

**АКЦИОНЕРНОЕ
ОБЩЕСТВО
«АКТЮБИНСКИЙ
ЗАВОД НЕФТЯНОГО
ОБОРУДОВАНИЯ»**



AZNO

AKTYUBINSK PETROLEUM
MACHINERY PLANT

АКТЮБИНСКИЙ ЗАВОД
НЕФТЯНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

ESTD. 2001

ГОДОВОЙ ОТЧЁТ 2024



Г. Актобе

СОДЕРЖАНИЕ

ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ	3
ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА	4
2. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ	
2.1. О компании	5
2.2. Дочерние и зависимые компании	5
2.3. Производственная структура	5
3. ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ ОТЧЕТНОГО ГОДА	6
4. ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ	
4.1 Анализ, тенденции рынка, доля рынка, макроэкономические допущения	
4.2 . Информация о выпускаемой продукции	29
5. ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ	
5.1. Анализ факторов, обусловивших расхождение плановых и фактических результатов	31
5.2. Анализ финансовых результатов за отчетный год и их сравнение с результатами, полученными за 2 предыдущих года	32
5.3 Анализ финансового состояния	36
6. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ	39
7. СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ	
7.1. Система организации труда работников	40
7.2. Социальная поддержка и благотворительность	43
7.3. Охрана окружающей среды	44
8. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ	
8.1. Система и принципы корпоративного управления	47
8.2. Об акциях и акционерах	50
8.3. Организационная структура	51
8.4. Совет директоров	52
8.5. Исполнительный орган	55
8.6 . Информация о дивидендах	55
8.7. Информационная политика	56
8.8. Вознаграждение членов Совета директоров и исполнительного органа	57
9. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ	
ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМЫХ АУДИТОРОВ	59
9.1. ГЛОССАРИЙ	

ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ

Уважаемые акционеры, коллеги и партнеры!

Компания «АО Актюбинский завод нефтяного оборудования» стабильно работает на рынке с 2001 года.

Представляем вашему вниманию годовой отчет за 2024 год. Отчетный год был не простым для Компании, самым значительным событием для которого стала полная смена акционеров.

В рамках обновления технической базы, модернизации производства штанг насосных, Компания приобрела в 2023 году новую линию горизонтально-ковочной машины, которая находится на стадии освоения до конца текущего года. Также для увеличения мощности были закуплены две комплексные подстанции 2КТПН.

Такое обновление производственной базы позволит повысить мощность производства, обеспечит повышение производительности и снижение себестоимости конечного продукта, а также автоматизировать производство.

За отчетный год чистая прибыль Компании выросла в 2,2 раза по сравнению с прошлым годом. Это рекордная прибыль за все годы. Прибыль на акцию за отчетный год составила 1793 тенге против 820 тенге в 2023 году. Компания выплатила дивиденды в размере 1,1 млрд. тенге.

Компания работает над расширением рынка сбыта своей продукции. Постоянно совершенствует систему контроля качества. Осуществляется 100% контроль качества на всех этапах производства, а также тщательный входной контроль поступающих заготовок и используемого материала с привлечением специализированных лабораторий.

На заводе с 2004 года внедрена Система управления качеством ISO 9001:2000.

Наши акционеры могут быть уверены в том, что Совет директоров будет содействовать дальнейшему развитию и росту Компании, обеспечит защиту интересов акционеров.

От имени Совета директоров хочу выразить благодарность всем сотрудникам Компании за их вклад в достижение общих целей. Уверен, что совместная работа позволит и в дальнейшем успешно реализовывать поставленные задачи.

Асылбек Бишеков,
Председатель Совета Директоров
АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА

Уважаемые акционеры, коллеги и партнеры!

Представляем вашему вниманию годовой отчет за 2024 год, в котором мы отражаем производственные и финансовые показатели, а также стратегию дальнейшего развития Компании.

За отчетный год мы реализовали продукцию на 7 487,5 млн. тенге, что ниже по сравнению с 2023 годом.

Но чистая прибыль Компании выросла в отчетном году в 2,2 раза по сравнению с прошлым годом. Это рекордная прибыль за все годы. За отчетный год базовая прибыль на одну простую акцию выросла на 118,66% по сравнению с прошлым годом. Достигнут устойчивый рост по всем показателям эффективности, так рентабельность производства выросла с 9,92% в 2023 году до 16,72% в 2024 году. Показатель EBITDA выросла почти на 50% с 1 152 826 тыс.тенге в 2023 году до 1 726 994 тыс.тенге в 2024 году.

Расширена клиентская база.

Мы не собираемся останавливаться на достигнутых показателях и уверенно идем вперед, в поисках новых возможностей и перспектив, чтобы вносить достойный вклад в развитие экономики страны и общества в целом.

Айдар Аманжолов,

Генеральный директор АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

2. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

2.1. О компании

Актюбинский завод нефтяного оборудования основан в августе 2001 года. Целью создания завода было импортозамещающее производство нефтяного оборудования в Республике Казахстан

Становление завода происходило поэтапно: 20 сентября 2001 года был приобретен в собственность бездействующий производственный комплекс, где был проведен ремонт зданий и сооружений, а также благоустройство территории.

17 июля 2002 года был запущен цех с участками по выпуску штанг - 100 000 штук (производственная мощность), насосов - 1 000 штук и труб НКТ –5 000 тонн. Это дата является официальной датой открытия завода.

С казахстанской стороны участником в создании ТОО АЗНО выступило акционерное общество «Корпорация «Ордабасы» г. Алматы. С российской стороны содействие в становлении предприятия – поставка технологического оборудования, обучение сотрудников - оказали машиностроительные предприятия ОАО «Мотовилихинские заводы» и ЗАО «Пермская компания нефтяного машиностроения»

07 июня 2004 года Компания была перерегистрирована в акционерное общество, единственным учредителем (акционером) которого являлось акционерное общество «Корпорация «Ордабасы».

Уставный капитал заявлен в сумме 800 000 млн. тенге, который состоит из 600 000 простых акций номинальной стоимостью 1 000 тенге и 200 000 привилегированных акций, номинальной стоимостью 1 000 тенге

25 ноября 2004 года Агентство РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций произвела государственную регистрацию выпуска объявленных акций.

На отчетную дату ТОО KazMetalInvest (99,89%) являлся крупнейшим, а на текущую дату единственным акционером АО АЗНО

Основные виды деятельности АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

- производство нефтепромыслового оборудования;
- производство насосов;
- выпуск новых высокотехнологических типов машин, оборудования и инструментов;
- коммерческие, посреднические, информационные, рекламные услуги;
- внешнеэкономическая деятельность в соответствии с законодательными актами Республики Казахстан;
- иная деятельность, не противоречащая законодательству Республики Казахстан.

На нашем заводе имеется вся необходимая техническая база и квалифицированные кадры для обеспечения своих потребителей следующей продукцией:

- Штанги насосные (ШН);
- Муфты штанговые (МШ)
- Газопесочные якоря (ЯГП).

АО АЗНО является крупным производителем насосной штанги и обеспечивает более 60% рынка страны.

Техническая продукция соответствует требованиям, предъявляемым к продукции высшей категории качества.

МИССИЯ

Обеспечение качественной продукцией своих покупателей для эффективного развития нефтедобывающей отрасли.

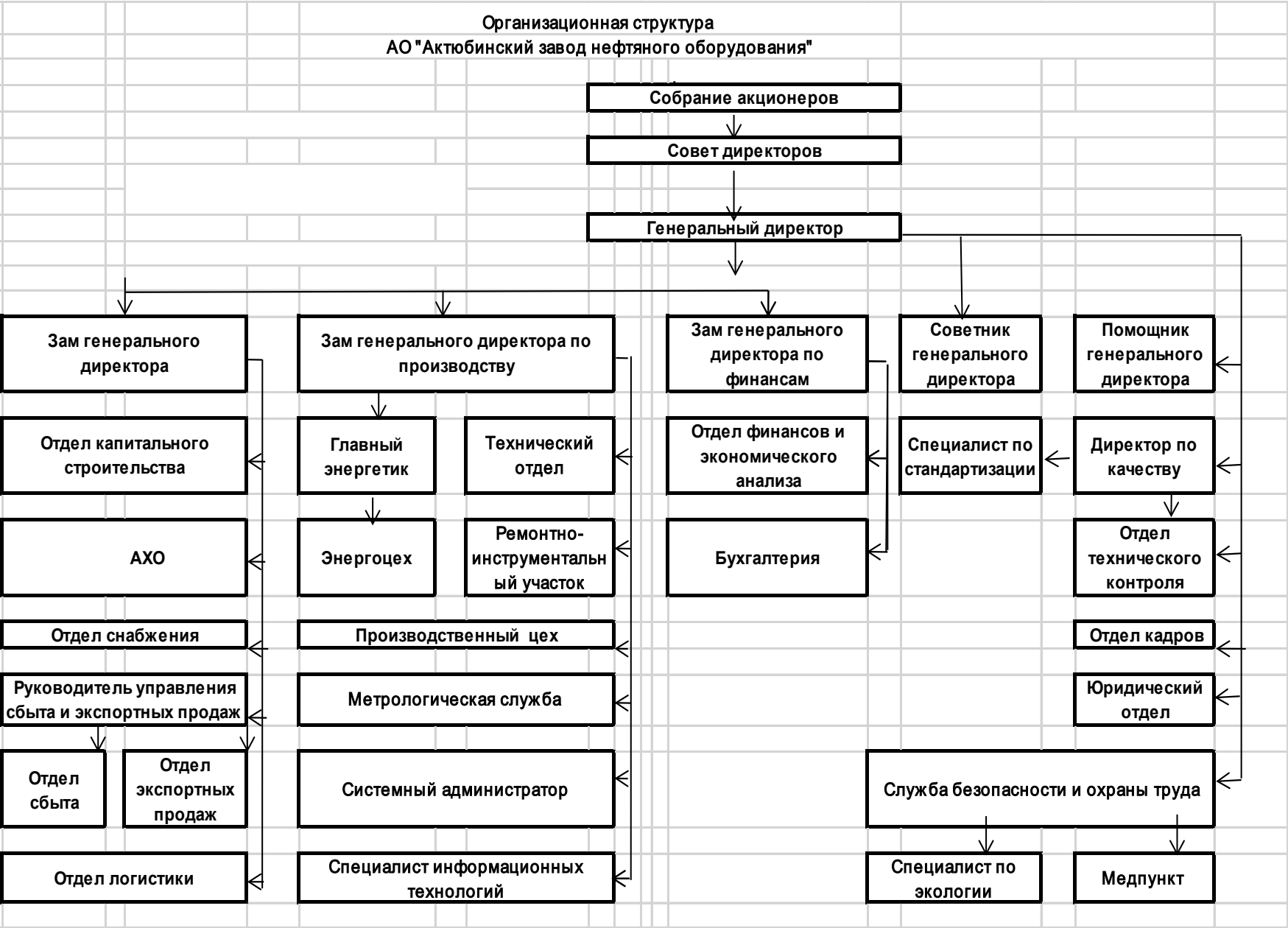
ВИДЕНИЕ

Наша Компания станет к 2030 году крупным производителем, достигшим лучших мировых практик.

2.2. Дочерние и зависимые компании

Предприятие не принимало участия в ассоциациях, промышленных, финансовых группах, холдингах, концернах, консорциумах. АО АЗНО не имеет дочерних и зависимых компаний.

2.3. Производственная структура



3. ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ ОТЧЕТНОГО ГОДА

В 2024 г. произошло смена собственника Компании:

В связи с продажей предыдущими акционерами своих акции, ТОО «KazMetalInvest» 26.11.2025 г. стал владельцем 69,97% простых акций, 06.12.2025 г. владельцем 99,87% простых акций.

ТОО «KazMetalInvest». 10.04.2025 г. стал 100%-ным владельцем простых акций Компании, что составляет 600 000 штук.

4. ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

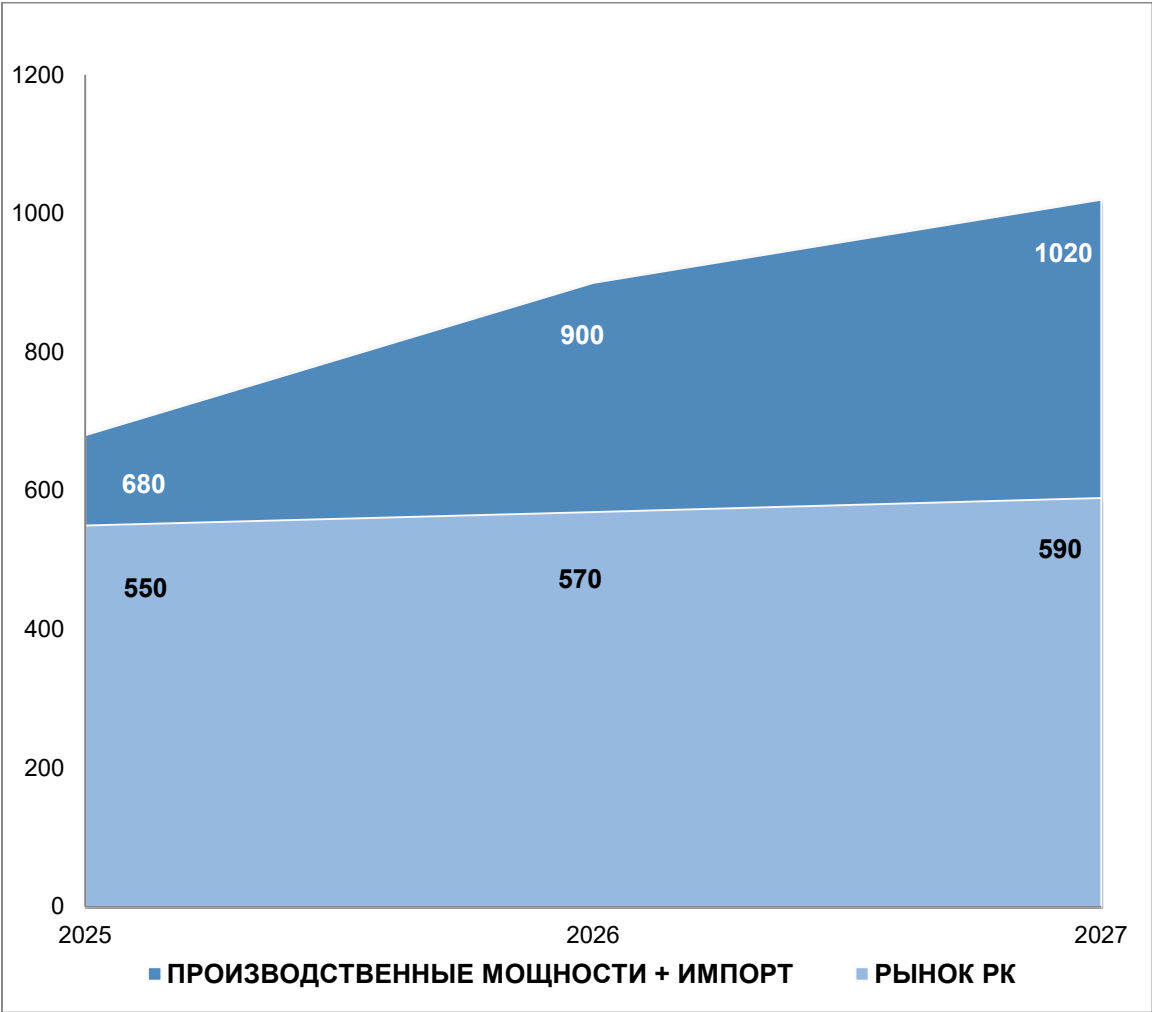
4.1. Анализ, тенденции рынка, доля рынка, макроэкономические допущения

Основным рынком реализации продукции АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования» является Республика Казахстан.

Мощность завода составляет 560 тыс штанг насосных и 700 тыс.муфт штанговых.

Текущая и прогнозируемая избыточность мощностей

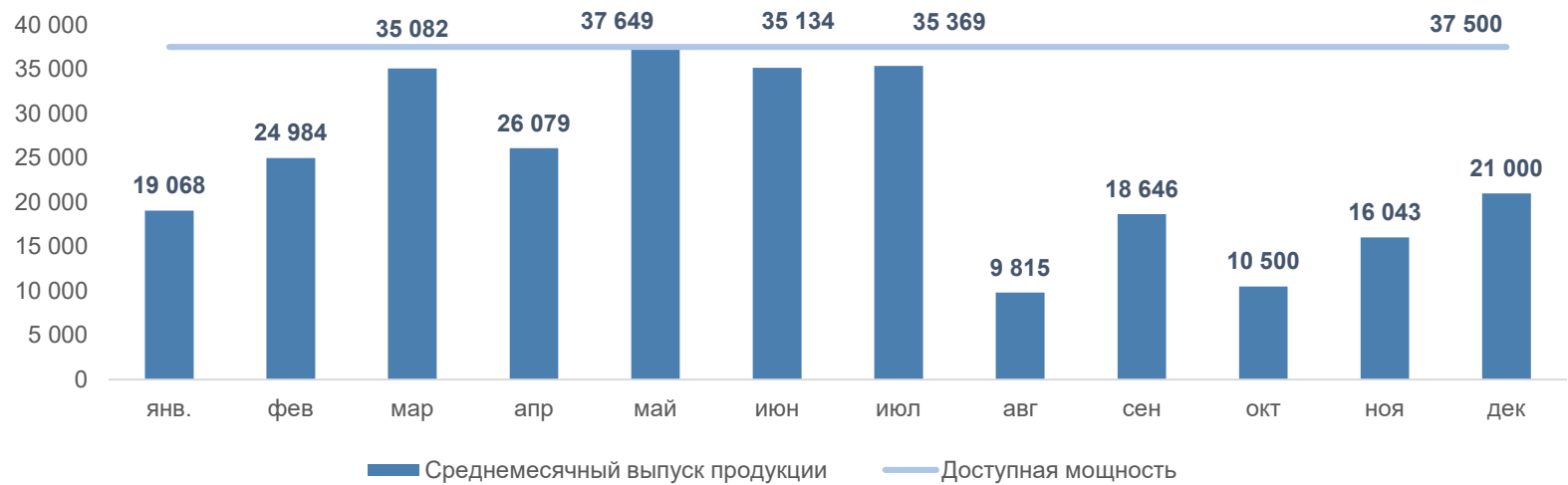
	2025	2026	2027
ИМПОРТ	30	30	30
ККМЗ	200	420	540
АЗНО	450	450	450
ИТОГО	680	900	1020



Загрузка мощностей АО АЗНО



★ 15% было закуплено в КНР



С приобретением новой линии ГКМ запас мощности участка горячейковки составит 630 тыс. штанг, однако существуют ограничения по участкам:

- Максимально возможной пропускной способностью печей нормализации и отпуска в 453,6 тыс., а при 3-х сменном режиме работы с двумя рабочими субботами в месяц – 520 тыс.
- С учетом перевода участка термообработки на непрерывный процесс – 12 часовой и 2-х сменный и 4-х бригадный режим работы, можно достигнуть – 640 тыс.
- Однако ограничительным звеном является участок механической обработки концов штанги, в настоящее время максимальная производительность 450 тыс.

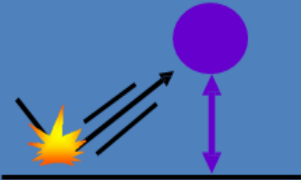
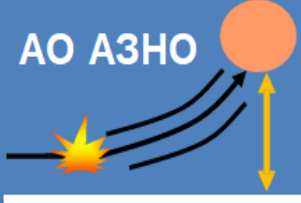
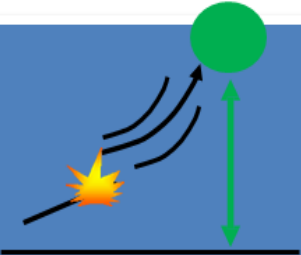
Новая линия ГКМ находится на стадии освоения до конца 2025 года, исходя из имеющегося опыта и практики можно обеспечить непрерывность и безотказность процесса на 3-4 часа. В будущем (после выхода на технологический режим по ШН-19 и возможностиковки под ШН-22) целесообразно максимизировать объем горячейковки на новой ГКМ с целью уменьшения себестоимости (режим работы полуавтоматический), а старые ГКМ использовать в дозагрузочном режиме и как резерв мощности.

- Также актуальна тематика выпуска закаленной штанги из потока заготовки от новой ГКМ.
- Текущая располагаемая мощность в настоящее время обеспечивает необходимый объем выпуска продукции, но в разрезе отдельных пиковых месяцев может возникнуть дефицит, исходя из практики контрактных заказов.

Фиксация амбиций и перспектива



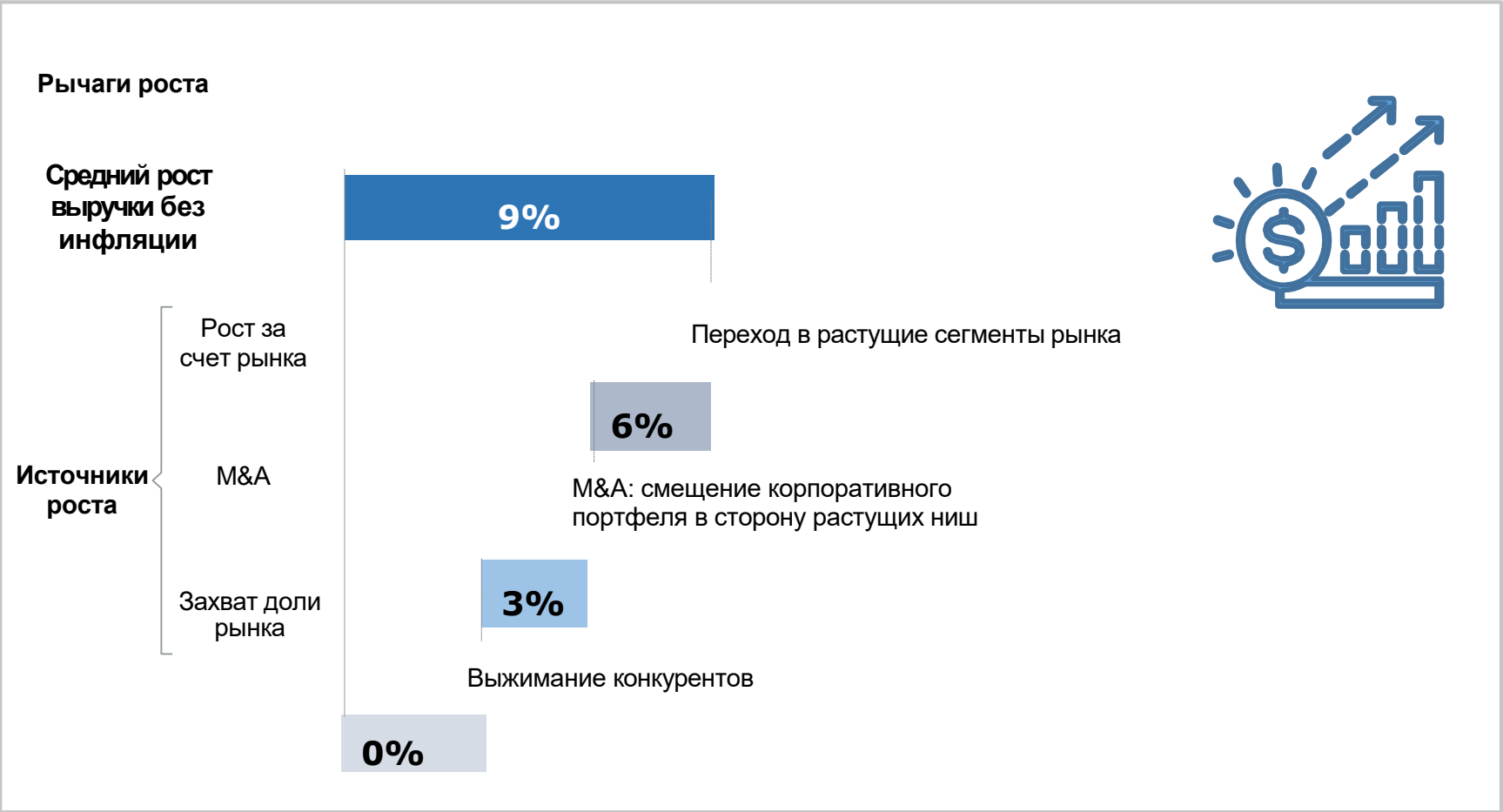
Выбор целей в соответствии с бизнес контекстом

Стратегический контекст	 От кризиса к прибыли	 АО АЗНО От средних результатов к высоким	 От высоких результатов к выдающимся
Цели изменений	• Угроза выживанию	• Давление от рынка • Потеря ценных сотрудников • Угроза стагнации	• Разбрасывание или рутина • «Что дальше?» • Упущенная выгода
Приоритеты	• Рычаги краткосрочного роста	• Выбор точек быстрого роста • Устранение барьеров • Культура выполнения	• Новые возможности • Платформа для роста • Изменения в управлении
Стратегическое намерение	Переломить ситуацию!	Выйти в лидеры	Трансформировать отрасль / стать глобальной компанией

Источник: McKinsey



Из трех стратегий роста работают только две:
рост в растущих нишах



Исследование McKinsey 822 компаний Fortune 100 за 11 лет

**Профиль покрытия добычи технологией
штанговых насосов**

*ШСНУ являются самым массовым оборудованием для добычи нефти. Как правило, ими оснащают скважины с относительно малым дебитом – не более 40 м³/сутки. Существующий со времен СССР и мало изменившийся к настоящему времени закон распределения числа скважин ШСНУ по их основным параметрам «подача Q – глубина подвески Н» представлен ниже в таблице.

Табл. Распределение оборудованных ШСНУ скважин (%) по глубинам подвесок насосов и дебитам

Глубина Н, м	Дебит жидкости Q, м ³ /сутки							Σ
	< 5	5-10	10-20	20-30	30-50	50-75	> 75	
250	5,05	1,12	1,11	0,66	0,77	0,41	0,43	9,55
500	6,30	1,23	1,17	0,80	0,80	0,48	0,64	11,42
750	7,02	1,59	1,30	0,72	0,76	0,52	0,38	12,29
1000	10,69	3,72	4,50	3,03	2,29	0,90	0,33	25,40
1250	15,34	6,02	5,77	2,19	0,89	0,23	0,12	30,56
1500	3,65	1,10	1,10	0,42	0,23	0,10	0,14	6,74
2000	1,92	0,69	0,41	0,17	0,08	0,03	0,03	3,33
2500	0,33	0,10	0,04	0,01	0,01	0,01	0,02	0,52
2750	0,13	0,03	0,03	0,03	-	-	-	0,22
Σ	50,43	15,60	15,43	8,03	5,83	2,68	2,09	100,09

*Цветом отмечены области возможного применения установок различных типов:
желтый – установка с усилием 60 кН, зеленый – 80 кН красный – 100 кН*

Остальная часть скважин эксплуатируется электроцентробежными насосными установками (УЭЦН). Кроме того, существует большое количество бесштанговых установок иных типов, которые применяются в довольно ограниченных масштабах.

* Молчанов А.Г. "Пути дальнейшего совершенствования штанговых скважинных насосных установок"

Фонд скважин РК и РФ

Тренд роста фонда скважин в РК и РФ является относительно небольшим от года к году, а с учетом того что новые скважины осваиваются с УЭЦН, объем УШГН и соответственно штанг к ним является условно постоянным и сбалансированным, и находится под давлением изменений – увеличение глубины скважин и зарезка боковых стволов.

* Общий фонд скважин под операционным управлением АО НК «КазМунайГаз» в 2023 году составил 17 540 ед., из них 13 160 ед. приходятся на переходящий фонд скважин. Большая часть объема добычи нефти и конденсата приходится на добычу от переходящего фонда скважин (+3,6%) 22к23гг.

** Фонд скважин, дающих продукцию, по России на начало 2023 составил 158 785 ед. (+2%), в т.ч. УЭЦН 110 857 ед. (+3%) и ШГН 42 276 ед. (+0,7%)

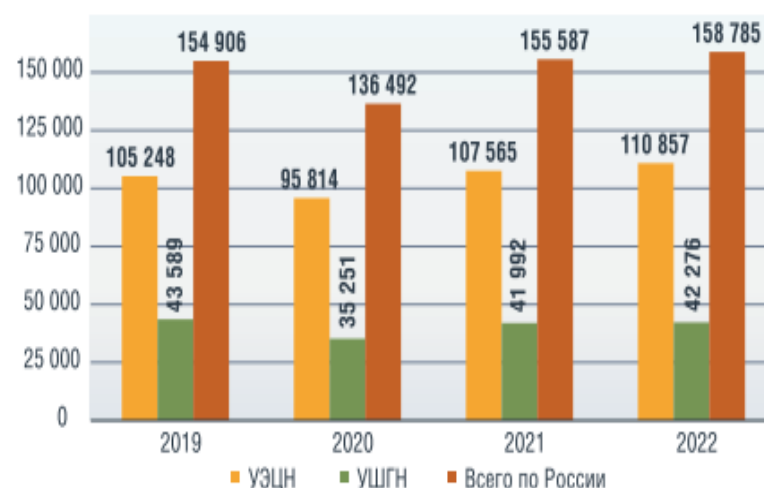
Количество скважин, операционные активы КМГ, ед.

Показатель	2021	2022	2023
Новые скважины	475	523	575
Переходящий фонд скважин, в том числе простаивающие	11 206 781	12 696 649	13 160 771
Нагнетательные	3 400	3 485	3 805 341
Итого по операционным активам КМГ	15 081	16 704	17 540

В данном контексте проекты ТШО, НКОК и КПО, совокупная доля которых в общем объеме производства составляет 66%, не рассматриваются, так как используют другие современные технологии добычи.

* Годовой отчет АО НК «КазМунайГаз» за 2023г.

Фонд нефтяных скважин, дающих продукцию по России



** Neftegaz.ru №4 2023г.

«Механизированная добыча нефти: новые вызовы-новые решения» Камалетдинов Р.С.

Добыча, налоги, инвестиции



Прогноз S&P Global Commodity Insights, опубликованный в Национальном энергетическом докладе за 2023 год, в котором прогнозируется резкое снижение добычи нефти в Казахстане после 2035 года в базовом и пессимистичном сценариях, и значительное снижение в оптимистичном сценарии. Однако мировой спрос на нефть, скорее всего, будет расти в течение следующих нескольких десятилетий. Если добыча нефти в Казахстане пойдет в обратном направлении, это будет означать, что Казахстан теряет свои конкурентные преимущества в мировой энергетической отрасли, что является тревожной тенденцией. Это может быть следствием недостаточной доходности на инвестиционный капитал при существующем общем налоговом режиме (ОНР) для большинства нефтедобывающих компаний, за исключением мегапроектов ТШО, НКОК и КПО, где применяется СРП и УМК.

Компания	Прогноз		CAGR
	2024, млн тон	2035, млн тон	
ТШО	29,0	36,3	2,1%
НКОК*	19,4	16,5	-1,5%
КПО	10,9	9,3	-1,4%
ММГ	6,2	4,1	-3,7%
ОМГ	5,3	4,8	-0,9%
СНПС-Актобемунайгаз	2,9	1,5	-5,5%
ЭМГ	2,8	2,0	-2,8%
КБМ	2,2	1,2	-5,4%
Казгермунай	1,0	0,0	-100%
Каспий нефть	0,8	0,3	-9,7%
Прочие компании	9,2	5,7	-4,2%
Итого	89,6	81,7	-0,8%
*Добыча нефти только от проектов 1 вста и Фаза 2А			

Источники: Составлено на основе данных аналитической платформы EXia

• В новом Налоговом кодексе Казахстана ожидаются значительные изменения, направленные на оптимизацию налоговой нагрузки на нефтедобывающие компании. Одним из ключевых изменений станет уменьшение вывозной таможенной пошлины на сырую нефть и рентного налога с переносом налоговой нагрузки на НДС. Это изменение может быть реализовано в течение следующих двух лет. Налоговая политика играет важную роль не только как источник пополнения республиканского бюджета, но и как инструмент для стимулирования инвестиций в геологоразведку и новые технологии. Это особенно актуально для поддержания или увеличения добычи на зрелых и истощенных месторождениях, а также для разработки месторождений с трудноизвлекаемыми запасами,

Текущий инвестиционный потенциал нефтедобычи в РК

NPV отражает количество денег, которые могут быть направлены владельцами на новые проекты, в том числе в нефтегазовую отрасль. Таким образом, чем больше положительное значение NPV, тем больше инвестиционный потенциал. В рейтинге EPAR Казахстан занимает 73 место из 110 с 5,49 баллами из 10.

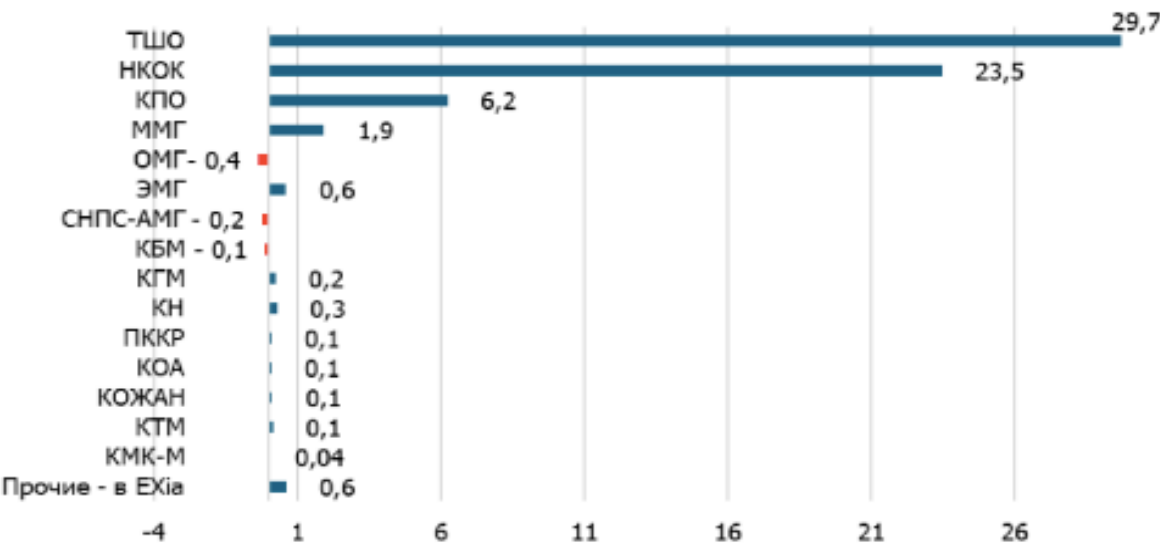
Наименование компании	Краткое наименование	Добыча нефти, млн. тонн	
		2023	2022
ТОО "ТЕНГИЗШЕВРОЙЛ"	ТШО	28,89	29,18
НОРТ КАСПИАН ОПЕРЕЙТИНГ КОМПАНИ	НКОК	18,77	12,68
КАРАЧАГАНАК ПЕТРОЛИУМ ОПЕРЕЙТИНГ	КПО	12,06	11,26
АО "МАНГИСТАУМУНАЙГАЗ"	ММГ	6,15	6,10
АО "ОЗЕНМУНАЙГАЗ"	ОМГ	4,88	5,10
АО "ЭМБАМУНАЙГАЗ"	ЭМГ	2,72	2,58
АО "СНПС-АКТОБЕМУНАЙГАЗ"	СНПС-АМГ	2,68	2,86
АО "КАРАЖАНБАСМУНАЙ"	КБМ	2,05	2,14
ТОО "СП "КАЗГЕРМУНАЙ"	КГМ	1,19	1,30
АО "КАСПИЙ НЕФТЬ"	КН	0,90	0,92
АО "ПЕТРОКАЗАХСТАН К.Р."	ПКР	0,55	0,58
ТОО "КАЗАХОЙЛ АКТОБЕ"	КОА	0,51	0,56
АО "КОЖАН"	КОЖАН	0,49	0,55
ТОО "КАЗАХТУРКМУНАЙ"	КТМ	0,44	0,44
АО "КМК МУНАЙ"	КМК-М	0,38	0,39
Прочие компании - в периметре EXia	Прочие - в АП EXia	4,68	4,79
Прочие компании - вне периметра EXia	Прочие - вне АП EXia	2,63	2,80
Итого добыча		89,97	84,24
Среднее значение		0,98	0,95
Медиана		0,07	0,07
Количество компаний		92	89
Доля ТОП-15		92%	91%

Источник: составлено ENERGY Insight & Analytics

Годовой отчет

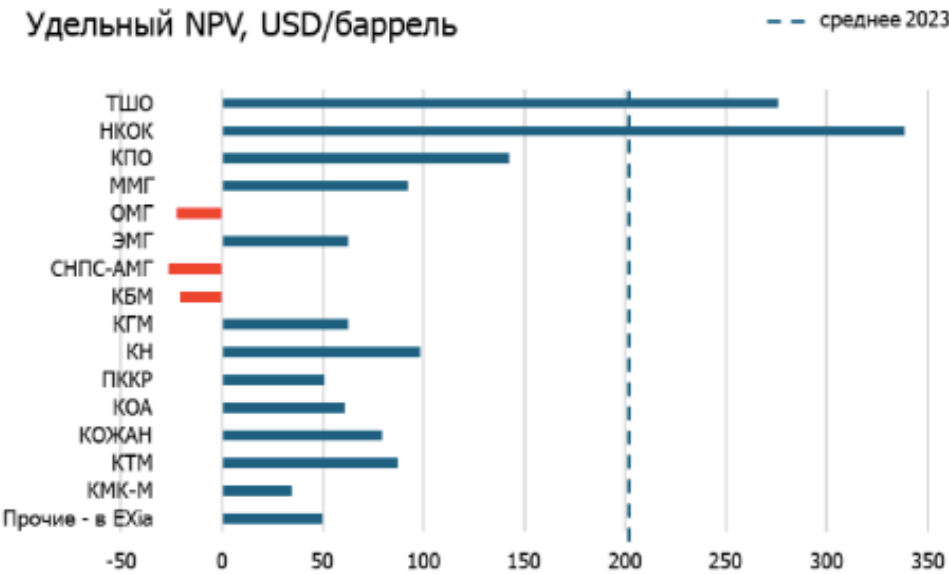
Допущение/Предположение	Ед.изм.	2025	2030	2035	2040
Цена нефти сорта Brent	USD/баррель	87	95	104	112
Средний обменный курс	KZT/USD	470	470	470	470
Индекс инфляции KZT	%	6,5	5	5	5
Индекс инфляции USD	%	2,1	2,1	2,1	2,1

NPV, трлн. KZT



Источник: составлено ENERGY Insight & Analytics

Удельный NPV, USD/баррель



Источник: составлено ENERGY Insight & Analytics

Источник: составлено ENERGY Insight & Analytics

ФАКТОРЫ ВЛИЯНИЯ	УГРОЗЫ И ВОЗМОЖНОСТИ	ВЗГЛЯД АЗНО НА ИЗМЕНЕНИЯ
1. Рост фонда скважин в профиле ШГН минимален, практически отсутствует.	Ограничение роста рынка штанг и профицит производственных мощностей.	Устоявшаяся тенденция
2. Изменение налогового законодательства РК	Изменения в НК для нефтедобывающих компаний планируются не ранее чем через два года. В дальнейшем это может способствовать росту инвестиционной активности в отрасли.	Окажет влияние. Будут рассматриваться новые технологии и более эффективные. Однако и технология ШГН будет иметь свое место. Что приведет к увеличению рынка насосных штанг. Размер увеличения оценить на данном этапе невозможно, но оно может быть на горизонте не ранее 5-ти лет, учитывая инвестиционные циклы реализации проектов.
3. Инвестиционный потенциал нефтедобывающей отрасли РК	• Применение новых технологий на давно действующих месторождениях в целях повышения эффективности их разработки и продления срока их эксплуатации. Новые технологии открывают широкие перспективы для увеличения результативности освоения многих зрелых добывающих активов Казахстана. • Старт новых проектов разведки и добычи.	
4.Спрос на альтернативные источники энергии: Ожидается доля возобновляемых источников энергии в общем энергобалансе вырастет до 30%,	Может снизить спрос на традиционное нефтяное оборудование.	В реалиях экономики РК в горизонте 10-ти лет влияния не окажет
5. Глобальная геополитическая ситуация: Конфликты и санкции могут повлиять на поставки и цены на нефть, что, в свою очередь, отразится на спросе на оборудование.	Прогнозируется, что нестабильные регионы могут привести к увеличению цен на 10-15%.	Влияет на реализацию контрактов по снабжению сырьем и ведет к увеличению себестоимости продукции. Вызывает осложнения в проведении платежей. Ведет к снижению конкурентоспособности продукции.

ФАКТОРЫ ВЛИЯНИЯ	УГРОЗЫ И ВОЗМОЖНОСТИ	ВЗГЛЯД АЗНО НА ИЗМЕНЕНИЯ
6.Рост доли горизонтальных и наклонно-направленных скважин, боковых стволов скважин.	В местах наибольшего темпа набора кривизны можно использовать вставки канатной насосной штанги в колонну стандартных насосных штанг	Рассмотреть возможность производства канатных штанг
7.Ограничения использования технологии ШГН по глубине скважин и скважин с трудноизвлекаемыми запасами нефти (ТИЗН), повышенным пескообразованием и коррозионности с присутствием H ₂ S.	Требуется увеличение прочностных характеристик штанги увеличение долговечности и несущей способности колонны штанг в том числе и для УШВН.	Необходимо внедрить технологию объемной закалки штанг по всей длине, а также применение более эффективных марок сталей. С учетом специфики требований для насосов работающих в условиях скважин с ТИЗН, пескообразованием и среды с H ₂ S.
8.Применение композиционных материалов в конструкции штанг.	Стеклопластиковые штанги уже занимают часть рынка.	Модули упругости композиционных материалов существенно ниже модуля упругости стали. Использование композиционных материалов приводит к увеличению упругих деформаций и снижению коэффициента подачи скважинного насоса. Не стоит рассматривать как путь диверсификации текущего производства, однако стоит на это обратить внимание. Можно рассмотреть схему кооперации с ООО «БЗС»
9.На новых скважинах преимущественно используются насосы большего дебита (УЭЦН)	Прогнозы относительно соотношения технологий эксплуатации нефтяных скважин сводятся к тому, что коэффициент использования ШГН постепенно будет снижаться и замещаться на УЭЦН. при этом другие разновидности насосов (винтовые, струйные и др.) сохраняют за собой нишевое положение на рынке.	Такое давление на рынок ШГН и соответственно насосных штанг сохранится и постепенно будет возрастать. Причинами этого служит тот факт, что многие малodeбитные скважины и скважины с высокой обводнёностью в последнее время выводятся из эксплуатации по причине их низкой экономической эффективности.

Приоритеты

Нельзя не делать так как будут риски

- Поиск и выход на новые рынки
- Включение продукции в наименования категории Номенклатуры ТРУ АО «Фонд национального благосостояния «Самрук Казына»
- Подписание 3-х летних контрактов с основными нефтедобывающими компаниями в РК
- Подписание контрактов на поставку сырья с несколькими производителями РФ и КНР
- Создание партнерства для новых каналов продаж
- Усиление бренда
- Развитие компетенции R&D с получением обратной связи от заказчиков по требованиям к продукции с проведением ОПИ.

Нужно делать, так как точно заработаем

- Новые продукты:
 - Наладка техпроцесса по выпуску штанги ШН-25
 - Штанги с объемной закалкой по всей длине – флагманский продукт
 - Канатные штанги
 - Устьевые штоки и устьевые сальники
 - Полые штанги
- Расширение производства муфт НКТ
- Восстановление сертификата API
- Кооперация-АЗНО как площадка технологического передела
- Калькуляция себестоимости
- Использование механизмов субсидирования и поддержки ОТП со стороны государства.

Нужно смотреть, чтобы потом не пожалеть в будущем

- Поиск новых продуктов для диверсификации бизнеса
- Стали с микролегированием
- Поиск технологического партнера для такой диверсификации на паритетных условиях - «рынок за доступ к технологии»
- Мониторинг законодательства об индустриальных парках или иных зон опережающего развития
- Мониторинг рынка стеклопластиковых штанг: технологии и спрос.
- Изучить возможность контрактов с заказчиками с опцией рециклинга насосных штанг с применением горячей радиально-сдвиговой деформации тела штанги

4. Стратегический выбор:
КАК ВЫИГРАТЬ?

Позиция: конфигурация элементов стратегического выбора

	Операционная эффективность	Близость к клиенту	Лучший продукт
Целевой клиент	Клиенты с базовыми потребностями, низкой готовностью платить	Клиенты со специфическими запросами, испытывающие проблемы с нахождением нужного провайдера	Клиенты с высокими требованиями, готовые платить за лучшие результаты / характеристики
Предложение ценности	Простота, экономия, рациональность, надежность, «сделай сам»	Удовлетворение специфических требований за разумную цену	Лучшие результаты, клиентский опыт, поддержка 24/7
Модель прибыли	Высокий объем транзакций и низкая себестоимость	Долгие отношения с клиентом (монетизация отношений)	Премия за качество, высокая добавленная стоимость
Масштаб деятельности	Массовый сегмент рынка, не желающий переплачивать	Специфический сегмент рынка, ощущающий дефицит провайдеров	Премиальный сегмент рынка, выдвигающий завышенные требования
Операционная модель	Стандартизация, Эффект масштаба, Активы отвечающие базовым требованиям, Культура оптимизации	Проектный менеджмент, глубокие отношения с клиентом, партнерства	R&D, Бренд маркетинг, Высокие технологии, Современные активы, Культура создание прорывных продуктов
Конкурентные преимущества	Эффект масштаба, низкие цены	Уникальные отношения с клиентом + партнерства	Уникальные технологии и разработки

АО АЗНО – Архетип «Близость к клиенту»

Сегменты клиентов	Нефтедобывающие компании применяющие технологии добычи УШГН и УШВН, производители штанговых и винтовых насосов, подрядчики оказывающие услуги по сервисному обслуживанию и капитальному ремонту скважин.
Ценностное предложение	Изготавливаемые сейчас и в перспективе различные типы насосных штанг обеспечивают своими характеристиками, следующее: • Увеличение МРП скважин и снижение капитальных и эксплуатационных расходов; • Возможность применения технологий ШГН и ШВН при эксплуатации наклонных скважин и с повышенной кривизной, а также боковых стволов и ответвлений. И на скважинах глубиной свыше 2000 м. исходя из повышенных прочностных и антикоррозийных свойств штанг, в том числе и предложение в будущем стеклопластиковых штанг; • Изготовление по индивидуальным требованиям заказчика в том числе и с повышенными механическими характеристиками которые достигаются путем объемной закалки в воде с последующим высоким отпуском; • Предложение программы рециклинга насосных штанг.
Модель доходов	Продажа продукции в том числе и по долговременным категорийным контрактам.
Каналы	Прямые продажи, тендерные продажи через ЭТП, партнерские и кооперационные каналы продаж.
Ключевые партнеры	Поставщики металлопроката, производители скважинного оборудования, заинтересованные в увеличении своего профиля предлагаемой продукции – дистрибьюторы, логистические партнеры.
Ключевые виды деятельности	Производство и управление цепочками поставок продукции.
Ключевые ресурсы	Высокопроизводительное оборудование, опытный персонал и сильный маркетинг с R&D компетенцией.
Конкурентное преимущество	Отлаженная технология производства, значительные референтные поставки продукции, устоявшийся ассортимент продукции высокого качества, сильные отношения с поставщиками.

Аспект	Операционная эффективность	Инновации и качество	Близость к клиенту
Закупки сырья	Закупка сырья в больших объемах для снижения себестоимости, многолетние контракты с крупными поставщиками.	Поиск поставщиков, готовых к сотрудничеству в области внедрения новых технологий и материалов, акцент на качество.	Выбор поставщиков, готовых предоставлять гибкие условия и высококачественное сырье, внимание к долгосрочному сотрудничеству.
Производство	Высокая степень автоматизации, производство больших партий продукции для удовлетворения массового спроса.	Инвестиции в R&D, использование передовых технологий, постоянные улучшения производственных процессов.	Гибкость в производственных процессах для выполнения индивидуальных заказов, акцент на качество и скорость.
Маркетинг	Массовые рекламные кампании, акцент на доступность и широкую дистрибуцию, привлечение крупных дистрибьюторов и ритейлеров.	Продвижение инновационных решений, демонстрация уникальных характеристик продукции, участие в специализированных выставках.	Персонализированный маркетинг, акцент на индивидуальный подход к клиенту, продвижение через сервисные предложения и гарантии.
Продажи	Продажа через широкую сеть дистрибьюторов и ритейлеров, участие в крупных строительных и мебельных выставках.	Продажа через каналы, ориентированные на новаторов и тех, кто ценит новые технологии, участие в тематических выставках.	Продажа через каналы с высоким уровнем сервиса, акцент на долгосрочные контракты и партнерства, участие в специализированных выставках.
Доставка	Эффективная и масштабная логистика, минимизация издержек за счет больших объемов поставок, использование крупных транспортных компаний.	Быстрая и надежная доставка с использованием современных логистических технологий, контроль всех этапов доставки.	Гибкая и быстрая доставка с учетом потребностей клиентов, возможность экспресс-доставки и отслеживания заказов в режиме реального времени.
Сервис	Стандартный уровень сервиса, предоставление базовой гарантии и поддержки, акцент на массовое обслуживание.	Техническая поддержка и консультации по внедрению инновационных решений, обучение клиентов использованию продукции.	Высокий уровень сервиса, круглосуточная поддержка, индивидуальные решения для каждого клиента, расширенные условия обслуживания и гарантии

Конфигурация бизнес модели

		Элементы бизнес модели	Что необходимо настроить / изменить / создать / купить
Часть 1		Целевая география (страны)	ИЗМЕНИТЬ
		Целевые клиенты (отраслевые сегменты)	3-х ЛЕТНИЕ КОНТРАКТЫ
		Предложение ценности (продукты, услуги, ценность)	ИЗМЕНИТЬ
		Модель прибыли (источники дохода)	В ПЕРСПЕКТИВЕ +УСЛУГИ
Часть 2		Закупки (стабильность сырьевой базы, качество и себестоимость)	ИЗМЕНИТЬ
		Модель производства (технологии, управление с/б, качеством, адаптация к рынку)	НАСТРОИТЬ УПРАВЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТЬЮ
		Каналы (модель дистрибуции, взаимодействие с клиентами, коммерческая политика)	ИЗМЕНИТЬ
		Маркетинг (исследование, создание продуктов, продвижение бренда)	СОЗДАТЬ
		Модель логистики (партнеры, транспорт, стоимость)	СОЗДАТЬ СОБСТВЕННУЮ АВТОЛОГИСТИКУ

5. ПОРТФЕЛЬ ИНИЦИАТИВ

Портфель инициатив и задачи для дальнейшей проработки

РОСТ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ x 2
ВАЛОВАЯ МАРЖА НЕ МЕНЕЕ 45%

I. Создание экономически выгодных и надежных каналов снабжения. Управление себестоимостью и логистикой

Подписание «длинных» контрактов на поставку сырья с несколькими независимыми производителями РФ и КНР.
Внедрение системы сквозного планирования «Снабжение-Производство-Отгрузка». Ревизия калькуляции затрат на единицу продукции с учетом возврата в оборот отходов и отнесения косвенных расходов в маржу.
Составление матрицы минимально допустимой маржинальности (покрытие всех затрат) в зависимости от объема выпуска продукции в месяц: мин. 25 тыс. и далее + 5 тыс. до макс. 45 тыс.
Создание компетенции собственной автотранспортной логистики для доставки продукции.

II. Развитие рынков и усиление бренда

1.Изучение и выход на рынки России,Туркменистана, Узбекистана, Азейбарджана и Ирана.
2.Создание партнерств с квалифицированными участниками на этих рынках для новых каналов продаж.
3.Подписание 3-х летних контрактов с основными нефтедобывающими компаниями РК.
4. Работа с подрядчиками по обслуживанию и капремонту скважин
5.Создание конкурентного позиционирования бренда, интеграция бренда с коммуникациями (процесс продаж, сайт, выставки, видео в СМИ и соц сетях, упаковка, продукт)

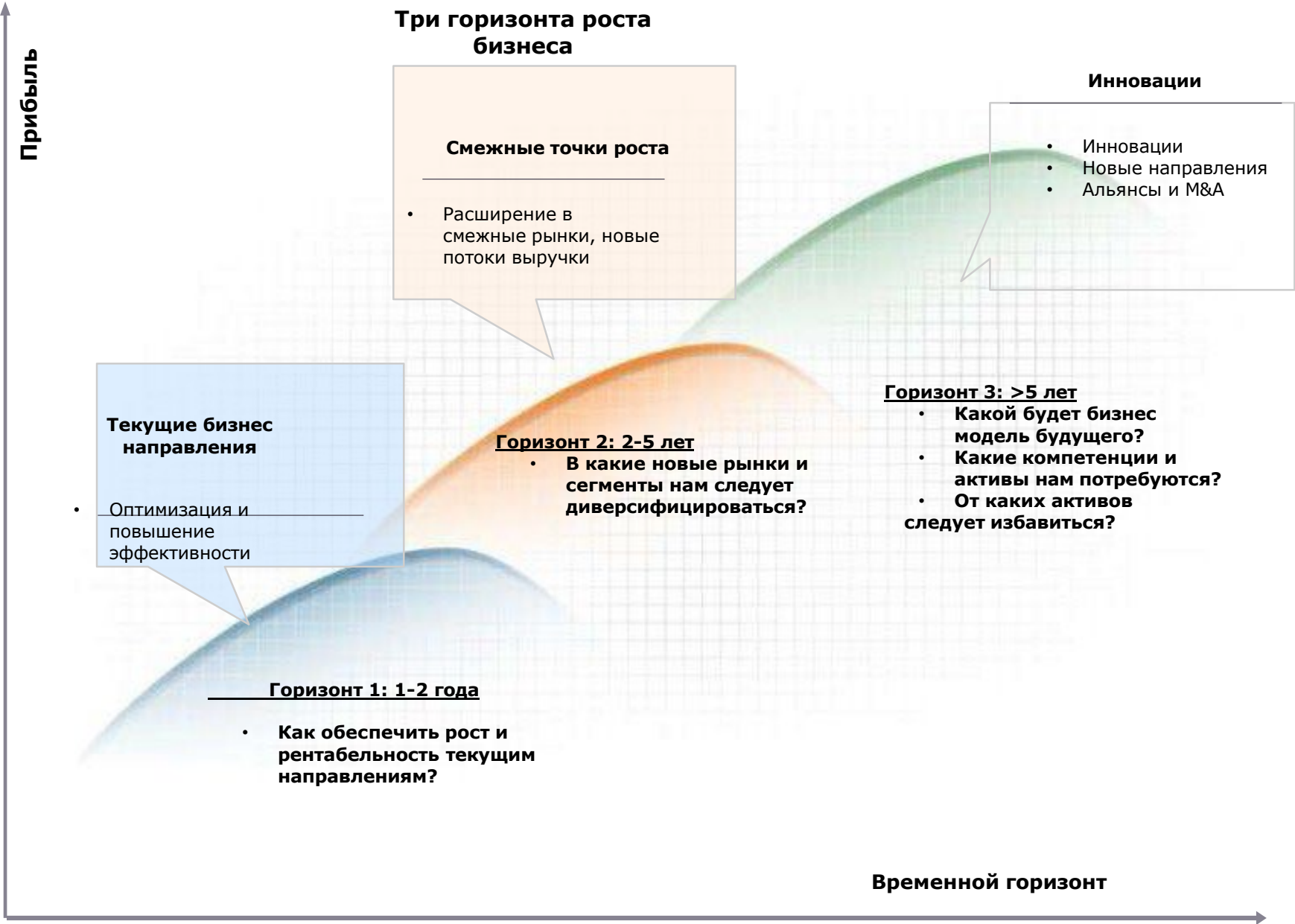
III. Развитие компетенции R&D для диверсификации

1. Создание процесса продуктовых инноваций от клиента и участие в ОПИ
2. Проекты к изучению и развитию:
2.1. Запуск производства ШН-25 и штанг объемной закалки по всей длине.
2.2. Канатные штанги.
2.3. Устьевые штоки и устьевые сальники.
2.4. Полые штанги.
2.5. Расширение производства муфт НКТ.
2.6. Внедрение технологии восстановительного рециклинга насосных штанг с применением горячей радиально-сдвиговой деформации тела штанги с большего диаметра на меньший.
2.7. Изучение марок сталей с микролегированием
3.Кооперация и поиск технологического партнера:
3.1. АО АЗНО как площадка технологического передела. Сертификат API как фактор экспорта переработанной российской продукции в недружественные страны.
3.2. АО АЗНО как площадка для доработки продукции производителей РФ и придания ей статуса ОТП через индустриальный сертификат
3.3. Производство стеклопластиковых штанг на базе ООО БЗС с поставкой от АО АЗНО металлических штанговых наконечников

IV. GR и Обеспечение организационной устойчивости

1. Включение продукции в наименования категории номенклатуры ТРУ АО «Фонд «Самрук Казына».
2. Использование механизмов субсидирования и поддержки ОТП со стороны государства.
3. Развитие системы управления.
4. Обеспечение квалифицированными кадрами.
5. Повышение информированности о трендах, формирование культуры быстрой адаптации к трендам.
6. Тематика «Индустриальный Парк»

Стратегический портфель инициатив для сбалансированного роста



Три горизонта роста АО АЗНО

Улучшение
базовых
факторов

Горизонт 1

- **География экспансии:** Россия, Туркменистан, Узбекистан, Азербайджан и Иран.
- **Усиление компетенций:** Запуск производства ШН-25 и штанг объемной закалки по всей длине – Флагманский продукт. Восстановление сертификата API.
- **Экспансия на текущем рынке:** Подписание 3-х летних контрактов с основными нефтедобывающими компаниями. Включение продукции в наименования категории Номенклатуры ТРУ АО «Фонд национального благосостояния «Самрук Казына».
- **Управление себестоимостью:** Контракты с несколькими производителями металлопроката в РФ и КНР. Применение принципа калькуляции при расчете себестоимости продукции.

Развитие
компетенций

Горизонт 2

- **Кооперация:** Предложение площадки АЗНО игрокам рынка РФ для окончательного технологического передела и дальнейшего экспорта в недружественные страны.
- **Географическая экспансия:** Создание устойчивых каналов продаж в рынке B2B через Партнерство с ведущими отраслевыми игроками в сегменте штанговых скважинных насосных установок - ШСНУ.
- **Продуктовая диверсификация:** Расширение линейки продукции в профиле оборудования ШСНУ.
- **Новые компетенции:** Внедрение технологии восстановительного рециклинга насосных штанг с применением горячей радиально-сдвиговой деформации тела штанги с большего диаметра на меньший.

Новые
проекты

Горизонт 3

- **Трансформация и инновация:** Создание индустриального парка на базе АО АЗНО с получением налоговых и имущественных преференций от государства. Задача актуальна при наличии инвестпроекта в расширение производства для выпуска диверсифицированной линейки продуктов.

Быстрые победы

№	КАТЕГОРИЯ	ИНИЦИАТИВА	ЭФФЕКТ	КОММЕНТАРИИ
1	ПРОЦЕСС	Заключение контрактов по сырью с производителями РФ+КНР	Снижение цен на 20% и соблюдение принципа сырьевой безопасности	Ангажированность банков РК
2	ПРОЦЕСС	Заключение 3-х летних контрактов с ДЗО КМГ - (ЭМГ,ММГ,КБМ)	Гарантированные объемы и прогнозируемая загрузка мощностей	Исполнение текущих контрактов без нарушений
3	ПРОЕКТ	Собственная автологистика	Экономия 35 млн. в год, Окупаемость 1,5 года	Инвестиции 50 млн. тенге (2 фуры)
4	ПРОЕКТ	Запуск производства ШН-25	Рынок 28,5 тыс./1,62 млрд.	Планируется в апреле 2024г.
5	R&D	Объемная закалка штанг	Флагманский продукт с добавленной стоимостью	Необходимо создать компетенцию R&D с функцией проектного офиса
6	R&D	Производство стеклопластиковых штанг на базе ООО БЗС с поставкой от АО АЗНО металлических штанговых наконечников	Доля рынка в новой нише (в 2024г. ММГ 1650 шт./130 млн.)	
7	ПРОЦЕСС	Система сквозного планирования «Снабжение-Производство-Отгрузка»	Эффективное распределение затрат	
8	ПРОЦЕСС	Ревизия калькуляции затрат на единицу продукции с учетом возврата в оборот отходов и отнесения косвенных расходов в маржу. Составление матрицы минимально допустимой маржинальности (покрытие всех затрат) в зависимости от объема выпуска продукции в месяц: мин. 25 тыс. и далее + 5 тыс. до макс. 45 тыс.	Управление себестоимостью и ценообразованием	

Быстрые победы – инициативы, достижение результатов по которым относительно быстро во времени и приносит конкретный эффект.
Для запуска процесса реализации стратегии – «быстрые победы» являются самым эффективным фактором ее реализации.

4.2 . Информация о выпускаемой продукции

1. Штанги насосные (ШН) с муфтами

Доля в общем объеме реализации составила в 2024 году 60%

Штанги насосные (ШН) с муфтами предназначены для передачи поступательного или вращательного движения от наземного привода к скважинному насосу при добыче нефти. Штанги насосные представляют собой стержень круглого сечения, на концах которого высажены головки, заканчивающиеся резьбой. Изготавливаются согласно стандарта СТ РК 1259-2004. По техническим условиям изделия отвечают требованиям, предъявленным к продукции высокой категории качества в соответствии с международными стандартами ISO 9001:2008

Технические характеристики

Диаметр ШН, мм	16,19,22,25
Длина ШН, мм	500,610,1000,1500, 2000,7620,8000,9120
Тип муфт	Соединительные, переводные
Вероятность безотказной работы за 5 млн.циклов, не менее	0,996
Средний срок службы, не менее	5,5лет

Насосные штанги и муфты изготавливаются из легированных марок сталей в соответствии с требованиями ГОСТ РК 1259-2004, ISO, классов прочности С,К,D, D спец.

Свойства	Класс С (небольшой или средний уровень нагрузок в скважинах с неагрессивной средой)	Класс К (небольшой или средний уровень нагрузок в скважинах с агрессивной средой)	Класс D (высокий уровень нагрузок в скважинах с неагрессивной средой)
Временное сопротивление, МПа	620...793	620...793	793...965
Предел текучести, МПа (min)	414	414	586
Относительное удлинение, % (min)	18	18	12
Относительное сужение, % (min)	60	60	50
Ударная вязкость, Дж/см ² (min)	98	147	70

Штанговые муфта изготавливаются в следующих исполнениях и могут поставляться отдельно:

- 1. Муфты с лысками под ключ (нормального диаметра);
- 2. Муфты без лысок нормального диаметра;
- 3. Муфты без лысок уменьшенного диаметра;
- 4. Переходные штанговые муфты;
- 5. Штанговые переводники.

Муфты подразделяются на 3 класса:

Н (Т) – нормализация, Т (S) – упрочнение ТВЧ, П (SM) – износостойкое покрытие наружной цилиндрической поверхности.

Высокое качество обеспечивается использованием самых современных технологий:

- Дефектоскопией исходного проката;
- Автоматизированной системой нагрева перед ковкой, исключающей возможности перегрева;
- Автоматизированной высокоточной (± 10 °C) системой контроля температур при термической обработке отштампованных заготовок;
- Упрочняющей дробеструйной обработкой тела штанги.

По заявке Заказчика штанги оснащаются центраторами следующих конструкций, устанавливаемых на тело штанги: скребки - центраторы неподвижные, скребки плавающие, центраторы ЦВН и межмуфтовые центраторы.

Вышеуказанная продукция изготавливается из высокопрочного стеклонеполненного полиамида на комплексной установке термопластавтомат.



5. ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

5.1. АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования» в цифрах

	2024	2023	2022	Изменения 2024/2023	Изменения 2024/2022
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ					
Объем производства штанг насосных, штук	235 691	272 106	457 358	86,62%	51,53%
Объем производства штанг насосных, тыс.тенге	4 788 834	6 241 146	9 374 804	76,73%	51,08%
Общий объем производства, тыс.тенге	4 841 065	6 340 563	9 423 317	76,35%	51,37%
ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ:					
Валовая прибыль, тыс.тенге	2 503 162	2 629 761	2 314 022	95,19%	108,17%
EBITDA, тыс.тенге	1 726 994	1 152 826	640 138	149,81%	269,78%
Выручка, тыс.тенге	7 487 500	8 509 860	11 559 047	87,99%	64,78%
Объем капвложений, тыс.тенге	64 733	2 098 302	241 835	3,09%	26,77%
Балансовая прибыль на акцию, тенге	7 414	7105	6344	104,35%	116,87%
Списочная численность персонала, чел.	172	174	230	98,85%	74,78%

Существенное снижение производственных показателей в отчетном году по сравнению с предыдущими годами, почти в 2 раза по сравнению с 2022 годом, связана с потерей долгосрочного контракта с крупнейшим заказчиком АО «Озеньмунайгаз»

5.2. Анализ финансовых результатов за отчетный год и их сравнение с результатами, полученными за 2 предыдущих года

Наименование показателей	2024	2023	2022	Изменения 2024/2023	Изменения 2024/2022
Валовая прибыль	2 503 162	2 629 761	2 314 022	95%	108%
Норма ВП (%)	33,43%	30,90%	20,02%	108%	167%
Операционная прибыль	1 199 962	742 196	234 986	162%	511%
Чистая прибыль	1 075 502	491 729	794 104	219%	135%

Годовой отчет

Финансовые показатели в 2024 году значительно выше по сравнению с предыдущими годами.

Чистая прибыль за отчетный год выросла на 119% по сравнению с 2023 годом и на 35% по сравнению с 2022 годом. Значительно выросла и операционная прибыль в 2024 году. ВП ниже по сравнению с 2023 годом на 5% и выше на 8% чем в 2022 году. Рост операционной прибыли составил 62% и 411% по сравнению с 2023 и 2022 годами соответственно.

*Норма валовой прибыли определена как отношение валовой прибыли к выручке.

Себестоимость реализации по статьям затрат
(в тысячах тенге)

Статьи затрат	2024		2023		2022	
	тыс.тенге	% в с/с ГП	тыс.тенге	% в с/с ГП	тыс.тенге	% в с/с ГП
Себестоимость реализованной продукции-всего	4 984 338		5 880 099		9 245 025	
из них:						
Себестоимость покупных товаров	140 148		2 804		3 048	
Себестоимость готовой продукции:	4 844 190		5 877 295		9 241 977	
в том числе:						
Сырье и материалы	3 423 953	70,68%	5 338 513	90,83%	7 763 173	84,00%
Электроэнергия	41 238	0,85%	18 226	0,31%	25 976	0,28%
Потребление газа	14 336	0,30%	9 365	0,16%	14 232	0,15%
Ремонтные работы	43 612	0,90%	31 599	0,54%	35 230	0,38%
Амортизация	315 365	6,51%	208 341	3,54%	185 863	2,01%
Заработная плата	642 011	1,33%	506 704	0,87%	800 961	0,93%
Отчисления с зарплаты	64 535	1,33%	50 924	0,87%	85 892	0,93%
Услуги вспомогательного производства и прочие	92 864	1,92%	91 226	1,55%	111 777	1,21%
Изменение в запасах готовой продукции и незавершенного производства	206 276	4,26%	-377 603	-6,42%	218 873	2,37%

В структуре затрат на производство основная доля приходится на сырье и материалы, от 70-90%. От цен на основное сырье зависит себестоимость.

Также, на динамику себестоимости продукции повлияли следующие причины:

- увеличение/ снижение материальных затрат из-за общего объема реализации в натуральном выражении штанг насосных, и прочих товаров;
- увеличение цены на энергоресурсы, что сказалось на производственной себестоимости;
- увеличение расходов по амортизацию и износу ОС за счет ввода нового оборудования;
- увеличения расходов на ремонт ОС;
- увеличение расходов на оплату труда и, соответственно, отчислений с зарплаты

Расходы по реализации продукции
(в тысячах тенге)

Статьи затрат	2024		2023		2022	
	тыс.тенге	% в затратах	тыс.тенге	% в затратах	тыс.тенге	% в затратах
Всего	392 255		364 601		424 743	
Расходы на транспортировку, железнодорожные услуги	149 317	38,07%	147 012	40,32%	153 584	36,16%
Заработная плата	114 015	29,07%	95 941	26,31%	188 213	44,31%
Отчисления от заработной платы	13 269	3,38%	10 222	2,80%	18 736	4,41%
Штрафы, пени по договорам поставки	86 239	21,99%	82 910	22,74%	10 281	2,42%
Амортизация основных средств	18 052	4,60%	18 052	4,95%	14 053	3,31%
Расходы на сертификацию	3 973	1,01%	7 733	2,12%	9 208	2,17%
Прочие	7 390	1,88%	2 731	0,75%	30 668	7,22%

Основными статьями затрат по реализации являются расходы на транспортировку и зарплата. В 2023-2024 годах Компании были начислены штрафы от заказчиков и их доля составила 22% и выше.

Административные расходы
(в тысячах тенге)

	2024		2023		2022	
	тыс.тенге	% в затратах	тыс.тенге	% в затратах	тыс.тенге	% в затратах
Всего	1 099 509		1 221 041		1 643 165	
Заработная плата	715 937	65,11%	831 461	68,09%	1 236 145	75,23%
Отчисления и налоги от заработной платы	66 772	6,07%	81 493	6,67%	119 528	7,27%
Услуги охраны	62 242	5,66%	57 329	4,70%	48 157	2,93%
Амортизация права пользования активом	-		57 269	4,69%	57 268	3,49%
Аренда	93 824	8,53%	29 024	2,38%	21 761	1,32%
Амортизация основных средств	21 455	1,95%	24 445	2,00%	17 714	1,08%
Расходы по налогам и прочим обязательным платежам в бюджет	18 811	1,71%	23 539	1,93%	20 106	1,22%
Командировочные расходы	29 797	2,71%	22 513	1,84%	24 841	1,51%
Аудиторские, консалтинговые и консультационные услуги	8 260	0,75%	5 578	0,46%	4 285	0,26%
Обучение персонала	7 166	0,65%	295	0,02%	26 996	1,64%
Прочие	75 245	6,84%	88 095	7,21%	66 364	4,04%

Годовой отчет

В структуре административных расходов наибольшая доля составляет заработная плата с налогами и отчислениями. Сокращение расходов по ним в 2024 году по сравнению с 2022 годом на 11,32%, связано в большей мере с закрытием Представительства в городе Алматы. 31.12.2023 года закончилась финансовая аренда офиса в Алматы и продления на 2024 год не было. Поэтому на сумму амортизации права пользования активом увеличилась сумма аренды. В 2024 году по сравнению с 2022 годом почти в 2 раза подорожали услуги охраны. По остальным статьям изменения не существенны.

Прочие доходы
(в тысячах тенге)

	2024		2023		2022	
	тыс.тенге	Доля, в %	тыс.тенге	Доля, в %	тыс.тенге	Доля, в %
Всего	237 543		16 997		74 520	
Доход при обмене валюты	521	0,22%	5 238	30,82%	1 603	2,15%
Доход от аренды	3 528	1,49%	4 217	24,81%	3 825	5,13%
Субсидии АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» на возмещение части расходов по вознаграждениям по займам	3 259	1,37%	3 602	21,19%	6 948	9,32%
Доход от восстановления убытка от обесценения запасов	3 388	1,43%	1 618	9,52%	943	1,27%
Доход от восстановления убытка от обесценения по финансовым активам	225 915	95,10%	783	4,61%		-
Доход от выбытия активов					30 120	40,42%
Доход по курсовой разнице (нетто)					29 485	39,57%
Прочие	932	0,39%	1 539	9,05%	1 596	2,14%

Самая крупная статья в составе прочих доходов в 2024 году в сумме 225 915 тыс.тенге возникла в результате восстановления убытка от обесценения по финансовым активам. В 2023 году были созданы резервы на просроченную дебиторскую задолженность по финансовой помощи, выданным более 3х лет назад, на эту сумму. В 2024 году задолженность была погашена и резерв был восстановлен. Расходы от обесценения финансовых инструментов в 2023 году указаны в таблице ниже (Прочие расходы) и эта сумма в расходах наиболее крупная, 68,38%. Кроме того, расходы по курсовой разнице и при обмене валюты в 2024 году составили 67,01% от общей суммы прочих расходов, в 2023 году 24,66% и в 2022 году - 59,36 %.

Прочие расходы
(в тысячах тенге)

	2024		2023		2022	
	тыс.тенге	Доля, в %	тыс.тенге	Доля, в %	тыс.тенге	Доля, в %
	48 979		318 920		85 648	
Расходы от обесценения финансовых инструментов	887	1,81%	218 078	68,38%	773	0,90%

Годовой отчет

Расходы по курсовой разнице (нетто)	19 041	38,88%	56 148	17,61%		
Расходы при обмене валюты	13 778	28,13%	22 495	7,05%	50 838	59,36%
Обесценение запасов и готовой продукции			14 384	4,51%	4 036	4,71%
Расходы по аренде	4 087	8,34%	5 126	1,61%	4 137	4,83%
Расходы по резерву по сомнительным требованиям			1 765	0,55%	14 314	16,71%
Расходы от выбытия активов	11 186	22,84%	720	0,23%		
Расходы по переоценке основных средств					1 550	13,49%
Прочие			204	0,06%		

Финансовые доходы
(в тысячах тенге)

	2024		2023		2022	
	тыс.тенге	Доля, в %	тыс.тенге	Доля, в %	тыс.тенге	Доля, в %
Всего	183 484		156 277		127 013	
Амортизация дисконта по займам выданным	138 095	75,26%	144 293	92,33%	114 478	90,13%
Доходы по вознаграждениям по срочным вкладам	45 389	24,74%	10 178	6,51%		
Доходы по вознаграждениям по депозитам			1 806	1,16%	12 535	9,87%

Финансовые расходы
(в тысячах тенге)

	2024		2023		2022	
	тыс.тенге	Доля, в %	тыс.тенге	тыс.тенге	тыс.тенге	Доля, в %
Всего	96 674		208 185		269 493	
Дисконт займов выданных			121 055	58,15%	133 175	49,42%
Вознаграждение по банковскому займу	96 674	100%	80 935	38,88%	123 468	45,81%
Амортизация дисконта обязательств по аренде			4 645	2,23%	12 534	4,65%
Вознаграждение по прочим финансовым обязательствам			1 550	0,74%	316	0,12%

5.3 Анализ финансового состояния

Показатели, не предусмотренные МСФО

Показатель	2024	2023	2022
ЕВІТ *	1 383 446	898 473	361 999
ЕВІТDА*	1 726 994	1 152 826	640 138
ЕВІТDА margin*	0,231	0,135	0,055
Операционная прибыль	1 199 962	742 196	234 986
Чистая прибыль за год	1 075 502	491 729	47 241
Прочая совокупная прибыль	0	0	746 863
Прибыль, относящаяся к распределению	1 075 502	491 729	794 104
Прибыль на акцию	1 793	820	1 324

*ЕВІТ это прибыль до вычета процентов по кредиту и налогов
* ЕВІТDА- прибыль до вычета процентов по кредиту, амортизации и налогов
* ЕВІТDА margin -рентабельность по ЕВІТDА

Ниже в таблице приведены значения, используемые для расчетов показателей

Наименование показателей	2024	2023	2022
Прибыль до налогообложения	1 286 772	690 288	81 070
Расходы на финансирование	96 674	208 185	280 929
ЕВІТ	1 383 446	898 473	361 999
Прибыль до налогообложения	1 286 772	690 288	81 070
Расходы на финансирование	96 674	208 185	280 929
Амортизация	343 548	254 353	278 139
ЕВІТDА	1 726 994	1 152 826	640 138
Выручка	7 487 500	8 509 860	11 559 047
ЕВІТDА margin	0,231	0,135	0,055

Изменения показателей в 2024 году в отношении к 2023 и 2022 годам

	ЕВІТ	ЕВІТDА	ЕВІТDА margin	Выручка	Расходы
2024/2023	154%	150%	170%	88%	80%
2024/2022	382%	270%	416%	65%	56%

Рост показателя ЕВІТ по сравнению с 2023 годом составил 54% и 282% по сравнению с 2022 годом, а ЕВІТDА по сравнению с 2023 годом выше на 50% и на 170% выше, чем в 2022 году. На увеличение показателя ЕВІТDА в основном повлияло снижение себестоимости реализации, т.е. рост валовой прибыли. Показатель рентабельности по ЕВІТDА - ЕВІТDА margin рассчитан как отношение операционной прибыли до вычета налогов, процентов по кредитам и амортизационных расходов к выручке. В 2024 году рост показателя ЕВІТDА margin по сравнению с прошлым годом составил 70% и на 316%, чем в 2022году. Значительный рост ЕВІТDА margin в 2024 году по сравнению с 2022 годом объясняется тем, что несмотря на

Годовой отчет

снижение выручки на 35,2% в 2024 году, затраты снизились на 44%, в большей мере за счет погашения займов выданных и восстановления резерва под убытки от обесценения краткосрочных финансовых активов. По сравнению с 2023 и 2022 годами значительно снизились расходы процентов по кредитам - на 46% и 34%, соответственно.

Амортизационные отчисления в 2024 году выросли на 35% и 23,5% по сравнению с 2023 и 2022 годами, соответственно, за счет переоценки по состоянию на 31.12.2022 года и, в основном, за счет ввода в декабре 2023 и в течение 2024 года новой горизонтально-ковочной машины и других видов оборудования в рамках программы модернизации, а также выросли расходы по подоходному налогу на 6%, по сравнению с 2023 годом и в 6 раз по сравнению с 2022 годом

Прибыль, относящаяся к распределению в 2024 году выше прошлогодней в 2 раза и на 35% выше чем 2022 году.

Рентабельность производства

Важнейшим экономическим показателем является рентабельность производства. Рентабельность производства соотносит величину полученной прибыли с размером средств, которые позволили ее получить, показывает сумму прибыли в расчете на 1 тенге, затраченных основных и оборотных средств компании. Чем меньше указанных средств использовано для получения определенной суммы прибыли, тем выше рентабельность производства, а значит, выше эффективность деятельности компании.

	2024	2023	2022
Рентабельность производства, в процентах	16,72%	9,92%	1,42%
Прибыль до налогообложения, в тыс.тенге	1 286 772	690 288	81 070
Средняя стоимость основных средств, в тыс.тенге	5 005 487	4 267 907	2 881 972
Средняя стоимость оборотных средств, в тыс.тенге	2 692 727	2 687 410	2 811 238

Самая высокая рентабельность производства была достигнута в 2024 году.

Показатели ликвидности и финансовой устойчивости

Основным источником ликвидности и финансовой устойчивости Компании являются денежные средства, полученные в результате основной деятельности. Показатель ликвидности характеризует способность Компании выполнять свои краткосрочные обязательства исходя из своих текущих активов.

Коэффициент текущей ликвидности характеризует, в какой степени текущие обязательства покрываются текущими активами Компании. Нормальным считается значение коэффициента текущей ликвидности в пределах от 1,0 до 2,5. Если этот показатель меньше 1,0 это означает, что предприятие не в состоянии оплачивать свои текущие счета.

Коэффициент срочной ликвидности характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счёт оборотных активов. Он сходен с коэффициентом текущей ликвидности, но отличается от него тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств, включаются только высоко – и средне ликвидные текущие активы (деньги на оперативных счетах, складской запас ликвидных материалов и сырья, товаров и готовой продукции, дебиторская задолженность с коротким сроком погашения).

К подобным активам не относится незавершенное производство, а также запасы специальных компонентов, материалов и полуфабрикатов. Источником данных служит бухгалтерский баланс компании аналогично, как для текущей ликвидности, но в составе активов не учитываются материально-производственные запасы, так как при их вынужденной реализации убытки будут максимальными среди всех оборотных средств. Это один из важных финансовых коэффициентов, который показывает, какая часть краткосрочных обязательств

Годовой отчет

компании может быть немедленно погашена за счет средств на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам с дебиторами. Чем выше показатель, тем лучше платежеспособность предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 0,8 (некоторые аналитики считают оптимальным значением коэффициента 0,6-1,0) что означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации.

Показатели ликвидности

Наименование показателей	2024	2023	2022
Коэффициент текущей ликвидности	1,72	1,71	1,51
Коэффициент срочной ликвидности	1,60	1,19	0,51

Показатели для расчета коэффициентов ликвидности

Наименование показателей	2024	2023	2022
Текущие обязательства	1 613 998	1 522 958	1 840 954
Текущие активы	2 782 685	2 602 769	2 772 051
из них:			
Денежные средства	554 655	189 218	166 193
Дебиторская задолженность покупателей	767 649	42 484	117 990
Запасы без незавершенного производства	1 262 723	1 582 619	647 885
Итого высоко- и среднеликвидные активы	2 585 027	1 814 321	932 068

Как видно из таблицы, в среднем 1 тенге текущих обязательств покрывается 1,7 тенге текущих активов в 2024 и 2023 годах, что выше чем в 2022 году на 0,20 тенге. Коэффициент срочной ликвидности в 2024 году значительно повысился по сравнению с прошлым годом на 34% и, в 3 раза по сравнению с 2012 годом. Это связано с ростом высоколиквидных и среднеликвидных активов в 2024 году и ростом текущих обязательств в 2022году.

6. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

Компания рассматривает риски, связанные с изменением курса иностранных валют и кредитные риски. Компания также подвержена рыночному риску и риску ликвидности, возникающим по всем финансовым инструментам.

Риск ликвидности

Компания осуществляет контроль за риском недостатка денежных средств, используя инструмент текущей ликвидности, с помощью которого анализирует сроки поступления платежей, связанные с погашением дебиторской задолженности покупателей и другие прогнозируемые денежные потоки от операционной деятельности.

Информация по состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов о недисконтированных платежах по финансовым обязательствам Компании по срокам их погашения

в тыс. тенге	Краткосрочные	Долгосрочные	Итого приток+ (отток-)денег
на 31.12.2024 года			
<i>Финансовые активы:</i>			
Торговая дебиторская задолженность*	767 649	74 229	841 878
Займы выданные	108		108
Денежные средства и их эквиваленты	554 655		554 655
Итого финансовые активы	1 322 412	74 229	1 396 641
<i>Финансовые обязательства:</i>			
Займы полученные	416 720	964 843	1 381 563
Торговая кредиторская задолженность	861 388		861 388
Итого финансовые обязательства	1 278 108	964 843	2 242 951
Чистая позиция по балансу	44 304	-890 614	-846 310
на 31.12.2023 года			
Торговая дебиторская задолженность*	42 484		42 484
Займы выданные	668 382	2 011	670 393
Денежные средства и их эквиваленты	189 218		189 218
Итого финансовые активы	900 084	2 011	902 095
<i>Финансовые обязательства:</i>			
Займы полученные	419 832	1 378 347	1 798 179
Торговая кредиторская задолженность	204 212		204 212
Итого финансовые обязательства	624 044	1 378 347	2 002 391
Чистая позиция по балансу	276 040	-1 376 336	-1 100 296

* Торговая дебиторская задолженность представлена за вычетом расходов по созданию резервов по сомнительным требованиям и авансов выданных.

Риск недостаточности капитала

Компания разрабатывает процедуры риска недостаточности капитала, чтобы убедиться, что Компания сможет продолжить деятельность как непрерывно действующее предприятие.

Годовой отчет

	2024	2023	2022
Итого заемный капитал	2 590 554	2 916 277	1 859 185
Итого собственный капитал	4 451 527	4 266 703	3 806 286
Соотношение собственного капитала к заемному капиталу	1,72	1,46	2,05

Динамика коэффициента соотношения собственного капитала к заемному капиталу имеет положительную тенденцию к увеличению после незначительного уменьшения в предыдущем отчетном периоде, что указывает на снижение возросшей в прошлом зависимости Компании от кредитных ресурсов.

Валютный риск

Валютный риск – это риск того, что стоимость финансовых инструментов будет колебаться вследствие изменений курса обмена иностранных валют. Компания не имеет формальных инструментов, позволяющих снизить валютных риск.

Компания в основном подвержена риску, связанному с изменением курса доллара США и российского рубля.

Кредитный риск

Кредитный риск, возникающий в результате невыполнения контрагентами условий договоров с финансовыми инструментами Компании, обычно ограничивается суммами, при наличии таковых, на которые величина обязательств контрагентов превышает обязательства Компании перед этими контрагентами. Политика Компании предусматривает совершение операций с финансовыми инструментами с рядом кредитоспособных контрагентов. Максимальная величина подверженности кредитному риску равна балансовой стоимости каждого финансового актива. Компания считает, что максимальная величина ее риска равна сумме торговой и прочей дебиторской задолженности за вычетом резервов по сомнительным долгам, отраженным на отчетную дату.

Рыночный риск

Рыночный риск заключается в возможном колебании стоимости финансового инструмента в результате изменения рыночных цен, а так же потере ключевых потребителей продукции.

Компания стремится заключить договора с потребителями продукции и участвовать в тендерах на поставку продукции, для минимизации рыночного риска, и корректировать план производства в соответствии с изменением рыночной конъюнктуры.

Справедливая стоимость финансовых инструментов

Балансовая стоимость денежных средств и их эквивалентов, торговой и прочей дебиторской и кредиторской задолженности, займов приблизительно равна их справедливой стоимости вследствие краткосрочного характера погашения этих финансовых инструментов.

7. СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

7.1. Система организации труда работников

Кадры, человеческий ресурс является важнейшим стратегическим фактором, определяющим успех Компании. Ключевыми задачами кадровой политики Компании являются: привлечение, развитие, профессиональное обучение и удержание квалифицированных работников, регулирование социально-трудовых отношений, предупреждение и недопущение трудовых конфликтов.

Деятельность Компании по социальной поддержке работников регламентируется Коллективным договором, заключенным между АО АЗНО и его трудовым коллективом.

Коллективный договор разработан в соответствии с требованиями трудового законодательства и учитывает все аспекты социальных и трудовых отношений, меры по улучшению условий труда.

В нем учтены вопросы регулирования трудового распорядка, предоставление дополнительных дней к отпуску за стаж работы в Компании, определен список специальностей и должностей, по которым предоставляются дополнительно оплачиваемые отпуска за работу во вредных, тяжелых и опасных условиях, предоставление компенсаций и материальной помощи работникам.

Компания производит за счет предприятия:

- доставку автотранспортом работников до места работы и обратно;
- питание работников;
- выдачу новогодних подарков для детей до 14 лет.
- страхование от несчастных случаев на производстве.

В Компании утверждено Положение об оплате труда. А также, в целях усиления материальной заинтересованности работников предприятия, улучшения трудовой дисциплины и эффективности производства работ и увеличения производительности труда разработано Положение о премировании работников предприятия.

В соответствии с Положением о премировании работникам, устанавливаются текущие и единовременные (разовые) премии.

Текущие премии выплачиваются по результатам работы за отчетный (квартал, год) период в случае достижения работником высоких производственных показателей при одновременном безупречном выполнении работником трудовых обязанностей, возложенных на него трудовым договором, должностной инструкцией и коллективным договором, а также распоряжением непосредственного руководителя.

Единовременные (разовые) премии выплачиваются:

- 1) в связи с государственными или профессиональными праздниками, знаменательными или профессиональными юбилейными датами, за повышение профессиональной квалификации без отрыва от основной работы – за счет фонда оплаты труда предприятия;
- 2) за достижения в труде и большой личный вклад в осуществление уставных задач предприятия, в случаях и в порядке, установленном Положением о премировании и материальном стимулировании работников предприятия – из фонда оплаты труда предприятия.

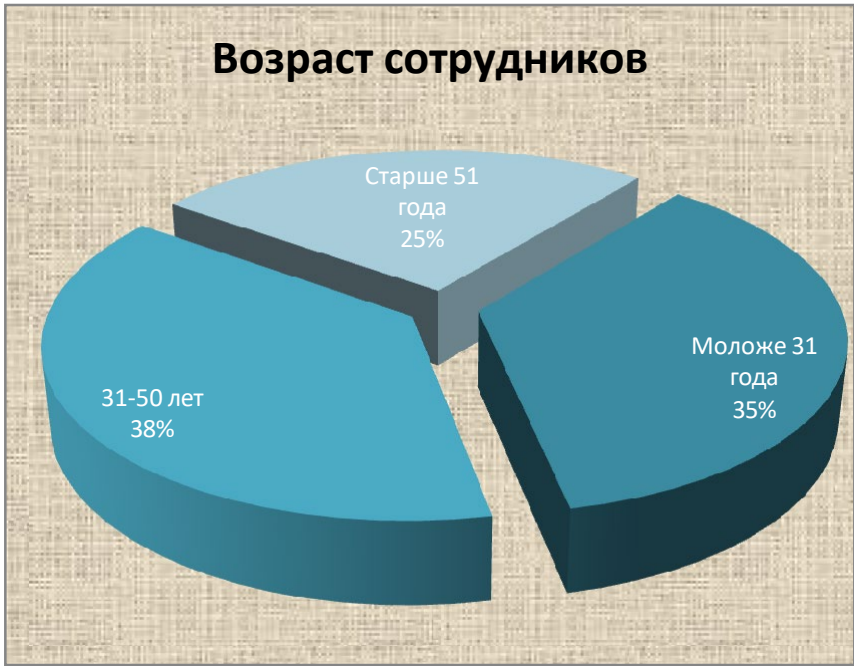
Так, в 2024 году были выплачены премии в сумме 264 763 тыс. тенге

Структура персонала

Списочная численность работников Компании по состоянию на 31.12.2024 года составила 1 72 человека.



Структура персонала по возрастной категории, %



73% работников моложе 50лет.

Почти третья часть работников-28,6% работают в Компании свыше 10 лет.
В связи со спецификой работы Компании большинство производственного персонала составляют мужчины-72,3%.
Соотношение зарплаты мужчин и женщин находится на одном уровне. Рост зарплаты для всех категорий сотрудников остается стабильным. В 2024 году рост зарплаты в среднем составил 8-10% по сравнению с 2023 годом.
Из общего количества работников Компании 31% составляют работники с высшим образованием и 23% работники со средним специальным образованием.

Обучение и повышение квалификации

Работодатель имеет право за счет собственных средств обучать или направлять на обучение работника для подготовки кадров в интересах работодателя.

При направлении работодателем работника для повышения квалификации и переподготовки с отрывом от производства за ним сохраняется место работы (должность) и средняя заработная плата, а также компенсируются другие расходы в соответствии с соглашением сторон.

Ежегодно Компания выделяет средства и направляет работников разных специальностей на семинары, курсы повышения квалификации с целью поддержания необходимого уровня квалификации, с учетом требований и перспектив стратегического развития Компании. Так, в 2024 году на эти цели было выделено 9 020 тыс. тенге, из них 1 854 тыс. тенге работникам производственного персонала.

Кроме того, в Компании проводится внутреннее обучение работников по системе менеджмента качества. По результатам которой, проводится аттестация персонала на соответствие занимаемой должности или выполнения работы.

Охрана труда и безопасность

В АЗНО проводится постоянная работа по созданию безопасных условий труда, без травматизма при выполнении технологических операций, улучшению производственных и санитарно-бытовых условий труда работников, уменьшению влияния вредных и неблагоприятных факторов.

Все работники прошли запланированные медицинские осмотры, обеспечены необходимыми средствами индивидуальной защиты, спецодеждой и обувью, бесплатным питанием.

На заводе регулярно проводятся предсменные медицинские осмотры.

Работники, подвергающиеся в процессе работы воздействию вредных факторов, по результатам аттестации рабочих мест на наличие вредных условий, получают установленные нормами компенсации.

Проводятся вводные инструктажи, инструктажи на рабочих местах. Руководящие работники прошли обучение по промышленной безопасности, охране труда, гражданской обороне, пожарно-техническому минимуму, прошли проверку знаний норм и правил в электроустановках.

Ежегодно в соответствии с требованиями Закона Республики Казахстан «Об обязательном страховании работников от несчастных случаев при исполнении трудовых (служебных) обязанностей» проводится обязательное страхование работников Компании.

7.2. Социальная поддержка и благотворительность

Компания оказывает спонсорскую помощь в установленном порядке.

Компания оказывает социальную поддержку бывшим своим работникам, вышедшим на пенсию и работникам, получившим инвалидность в период работы в Компании.

В рамках действия Коллективного договора предоставляет компенсации и льготы своим работникам, оказывает материальную помощь. Так, в отчетном году на материальную помощь было выделено 2 766 тыс. тенге.

Компания оказывает материальную помощь работникам в следующих случаях:

- смерти близких родственников (мать, отец, брат, сестра, дети) сотруднику предоставляется 3-х дневный оплачиваемый по среднему заработку отпуск и выплачивается разовая материальная помощь в сумме 50000 тенге, при нахождении близких родственников за пределами области (города, в зависимости от удаленности) предоставляется оплачиваемый отпуск до 10 дней;

- в связи со смертью самого работника, семье оказывается разовая материальная помощь в размере трех месячной

заработной платы;

- в связи со смертью самого работника аппарата управления семье оказывается разовая материальная помощь в размере двух месячной заработной платы;

- при рождении (усыновлении, удочерении) ребенка, работающей в АО «АЗНО» матери ребенка выплачивается единовременная помощь в размере оклада, но не менее 50 000 тенге;

- при рождении (усыновлении, удочерении) ребенка, сотруднику АО «АЗНО» (отцу) выплачивается единовременная помощь в размере 30 000 тенге, при предоставлении копии свидетельства о рождении ребенка;

- в связи с замужеством (женитьбой) сотрудника предоставляется 3-х дневный оплачиваемый по среднему заработку отпуск и выплачивается разовая материальная помощь в размере одного оклада, но не менее 50 000 тенге;

Компания оказывает поддержку учебным заведениям, осуществляющих подготовку кадров по рабочим специальностям, принимая к себе на практику студентов колледжей.

В 2024 году на производственную практику были приняты студенты различных профильных колледжей:

Актюбинский колледж транспорта, связи и новых технологий- 167 человек;

Актюбинский индустриально-профессиональный колледж- 31 человек;

Актюбинский высший политехнический колледж- 21 человек;

Актюбинский колледж промышленных технологий- 5 человек.

7.3. Охрана окружающей среды

АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования» рассматривает бережное отношение к окружающей среде как одно из ключевых направлений своей стратегии. В производственной деятельности приоритет отдаётся снижению негативного воздействия на природу, рациональному использованию ресурсов и строгому соблюдению экологических требований.

Такой подход позволяет не только обеспечивать высокое качество продукции, но и вносить вклад в сохранение благоприятной экологической обстановки для будущих поколений.

Принципы работы предприятия в области экологии:

- выполнение всех требований экологического законодательства Республики Казахстан;
- рациональное использование природных ресурсов при производстве нефтепромыслового оборудования;
- снижение загрязнения окружающей среды за счёт постоянного контроля и минимизации воздействия значимых экологических аспектов;
- регулярное обучение персонала, повышение квалификации и формирование экологической ответственности

Основные источники воздействия на окружающую среду:

- выбросы в атмосферу от стационарных источников, регулируемые проектом «Предельно допустимых выбросов» (ПДВ);
- отходы производства и потребления, передаваемые на утилизацию специализированным организациям.

Воздействие на атмосферу.

На заводе действует утверждённый проект ПДВ и декларация выбросов, согласованные с Управлением природных ресурсов и регулирования природопользования. Расчёт выбросов выполняется по утверждённым методикам.

Выбросы предприятия делятся на две группы: парниковые газы (ПГ) и другие загрязняющие вещества.

1. Парниковые газы:

Основной компонент — CO₂, образующийся при сжигании природного газа в котельных и печах. Годовой объём выбросов ПГ составляет менее 10 000 тонн CO₂-эквивалента, поэтому завод не подлежит верификации в соответствии со статьёй 130 Экологического кодекса РК.

2. Другие загрязняющие вещества:

К ним относятся оксиды азота (NO_x), серы (SO₂), железа, неорганическая пыль, углеводороды, включая летучие органические соединения и другие компоненты. Основные источники — отопительные и водогрейные котлы, печи, сварочные посты, металлообрабатывающее оборудование, участки дробеструйной очистки и лакокрасочные камеры и т.д.

Меры по снижению выбросов:

- фильтровентиляционные установки высокой эффективности;
- циклоны и пылеулавливающие системы;
- низкотоксичные лакокрасочные материалы;
- локальная вытяжная вентиляция на сварочных и окрасочных участках.

Подход предприятия к климатическим изменениям

Изменение климата — глобальная экологическая проблема, вызванная в первую очередь накоплением в атмосфере ПГ: CO₂, CH₄, N₂O и других. В промышленности основными источниками являются сжигание топлива, технологические процессы и применение материалов с высоким парниковым потенциалом.

Завод осознаёт свою ответственность и стремится:

- снижать удельные выбросы ПГ за счёт модернизации оборудования и повышения энергоэффективности;
- применять энергосберегающие технологии;
- вести постоянный экологический мониторинг.

Комплекс этих мер позволяет соответствовать требованиям законодательства, поддерживать выбросы в пределах нормативов и вносить вклад в борьбу с глобальными климатическими изменениями

Экологические платежи

Платежи за загрязнение окружающей среды от стационарных источников производится на основании фактических выбросов. Платежи за загрязнение атмосферного воздуха от автотранспорта производится на основе расчетных данных по фактическому использованию топлива. За 2024 год платежи за эмиссии в окружающую среду составили-588 тыс.тенге.

На предприятии разработан и утвержден Департаментом экологии «План мероприятий по охране окружающей среды», который предполагает обязательное выполнение следующих требований:

- Охрана воздушного бассейна (проводить планово-предупредительные работы всех очистных установок)
- Охрана флоры и фауны (проведение ежегодного озеленения территории предприятия и прилегающей территории)
- Пропаганда экологических знаний (участие в семинарах по экологии, выписка журналов экологической направленности).

Все требования плана мероприятий по охране окружающей среды выполняются. Отчеты по утвержденным формам предоставляются в Департамент экологии.

Отходы производства

Все отходы производства и потребления размещаются в специально отведённых местах, оборудованных в соответствии с Правилами по временному сбору и хранению отходов. По мере накопления они передаются на утилизацию лицензированным сторонним организациям.

На каждый вид отходов оформляются паспорта опасных отходов в соответствии с Классификатором отходов, утвержденным приказом Министра охраны окружающей среды Республики Казахстан от 31 мая 2007 года № 169-п.

Согласно статье 287 Экологического кодекса РК, отходы подразделяются на:

- **опасные** — содержащие вещества, обладающие взрывоопасными, воспламеняющимися, окисляющими, токсичными, коррозионными, инфекционными или иными опасными свойствами, а также способные выделять вредные газы при контакте с воздухом или водой;
- **неопасные** — не относящиеся к опасным и инертным категориям;
- **инертные** — не подвергающиеся значительным физическим, химическим или биологическим изменениям и не оказывающие вредного воздействия на окружающую среду и здоровье человека.

В целях транспортировки, утилизации, хранения и захоронения отходы классифицируются по уровням опасности в соответствии с Базельской конвенцией:

1. **Зелёный уровень (G)** — наименьший риск;
2. **Янтарный уровень (A)** — средний риск;
3. **Красный уровень (R)** — высокий риск.

Определение уровня опасности и кодировка отходов проводятся на основании Классификатора отходов и согласовываются с уполномоченным органом в области охраны окружающей среды.

Влияние на водные объекты

Сбросы в водные объекты и на рельеф не осуществляются. Имеется одна собственная скважина, используемая для технических нужд. Водопотребление осуществляется в соответствии с полученным разрешением и водным кодексом РК. За разрешение на 5 лет до 2027 года предприятие заплатило бонус в размере 472 тыс.тенге. За потребление подземных вод на собственные нужды Компания уплачивает налог на добычу полезных ископаемых по утвержденным ставкам Налогового кодекса.

Система экологического менеджмента

На предприятии внедрена система экологического менеджмента. В настоящее время компания располагает действующим сертификатом соответствия **СТ РК ISO 14001-2016 (ISO 14001:2015)**, срок действия которого установлен до 2027 года.

В рамках внедрения и дальнейшего функционирования были разработаны и утверждены:

- политика в области экологического менеджмента,
- цели и задачи по охране окружающей среды,
- процедуры и руководство по системе экологического менеджмента,
- оценка значимых экологических аспектов,
- мероприятия, направленные на снижение негативного воздействия и улучшение состояния окружающей среды.

Для подтверждения соответствия требованиям системы экологического менеджмента на предприятии ежегодно проводятся аудиты, выполняемые независимыми аккредитованными организациями.

Компания ведёт системную работу по поддержанию высокого уровня технологической дисциплины, охраны труда, промышленной и экологической безопасности. Такой подход на протяжении многих лет обеспечивает стабильную работу без аварий и инцидентов, а также способствует улучшению общей экологической обстановки на предприятии.

8. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

8.1. Система и принципы корпоративного управления

Корпоративное управление строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма и компетентности. Эффективная структура Корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех, заинтересованных в деятельности компании лиц и способствует успешной деятельности компании, в том числе росту ее рыночной стоимости и поддержанию финансовой стабильности и прибыльности

Принципы корпоративного управления, изложенные в Кодексе корпоративного управления, направлены на создание доверия в отношениях, возникающих в связи с управлением компанией, и являются основой всех правил и рекомендаций, содержащихся в последующих главах Кодекса.

Основополагающими принципами Кодекса корпоративного управления являются:

- принцип защиты прав и интересов акционеров;
- принцип эффективного управления компанией советом директоров и исполнительным органом;
- принципы прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности компании;
- принципы законности и этики;
- принципы эффективной дивидендной политики;
- принципы эффективной кадровой политики;
- охрана окружающей среды;
- политика регулирования корпоративных конфликтов.

Структура корпоративного управления должна соответствовать законодательству и четко определять разделение обязанностей между различными органами Компании.

Принцип защиты прав и интересов акционеров

Компания обеспечивает реализацию основных прав акционеров:

- 1) право владения, пользования и распоряжения принадлежащими им акциями;
- 2) право обращения в компанию с письменными запросами о ее деятельности и получения мотивированных ответов в сроки, установленные уставом компании;
- 3) право участия и голосования на общих собраниях акционеров;
- 4) право участия в выборах органов управления;
- 5) право получения доли прибыли компании (дивидендов).

Компания обеспечивает эффективное участие акционеров в принятии ключевых решений корпоративного управления, таких как назначение и выборы членов совета директоров. Акционеры должны иметь возможность высказать свое мнение о политике вознаграждения для членов совета директоров.

Заинтересованные лица, а также сотрудники, должны иметь право свободно сообщать совету директоров о незаконных и неэтичных действиях и их права не должны ущемляться.

Компания должна доводить до сведения своих акционеров информацию о деятельности компании, затрагивающую интересы акционеров компании в порядке, предусмотренном уставом компании.

Компания обеспечивает акционера достоверной информацией о ее финансово-хозяйственной деятельности и ее результатах. Особенно это касается сделок в области акционерного капитала (акций), которые должны быть максимально обоснованными и прозрачными для акционера.

Исполнительный орган обязан обосновывать планируемое изменение в деятельности компании и предоставлять конкретные перспективы сохранения и защиты прав акционеров.

Компания обеспечивает справедливое отношение ко всем акционерам.

Компания защищает миноритарных акционеров от злоупотреблений со стороны контролирующих акционеров, действующих прямо или косвенно. Акционеры, включая институциональных инвесторов, имеют право консультировать друг друга по вопросам соблюдения основных прав акционеров.

Принцип эффективного управления компанией Советом директоров и исполнительным органом Принципы деятельности Совета Директоров

Деятельность Совета Директоров строится на основе принципа максимального соблюдения интересов акционеров и направлена на повышение рыночной стоимости компании.

Совет Директоров предоставляет акционерам взвешенную и четкую оценку достигнутых результатов и перспектив компании посредством объективного мониторинга состояния текущего бизнеса и обеспечивает поддержание и функционирование надежной системы внутреннего контроля и независимого аудита с целью сохранения инвестиций акционеров и активов компании.

Совет Директоров обеспечивает эффективную работу системы управления рисками, контролирует и регулирует корпоративные конфликты.

Совет Директоров обеспечивает полную прозрачность своей деятельности перед акционерами.

Совет Директоров несет ответственность по раскрытию информации и информационному освещению деятельности компании, и обязан обосновать классификацию информации и обеспечить защиту и сохранность внутренней (служебной) информации.

В составе Совета Директоров обязательно должны присутствовать независимые директора. Компания определяет собственные критерии независимости директоров, основанные на базовых положениях законодательства. Характерной чертой независимого директора является его независимость от контрольного акционера, менеджмента компании и государства.

Система оценки работы и справедливого вознаграждения членов Совета Директоров должна обеспечивать стимулирование их работы в интересах компании и всех акционеров.

Совет Директоров разрабатывает механизм оценки своей деятельности и работы отдельных директоров, создает и регулярно пересматривает методы и критерии оценки деятельности членов Совета Директоров и исполнительного органа, а также осуществляет контроль над деятельностью исполнительного органа.

При вступлении в должность член Совета директоров принимает на себя обязательства в отношении своей деятельности перед Компанией.

Текст обязательства члена Совета директоров перед Компанией, порядок ознакомления члена Совета директоров с делами и процессами деятельности, порядок прекращения полномочий члена Совета Директора в случае переизбрания как досрочного, так и очередного, порядок добровольного сложения полномочий, меры ответственности за невыполнение возложенных обязательств, порядок созыва и проведения заседаний Совета директоров, определяются Уставом и внутренними документами Компании, разрабатываются Советом директоров и утверждаются Общим собранием акционеров Компании

Принципы деятельности исполнительного органа

Исполнительный орган (коллегиальный или единоличный) осуществляет ежедневную работу общества и ее соответствие финансово-хозяйственному плану.

Деятельность исполнительного органа строится на основе принципа максимального соблюдения интересов

акционеров, полностью подотчетна решениям Общего собрания акционеров Компании и Совета директоров.

Принципы прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности компании

Раскрытие информации о деятельности компании должно содействовать принятию решения о вхождении и участии в акционерном капитале со стороны новых акционеров компании, а также способствовать позитивному решению инвесторов об участии в финансировании деятельности компании.

Информационная открытость призвана обеспечить максимальную обоснованность и прозрачность управления компанией.

Информационная открытость компании строится на основе соответствующего корпоративного положения, разработанного и утвержденного Советом Директоров.

Акционер или потенциальный инвестор должны иметь возможность свободного и необременительно доступа к информации о компании, необходимой для принятия соответствующего решения.

Компания своевременно раскрывает информацию об основных результатах, планах и перспективах своей деятельности, которая может существенно повлиять на имущественные и иные права акционеров и инвесторов, а также своевременно и в полном объеме отвечает на запросы акционеров.

Компания регулярно предоставляет информацию о существенных корпоративных событиях в деятельности компании и в то же время следует строгим и надежным механизмам раскрытия и конфиденциальности внутренней (непубличной) информации, определенной Советом директоров.

Процедуры и правила финансового отчета и аудита направлены на обеспечение доверия со стороны акционеров и инвесторов к деятельности компании.

Ведение финансовой отчетности и проведение аудита строятся на следующих принципах:

- 1) полнота и достоверность;
- 2) непредвзятость и независимость;
- 3) профессионализм и компетентность;
- 4) регулярность и эффективность.

Исполнительный орган компании несет ответственность за полноту и достоверность предоставляемой финансовой информации.

Совет директоров разграничивает компетенцию входящих в систему контроля над финансово-хозяйственной деятельностью органов и лиц в зависимости от их отношения к процессам разработки, утверждения, применения и оценки системы внутреннего контроля.

Принципы законности и этики

Компания действует в строгом соответствии с законодательством Республики Казахстан, общепринятыми принципами (обычаями) деловой этики и внутренними документами. Внутренние документы компании разрабатываются на основе требований законодательства и норм корпоративной и деловой этики.

Отношения между акционерами, членами Совета Директоров и исполнительным органом компании строятся на взаимном доверии, уважении, подотчетности и контроле.

Основополагающими корпоративными ценностями, на основе которых осуществляет свою деятельность Компания, являются порядочность, надежность, профессионализм ее сотрудников, взаимное уважение друг к другу, к заинтересованным сторонам и обществу в целом.

Принципы эффективной дивидендной политики

Компания следует разработанному Положению о дивидендной политике.

Положение о дивидендной политике компании обеспечивает прозрачность механизма определения размера дивидендов и порядка их выплаты. Положение формулирует как общие задачи компании по повышению

благополучия акционеров и обеспечению роста капитализации компании, так и конкретные основанные на законах и подзаконных актах правила дивидендной политики.

Эти правила призваны регламентировать порядок расчета нераспределенного дохода и определения части дохода, направляемой на выплату дивидендов, условия их выплаты, порядок расчета размера дивидендов, порядок выплаты дивидендов, в том числе сроки, место и форму их выплаты.

Выплата дивидендов строится на достоверной информации о наличии условий для начисления и выплаты дивидендов на основе реального состояния бизнеса компании.

Принципы эффективной кадровой политики

Корпоративное управление в компании строится на основе защиты предусмотренных законодательством прав работников компании и должно быть направлено на развитие партнерских отношений между компанией и ее работниками в решении социальных вопросов и регламентации условий труда.

Одним из основных моментов кадровой политики является сохранение рабочих мест, улучшение условий труда в компании и соблюдение норм социальной защиты сотрудников Компании.

Корпоративное управление должно стимулировать процессы создания благоприятной и творческой атмосферы в трудовом коллективе, содействовать повышению квалификации работников компании.

Принципы охраны окружающей среды

Компания обеспечивает бережное и рациональное отношение к окружающей среде в процессе деятельности компании.

Политика регулирования корпоративных конфликтов

Члены Совета Директоров и исполнительного органа компании, равно как и работники компании, выполняют свои профессиональные функции добросовестно и разумно с должной заботой и осмотрительностью в интересах компании и акционеров, избегая конфликта интересов. Они обеспечивают полное соответствие своей деятельности не только требованиям законодательства и принципам настоящего Кодекса, но и этическим стандартам и общепринятым нормам деловой этики. В случае возникновения корпоративных конфликтов участники изыскивают пути их решения путем переговоров в целях обеспечения эффективной защиты, как прав акционера, так и деловой репутации компании.

При невозможности решения корпоративных конфликтов путем переговоров, они должны разрешаться строго в соответствии с законодательством.

8.2. Об акциях и акционерах

По состоянию на 31 декабря 2024 размещены и оплачены 600 000 простых акций номинальной стоимостью 1 000 тенге.

Разрешено к выпуску 200 000 привилегированных акций, номинальной стоимостью 1 000 тенге. В 2010 году размещены и проданы привилегированные акции в количестве 190 штук по стоимости 1100 тенге сумму 209 тыс. тенге, а затем в 2011 году выкуплены Обществом по 1000 тенге за штуку. На сегодня остаются неразмещенными привилегированные акции в количестве 199 810 тыс. штук.

В 2024 году по сравнению с предыдущими годами в составе акционеров произошли следующие изменения:

Доля участия, в процентах

	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2022
Идрисова М.К.	-	29,9	29,9
Болысбеков О.Б.	-	29,9	29,9

Годовой отчет

Бидашева Л.А.	-	11,69	11,69
ТОО «Ordabasy Group»	-	28,38	28,38
ТОО «KazMetalInvest»	99,87		
Прочие	0,13	0,13	0,13
Итого	100%	100%	100%

8.3. Организационная структура

Органами корпоративного управления Компании являются:

Высший орган – Общее собрание акционеров; Орган управления – Совет директоров;
Исполнительный орган – Генеральный директор

ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ

Общее собрание акционеров осуществляет свою деятельность в соответствии с Законом РК «Об акционерных обществах» и Уставом Компании.

Исключительная компетенция Общего собрания акционеров определена Уставом Компании.

Общее собрание акционеров вправе отменить любое решение иных органов Компании по вопросам, относящимся к внутренней деятельности Компании.

Общие собрания акционеров подразделяются на годовое и внеочередные.

Годовое собрание акционеров

Годовое собрание акционеров состоялось 25 июля 2024 года и в результате его были приняты следующие решения:

1. Утверждена финансовая отчетность общества за 2023 год.
2. Решение чистый доход за 2023 год в размере 491 729 тысяч тенге оставить в распоряжении общества.
3. Констатировать факт отсутствия обращений акционеров на действия Общества, его должностных лиц и итогах их рассмотрения за 2023 год.

Информация о внеочередных Общих собраниях акционеров:

Решение Внеочередного общего собрания акционеров от 17.12.2024 г.

1. В связи с тем, что на сегодняшний день определить аудиторскую организацию не предоставляется возможным, данный вопрос будет решаться на следующем созыве Внеочередного общего собрания акционеров с соблюдением требований Закона РК «Об акционерных обществах».
2. В связи с тем, что на сегодняшний день определить новый состав Совета директоров не предоставляется возможным, данный вопрос будет решаться на следующем созыве Внеочередного общего собрания акционеров с соблюдением требований Закона РК об акционерных обществах.
3. Произвести выплату дивидендов по простым акциям Общества. Утвердить порядок и форму выплаты дивидендов.

8.4. Совет директоров

Совет директоров является органом управления Компании и осуществляет свои функции в соответствии с Законом

РК «Об акционерных обществах», Уставом Компании, Кодексом корпоративного управления, Положением о Совете директоров и иными внутренними документами Компании.

Деятельность Совета Директоров строится на основе принципа максимального соблюдения интересов акционеров и направлена на повышение рыночной стоимости компании.

Совет Директоров предоставляет акционерам взвешенную и четкую оценку достигнутых результатов и перспектив компании посредством объективного мониторинга состояния текущего бизнеса и обеспечивает поддержание и функционирование надежной системы внутреннего контроля и независимого аудита с целью сохранения инвестиций акционеров и активов компании.

Совет Директоров несет ответственность по раскрытию информации и информационному освещению деятельности компании, и обязан обосновать классификацию информации и обеспечить защиту и сохранность внутренней (служебной) информации.

В составе Совета Директоров обязательно должны присутствовать независимые директора. Компания определяет собственные критерии независимости директоров, основанные на базовых положениях законодательства. Характерной чертой независимого директора является его независимость от контрольного акционера, менеджмента компании и государства.

Совет Директоров осуществляет контроль над деятельностью исполнительного органа.

Совет директоров Общества избирается Общим собранием акционеров (единоличным акционером) в составе трех человек, в том числе один независимый директор, сроком на три года.

Состав Совета Директоров компании:

Байжанов Динмухамед Орынбасарович, 1985 г.р. - Председатель Совета директоров

- С 2019 года Председатель Правления ТОО «Ordabasy Group»
- С 10.01.2019 г. по 31.01.2025 г. Председатель совета директоров АО АЗНО.
- Акциями Компании не владеет.

Канафин А.А. 1972 г.р. - Член Совета директоров, Независимый директор

- С 2022 г. - глава Совета директоров АО «Страховая компания»
- С 31.01.2022 г. по 31.01.2025 года член совета директоров АО АЗНО
- Акциями Компании не владеет.

Мусин Гасал Гадильбекович. 1967 г.р. - Член Совета директоров

- С сентября 2015 года по 15.01.2025 года Генеральный директор АО АЗНО
- С 10.10.2015 г. по 30.04.2025 года член совета директоров АО АЗНО
- Акциями Компании не владеет.

Изменений в составе Совета директоров в отчетном периоде не было.

Информация о решениях, Советом директоров в 2024 году

1. Решение Совета директоров от 10.01.2024 г.

1) Утвердить сумму стоимости услуг ТОО «Независимая аудиторская компания «Concord» на проведение аудита финансовой отчетности Общества за 2023 год в размере 3 676 720 (Три миллиона шестьсот семьдесят шесть тысяч семьсот двадцать) тенге с учетом НДС. Расходы, связанные с командированием сотрудников Аудиторской компании, в пределах Республики Казахстан, маршрутом Алматы-Актобе-Алматы, оплачивать дополнительно по факту. Сроки подписания Договора с ТОО «Независимая аудиторская компания «Concord» до 20.01.2024 г.

2. Решение совета директоров от 14.02.2024 г.

1) Заключить сделку с Банком, а именно: договор залога имущества и предоставить согласие Банку на внесудебную реализацию имущества, передаваемого в залог Банку (в том числе с учетом возможного в будущем изменения характеристик имущества), а именно:

-основные средства (оборудования) по адресу: Актюбинская обл., г. Актобе, р-н Алматы, проспект 312 Стрелковой дивизии, участок 42/4, согласно справке на 01.01.2024 года, в качестве обеспечения возврата Кредита, предоставленного на основании Соглашения, и всех причитающихся платежей по нему перед Банком. Кроме того, одобрить заключение в будущем дополнительных соглашений к Соглашению, связанных с любыми изменениями условий финансирования, включая, но не ограничиваясь:

-увеличение суммы финансирования – но не более 30% (тридцати процентов) от общей суммы Кредита, установленной/действующей по Соглашению на дату принятия настоящего решения;

-продление/увеличение срока Кредита - но не более 50% (пятидесяти процентов) от общего срока Кредита, установленного/действующего по Соглашению на дату принятия настоящего решения;

-изменение ставки вознаграждения по Кредиту - но не более 50% (пятидесяти процентов) от ставки вознаграждения, установленной/действующей по Соглашению на дату принятия настоящего решения;

-изменение размера вознаграждения, целевого использования, состава обеспечения и т.д.

2) Наделить Генерального директора полномочиями от имени Общества совершать сделки согласно вопросам настоящего заседания.

3. Решение Совета директоров от 12.04.2024 г.

1. Премировать Генерального директора Мусина Гасала Гадильбековича.

В счет вышеуказанной денежной премии передать (дарение) в частную собственность закрепленный служебный автомобиль марки Toyota Land Cruiser 300, регистрационный номер 010GR04, VIN: JTMABABJ204046139, 2022 года выпуска.

Уполномочить подписать договор дарения от имени АО «Актюбинского завода нефтяного оборудования» Начальника Отдела логистики Узакбаева Кайрата Мырзабаевича.

4. Решение Совета директоров от 18.06.2024 г.

1. Утвердить предварительно Годовую финансовую отчетность Общества за 2023 год.

2. Созвать Годовое общее собрание акционеров Общества для рассмотрения на нем следующей повестки дня с вопросами:

1) Об утверждении Годовой финансовой отчетности Общества за 2023 год;

2) Об определении порядка распределения чистого дохода Общества за 2023 год и размера дивиденда в расчете на одну простую акцию Общества;

3) О рассмотрении вопроса об обращениях акционеров на действия Общества и его должностных лиц и итогах их рассмотрения.

Дату и время проведения Годового общего собрания акционеров Общества (далее также - Собрание) назначить на 25.07.2024 года, 10:00 часов местного времени, по месту нахождения Исполнительного органа Общества: Республика Казахстан, Актюбинская область, город Актобе, район Алматы, индекс 030000, проспект 312 Стрелковой дивизии, здание № 42/4. Время начала регистрации участников собрания: 09:00 часов. Если первое собрание не состоится, то дата и время проведения повторного собрания: 26.07.2024 года, в 10:00 часов, время

Годовой отчет

начала регистрации участников повторного собрания: 09:00 часов. Дата составления списка акционеров, имеющих право на участие в собрании и голосовать на нем: 19.06.2024 г.

5. Решение Совета директоров от 06.09.2024 г.

1. Одобрить следующую сделку, в совершении которой имеется заинтересованность: Соглашение от 21.08.2024 г.

8. Решение Совета директоров от 12.11.2024 г.

1. Созвать Внеочередное общее собрание акционеров Общества, с повесткой дня:

- 1) «Об определении аудиторской организации, осуществляющей аудит Общества за 2024 год»;
- 2) «Об определении состава, срока полномочий Совета директоров, избрании его членов, а также об определении размера и условий выплаты вознаграждений, компенсации расходов членам Совета директоров за исполнение ими своих обязанностей»;
- 3) «Об определении порядка распределения чистого дохода Общества и размера дивиденда в расчете на одну простую акцию Общества».

Дату и время проведения Внеочередного общего собрания акционеров Общества назначить на 17.12.2024 г. на 09:00 час. местного времени по месту нахождения Исполнительного органа Общества: Казахстан, Актюбинская область, город Актобе, район Алматы, проспект 312-ой Стрелковой дивизии, здание № 42/4. Время начала регистрации участников собрания: 08:00 час. Если первое собрание не состоится, то дата и время проведения повторного собрания: 18.12.2024 г. в 09:00 час., а время начала регистрации участников собрания: 08:00 час.

10. Решение Совета директоров от 31.12.2024 г.

1. Акционерному обществу «Актюбинский завод нефтяного оборудования» ликвидировать (закрыть) Представительство Акционерного общества «Актюбинский завод нефтяного общества» в городе Алматы (БИН 130242025069).
2. Премировать Амирова Адила Абдиманафовича и в счет вышеуказанной денежной премии передать (договор купли-продажи) в частную собственность закрепленный служебный автомобиль марки Toyota Land Cruiser 200, рег.№ 055RR02. Уполномоченный подписать договор: Мусин Гасал Гадильбекович.

8.2. Исполнительный орган

Ежедневную работу общества и ее соответствие финансово-хозяйственному плану осуществляет единоличный Исполнительный орган - Генеральный директор Общества. Генеральный директор действует от имени Общества, в том числе представляет интересы и совершает сделки в порядке, установленном действующим законодательством и уставом Общества, издает приказы и дает указания, обязательные для исполнения всеми работниками.

Деятельность исполнительного органа строится на основе принципа максимального соблюдения интересов акционеров, полностью подотчетна решениям Общего собрания акционеров Общества и Совета директоров.

Единоличный исполнительный орган:

Мусин Гасал Гадильбекович, 1967 г.р. -

Занимаемые должности в настоящее время и последние 3 года

- С 10.09.2015 г. по 15.01.2025 года Генеральный директор АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования», Член Совета директоров АО АЗНО с 08.10.2015. по 30.04.2025г.

Акциями Компании не владеет

.

Достигнутые результаты за отчетный год:

- увеличение чистой прибыли более, чем в два раза;
- увеличение базовой прибыли на акцию на 118, 6 % по сравнению с прошлым годом;
- устойчивый рост показателей эффективности;
- успешное осуществление принятой программы модернизации производства;
- повышение валовой прибыли за счет снижения себестоимости продукции;
- расширение клиентской базы;
- следование принципам Корпоративного управления

8.3. Внутренний контроль и аудит

Внутренний контроль осуществляется исполнительным органом совместно Советом директоров.

Аудит финансовой отчетности ежегодно проводится с привлечением независимых аудиторских компаний. Основной целью аудиторской проверки независимым аудитором является проверка финансовой отчетности компании и получение независимого мнения о достоверности и объективности составления финансовой отчетности компании.

8.8 . Информация о дивидендах

Основные принципы дивидендной политики, разработанной в соответствии с Законом об акционерных обществах, утверждены Уставом Компании.

Дивиденды по акциям общества выплачиваются деньгами или ценными бумагами общества при условии, что решение о выплате дивидендов было принято на общем собрании акционеров простым большинством голосующих акций общества, за исключением дивидендов по привилегированным акциям.

Размер дивидендов по привилегированным акциям рассчитывается из суммы ставки рефинансирования Национального банка Республики Казахстан в годовом выражении (за последние 12 месяцев) в месяце, в котором определяется размер дивиденда и фиксированной маржи. Фиксированная маржа определяется в размере 2 % годовых. При этом общий размер дивиденда по привилегированным акциям не может быть менее 7 % годовых от номинальной стоимости привилегированных акций и менее размера дивиденда по простым акциям по итогам года и более 11 % годовых от номинальной стоимости привилегированных акций.

Список акционеров, имеющих право получения дивидендов, должен быть составлен на дату, предшествующую дате начала выплаты дивидендов.

Общество вправе объявлять выплату дивидендов по итогам года.

Дивиденды не начисляются и не выплачиваются по акциям, которые не были размещены или были выкуплены самим обществом, а также, если судом или общим собранием акционеров общества принято решение о его ликвидации.

Не допускается выплата дивидендов по акциям общества в случаях, предусмотренных законодательными актами Республики Казахстан.

Акционер вправе требовать выплаты неполученных дивидендов независимо от срока образования задолженности общества. В случае невыплаты дивидендов в срок, установленный для их выплаты, акционеру выплачиваются основная сумма дивидендов и пеня, исчисляемая исходя из официальной ставки рефинансирования уполномоченного органа на день исполнения денежного обязательства или его соответствующей части.

Условия по дивидендам, в том числе порядок выплаты дивидендов по простым и привилегированным акциям будут регулироваться согласно законодательным актам Республики Казахстан.

В 2024 году было выплачено дивидендов в размере 1 101 408 тыс.тенге

8.9. Информационная политика

Раскрытие информации призвано обеспечить создание благоприятного имиджа компании, что должно

способствовать привлечению капитала, поддержанию доверия и росту производственных и финансовых показателей.

Система раскрытия информации должна удовлетворять принципам максимальной доступности информации о компании и полной защите корпоративной (внутренней) информации компании.

Раскрытие информации

Информационная открытость компании должна обеспечивать возможность свободного и необременительного доступа к публичной информации о компании.

Раскрытие публичной информации производится регулярно в целях реализации прав акционеров, а также обеспечения оперативности и доступности информации для всех пользователей продукции Компании следующими способами предоставления информации:

размещение на веб-сайте АО АЗНО;

размещение корпоративных событий, финансовых результатов хозяйственно-экономической деятельности Компании, заключений аудиторских отчетов и иной информации, согласно требований листинговых правил, путем предоставления их в АО «Казахстанская фондовая биржа» и в Депозитарий финансовой отчетности;

проведение встреч с потребителями нашей продукции;

разработка брошюр о деятельности Компании, и ее достижениях;

публикация интервью руководства Компании в СМИ, выступление на телевидении и публичных мероприятиях о деятельности Компании, о выполнении планов.

Защита внутренней информации

1. Наряду с доступностью информации компания обеспечивает сохранность и защиту корпоративной (внутренней) информации.
2. В компании разработана и применяется эффективная система контроля за использованием служебной и внутренней информацией.
3. В Компании предусмотрено подписание работниками обязательства о неразглашении внутренней (служебной) информации, признаваемой конфиденциальной, на время осуществления ими трудовой деятельности, а также устанавливается срок давности по неразглашению указанной информации после прекращения ими трудовой деятельности в компании.

8.10. Вознаграждение членов Совета директоров и исполнительного органа

Решением СД установлен и утвержден порядок выплаты и размеры вознаграждений членам Совета директоров. Всем членам СД, в том числе, и Независимому директору выплачивается фиксированное ежемесячное вознаграждение и единовременная премия.

Общие выплаты вознаграждения за 2024 год составили сумму 12 594 тыс. тенге.

Вознаграждение исполнительному органу - генеральному директору Компании выплачивается ежемесячно.

Заработная плата генеральному директору установлена согласно штатному расписанию. На него также распространяются все льготы и иные выплаты, предусмотренные Положением об оплате труда и Коллективным договором.

Общая сумма вознаграждения, выплаченная генеральному директору в отчетном году, составила 211 321 тыс. тенге, в том числе премии за выполнение плана 27 570 тыс. тенге.

9. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Внешний аудит финансовой отчетности Компании за 2024 год был проведен независимой аудиторской компанией ТОО

Международная аудиторская компания «Russell Bedford A+Partners».

Выбор аудиторской компании был осуществлен и утвержден на Общем собрании акционеров. Сумма аудиторских услуг составила 10 000 тыс. тенге.

**Акционерное Общество
«Актюбинский завод
нефтяного оборудования»**

ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

**за год, закончившийся 31 декабря 2024 года
с Отчетом независимого аудитора**

СОДЕРЖАНИЕ

Заявление руководства об ответственности за подготовку и утверждение финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2024 года

Аудиторский отчет независимого аудитора

Финансовой отчетность:

Отчет о финансовом положении

1

Отчет о прибылях или убытках и прочем совокупном доходе

2

Отчет об изменениях в капитале

3

Отчет о движении денежных средств

4

Примечания к финансовой отчетности

5-31

Заявление руководства об ответственности за подготовку и утверждение финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2024 года

Нижеследующее заявление, которое должно рассматриваться совместно с описанием обязанностей аудиторов, содержащимся в представленном отчете независимых аудиторов, сделано с целью разграничения ответственности аудиторов в отношении финансовой отчетности АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования» (далее – Компания).

Руководство Компании отвечает за подготовку финансовой отчетности, достоверно отражающей во всех существенных аспектах финансовое положение по состоянию на 31 декабря 2024 года, а также результаты ее деятельности, движение денежных средств и изменения в капитале за период, закончившийся на эту дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – МСФО).

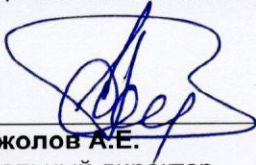
При подготовке финансовой отчетности руководство Компании несет ответственность за:

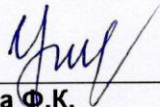
- обеспечение правильного выбора и применение принципов учетной политики;
- представление информации, в том числе данных об учетной политике, в форме, обеспечивающей уместность, достоверность, сопоставимость и понятность такой информации;
- раскрытие дополнительной информации в случаях, когда выполнение требований МСФО оказывается недостаточно для понимания пользователями отчетности того воздействия, которое те или иные сделки, а также прочие события или условия оказывают на финансовое положение и финансовые результаты деятельности Компании;
- оценку способности Компании продолжать деятельность в обозримом будущем.

Руководство также несет ответственность за:

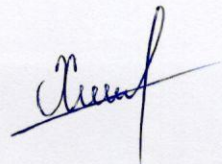
- разработку, внедрение и поддержание эффективной и надежной системы внутреннего контроля Компании;
- ведение учета в форме, позволяющей раскрыть и объяснить сделки Компании, а также предоставить на любую дату информацию достаточной точности о финансовом положении Компании и обеспечить соответствие финансовой отчетности требованиям МСФО;
- ведение бухгалтерского учета в соответствии с законодательством Республики Казахстан и МСФО;
- принятие всех разумно возможных мер по обеспечению сохранности активов Компании; и
- выявление и предотвращение фактов финансовых и прочих злоупотреблений.

Настоящая финансовая отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2024 года, была утверждена руководством Компании 28 апреля 2025 года и подписана от его имени:


Аманжолов А.Е.
Генеральный директор


Утениязова Ф.К.
Главный бухгалтер

г. Актобе, Республика Казахстан



АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Акционеру и Руководству АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

Мнение

Мы провели аудит финансовой отчетности АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования» (далее – Компания), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2024 года, отчета о прибылях или убытках и прочем совокупном доходе, отчета об изменениях в капитале и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, финансовая отчетность во всех существенных аспектах, представляет достоверную и объективную информацию о финансовом положении Компании на 31 декабря 2024 года, а также ее финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «*Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности*» нашего заключения. Мы независимы по отношению к Компании в соответствии с *Кодексом этики профессиональных бухгалтеров* Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ), и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, были наиболее значимыми для аудита отдельной финансовой отчетности за отчетный период. Эти вопросы рассматривались в контексте нашего аудита отдельной финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности. Мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам.

Важные обстоятельства

Зависимость от покупателей

Как указано в примечании 28 к финансовой отчетности, 79% (2023: 82%) доходов приходилось на трех (2023: трех) покупателей. Зависимость от данных покупателей существенна, и возможные негативные последствия в случае их потери могут быть значительными.

Информация о модификации входящего сальдо

Мы обращаем внимание, что аудиторское заключение по финансовой отчетности Компании за год, закончившийся 31 декабря 2023 года, было выражено модифицированное мнение в связи с неопределенностью выполнения ковенант по кредитным обязательствам.

Данное обстоятельство относилось исключительно к периоду, закончившемуся 31 декабря 2023 года, и не оказывает влияния на финансовую отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2024 года.

Наше мнение не содержит оговорки в отношении данных вопросов.

Прочие сведения

Финансовая отчетность Компании за год, закончившийся 31 декабря 2023 года, проверялась другим аудитором, который выразил по ней модифицированное мнение 20 мая 2024 года.

Прочая информация, включённая в Годовой отчет Компании за 2024 год

Прочая информация включает информацию, содержащуюся в Годовом отчете Компании за 2024 год, но не включает финансовую отчетность и наш аудиторский отчет о ней. Ответственность за прочую информацию несёт руководство Компании. Годовой отчет Компании за 2024 год, предположительно, будет нам представлен после даты настоящего аудиторского отчета.

Наше мнение о финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывода, выражающего уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет нам представлена, и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных существенных искажений.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за подготовку финансовой отчетности

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию, прекратить ее деятельность или, когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор над подготовкой финансовой отчетности Компании.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение.

Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявляет существенные искажения при их наличии.

Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск не обнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск не обнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании; оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется

ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение.

Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Компания утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за управление Компанией, заявление о соблюдении нами всех применимых этических требований в отношении аудиторской независимости и информируем их обо всех вопросах, которые можно обоснованно считать влияющими на независимость аудиторов, а в необходимых случаях – о принятых мерах предосторожности.

Из вопросов, представленных лицам, отвечающим за управление Компанией, мы выделяем наиболее значимые для аудита финансовой отчетности текущего периода и, следовательно, являющиеся ключевыми вопросами аудита. Мы раскрываем данные вопросы в нашем аудиторском отчете, если этого не запрещают законодательные требования или, в исключительно редких случаях, если мы понимаем, что какой-либо вопрос не должен отражаться в нашем отчете ввиду нежелательных последствий, которые, как обоснованно ожидается, превысят общественный интерес к его раскрытию.



Сартаев Шынгыс
Партнер по аудиту
ООО МАК «Russell Bedford A+ Partners»
Квалификационное свидетельство
аудитора №МФ-0000297 от 09 ноября 2015 года



Кудайбергенова Шолпанай
Генеральный директор
ООО МАК «Russell Bedford A+ Partners»
Государственная лицензия на занятие
аудиторской деятельностью на территории
Республики Казахстан №18013076, выданная
Комитетом внутреннего государственного аудита
Министерства финансов Республики Казахстан
03 июля 2018 года

28 апреля 2025 года

г. Алматы, Республика Казахстан



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»
ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

тыс. тенге	Прим.	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
АКТИВЫ			
Оборотные активы			
Запасы	7	1,307,102	1,638,206
Торговая дебиторская задолженность	8	767,649	42,484
Предоплата по подоходному налогу		35,298	12,688
Займы выданные	9	108	668,382
Денежные средства и их эквиваленты	10	554,655	189,218
Прочие текущие активы	11	117,873	51,791
Итого оборотные активы		2,782,685	2,602,769
Внеоборотные активы			
Основные средства	12	4,821,472	5,189,501
Нематериальные активы		3,025	3,814
Займы выданные	9	-	2,011
Авансы выданные на долгосрочные активы		74,229	-
Итого внеоборотные активы		4,898,726	5,195,326
ИТОГО АКТИВЫ		7,681,411	7,798,095
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Краткосрочные обязательства			
Займы полученные	13	416,720	419,832
Торговая и прочая кредиторская задолженность	14	1,008,210	341,385
Задолженность по дивидендам		-	210,730
Авансы полученные		34,213	532,090
Прочие краткосрочные обязательства	15	154,855	18,921
Итого краткосрочные обязательства		1,613,998	1,522,958
Долгосрочные обязательства			
Займы полученные	13	964,843	1,378,347
Отложенные налоговые обязательства	25(б)	639,330	615,115
Прочие долгосрочные обязательства		11,713	14,972
Итого долгосрочные обязательства		1,615,886	2,008,434
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		3,229,884	3,531,392
КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Акционерный капитал	16(а)	600,190	600,190
Эмиссионный доход		19	19
Выкупленные собственные долевые инструменты		(190)	(190)
Резерв переоценки	16(в)	951,229	1,021,720
Нераспределенная прибыль		2,900,279	2,644,964
ИТОГО КАПИТАЛ		4,451,527	4,266,703
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ		7,681,411	7,798,095

От имени руководства Компании:

Аманжолов А.Е.

Генеральный директор

Утениязова Ф.К.

Главный бухгалтер

28 апреля 2025 года

Примечания на страницах 5-31 являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности



Аманжолов А.Е.

АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»
ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

тыс.тенге, если не указано иное	Прим.	2024г.	2023г.
Выручка по договорам с покупателями	17	7,487,500	8,509,860
Себестоимость реализации	18	(4,984,338)	(5,880,099)
Валовая прибыль		2,503,162	2,629,761
Расходы по реализации	19	(392,255)	(364,601)
Общие и административные расходы	20	(1,099,509)	(1,221,041)
Прочие операционные доходы	21	237,543	16,997
Прочие операционные расходы	22	(48,979)	(318,920)
Операционная прибыль		1,199,962	742,196
Финансовые доходы	23	183,484	156,277
Финансовые расходы	24	(96,674)	(208,185)
Прибыль до налогообложения		1,286,772	690,288
Расходы по подоходному налогу	25(a)	(211,270)	(198,559)
ПРИБЫЛЬ ЗА ГОД		1,075,502	491,729

Прочий совокупный доход, подлежащий
реклассификации в состав прибыли или убытка в
последующих периодах:

Переоценка основных средств, за вычетом подоходного
налога

Итого прочий совокупный доход за год

		-	-
ИТОГО СОВОКУПНЫЙ ДОХОД ЗА ГОД		1,075,502	491,729

Базовая и разводненная прибыль на акцию, в тенге	16(г)	1,792.50	819.55
--	-------	----------	--------

От имени руководства Компании:

Аманжолов А.Е.

Генеральный директор

Утениязова Ф.К.

Главный бухгалтер

28 апреля 2025 года



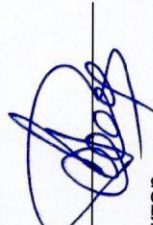
Примечания на страницах 5-31 являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»
ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

тыс. тенге	Прим.	Уставный капитал	Эмиссионный доход	Выкупленные собственные доли инструменты	Резерв переоценки	Нераспределенная прибыль	Итого капитал
На 1 января 2023 года		600,190	19	(190)	1,090,677	2,115,590	3,806,286
Чистая прибыль за год		-	-	-	-	491,729	491,729
Итого совокупный доход за год		-	-	-	-	491,729	491,729
Амортизация резерва переоценки основных средств	16(в)	-	-	-	(68,957)	68,957	-
Прочие операции с акционерами	9	-	-	-	-	(31,312)	(31,312)
На 31 декабря 2023 года		600,190	19	(190)	1,021,720	2,644,964	4,266,703
Чистая прибыль за год		-	-	-	-	1,075,502	1,075,502
Итого совокупный доход за год		-	-	-	-	1,075,502	1,075,502
Амортизация резерва переоценки основных средств	16(в)	-	-	-	(70,491)	70,491	-
Дивиденды объявленные	16(б)	-	-	-	-	(890,678)	(890,678)
На 31 декабря 2024 года		600,190	19	(190)	951,229	2,900,279	4,451,527

От имени руководства Компании:


Аманжолов А.Е.
Генеральный директор


Утениязова Ф.К.
Главный бухгалтер

28 апреля 2025 года



Примечания на страницах 5-31 являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности





АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»
ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

тыс. тенге	Прим.	2024г.	2023г.
ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			
Поступление денежных средств, в том числе:		6,960,869	9,793,820
Реализация готовой продукции, товаров, оказание услуг		6,960,348	9,787,799
Прочие поступления		521	6,021
Выбытие денежных средств, в том числе:		(6,012,035)	(9,229,602)
Платежи поставщикам и подрядчикам		(3,740,701)	(5,837,619)
Выплата по заработной плате		(1,134,842)	(1,397,044)
Корпоративный подоходный налог		(202,856)	(72,619)
Прочие налоги и платежи в бюджет		(908,171)	(1,882,797)
Прочие выплаты		(25,465)	(39,523)
Чистые денежные потоки полученные от операционной деятельности		948,834	564,218
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			
Поступление денежных средств, в том числе:		1,063,758	45,101
Поступления от погашения займов выданных	9	1,025,178	-
Вознаграждение по депозиту		38,580	10,201
Реализация основных средств		-	-
Возврат денежных средств с депозита		-	34,900
Выбытие денежных средств, в том числе:		(32,127)	(2,136,066)
Приобретение основных средств	12	(32,127)	(2,102,266)
Займы, выданные сторонним организациям	9	-	(33,800)
Чистые денежные потоки от (использованные в) инвестиционной деятельности		1,031,631	(2,090,965)
ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			
Поступление денежных средств, в том числе:		-	1,960,768
Займы полученные	13	-	1,960,768
Выбытие денежных средств, в том числе:		(1,614,698)	(375,142)
Возврат займов полученных	13	(413,504)	(224,660)
Дивиденды, уплаченные собственникам Компании		(1,101,408)	(470)
Проценты выплаченные	13	(99,786)	(76,352)
Погашение обязательств по аренде		-	(73,660)
Чистые денежные потоки (использованные в) от финансовой деятельности		(1,614,698)	1,585,626
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов		365,767	58,879
Влияние изменения обменного курса валют на денежные средства и эквиваленты денежных средств		(330)	(954)
Денежные средства и их эквиваленты на 1 января		189,218	131,293
Денежные средства и их эквиваленты на 31 декабря	10	554,655	189,218



**АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»
ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА**

Неденежные операции:

- В 2024 году произведен взаимозачет торговой дебиторской задолженности с торговой кредиторской задолженностью в размере 204,906 тыс. тенге (2023: 86,779 тыс. тенге);
- В 2024 году удержано из заработной платы в счёт погашения задолженности по предоставленным займам работникам 10,517 тыс. тенге (2023: 14,780 тыс. тенге).
- В 2024 году удержан корпоративный подоходный налог у источника выплаты по банковским вознаграждениям в размере 6,808 тыс. тенге (2023: 1,783 тыс. тенге).

От имени руководства Компании:

Аманжолов А.Е.

Генеральный директор



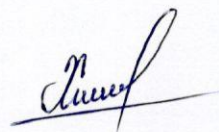
Утениязова Ф.К.

Главный бухгалтер



28 апреля 2025 года

Примечания на страницах 5-31 являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

Примечания к финансовой отчетности за год,
закончившийся 31 декабря 2024 года

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Акционерное Общество «Актюбинский завод нефтяного оборудования» (далее — Компания) первоначально зарегистрировано в форме товарищества с ограниченной ответственностью 15 августа 2001 года. 07 июня 2004 года Компания была преобразована в акционерное общество.

Юридический и фактический адрес Компании: 463000, Республика Казахстан, Актюбинская область, город Актобе, проспект 312 Стрелковой дивизии, дом 42/4.

Основной деятельностью Компании является производство нефтепромыслового и бурового геологоразведочного оборудования.

Компания имеет государственную лицензию №0002989 от 27 августа 2004 года, выданную Министерством энергетики и минеральных ресурсов Республики Казахстан на право изготовления нефтяного и газового оборудования.

Среднесписочная численность работников на 31 декабря 2024 года составляет 172 человек (2023: 174 человек).

В апреле 2025 года Компания закрыла Представительство в городе Алматы, созданное в феврале 2013 года. Представительство осуществляло защиту и представительство интересов Компании. Представительство не обладало статусом юридического лица и не имело самостоятельного бухгалтерского баланса.

По состоянию на 31 декабря года основными держателем простых акций являются:

Акционеры	31 декабря 2024		31 декабря 2023	
	Количество (штук)	Доля (%)	Количество (штук)	Доля (%)
ТОО «KazMetallInvest»	599,233	99.84%	-	-
Большбеков Онгарбек Байбулович	-	-	179,413	29,90%
Идрисова Магда Камаловна	-	-	179,412	29,90%
ТОО «ORDABASY GROUP»	-	-	170,278	28,38%
Бидашева Ляззат Аманбасовна	-	-	70,130	11,69%
Прочие (физлица до 5%)	767	0,13%	767	0,13%
Итого	600,000	100%	600,000	100%

Конечной контролирующей стороной Компании является физ. лицо г-н Аманжолов А.Е.

В течение 2024 года ТОО «KazMetallInvest» осуществило выкуп всех простых акций Компании у прежних акционеров.

- 26 ноября 2024 года – 419,820 штук простых акций.
- 6 декабря 2024 года – 179,413 штук простых акций.

Общее количество выкупленных простых акций составило 599,233 штуки.

В апреле 2025 года, ТОО «KazMetallInvest» были выкуплены оставшиеся 767 штук простых акций, находившихся в собственности физических лиц, см. примечание 29.

Условия осуществления хозяйственной деятельности в Казахстане

Деятельность Компании в основном сосредоточена в Казахстане. Деятельность Компании подвержена экономическим, политическим и социальным рискам, присущим ведению бизнеса в Казахстане. Данные риски включают последствия политики правительства, экономических условий, изменений в налоговой и правовой сферах, колебаний курсов валют и осуществимости, контрактных прав.

Финансовая отчетность отражает оценку руководством влияния экономических условий в Казахстане на деятельность и финансовое положение Компании. Будущие экономические условия могут отличаться от оценки руководства.



2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Заявление о соответствии МСФО

Данная финансовая отчетность Компании подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), в редакции, утвержденной Советом по Международным стандартам финансовой отчетности («СМСФО») и интерпретациями, выпущенными Комитетом по разъяснениям международных стандартов финансовой отчетности (далее – «КРМФО») СМСФО.

Непрерывность деятельности

Финансовая отчетность Компании подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности, который предполагает, что реализация активов и выполнение обязательств будут осуществляться в рамках обычной операционной деятельности.

Руководство считает, что устойчивая доходность Компании представляет собой достаточную гарантию покрытия ее ожидаемых потребностей в денежных средствах. После проведенного анализа прогнозных цен на продукцию Компании, уровня производства, погашения задолженности и обязательств капитального характера, а также оценки возможных неблагоприятных последствий, таких как снижение цен на готовую продукцию, увеличение операционных и капитальных затрат, руководство обоснованно полагает, что у Компании есть достаточные ресурсы для продолжения работы в обозримом будущем. Соответственно, Компания продолжает применять принцип непрерывной деятельности при подготовке финансовой отчетности.

Основа измерения

Финансовая отчетность подготовлена исходя из принципа учета по первоначальной стоимости, за исключением основных средств, оцениваемых по справедливой стоимости.

Принцип начисления

Финансовая отчетность, за исключением информации о движении денег, составляется согласно методу начисления, операции и события признаются тогда, когда они произошли, а не по мере поступления или выплаты денежных средств, или их эквивалентов, операции регистрируются в учетных регистрах и представляются в финансовой отчетности тех периодов, к которым они относятся.

Функциональная валюта и валюта презентации

Национальной валютой Казахстана является казахстанский тенге (далее – «тенге»), который является функциональной валютой Компании, а также валютой представления данной отдельной финансовой отчетности. Вся финансовая информация, представленная в тенге, округлена до тысяч (далее – «тыс. тенге»).

Использование расчетных оценок и допущений

При подготовке отдельной данной финансовой отчетности в соответствии с МСФО руководство Компании использует профессиональные суждения, допущения и расчетные оценки в отношении отражения активов и обязательств, и раскрытия информации об условных активах и обязательствах. Суждения основаны на осведомленности руководства об определенных фактах и обстоятельствах, относящихся к предыдущему опыту. Фактические результаты могут отличаться от этих оценок.

Допущения и сделанные на их основе расчетные оценки постоянно анализируются на предмет необходимости их изменения. Изменения в расчетных оценках признаются в том отчетном периоде, когда эти оценки были пересмотрены, и во всех последующих периодах, затронутых указанными изменениями.

В следующих примечаниях представлена, в частности, информация об основных сферах, требующих оценки неопределенности, и о наиболее важных суждениях, сформированных в процессе применения положений учетной политики и оказавших наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в отдельной финансовой отчетности. Тем не менее, руководство не ожидает значительного изменения стоимости активов и обязательств, на которые воздействуют эти факторы, в течение следующих 12 месяцев в разумно возможном диапазоне, если не оговорено иначе.



2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

- Примечание 7 – Запасы. Оценка сделана в отношении резервов по неликвидным товарно-материальным запасам;
- Примечание 8 – Торговая дебиторская задолженность. Руководство сделало оценку в отношении ожидаемых кредитных убытков;
- Примечание 9 – Займы выданные. Руководство сделало оценку в отношении справедливой стоимости займов на основании рыночных ставок по займам, а также ожидаемых кредитных убытков;
- Примечание 12 – Основные средства. Оценка была сделана при определении справедливой стоимости и сроков полезной службы активов;
- Примечание 25 – Подходный налог. Руководство сделало оценку полноты налоговых обязательств, которые могут быть проверены налоговыми органами и времени реализации временных разниц;
- Примечание 26 – Договорные и условные обязательства. Данное раскрытие требует от руководства оценки обязательств и определение вероятности оттока денежных средств в будущем.
- Примечание 28 – Цели и политика управления финансовыми рисками. Анализ справедливой стоимости основан на оценке будущих денежных потоков и ставок дисконтирования;

3. НОВЫЕ СТАНДАРТЫ, РАЗЪЯСНЕНИЯ И ПОПРАВКИ К ДЕЙСТВУЮЩИМ СТАНДАРТАМ И РАЗЪЯСНЕНИЯМ

Новые и измененные стандарты МСФО, вступившие в силу в текущем году:

Поправки к МСФО (IAS) 7 Отчет о движении денежных средств и МСФО (IFRS) 7 Финансовые инструменты: раскрытие информации, касающиеся соглашений о финансировании поставщиков

Поправки вводят цель раскрытия информации в МСФО (IAS) 7, согласно которой организация должна представлять информацию о своих соглашениях о финансировании поставщиков, позволяющую пользователям финансовой отчетности оценить влияние этих соглашений на обязательства и движение денежных средств организации.

В дополнение к этому, МСФО (IFRS) 7 был дополнен положением о том, что соглашения о финансировании поставщиков включены в перечень факторов, требующих раскрытия информации о риске концентрации ликвидности.

Поправки содержат особые переходные положения, применимые в первом годовом отчетном периоде, в котором Компания впервые применяет данные изменения. Согласно этим переходным положениям, организация не обязана раскрывать:

- сравнительную информацию за отчетные периоды, предшествующие первому периоду применения поправок;
- информацию, предусмотренную пунктами МСФО (IAS) 7:44H(b)(ii)–(iii) на начало первого отчетного периода, в котором организация впервые применяет данные поправки.

Поправки к МСФО (IAS) 1 Классификация обязательств как краткосрочные или долгосрочные

Поправки касаются исключительно представления обязательств как краткосрочных или долгосрочных в отчете о финансовом положении и не затрагивают порядок признания активов, обязательств, доходов или расходов, а также раскрываемую информацию по данным статьям.

Изменения уточняют, что классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных основывается на правах, существующих на конец отчетного периода, а не на ожиданиях относительно того, будет ли организация осуществлять свое право на отсрочку погашения обязательства. Также разъясняется, что права считаются существующими, если организация соблюдает ковенанты на конец отчетного периода, и вводится определение термина погашение, под которым понимается передача контрагенту денежных средств, долевых инструментов, иных активов или услуг.

Поправки к МСФО (IAS) 1. Финансовая отчетность – долгосрочные обязательства с ковенантами

Поправки устанавливают, что только те ковенанты, которые организация обязана соблюдать до или на конец отчетного периода, оказывают влияние на право организации отсрочить погашение обязательства как минимум на двенадцать месяцев после отчетной даты (и, соответственно, должны учитываться при классификации обязательств как краткосрочных или долгосрочных).



3. НОВЫЕ СТАНДАРТЫ, РАЗЪЯСНЕНИЯ И ПОПРАВКИ К ДЕЙСТВУЮЩИМ СТАНДАРТАМ И РАЗЪЯСНЕНИЯМ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Эти ковенанты влияют на наличие у организации соответствующего права на конец отчетного периода, даже если фактическое соблюдение ковенанта оценивается только после отчетной даты (например, если ковенант связан с финансовым положением организации на отчетную дату, но его соблюдение проверяется только впоследствии).

СМСФО также разъяснил, что если организация обязана соблюдать ковенант только после отчетного периода, то его право на отсрочку погашения обязательства сроком более 12 месяцев после отчетной даты не подвергается риску. Однако если право организации на отсрочку погашения обязательства зависит от выполнения ковенантов в течение двенадцати месяцев после отчетного периода,

организация должна раскрывать информацию, позволяющую пользователям отчетности понять возможный риск досрочного погашения обязательств. Такая информация должна включать: описание ковенантов (их характер и сроки соблюдения); балансовую стоимость соответствующих обязательств; факторы и обстоятельства, указывающие на потенциальные сложности с выполнением ковенантов.

Поправки к МСФО (IFRS) 16 Аренда – обязательства по аренде в сделках продажи с обратной арендой

Поправки к МСФО (IFRS) 16 вводят требования к последующей оценке обязательств по аренде в сделках продажи с обратной арендой, которые удовлетворяют критериям признания продажи в соответствии с МСФО (IFRS) 15 Выручка по договорам с клиентами. Согласно поправкам, арендатор-продавец должен определять арендные платежи или пересмотренные арендные платежи таким образом, чтобы исключить признание прибыли или убытка, относящихся к сохраненному праву пользования активом после даты начала аренды.

Поправки не влияют на прибыль или убыток, признанные арендатором-продавцом, связанные с частичным или полным прекращением аренды. Без введенных требований арендатор-продавец мог бы признать прибыль по праву пользования, оставшемуся в его распоряжении, исключительно из-за пересчета обязательств по аренде (например, вследствие изменения условий аренды). Это особенно актуально в случае сделок обратной аренды, включающих переменные арендные платежи, не зависящие от индекса или ставки.

В рамках поправок СМСФО также изменил один из иллюстративных примеров в МСФО (IFRS) 16 и добавил новый пример, демонстрирующий последующую оценку активов и обязательств в сделках продажи с обратной арендой, включающих переменные арендные платежи. Примеры также уточняют, что обязательство, возникающее в результате продажи с обратной арендой, квалифицированной как продажа в соответствии с МСФО (IFRS) 15, является обязательством по аренде.

Применение поправок осуществляется ретроспективно в соответствии с МСФО (IAS) 8 к сделкам продажи с обратной арендой, заключенным после даты первоначального применения МСФО (IFRS) 16.

Данные изменения не оказали значительного влияния на представленные раскрытия информации или суммы, отраженные в финансовой отчетности

Новые и пересмотренные стандарты МСФО, выпущенные, но еще не вступившие в силу

На дату утверждения настоящей финансовой отчетности Компания не применяла следующие новые и пересмотренные стандарты МСФО, которые были выпущены, но еще не вступили в силу:

Поправки к МСФО (IAS) 21 Ограничения конвертируемости валют

МСФО (IFRS) 18 Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности

МСФО (IFRS) 19 Дочерние компании без публичной отчетности: раскрытие информации

Руководство Компании не ожидает, что применение указанных стандартов окажет существенное влияние на финансовую отчетность Компании в будущих отчетных периодах.



4. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

При подготовке финансовой отчетности Компания последовательно применяла нижеследующие основные принципы учетной политики.

Операции в иностранной валюте

Операции в иностранной валюте пересчитываются в функциональную валюту Компании по обменным курсам на даты совершения этих операций. Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте на отчетную дату, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на эту отчетную дату. Немонетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте и оцениваемые по справедливой стоимости, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на дату определения справедливой стоимости, а оцениваемые по исторической стоимости – на дату операции.

Курсовые разницы, возникающие при пересчете по курсу на дату совершения операции, а также при пересчете монетарных активов и обязательств по курсу на дату отчетного периода, отражаются в отчете о доходах и расходах.

Следующие курсы валют использовались при подготовке отдельной финансовой отчетности:

	2024		2023	
	Конец года	Средний	Конец года	Средний
Доллар США	523.54	469.11	454.56	456.24
Евро	546.47	507.51	502.24	493.19
Российский рубль	4.99	5.07	5.06	5.42

Основные средства

На момент приобретения основные средства отражаются по цене приобретения с учётом расходов, необходимых для доведения актива до рабочего состояния и доставки к месту назначения. Последующие затраты включаются в балансовую стоимость актива или признаются как отдельный актив, в зависимости от ситуации, лишь в случае существования вероятности того, что будущее экономическое возмещение, связанное с этим активом, перейдёт к Компании и что стоимость актива может быть надёжно оценена. Все прочие расходы на ремонт и техническое обслуживание отражаются в составе прибыли или убытка в периоде их возникновения.

Отдельный объект основных средств списывается из учёта при выбытии или в случае, если не ожидается получения экономических выгод от его использования или выбытия. Любая разница между балансовой стоимостью списанного актива и доходом от его выбытия признаётся в составе прибыли или убытка.

Износ

Износ начисляется по прямолинейному методу на протяжении ожидаемого срока полезной службы актива до его остаточной стоимости. Ожидаемые сроки полезной службы основных средств:

- здания и сооружения 20-50 лет;
- машины и оборудование 10-24 лет;
- транспортные средства 3-14 лет;
- прочее 4-10 лет.

Ожидаемые сроки полезного использования и остаточная стоимость основных средств анализируются по состоянию на каждую отчетную дату.

Последующий учет

В последующем основные средства учитываются по переоценённой стоимости. Переоценка проводится не реже одного раза в пять лет. Все имущество переоценивается до справедливой стоимости, представляющей собой рыночную стоимость, для специализированных машин и оборудования — амортизируемую восстановительную стоимость.



4. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Прирост стоимости от переоценки отражается в составе прочего совокупного дохода и относится на увеличение прироста стоимости от переоценки активов, входящего в состав собственного капитала. Однако если прирост восстанавливает убыток от предыдущей переоценки, признанный ранее через прибыль или убыток, то он признается в составе прибыли или убытка, также убыток от уценки, в части ранее признанного прироста, относящегося к тому же активу, также признается в составе прочего совокупного дохода, уменьшая резерв переоценки. Разница между амортизированной стоимостью и переоценённой балансовой стоимостью на дату переоценки амортизируется на оставшийся срок полезной службы основного средства, как часть амортизационных отчислений.

Кроме того, накопленная амортизация на дату переоценки исключается против валовой балансовой стоимости актива, а чистая сумма переоценки используется как новая балансовая стоимость, либо амортизация пересчитывается на основе переоценённой стоимости и нового срока полезного использования, в зависимости от конкретной применяемой методики переоценки и в составе нераспределённой прибыли.

Нематериальные активы

Нематериальные активы представляют собой в основном приобретенное Компанией программное обеспечение с ограниченным сроком службы, и учитываются по стоимости (которая включает стоимость приобретения плюс любые затраты, непосредственно относящиеся к подготовке актива к использованию по назначению) за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения.

Амортизация

Срок полезной службы нематериальных активов составляет от 3 до 5 лет. Амортизация начисляется прямолинейным методом в течение всего срока полезной службы.

Обесценение

Анализ балансовой стоимости долгосрочных активов на наличие обесценения осуществляется в тех случаях, когда события или изменения обстоятельств свидетельствуют о возможности того, что их балансовая стоимость может быть невозмещаемой. При наличии признаков обесценения производится оценка, позволяющая выяснить, превышает ли балансовая стоимость активов их возмещаемую стоимость. Проведение такого анализа осуществляется отдельно для каждого актива, за исключением активов, которые самостоятельно не генерируют денежные поступления. В этом случае анализ проводится на уровне подразделения, генерирующего денежные поступления.

В случае, когда балансовая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные поступления, превышает его возмещаемую стоимость, создается резерв для отражения актива по меньшей стоимости. Восстановление убытков (убытки) от обесценения признаются в доходах и расходах.

Расчет возмещаемой суммы

Возмещаемая стоимость актива определяется как наибольшая величина из ценности его использования и справедливой стоимости актива за вычетом расходов на его реализацию. При оценке ценности использования актива, ожидаемые будущие денежные потоки, дисконтируются до их текущей стоимости с применением ставки дисконтирования до вычета налогов, отражающей текущие рыночные оценки временной стоимости денег и риски, характерные для данного актива. Возмещаемая стоимость активов, которые самостоятельно не генерируют денежные поступления, определяется в составе возмещаемой стоимости подразделения, генерирующего денежные поступления, к которому относятся данные активы.

Восстановление убытков от обесценения

Ранее признанный убыток от обесценения подлежит восстановлению в том случае, если имеются изменения в оценках, используемых для определения возмещаемой суммы. Убыток от обесценения восстанавливается только в той степени, в которой балансовая стоимость актива не превышает балансовую стоимость, которая была бы определена за вычетом износа или амортизации, если бы убыток от обесценения не был признан.



4. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы отражаются по наименьшей из двух величин: себестоимости или чистой цене продажи. Себестоимость товарно-материальных запасов определяется на основе средневзвешенного метода и включает затраты на приобретение товарно-материальных запасов, их производство или переработку, а также затраты на доставку запасов до их настоящего местоположения и приведения их в соответствующее состояние. Чистая цена продажи представляет собой предполагаемую (расчетную) цену продажи товарно-материальных запасов в ходе обычной деятельности предприятия, за вычетом расчетных затрат на завершение производства запасов и на их продажу.

Дебиторская задолженность

Дебиторская задолженность признается по сумме выставленного счета за вычетом ожидаемых кредитных убытков и обычно не включает в себя проценты. Ожидаемые кредитные убытки признаются на счете оценочного резерва, если возможно возмещение этой суммы. В противном случае балансовая стоимость дебиторской задолженности списывается.

Учетная политика в отношении дебиторской задолженности рассматривается в разделе «Финансовые инструменты».

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства включают денежные средства в банках, доступные по требованию и подверженные незначительному риску изменения стоимости, и наличность в кассе.

Займы

Займы первоначально признаются по справедливой стоимости полученных средств за вычетом расходов по сделке, непосредственно связанных с их получением. После первоначального признания займы оцениваются по амортизируемой стоимости по методу эффективной процентной ставки.

Пенсионные обязательства

У Компании нет дополнительных схем пенсионного обеспечения, кроме участия в государственной пенсионной системе Республики Казахстан, которая требует от работодателя и работника производить текущие отчисления, рассчитываемые по установленной процентной ставке от заработной платы.

Доходы

В момент заключения договора на реализацию товаров или услуг («активов») Компания оценивает активы, обещанные по договору с покупателем, и идентифицирует в качестве обязанности к исполнению каждое обещание передать покупателю актив, который является отличимым, либо ряд отличимых активов, которые являются практически одинаковыми и передаются покупателю по одинаковой схеме.

Реализация товаров

Доход от реализации товаров признается в момент перехода контроля покупателю. Передача переходит тогда, когда товар доставлен до склада покупателя, риск обесценения и утраты товара перешел к покупателю, товар принят в соответствии с договорными условиями и не может быть возвращен покупателем.

Дебиторская задолженность признается тогда, когда товар доставлен до склада покупателя, поскольку в этот момент времени реализация считается безусловной и получение возмещения должно произойти по истечению определенного времени.

Реализация услуг

Доход от реализации услуг признается в том периоде, в котором услуги были оказаны.

Доход от реализации услуг признается в течение периода времени, если удовлетворяется любой из следующих критериев:

- покупатель одновременно получает и потребляет выгоды, связанные с выполнением Компанией указанной обязанности по мере ее выполнения Компанией;



4. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

- в процессе выполнения Компанией своей обязанности к исполнению, создается или улучшается актив, контроль над которым покупатель получает по мере создания или улучшения этого актива; либо
- выполнение Компанией своей обязанности не приводит к созданию актива, который Компания может использовать для альтернативных целей, и при этом Компания обладает юридически защищенным правом на получение оплаты за выполненную к настоящему времени часть договорных работ.

В остальных случаях доход от реализации услуг признается в определенный момент времени.

Компонент финансирования

У Компании нет договоров, где период между реализацией товаров и услуг и оплатой превышает один год. Как результат цена реализации не корректируется на временную стоимость денег.

Финансовые доходы

Финансовые доходы включают процентный доход по инвестированным средствам. Процентный доход признается по мере начисления и рассчитывается по методу эффективной процентной ставки.

Затраты по займам

Затраты по займам, непосредственно относящиеся к приобретению, строительству или производству актива, ввод в эксплуатацию или реализация которого наступает через значительный период времени, капитализируются путем включения в стоимость данного актива. Все прочие затраты по займам признаются в доходах и расходах.

Расходы по подоходному налогу

Расходы по подоходному налогу включают в себя подоходный налог текущего периода и отложенный налог. Расходы по подоходному налогу отражаются в доходах и расходах за исключением той его части, которая относится к операциям, признаваемым в капитале, в таком случае он также признается в капитале.

Текущий подоходный налог представляет собой сумму налога, подлежащую уплате в отношении налогооблагаемого дохода за год, а также все корректировки величины обязательства по уплате подоходного налога за прошлые годы.

Отложенный налог определяется с использованием балансового метода посредством определения временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств, для целей финансовой отчетности и сумм, используемых для целей налогообложения.

Отложенные налоговые активы и обязательства оцениваются по ставкам налогообложения, которые, как ожидается, будут применяться к периоду реализации актива или погашения обязательства, исходя из ставок налогообложения (и налогового законодательства), вступивших или фактически вступивших в силу на дату бухгалтерского баланса.

Отложенный налоговый актив признается только в той степени, в какой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемого дохода, который может быть уменьшен на сумму данного актива. Сумма отложенных налоговых активов уменьшается в той степени, в какой больше не существует вероятности того, что соответствующая налоговая льгота будет реализована.

Отложенные налоговые активы и обязательства берутся в зачет, если существует юридически закрепленное право зачета текущих налоговых активов в счет текущих налоговых обязательств и, если отложенные налоги относятся к одному и тому же объекту налогообложения и к одному и тому же налоговому органу.

Финансовые инструменты

Компания признает финансовые активы и обязательства в отчете о финансовом положении тогда, когда она становится стороной соглашения по инструменту.



4. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Финансовые активы

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы, находящиеся в сфере действия МСФО 9, классифицируются, соответственно, как финансовые активы, учитываемые по амортизируемой стоимости, оцениваемые по справедливой стоимости через доходы или убытки или оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход. Компания классифицирует финансовые активы при их первоначальном признании в зависимости от бизнес-модели управления финансовыми активами и договорными обязательствами денежных потоков.

Финансовый актив классифицируется и оценивается по амортизируемой стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход если денежные потоки являются «исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Финансовые активы, денежные потоки по которым не отвечают критерию «денежных потоков», классифицируются как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток вне зависимости от бизнес-модели.

При первоначальном признании финансовые активы оцениваются по справедливой стоимости, которая является полученным вознаграждением, плюс непосредственно связанные с ними затраты по сделке. Любые доходы или убытки при первоначальном признании признаются в отчете о доходах и расходах.

Последующая оценка

Финансовые активы, классифицированные по амортизируемой стоимости, учитываются с использованием метода эффективной процентной ставки (далее – «ЭПС»). Амортизируемая стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий, а также комиссий при приобретении. Амортизация разницы между номинальной и амортизируемой стоимостью признается в отчете о доходах и расходах в составе финансовых доходов.

Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, учитываются в отчете о финансовом положении по справедливой стоимости, а чистые изменения их справедливой стоимости признаются в отчете о доходах и расходах.

Прекращение признания

Прекращение признания финансового актива осуществляется тогда, когда Компания теряет контроль над правами по договору, который включает данный актив. Это происходит тогда, когда права реализованы, истекли или переданы.

Обесценение финансовых активов

Компания оценивает ожидаемые кредитные убытки, которые могут возникнуть от финансовых активов, оцениваемых по амортизируемой стоимости. Эта оценка включает вероятность возникновения событий, в результате которых контрагент не сможет оплатить сумму согласно контрактным обязательствам.

Ожидаемые кредитные убытки рассчитываются для возможных событий в течение срока финансовых активов, учитываемых по амортизируемой стоимости. В случаях, когда дебиторская задолженность не учитывается по амортизируемой стоимости, и не было значительных изменений в кредитном риске данного финансового актива с момента первоначального признания, ожидаемые кредитные убытки рассчитываются для событий, которые возможны в течение 12 месяцев отчетной даты.

Финансовые обязательства

Первоначальное признание и оценка

Финансовые обязательства, находящиеся в сфере действия МСФО 9, классифицируются, соответственно, как финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через доходы или убытки и оцениваемые по амортизируемой стоимости. Компания определяет классификацию своих финансовых обязательств при их первоначальном признании.

Все финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, которая является выплаченным вознаграждением. Финансовые обязательства, оцениваемые по амортизируемой стоимости, включают непосредственно связанные с ними затраты по сделке.



4. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Последующая оценка

Торговая и прочая кредиторская задолженность оценивается по амортизируемой стоимости с использованием метода ЭПС. Амортизируемая стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий, а также комиссий при приобретении. Амортизация разницы между номинальной и амортизируемой стоимостью признается в отчете о доходах и расходах в составе финансовых расходов.

Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через доходы или убытки, учитываются в отчете о финансовом положении по справедливой стоимости, а чистые изменения их справедливой стоимости признаются в отчете о доходах и расходах.

Прекращение признания

Признание финансового обязательства прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством, на существенно отличающихся условиях, или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в отчете о доходах и расходах.

Взаимозачет финансовых инструментов

Финансовые активы и финансовые обязательства подлежат взаимозачету, а нетто-сумма представлению в отчете о финансовом положении только тогда, когда имеется осуществимое юридическое право на взаимозачет признанных сумм, а также намерение произвести расчет на нетто-основе, либо реализовать активы и погасить обязательства одновременно.

Справедливая стоимость финансовых инструментов

На каждую отчетную дату, справедливая стоимость финансовых инструментов, которые торгуются на активном рынке, определяется на основе котировальных цен, без поправок на транзакционные расходы. Справедливая стоимость финансовых активов, которые не торгуются на активном рынке, определяется с использованием подходящих методов оценки. Такие методы могут включать в себя использование недавних рыночных транзакций, текущую справедливую стоимость похожего по существу инструмента, дисконтированные денежные потоки и другие методы оценки.

5. СЕГМЕНТНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Компания производит нефтяное оборудование и реализует его в основном в Республике Казахстан. Компания определяет сегмент в соответствии с критериями, установленными МСФО (IFRS) 8 «Операционные сегменты», и исходя из способа регулярной проверки деятельности Компании высшим органом оперативного управления с целью анализа эффективности и распределения ресурсов между подразделениями Компании.

Председатель Правления Компании определен высшим органом оперативного управления, который анализирует внутренние отчёты Компании с целью оценки эффективности её деятельности и распределения ресурсов.

Результаты деятельности сегмента оцениваются на основе операционной прибыли или убытков, как представленных во внутренних отчётах, и не обязательно отражают операционную прибыль или убыток в финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с МСФО. Основываясь на данных внутренних отчётов, руководство выделяет единый операционный сегмент, представляющий производство и реализацию нефтяного оборудования.



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

Примечания к финансовой отчетности за год,
закончившийся 31 декабря 2024 года

6. СРАВНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

При изменении формата представления финансовой отчетности в течение года в сравнительные данные вносятся соответствующие изменения для приведения их в соответствие с новым форматом представления.

В результате реклассификации соответствующих статей были пересмотрены показатели финансовой отчетности Компании:

Отчет о финансовом положении на 31 декабря 2023 года:

тыс. тенге	прим.	Сумма до реклассификации	Реклассификация	Сумма после реклассификации
Торговая и прочая кредиторская задолженность	14	204,212	137,173	341,385
Вознаграждения работникам		70,713	(70,713)	-
Краткосрочные резервы		66,460	(66,460)	-
Авансы полученные		-	532,090	532,090
Прочие краткосрочные обязательства	15	551,011	(532,090)	18,921
Итого краткосрочные обязательства		1,522,958	-	1,522,958

В отчет о движении денежных средств были внесены изменения в соответствии с обновленным форматом представления, включая уточнение наименований статей, а также переклассификацию отдельных денежных потоков между видами деятельности (операционной, инвестиционной и финансовой) для обеспечения большей сопоставимости и соответствия требованиям МСФО.

7. ЗАПАСЫ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Материалы	1,078,731	1,210,771
Готовая продукция	232,646	427,714
Товары	3,824	-
Незавершенное производство	44,379	55,587
Минус: резервы под обесценение запасов	(52,478)	(55,866)
	1,307,102	1,638,206

Движение резерва по неликвидным запасам за годы, закончившиеся 31 декабря, представлено следующим образом:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
На 1 января	55,866	43,100
Начислено	-	14,384
Восстановлено	(3,388)	(1,618)
На 31 декабря	52,478	55,866

8. ТОРГОВАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Торговая дебиторская задолженность	777,378	51,326
Минус: резерв на ожидаемые кредитные убытки	(9,729)	(8,842)
	767,649	42,484

Изменение резерва по ожидаемым кредитным убыткам представлено следующим образом:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
На 1 января	8,842	6,679
Начислено	887	-
Восстановлено	-	(763)
Списано	-	(4,217)
На 31 декабря	9,729	8,842



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»**Примечания к финансовой отчетности за год,
закончившийся 31 декабря 2024 года****9. ЗАЙМЫ ВЫДАННЫЕ**

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Займы, выданные сторонним организациям	-	662,038
Займы, выданные сотрудникам	108	8,355
	108	670,393
Долгосрочная часть	-	2,011
Краткосрочная часть	108	668,382
	108	670,393

Движение займов выданных:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
На 1 января	670,393	870,612
Выдано	-	33,800
Погашено денежными средствами	(1,023,778)	-
Удержано с заработной платы	(10,517)	(14,780)
Признание дисконта в составе финансовых расходов	-	(121,055)
Признание дисконта в собственном капитале	-	(16,312)
Амортизация дисконта	138,095	144,293
Начислен резерв на ОКУ в составе прочих расходов	-	(210,915)
Начислен резерв на ОКУ в собственном капитале	-	(15,000)
Восстановление резерва на ОКУ в составе прочих расходов	225,915	-
Списано на расходы	-	(250)
На 31 декабря	108	670,393

Изменение резерва по ожидаемым кредитным убыткам представлено следующим образом:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
На 1 января	225,915	-
Начислено	-	225,915
Восстановлено	(225,915)	-
На 31 декабря	-	225,915

Задолженность по займам, предоставленным сторонним организациям

Компания предоставляет беспроцентные займы связанным сторонам, сторонним организациям. В данной финансовой отчетности займы были представлены по дисконтированной стоимости, ставки дисконтирования 19,63 – 20,03%. Компания по предоставленным беспроцентным займам акционеру признала в отчете об изменениях в собственном капитале за год, закончившийся 31 декабря 2023 года, дисконт в размере 16,312 тыс. тенге и резерв на ожидаемые кредитные убытки в размере 15,000 тыс. тенге. За год, закончившийся 31 декабря 2024 года, ранее признанный дисконт был полностью амортизирован, в связи с полным погашением задолженности заемщиками.

Задолженность по предоставленным работникам займам

Компания предоставляет беспроцентные краткосрочные и долгосрочные займы работникам. Задолженность представлена займами, выданными на срок от одного года до трех лет. В течение 2024 года основная часть задолженностей были погашены, в соответствии с договорными сроками погашения. По данным займам, в момент первоначального признания Компания отразила дисконт по ставке 19,4% – 19,7%.

В январе 2025 года остаток задолженности был полностью погашен.



10. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Срочные вклады в банках	550,827	187,859
Денежные средства на текущих банковских счетах	3,342	1,138
Наличность в кассе	486	221
	554,655	189,218

Компания размещает свободные денежные средства в банках второго уровня на краткосрочных депозитах, сроком до трех месяцев, со ставкой вознаграждения 12.75%-14.25%. За год, закончившийся 31 декабря 2024 года по данным депозитам были начислены вознаграждения в размере 45,389 тыс. тенге.

11. ПРОЧИЕ ТЕКУЩИЕ АКТИВЫ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Авансы, выданные под поставку запасов, выполнение работ	88,205	46,691
Налог на добавленную стоимость на товары	14,866	610
Предоплата по прочим налогам и платежам в бюджет	13,378	990
Прочие активы	3,189	5,265
Минус: резерв по сомнительным требованиям	(1,765)	(1,765)
	117,873	51,791

Изменение резерва по сомнительным требованиям представлено следующим образом:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
На 1 января	1,765	-
Начислено	-	1,765
На 31 декабря	1,765	1,765



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2024 года

12. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

тыс. тенге	Земля	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочее	НЗС	Итого
Первоначальная стоимость							
На 1 января 2023	50,912	1,116,677	2,003,059	142,369	33,295	-	3,346,312
Поступление	-	-	154	-	-	2,098,166	2,098,320
Внутренние переводы	-	2,572	2,095,594	-	-	(2,098,166)	-
Выбытие	-	-	(732)	-	(47)	-	(779)
На 31 декабря 2023	50,912	1,119,249	4,098,075	142,369	33,248	-	5,443,853
Поступление	-	-	7,577	-	206	24,344	32,127
Перевод из товарно-материальных запасов	-	-	-	-	-	32,605	32,605
Внутренние переводы	-	8,368	48,581	-	-	(56,949)	-
Выбытие	-	-	(4,710)	(83,959)	(544)	-	(89,213)
На 31 декабря 2024	50,912	1,127,617	4,149,523	58,410	32,910	-	5,419,372
Накопленная амортизация							
На 1 января 2023	-	-	-	-	-	-	-
Начисленная амортизация	-	45,124	190,918	14,583	3,786	-	254,411
Выбытие	-	-	(57)	-	(2)	-	(59)
На 31 декабря 2023	-	45,124	190,861	14,583	3,784	-	254,352
Начисленная амортизация	-	45,129	297,699	11,215	3,743	-	357,786
Выбытие	-	-	(682)	(13,424)	(132)	-	(14,238)
На 31 декабря 2024	-	90,253	487,878	12,374	7,395	-	597,900
Балансовая стоимость							
на 31 декабря 2023 года	50,912	1,074,125	3,907,214	127,786	29,464	-	5,189,501
Балансовая стоимость							
на 31 декабря 2024 года	50,912	1,037,364	3,661,645	46,036	25,515	-	4,821,472

*В 2023 году Компанией приобретена горизонтально-ковочная машина, поставщик Huogeduo BORUITONG Import and Export Trade CO. LT. Балансовая стоимость оборудования 2,067,218 тыс. тенге. 31 декабря 2023 года горизонтально-ковочная машина переведена в состав основных средств и введена в эксплуатацию с 01.01.2024 года.



12. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА, ПРОДОЛЖЕНИЕ**Залоговое обеспечение**

Основные средства Компании имеют обременение в виде залога в качестве гарантии по обязательствам по полученным банковским займам.

Недвижимое имущество Компании балансовой стоимостью 985,280 тыс. тенге (2023: 1,018,625 тыс. тенге), а также движимое имущество балансовой стоимостью 3,854,576 тыс. тенге (2023: 3,707,342 тыс. тенге) служат залоговым обеспечением обязательств по соглашению об открытии невозобновляемой кредитной линии с АО «Народный сберегательный банк Казахстана». Компания не может продавать данные активы или закладывать их для обеспечения других займов (см. примечание 13).

Переоценка

Справедливая стоимость основных средств Компании была определена по состоянию на 31 декабря 2022 года на основании независимой оценки компании ТОО «Бизнес Тандем» (государственная лицензия № 13018525 от 05 декабря 2013 года, № 13018529 от 05 декабря 2013 года). Независимый оценщик использовал два подхода при определении справедливой стоимости основных средств:

- метод сравнительного подхода для расчёта стоимости земельных участков, зданий и сооружений, транспортных средств;
- инженерный метод затратного подхода для расчёта стоимости машин и оборудования, прочих основных средств.

Руководство считает, что по состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 года справедливая стоимость основных средств Компании приблизительно равна ее балансовой стоимости.

13. ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ

тыс. тенге	Процентная ставка, %	Сроки погашения	2024г.	2023г.
АО «Народный Банк Казахстана»	6.0%	2028	1,378,347	1,791,851
Вознаграждения по банковским займам			3,216	4,778
Вознаграждения по прочим финансовым обязательствам			-	1,550
			1,381,563	1,798,179
Долгосрочная часть			964,843	1,378,347
Краткосрочная часть			416,720	419,832
			1,381,563	1,798,179

АО «Народный сберегательный банк Казахстана»

В апреле 2023 года Компания заключила с АО «Народный сберегательный банк Казахстана» Соглашение об открытии невозобновляемой кредитной линии в размере 2,000,000 тыс. тенге с целью приобретения автоматизированной горизонтально-ковочной машины (поставщик Huoreguos BORUITONG Import and Export Trade CO. LT., Китай).

Финансирование производится в рамках Программы поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, занятых в сфере обрабатывающей промышленности (постановление Правительства Республики Казахстан от 14 сентября 2014 года № 354) и кредитного Соглашения между АО «Фонд развития предпринимательства «ДАМУ» и банками второго уровня. Займ предоставлен на срок до 11 апреля 2028 года. За пользование займом Компания выплачивает 6% годовых (эффективная ставка 6,3%). При неисполнении условия договора и выходе из программы «ДАМУ» ставка вознаграждения составит 21,75%. Метод погашения займа — дифференцированный с ежемесячным погашением согласно графику с ноября 2023 года.



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2024 года

13. ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Соглашением предусмотрены финансовые ковенанты, в части выручки 10,000 тыс. тенге и EBITDA — 900 тыс. тенге относительно 2023 года. Финансовые ковенанты в части выручки не были исполнены по состоянию на 31 декабря 2023 года. При неисполнении финансовых ковенант уполномоченным органом банка рассматривается вопрос о снижении лимита невозобновляемой кредитной линии. За год, закончившийся 31 декабря 2023 года в аудиторском отчете было выражено модифицированное мнение.

По состоянию на 31 декабря 2024 года по условиям соглашения финансовые ковенанты не предусмотрены.

Обеспечения по займам

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 года следующие активы были заложены в качестве обеспечения по займам:

- основные средства Компании балансовой стоимостью 4,839,856 тыс. тенге (2023: 4,508,967 тыс. тенге) служат залоговым обеспечением обязательств по соглашению об установлении лимита кредитования с АО «Народный сберегательный банк Казахстана». Компания не может продавать данные активы или закладывать их для обеспечения других займов (см. примечание 12);
- гарантии от акционеров Компании, предусматривающая полную солидарную ответственность за исполнение всех обязательств Компании перед банком.
- на основании протокола заседания Совета директоров от 19 июня 2024 года было принято решение предоставить дополнительный залог в виде простых акций Компании в количестве 599,233 штук (см. примечание 16)

АО «Банк ВТБ»

В 2021 году Компания заключила соглашение с АО «Банк ВТБ» (Казахстан) о предоставлении кредитной линии. Заемные средства в рамках соглашения направлялись на финансирование текущей деятельности, рефинансирование обязательств, а также на приобретение основных средств.

Ставка вознаграждения по привлеченным средствам составляла от 13% до 16,4% в зависимости от цели финансирования. В 2023 году Компания осуществила полное погашение оставшейся задолженности по кредитной линии в размере 55,743 тыс. тенге.

Прочие

В течение 2024 года Компания заключила соглашение с третьей стороной о временной финансовой помощи по которому получила и произвела погашение в размере 100,000 тыс. тенге.

Движение займов представлено следующим образом:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
На 1 января	1,798,179	55,938
Займы полученные	-	1,960,768
Возврат займов полученных	(413,504)	(224,660)
Проценты начисленные	96,674	80,935
Проценты выплаченные	(99,786)	(76,352)
Вознаграждения по прочим финансовым обязательствам	-	1,550
На 31 декабря	1,381,563	1,798,179

14. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Торговая кредиторская задолженность	861,388	204,212
Итого финансовые обязательства в составе торговой и прочей кредиторской задолженности	861,388	204,212
Резерв по отпускам	98,370	66,460
Задолженность работникам	48,452	70,743
Итого торговая и прочая кредиторская задолженность	1,008,210	341,385



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»**Примечания к финансовой отчетности за год,
закончившийся 31 декабря 2024 года****15. ПРОЧИЕ КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Налог на добавленную стоимость	95,680	562
Индивидуальный подоходный налог	19,335	3,188
Обязательства по пенсионным отчислениям	16,758	4,295
Социальный налог	9,676	2,564
Обязательства по отчислениям на социальное медицинское страхование	5,542	1,765
Доходы будущих периодов	3,259	3,259
Обязательства по социальному страхованию	3,060	1,125
Прочие налоги	146	356
Прочие обязательства	1,399	1,807
	154,855	18,921

16. КАПИТАЛ**а Акционерный капитал**

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Объявленные акции		
— Простые акции (номинал 1,000 тенге)	600,000	600,000
— Привилегированные акции (номинал 1,000 тенге)	200,000	200,000
Итого объявленных акций	800,000	800,000
Размещённые ценные бумаги		
— Простые акции	600,000	600,000
— Привилегированные акции	190	190
— Выкупленные привилегированные акции	(190)	(190)
Итого акций в обращении	600,000	600,000

Простые акции Компании включены в список Казахстанской фондовой биржи.

Простые акции Компании в количестве 599,233 штук являются залоговым обеспечением обязательств по соглашению об установлении лимита кредитования с АО «Народный сберегательный банк Казахстана», см. примечание 13.

б Дивиденды

В течение 2024 Компания объявляла и выплатила дивиденды в размере 890,678 тыс. тенге (2023: не объявляла).

в Резерв по переоценке основных средств

Резерв по переоценке отражает превышение справедливой стоимости переоценённых основных средств над их балансовой стоимостью на дату переоценки и формируется в составе прочего совокупного дохода. Впоследствии сумма, соответствующая начисленной амортизации переоцененного прироста, переносится в нераспределённую прибыль.

По состоянию на 31 декабря 2024 года размер резерва по переоценке составил 951,229 тыс. тенге (2023: 1,021,720 тыс. тенге). За год, закончившийся 31 декабря 2024 года в состав нераспределённой прибыли была перенесена сумма 70,491 тыс. тенге (2023: 68,957 тыс. тенге), соответствующая амортизации переоцененного прироста.

г Прибыль на акцию

Базовая прибыль на акцию определяется путем деления чистого дохода за год, предназначенного для держателей простых акций, на средневзвешенное количество простых акций, находившихся в обращении в течение периода. У Компании нет разводняющих акций.



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»

**Примечания к финансовой отчетности за год,
закончившийся 31 декабря 2024 года**

16. КАПИТАЛ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Расчет прибыли на акцию был произведен следующим образом:

тыс. тенге (если не указано иное)	2024г.	2023г.
Чистая прибыль за год	1,075,502	491,729
Средневзвешенное количество простых акций (штук)	600,000	600,000
Базовая прибыль на одну акцию (тенге)	1,792.50	819.55

д Балансовая стоимость акции

Балансовая стоимость акции рассчитана в соответствии с требованием статьи 9.2.1 Листинговых правил KASE. По состоянию на 31 декабря балансовая стоимость акции была представлена следующим образом:

тыс. тенге (если не указано иное)	2024г.	2023г.
Активы	7,681,411	7,798,095
Нематериальные активы	(3,025)	(3,814)
Обязательства	(3,229,884)	(3,531,392)
Чистые активы	4,448,502	4,262,889
Количество простых акций (тыс. штук)	600	600
Балансовая стоимость одной простой акции (тенге)	7,414	7,105

17. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Доход от реализации произведенной продукции	7,150,719	8,504,141
Доход от реализации приобретенных товаров	336,781	5,719
	7,487,500	8,509,860

Компания осуществляет реализацию готовой продукции - нефтепромыслового и бурового геологоразведочного оборудования и реализацию аналогичных приобретенных товаров.

18. СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Сырье и материалы	3,423,953	5,338,513
Заработная плата	642,011	506,704
Амортизация основных средств и нематериальных активов	315,365	208,341
Отчисления от заработной платы	64,535	50,924
Питание	49,129	46,736
Текущий ремонт основных средств	43,612	31,599
Электроэнергия	41,238	18,226
Потребление газа	14,336	9,365
Обязательные производственные и пенсионные взносы	11,777	4,716
Техобслуживание основных средств	6,188	5,363
Поверка приборов	2,783	2,458
Прочие	22,987	31,953
Изменение в запасах готовой продукции и незавершенного производства	206,276	(377,603)
Итого себестоимость реализованной произведённой продукции	4,844,190	5,877,295
Себестоимость приобретенных товаров	140,148	804
	4,984,338	5,880,099



АО «Актюбинский завод нефтяного оборудования»**Примечания к финансовой отчетности за год,
закончившийся 31 декабря 2024 года****19. РАСХОДЫ ПО РЕАЛИЗАЦИИ**

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Расходы на транспортировку, железнодорожные услуги	149,317	147,012
Заработная плата	114,015	95,941
Штрафы, пени по договорам поставки готовой продукции	86,239	82,910
Амортизация основных средств	18,052	18,052
Отчисления от заработной платы	13,269	10,222
Расходы на сертификацию	3,973	7,733
Прочие	7,390	2,731
	392,255	364,601

20. ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Заработная плата	715,937	831,461
Аренда	93,824	29,024
Отчисления и налоги от заработной платы	66,772	81,493
Услуги охраны	62,242	57,329
Командировочные расходы	29,797	22,513
Амортизация основных средств	21,455	24,445
Расходы по налогам и прочим обязательным платежам в бюджет	18,811	23,539
Аудиторские, консалтинговые и консультационные услуги	8,260	5,578
Обучение персонала	7,166	295
Амортизация права пользования активом	0	57,269
Прочие	75,245	88,095
	1,099,509	1,221,041

21. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Доход от восстановления убытка от обесценения по финансовым активам	225,915	783
Доход от аренды	3,528	4,217
Доход от восстановления убытка от обесценения запасов	3,388	1,618
Субсидии АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» на возмещение части расходов по вознаграждениям по займам	3,259	3,602
Доход при обмене валюты	521	5,238
Прочие доходы	932	1,539
Итого прочие операционные доходы	237,543	16,997

22. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Расходы по курсовой разнице (нетто)	19,041	56,148
Расходы при обмене валюты	13,778	22,495
Расходы от выбытия активов, нетто	11,186	720
Расходы по аренде	4,087	5,126
Расходы от обесценения финансовых инструментов	887	218,078
Обесценение запасов и готовой продукции	-	14,384
Расходы по резерву по сомнительным требованиям	-	1,765
Прочие	-	204
Итого прочие операционные расходы	48,979	319,920



23. ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Амортизация дисконта по займам выданным	138,095	144,293
Доходы по вознаграждениям по депозитам	45,389	1,806
Доходы по вознаграждениям по срочным вкладам	-	10,178
Итого прочие операционные доходы	183,484	156,277

24. ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Вознаграждения по банковскому займу	96,674	80,935
Дисконт по займам выданным	-	121,055
Амортизация дисконта обязательств по аренде	-	4,645
Вознаграждения по прочим финансовым обязательствам	-	1,550
Итого прочие операционные расходы	96,674	208,185

25. ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ**а Расходы по подоходному налогу**

Основными составляющими расходов по подоходному налогу являются

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Корпоративный подоходный налог – текущий период	187,055	102,527
Отложенный налог – текущий период	24,215	96,032
Расходы по подоходному налогу	211,270	198,559

В Республике Казахстан, налог на прибыль рассчитывается по ставке 20% от расчетной налогооблагаемой прибыли за год (период). Отложенные налоги рассчитываются по ставкам, применимым к тому периоду, в котором актив реализуется или обязательство погашается.

Сверка подоходного налога, применимого к бухгалтерскому доходу до налогообложения по ставке, установленной налоговым законодательством, и расходов по подоходному налогу по эффективной ставке подоходного налога приводится ниже:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Прибыль до налогообложения	1,286,772	690,288
Ставка подоходного налога	20%	20%
Подоходный налог, рассчитанный по применимой ставке	257,354	138,058
(Необлагаемые доходы) невычитаемые расходы	(46,084)	60,501
Итого расходы по налогу на прибыль	211,270	198,559

б Отложенное налоговое обязательство

Суммы отложенных налоговых активов и (обязательств) представлены ниже:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Отложенные налоговые активы		
Оценочные обязательства	19,674	13,292
Отложенный доход	2,994	3,646
Прочие обязательства и начисления	2,625	758
Дебиторская задолженность	1,946	1,768
Итого активы	27,239	19,464
Отложенные налоговые обязательства		
Основные средства	(666,569)	(634,579)
Итого обязательства	(666,569)	(634,579)
Отложенные налоговые обязательства, нетто	(639,330)	(615,115)



25. КАПИТАЛ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Движение отложенного налогового обязательства представлено следующим образом:

тыс. тенге	2024 год	2023 год
На 1 января	615,115	519,083
Отнесено на расходы	24,215	96,032
На 31 декабря	639,330	615,115

26. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**Операционная среда**

Рынки развивающихся стран, включая Республику Казахстан, подвержены экономическим, политическим, социальным, судебным и законодательным рискам, отличным от рисков более развитых стран. Законы и нормативные акты, регулирующие ведение бизнеса в Республике Казахстан, могут быстро изменяться, существует возможность их произвольной интерпретации. Будущее направление развития Республики Казахстан в большой степени зависит от налоговой и кредитно-денежной политики государства, принимаемых законов и нормативных актов, а также изменения политической ситуации в стране.

В связи с тем, что Республика Казахстан добывает и экспортирует большие объемы нефти и газа, экономика страны особенно чувствительна к изменениям мировых цен на нефть и газ.

В настоящее время невозможно определить влияние последующей возможной девальвации на экономику страны и банковскую систему. Финансовое состояние и будущая деятельность Компании могут ухудшиться вследствие продолжающихся экономических проблем, присущих развивающейся стране, и темпов кредитования экономики и населения. Руководство Компании не может оценить ни степень, ни продолжительность экономических трудностей или оценить их влияние, если таковое будет, на финансовые результаты Компании.

Судебные иски и претензии

В ходе обычной деятельности Компания может являться объектом судебных исков и претензий. Руководство считает, что окончательное обязательство, если таковое будет иметь место, возникающее из этих исков и претензий, не окажет значительного влияния на финансовое положение и дальнейшую деятельность Компании. По состоянию на 31 декабря 2024 года Компания не была вовлечена ни в какие значительные судебные разбирательства.

Региональные геополитические конфликты

Военные операции на территории Украины, начавшиеся в 2022 году, привели к появлению ряда особенностей учёта по МСФО, влияющих на финансовую отчётность. Многие страны уже ввели и продолжают вводить новые санкции в отношении России, Белоруссии и ряда физических и юридических лиц. Сама текущая ситуация, а также политическая и экономическая неопределённость привели к значительным колебаниям валютных курсов, росту процентных ставок, изменению цен на энергоносители и товары, перебоям в поставках, снижению уровня доверия к контрагентам и компаниям, ведущим деятельность в соответствующих странах. Данные обстоятельства могут оказать влияние на деятельность различных предприятий, включая предприятия, ведущие деятельность в Республике Казахстан. На данный момент невозможно в полной мере оценить возможные последствия и их влияние в будущем. Несмотря на то, что данные события не оказали существенного влияния на результаты деятельности Компании в текущем отчётном периоде, руководство не исключает, что в случае дальнейшего обострения ситуации в Украине и введения дополнительных санкций, это может оказать негативное влияние на бизнес и будущие результаты деятельности Компании.

Требования охраны окружающей среды

Руководство Компании считает, что в настоящее время оно полностью соблюдает все существующие законы и нормативные акты в области охраны окружающей среды. Однако экологическое законодательство Республики Казахстан может и далее развиваться, в том числе в части ужесточения требований к выбросам и другим аспектам охраны окружающей среды. В случае изменения законодательства в будущем Компания не в состоянии с достаточной степенью достоверности спрогнозировать возможные последствия таких изменений для своей деятельности и возможные обязательства, которые могут возникнуть в будущем. Вместе с тем, Компания считает, что на отчетную дату отсутствуют основания для признания каких-либо обязательств по охране окружающей среды в связи с прошлыми операциями.



26. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ПРОДОЛЖЕНИЕ**Условные налоговые обязательства в Казахстане**

Налоговая система Казахстана, будучи относительно новой, характеризуется частыми изменениями законодательных норм, официальных разъяснений и судебных решений, зачастую нечётко изложенных и противоречивых, что допускает их неоднозначное толкование различными налоговыми органами, включая мнения относительно порядка учёта доходов, расходов и прочих статей финансовой отчетности в соответствии с МСФО. Проверками и расследованиями в отношении правильности исчисления налогов занимаются регулирующие органы различных уровней, имеющие право налагать крупные штрафы и взимать пени.

Штрафные санкции включают в себя штрафы, как правило, в размере 50-80% от суммы дополнительно начисленных налогов, и пени, начисляемую по ставке рефинансирования, установленной Национальным Банком Республики Казахстан, умноженной на 1,25. В результате, сумма штрафной санкции и пени может в несколько раз превышать суммы подлежащие доначислению налогов. В случае выявления нарушений при проверке налоговыми органами в течение трех последних лет, предшествующих году начала такой проверки. При определении необходимости признания обязательства в финансовой отчетности, Компания учитывает существующие факты и обстоятельства, в том числе недавнюю практику применения налогового законодательства в Казахстане. На основании рассмотрения имеющейся информации, руководство Компании полагает, что по состоянию на 31 декабря 2024 года каких-либо существенных обязательств по налогам, подлежащих признанию в финансовой отчетности, не возникает.

27. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Стороны считаются связанными, если одна из них имеет возможность контролировать другую, находится под общим контролем, или может оказывать существенное влияние при принятии другой стороной финансовых и операционных решений. При рассмотрении взаимоотношений со связанными сторонами принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

Операции и сальдо со связанными сторонами:

тыс. тенге	31 декабря 2024	31 декабря 2023
Задолженность прочих связанных сторон	-	50,000
	-	50,000

Операции и сальдо по займам, выданным со связанными сторонами:

тыс. тенге	31 декабря 2024		31 декабря 2023	
	Акционеры	Прочие связанные стороны	Акционеры	Прочие связанные стороны
На 1 января	78,689	9,138	68,564	20,458
Займы выданные		1,400	30,000	3,800
Погашено денежными средствами	(95,000)			
Удержано с заработной платы		(10,517)	-	(14,780)
Признание дисконта		-	(16,311)	
Амортизация дисконта	16,311	-	11,436	-
(Начисление) восстановление резерва по ОКУ	-	87	(15,000)	(89)
Списано на расходы	-		-	259
На 31 декабря	-	108	78,689	9,138

Сумма признанного дисконта и расходы на ожидаемые кредитные убытки по займам, выданным акционерам, признаны в собственном капитале как прочие операции с собственниками.



27. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ**Вознаграждения руководящего состава**

Ключевой персонал включает 3 человека (2023: 4 человека). Вознаграждение ключевому персоналу за 2024 год составило 223,915 тыс. тенге, которые отражены в составе административных расходов Компании, в том числе генеральному директору 211,321 тыс. тенге, членам Совета директоров 12,594 тыс. тенге (2023: 245,940 тыс. тенге, в том числе генеральному директору – 237,970 тыс. тенге, членам Совета директоров – 7,970 тыс. тенге).

28. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ**Цели управления финансовыми рисками**

Управление рисками является существенным элементом деятельности Компании. Компания контролирует и управляет финансовыми рисками, имеющими отношение к деятельности Компании, посредством внутренних отчетов по рискам, которые анализируют вероятность возникновения риска и его предполагаемый объем. Эти риски включают рыночный риск (в том числе валютный риск, риск изменения справедливой стоимости вследствие колебания процентной ставки и ценовой риск), риск ликвидности и риск изменения процентной ставки в отношении потоков денежных средств.

Финансовые инструменты Компании представлены следующим образом:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости		
Торговая дебиторская задолженность	767,649	42,484
Займы выданные	108	670,393
Денежные средства и их эквиваленты	554,655	189,218
Итого финансовые активы, оцениваемые по амортизируемой стоимости	1,322,412	902,095
Финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости		
Займы полученные	1,381,563	1,798,179
Торговая кредиторская задолженность	861,388	204,212
Итого финансовые активы, оцениваемые по амортизируемой стоимости	2,242,951	2,002,391

Справедливая стоимость

Справедливая стоимость финансовых активов и обязательств приблизительно равна их балансовой стоимости.

Кредитный риск

Кредитный риск – это риск возникновения у Компании финансовых убытков, вызванных неисполнением покупателем или контрагентом по финансовому инструменту своих договорных обязательств. В основном кредитный риск связан с торговой дебиторской задолженностью, займами выданными и денежными средствами и их эквивалентами.

Балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную подверженность Компании кредитному риску. Максимальная подверженность кредитному риску по состоянию на отчетную дату была следующей:

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Торговая дебиторская задолженность	767,649	42,484
Займы выданные	108	670,393
Денежные средства и их эквиваленты (за вычетом денежных средств в кассе)	554,169	188,997
	1,321,926	901,874

Торговая дебиторская задолженность

Подверженность Компании кредитному риску в основном зависит от индивидуальных характеристик каждого покупателя. Данная торговая дебиторская задолженность относится к покупателям, которые работают на условиях оплаты в рассрочку. Компания постоянно отслеживает дебиторскую задолженность для минимизации сомнительной задолженности.



28. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

Подверженность Компании кредитному риску относится к покупателям из Казахстана.

Концентрация покупателей

За год, закончившийся 31 декабря 2024 года 79% реализации готовой продукции приходится на трех покупателей (2023: 82% на трех покупателей).

тыс. тенге	2024г.	2023г.
АО KAZPETRODRILLING	1,846,827	-
АО Каражанбасмунай	1,092,463	1,157,689
АО Мангистаумунайгаз	2,980,639	3,973,005
АО Озенмунайгаз	-	1,812,966
Прочие	1,567,571	1,566,200
	7,487,500	8,509,860

Зависимость от данных покупателей существенна, и возможные негативные последствия в случае их потери могут быть значительными.

Компания создает оценочный резерв на обесценение дебиторской задолженности, который представляет собой расчетную оценку величины ожидаемых кредитных убытков. Торговая задолженность по срокам возникновения на 31 декабря:

тыс.тенге	Всего	Процент ожидаемых убытков	Ожидаемые кредитные убытки
На 31 декабря 2024			
Непросроченная	87,828	0.0%	-
Просроченная до 90 дней	2,433	0.0%	-
Просроченная от 91 до 180 дней	677,388	0.0%	-
Более чем 270 дней	9,729	100.0%	9,729
	777,378	1.3%	9,729
На 31 декабря 2023			
Непросроченная	42,484	0.0%	-
Более чем 270 дней	8,842	100.0%	8,842
	51,326	17.2%	8,842

Займы выданные

Займы выданные представлены задолженностью связанных сторон и сотрудников Компании. При принятии решения о выдаче подобных займов Компания проводит анализ для того, чтобы убедиться в том, что общий кредитный риск по данным займам не превышает распределяемые резервы Компании.

Подверженность Компании кредитному риску в основном относится к заемщикам в Казахстане.

Компания создает оценочный резерв на обесценение займов выданных на момент выдачи займа. На отчетную дату возможный резерв под ожидаемые кредитные убытки был несущественным (2023: см. примечание 9)

Денежные средства и их эквиваленты

Кредитный риск, относящийся к денежным средствам и их эквивалентам отслеживается и контролируется руководством Компании в соответствии с политикой Компании. Свободные денежные средства размещаются в установленных пределах в наиболее надежных казахстанских банках с кредитными рейтингами Moody's от «В1» до «Вa3». Данная политика направлена на снижение концентрации кредитного риска и минимизацию возможных финансовых потерь при неисполнении банками своих договорных обязательств.

тыс. тенге	2024г.	2023г.
(BBB-) до BBB+	1,184	182
(BB-) до BB+	552,312	188,696
(B-) до B+	673	15
Без рейтинга	0	254
	554,169	188,997



28. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

На 31 декабря 2024 и 2023 года возможный резерв под ожидаемые кредитные убытки был несущественным.

Риск ликвидности

Риск ликвидности – это риск того, что Компания не сможет выполнить свои обязательства по выплатам при наступлении срока их погашения в обычных или непредвиденных условиях. С целью ограничения этого риска руководство обеспечивает доступность различных источников финансирования в дополнение к существующей основной сумме банковских вкладов.

Руководство также осуществляет управление активами, учитывая ликвидность, и ежедневный мониторинг будущих денежных потоков и ликвидности. Этот процесс включает в себя оценку ожидаемых денежных потоков и наличие высококачественного обеспечения, которое может быть использовано для получения дополнительного финансирования в случае необходимости.

В нижеследующей таблице приведен анализ финансовых обязательств Компании, погашаемых на валовой основе, по соответствующим группам со сроками погашения, основанными на периодах между отчетной датой и контрактными датами погашения:

тыс. тенге	До востребования	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 до 5 лет	Итого
2024					
Займы полученные	-	110,743	332,230	1,147,198	1,590,172
Торговая кредиторская задолженность	861,388	-	-	-	861,388
Итого	861,388	110,743	332,230	1,147,198	2,451,560
2023					
Займы полученные	34,459	35,002	360,868	1,725,690	2,156,019
Торговая кредиторская задолженность	65,921	127,713	10,578	-	204,212
Итого	100,380	162,715	371,446	1,725,690	2,360,231

Займы включают ожидаемые будущие процентные платежи, рассчитанные на основе процентных ставок, действующих на отчетную дату.

Валютный риск

Компания подвержена валютному риску при осуществлении операций, выраженных в валюте, отличной от ее функциональной валюты.

Подверженность Компании валютному риску была следующей:

тыс. тенге	Тенге	Доллар США	Российские рубли	Итого
2024				
Торговая дебиторская задолженность	767,649	-	-	767,649
Займы выданные	108	-	-	108
Денежные средства и их эквиваленты	553,476	-	1,179	554,655
Займы полученные	(1,381,563)	-	-	(1,381,563)
Торговая кредиторская задолженность	(746,577)	(113,910)	(901)	(861,388)
Чистая балансовая позиция	(806,907)	(113,910)	278	(920,539)
2023				
Торговая дебиторская задолженность	42,484	-	-	42,484
Займы выданные	670,393	-	-	670,393
Денежные средства и их эквиваленты	189,218	-	-	189,218
Займы полученные	(1,798,179)	-	-	(1,798,179)
Торговая кредиторская задолженность	(39,010)	(164,332)	(870)	(204,212)
Чистая балансовая позиция	(935,094)	(164,332)	(870)	(1,100,296)

Финансовые инструменты, представленные в тенге, не подвержены валютному риску, и включены для сверки итоговых сумм.



28. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ, ПРОДОЛЖЕНИЕ**Анализ чувствительности**

Ослабление курса тенге на 20% по отношению к следующим валютам по состоянию на 31 декабря привело бы к увеличению (уменьшению) дохода после налогообложения на суммы, показанные ниже. Этот анализ предполагает, что все остальные переменные остаются неизменными.

тыс. тенге	2024г.	2023г.
Доллар США	(18,226)	(26,293)
Российские рубли	44	(139)

Укрепление курса тенге на 20% по отношению к перечисленным выше валютам по состоянию на 31 декабря имело бы равнозначный, но противоположный эффект, при условии, что все прочие переменные остаются неизменными.

Процентный риск

Изменения ставок вознаграждения влияют преимущественно на привлеченные кредиты и займы, изменяя либо их справедливую стоимость (долговые обязательства с фиксированной ставкой вознаграждения), либо будущие потоки денежных средств по ним (долговые обязательства с переменной ставкой вознаграждения). Руководство Компании не имеет формализованной политики в отношении распределения процентных рисков между займами с фиксированной и переменной ставками вознаграждения. При привлечении новых кредитов или займов руководство принимает решение о выборе ставки (фиксированной или переменной) на основании профессиональных суждений, ориентируясь на наиболее выгодный для Компании вариант на протяжении всего срока действия обязательств.

Никакие финансовые активы и обязательства с фиксированной ставкой процента Компания не переоценивает в соответствии с предусмотренными требованиями. Это означает, что любое изменение ставок процента на отчетную дату не повлияет на показатели прибыли или убытка за период.

Прочие риски изменения рыночной цены

Ценовой риск связан с неопределенностью, возникающей в результате изменения цен на товары и влияющей на будущие результаты деятельности Компании.

На отчетную дату Компания не подвергалась значительному ценовому риску.

Управление капиталом

Основной целью Компании в отношении управления капиталом является обеспечение стабильной кредитоспособности и нормального уровня достаточности капитала для ведения деятельности Компании и максимизации прибыли участников. Компания управляет структурой капитала и изменяет её в соответствии с изменениями экономических условий.

За годы, закончившиеся 31 декабря 2024 и 31 декабря 2023 годов, не происходило изменений в объектах, политике и процессах управления капиталом.

29. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ**Займы выданные**

19 марта 2025 года Компания предоставила заем в размере 70,000 тыс. тенге акционеру ТОО «KazMetallInvest» в соответствии с договором № 06-03/03 от 19.03.2025 года.

Займы полученные

Компания произвела плановую оплату задолженности основного долга по займам, полученным от АО «Народный банк Казахстана», в размере 137,835 тыс. тенге в соответствии с условиями графика погашения.

Акционерный капитал

В апреле 2025 года, ТОО «KazMetallInvest» были выкуплены 767 штук простых акций, находящихся в собственности физического лица. На дату подписания финансовой отчетности ТОО «KazMetallInvest» является единственным акционером Компании.



29. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ, ПРОДОЛЖЕНИЕ

На момент утверждения финансовой отчетности в Компании не имеют места какие-либо другие события, произошедшие после отчетной даты, которые требуют корректировки или раскрытия в примечаниях к финансовой отчетности.



Глоссарий

- **McKinsey** - McKinsey & Company международная консалтинговая компания, специализирующаяся на решении задач, связанных со стратегическим управлением.
- **EBITDA** (Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization) - аналитический показатель, равный объёму прибыли до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа и начисленной амортизации.
- **Маржа EBITDA** - финансовый показатель, который измеряет рентабельность компании в процентах от её выручки.
- **Коэффициент валовой маржи** - отношение валовой маржи к общей сумме выручки, выраженной в процентах.
- **M&A** (mergers & acquisitions) - сделки по объединению компаний (слияния и поглощения).
- **ГКМ** - горячечовочная машина.
- **ШСНУ** - штанговая скважинная насосная установка.
- **УЭЦН** - установка электроприводного центробежного насоса.
- **УШГН** - установка штангового глубинного насоса.
- **УШВН** - установка штангового винтового насоса.
- **ШГН** - штанговый глубинный насос.
- **ШВН** - штанговый винтовой насос.
- **УМК** - улучшенный модельный контракт.
- **СРП** - соглашение о разделе продукции.
- **НДПИ** - это налог на добычу полезных ископаемых.
- **NPV** (Net Present Value) - чистая приведённая стоимость, финансовый показатель, который отражает разницу между инвестициями и доходами от проекта.
- **EPAR** - (E&P Terms and Above-Ground Risk EPTAGR) рейтинг привлекательности в сфере разведки и добычи, разработан S&P Global.
- **НК** - налоговый кодекс Республики Казахстан.
- **ТИЗН** - трудноизвлекаемые запасы нефти.
- **ООО «БЗС»** - Бийский завод стеклопластиков.
- **ТОО «ККМЗ»** - Каскор машзавод.
- **R&D** (Research and Development) - исследование и разработка. Отдел который занимается изучением новых технологий, разработкой инновационных продуктов и услуг, а также улучшением существующих процессов. Играет ключевую роль в стратегическом развитии компании.
- **ОПИ** - опытно-промышленные испытания.
- **ОТП** - отечественный товаропроизводитель.
- **МРП** - межремонтный период.
- **ЭТП** - электронные тендерные площадки.
- **ESG** - (Environmental, Social, and Corporate Governance) - совокупность характеристик управления компанией, при котором достигается вовлечение данной компании в решение экологических, социальных и управленческих проблем.
- **LTV** - (Lifetime Value) - пожизненная ценность клиента, прогноз прибыли, которую компания получит от сотрудничества с клиентом в течение всего периода.