дочерняя организация ТОО «Базовая сеть» заключает договора с основными <i>поставщиками услуг связи</i>. ТОО «Базовая сеть» является провайдером услуг связи для Компании.
---	--

продукции (услуг, работ) с указанием их доли в общем объеме данных доходов	Стабильность доходов Компании связана с наличием стабильной клиентской базы, которая формирует большую часть доходов Компании. При этом, срок действия договоров с покупателями услуг не превышает одного года (продлеваются на ежегодной основе). Компания оказывает услуги проводной телекоммуникационной связи. Несмотря на несколько источников дохода, более 98% выручки Компании формируется от реализации услуг. Рост доходов от реализации услуг по итогам 2024 года на 39,15% связан с ростом выручки от государственных заказчиков, а также с перераспределением клиентской базы внутри Группы (в целях оптимизации расходов в рамках основной деятельности). <table><tr><td></td><td>1 кв. 2025г.</td><td>4 кв. 2024г.</td><td>2024</td><td>2023</td></tr><tr><td>Реализация услуг</td><td>62 192 (98,01%)</td><td>60 945 (99,91%)</td><td>227 550 (99,86%)</td><td>163 533 (97,71%)</td></tr><tr><td>Реализация товаров</td><td>1 207 (1,9%)</td><td>- (0%)</td><td>129 (98,01%)</td><td>3 807 (2,27%)</td></tr><tr><td>Аренда</td><td>54 (0,09%)</td><td>54 (0,09%)</td><td>188 (0,08%)</td><td>32 (0,02%)</td></tr><tr><td></td><td>63 453</td><td>60 999</td><td>227 867</td><td>167 372</td></tr></table> Реализация товаров связана с продажей оборудования связей для сторонних компаний. При этом, необходимо отметить Компания закупает оборудование связи для собственных целей и выстроила отлаженные поставки и лояльные цены в связи с основной деятельностью.		1 кв. 2025г.	4 кв. 2024г.	2024	2023	Реализация услуг	62 192 (98,01%)	60 945 (99,91%)	227 550 (99,86%)	163 533 (97,71%)	Реализация товаров	1 207 (1,9%)	- (0%)	129 (98,01%)	3 807 (2,27%)	Аренда	54 (0,09%)	54 (0,09%)	188 (0,08%)	32 (0,02%)		63 453	60 999	227 867	167 372
	1 кв. 2025г.	4 кв. 2024г.	2024	2023																						
Реализация услуг	62 192 (98,01%)	60 945 (99,91%)	227 550 (99,86%)	163 533 (97,71%)																						
Реализация товаров	1 207 (1,9%)	- (0%)	129 (98,01%)	3 807 (2,27%)																						
Аренда	54 (0,09%)	54 (0,09%)	188 (0,08%)	32 (0,02%)																						
	63 453	60 999	227 867	167 372																						
географическое распределение реализованной продукции (оказанных услуг, выполненных работ)	Выручка Компании полностью формируется за счет продаж на территории Казахстана.																									
основные факторы, которые позитивно или негативно влияли на объемы реализованной эмитентом продукции (оказанных услуг, выполненных работ) в течение рассматриваемого периода	Факторы, оказавшие положительное влияние на доходы Эмитента: • Увеличение количества выигранных тендеров в рамках государственных закупок (сектор B2G); • Расширение географического охвата и клиентской базы в розничном сегменте (сектор B2C); • Рост тарифов на услуги для корпоративных клиентов (сектор B2B). Факторы, оказавшие негативное влияние на доходы Эмитента: • Сохранение высокой конкуренции в сегментах B2G и B2C, оказывающее давление на цены и долю рынка; • Продолжение оттока клиентов в секторе B2C, использующих беспроводные технологии подключения.																									

меры, предпринимаемые эмитентом для роста доходов от реализации продукции (оказания услуг, выполнения работ)	Меры, предпринимаемые Эмитентом, для увеличения дохода: • Расширение зоны покрытия в городах Караганда, Темиртау, Сарань, Абай и Шахтинск; • Выход на новые населённые пункты: Доскей, Кокпекты и др. • Модернизация и строительство новых междугородных линий связи в Казахстане
--	--

Расходы от основной деятельности (себестоимость реализованной продукции (оказанных услуг, выполненных работ) или процентные расходы)

объем себестоимости реализованной продукции (оказанных услуг, выполненных работ), в том числе раздельно по каждому виду продукции (услуг, работ) с указанием их доли в общем объеме себестоимости	Основную часть себестоимости дохода формируют услуги третьих сторон, включая аренду магистральных каналов связи, помещений под узлы связи и кабельной канализации, а также заработная плата работников и командировочные расходы.				
		1кв. 2025	4кв. 2024	2024	2023
	Расходы по связи	12 402 (66,02%)	83 113 (96,16%)	132 505 (90,06%)	78 806 (91,94%)
	Аренда	3 287 (17,50%)	2 649 (3,06%)	10 283 (6,99%)	2 430 (2,83%)
	Инжиниринговые услуги	660 (3,51%)	- (0%)	2 000 (1,36%)	- (0%)
	Техническая поддержка	1 037 (5,52%)	339 (0,39%)	1 323 (0,90%)	304 (0,35%)
	Возмещение электроэнергии	271 (1,44%)	246 (0,28%)	457 (0,31%)	127 (0,15%)
	Амортизация основных средств	50 (0,27%)	82 (0,09%)	429 (0,29%)	656 (0,77%)
	Себестоимость реализованных товаров	1 077 (5,73%)	- (0%)	130 (0,09%)	3 394 (3,96%)
		18 784	86 429	147 127	85 717
	Значительное снижение расходов по связи между 1кв. 2025г. и 4кв. 2024г. связано с особенностями производственного процесса, когда большой объем услуг за год закрывается в последнем квартале.				
основные факторы, которые повлияли на рост или снижение себестоимости, реализованной эмитентом продукции (оказанных услуг, выполненных работ)	Факторы, которые повлияли на рост себестоимости Эмитента: а. Увеличение арендной платы по узлам связи; б. Увеличение коммунальных тарифов; с. Увеличение размера МРП и привязанных к показателю платежей в бюджет за радиочастоты.				
	Факторы, которые повлияли на снижение себестоимости Эмитента:				

в течение рассматриваемого периода	а. Отказ от аренды неэффективных узлов связи; б. Снижение тарифов на магистральные каналы связи.
меры, предпринимаемые эмитентом для снижения объема себестоимости в целом или в расчете на единицу продукции	Меры, предпринимаемые для снижения себестоимости: 1. Балансирование закупок у магистральных операторов; 2. Перевод технологии сети доступа на пассивные сети связи GPON с целью снижения арендных и коммунальных платежей; 3. Постоянный поиск новых поставщиков с более выгодными ценами на оборудование связи.

Доходы/расходы от финансовой деятельности нефинансовых организаций (процентные доходы/расходы)

виды доходов/расходов, суммы и доли основных видов доходов/расходов в общем объеме полученных доходов/понесенных расходов и прочая информации, поясняющая данную статью	Процентные расходы и доходы отсутствуют
---	---

Комиссионные доходы/расходы

виды доходов/расходов, суммы и прочая информации, поясняющая данную статью (если комиссионные доходы составляют 5 и более процентов от совокупной суммы доходов эмитента)	Комиссионные доходы и расходы отсутствуют
---	---

Заработанные премии/произошедшие убытки, за вычетом переданных на перестрахование

Страховыми (перестраховочными) организациями раскрываются заработанные премии / произошедшие убытки, за вычетом переданных на перестрахование, с указанием сумм и основных классов страхования, по которым специализируется страховая (перестраховочная) организация	Неприменимо
--	-------------

Прочие доходы/расходы, неуказанные выше

виды доходов/расходов, суммы и прочая	Прочие доходы, составляющие 5 и более процентов от совокупной стоимости доходов, отсутствуют.
---------------------------------------	---

информация, поясняющая данную статью (если прочие доходы составляют 5 и более процентов от совокупной суммы доходов эмитента)	Прочие расходы, составляющие 5 и более процентов от совокупной стоимости доходов, отсутствуют.
---	--

Раздел 7. КОЭФФИЦИЕНТЫ ПО ФИНАНСОВЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ЭМИТЕНТА

Коэффициенты для нефинансовых организаций

	31 марта 2025г.	31 декабря 2024г.	31 декабря 2023г.
Коэффициент текущей ликвидности = Краткосрочные активы / Краткосрочные обязательства	1,37	1,01	0,87
Коэффициент быстрой ликвидности = Краткосрочные активы – Товарно- материальные запасы / Краткосрочные обязательства	0,92	0,63	0,50
Коэффициент абсолютной ликвидности = (Денежные средства + краткосрочные финансовые вложения) / Краткосрочные обязательства	0,02	0,02	0,10
Коэффициент финансового левереджа = Долгосрочные обязательства + Краткосрочные обязательства / Собственный капитал	146,44	188,59	650 710,00
Коэффициент маневренности = Краткосрочные активы / Собственный капитал	198,62	188,10	647 640,00
Коэффициент автономии = Собственный капитал / Долгосрочные активы + Краткосрочные активы	0,00	0,00	0,00
Рентабельность активов = Чистая прибыль / Долгосрочные активы + Краткосрочные активы	0,22	0,13	-0,42
Рентабельность продаж по чистой прибыли = Чистая прибыль / Выручка от реализации продукции и/или услуг	0,23	0,06	-0,17
Рентабельность собственного капитала = Чистая прибыль / Собственный капитал	52,46	28,08	-287 330,00
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов = Выручка от реализации продукции и/или услуг / среднегодовая стоимость краткосрочных активов	0,67	2,42	2,96
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала = Выручка от реализации продукции и/или услуг / среднегодовая стоимость собственного капитала	126,91	455,73	1 673 720,0 0
Фондоотдача = Выручка от реализации продукции и/или услуг / среднегодовая стоимость долгосрочных активов	3,60	12,92	14,58



Данный документ подписал:

+7 777 072 12 17

Нариман Рустемов

02.07.2025 г. 18:09

Данный документ согласно пункту 1 статьи 7 закона Республики Казахстан от 07 января 2003 года "Об электронном документе и электронной цифровой подписи" равнозначен подписанному документу на бумажном носителе.