

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ / 2024

Содержание

2	ОБРАЩЕНИЕ РУКОВОДСТВА	16	КОРПОРАТИВНЫЙ ОТЧЕТ	23	ФИНАНСОВЫЙ ОТЧЕТ
3	ВСТУПЛЕНИЕ	17	СИСТЕМА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ	28	КОНТАКТЫ
4	СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ОТЧЕТ	18	УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАТИВНЫЕ ФУНКЦИИ		
5	ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ	19	СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ		
6	ОБЗОР РЫНКА МФО В КАЗАХСТАНЕ	20	ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ И ЗАНЯТОСТЬ		
7	ОЦЕНКА ФАКТОРОВ ВНУТРЕННЕЙ И ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ	21	ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ СОБЛЮДЕНИЯ ПОД/ФТ		
7	МЕРЫ ПО СНИЖЕНИЮ РИСКОВ	22	ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ЧЛЕНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ОРГАНА		
10	СОЦИАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ				
11	КЛЮЧЕВЫЕ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫЕ СТОРОНЫ И ЗНАЧИМЫЕ АСПЕКТЫ				
12	ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИТОГИ ГОДА И СРАВНЕНИЕ С ПРЕДЫДУЩИМИ ГОДАМИ				
13	КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ И УРОВЕНЬ ПРОСРОЧКИ (NPL)				
14	СТРАТЕГИЯ И ЦЕЛИ В КРАТКО-, СРЕДНЕ-, ДОЛГОСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВАХ				
15	ИТОГИ ПО СТРАТЕГИЧЕСКОМУ БЛОКУ				

Обращение руководства



Уважаемые инвесторы, акционеры и партнеры!

Минувший год стал для нашей компании временем укрепления позиций и подготовки фундамента компании. Несмотря на непростую макроэкономическую ситуацию, нам удалось продемонстрировать устойчивость бизнес-модели и сохранить высокие показатели качества кредитного портфеля.

Одним из приоритетов оставалось ответственное отношение к заемщикам и строгий риск-менеджмент. Мы усилили процедуры оценки платежеспособности, внедрили дополнительные инструменты скоринга и продолжили цифровизацию процессов. Это позволило не только снизить уровень просроченной задолженности, но и повысить скорость и удобство обслуживания клиентов.

Размещение облигаций на KASE подтверждает доверие инвесторов и является важным этапом в диверсификации источников фондирования. Привлеченные средства мы направляем исключительно на рост залогового кредитного портфеля, который отличается высоким качеством и низким риском. В будущем мы намерены перейти к стратегии устойчивого роста, развивать партнерские программы и активно внедрять инновационные решения, чтобы расти и повышать собственные позиции на рынке.

Благодарю инвесторов, сотрудников и клиентов за доверие и вклад в развитие нашей компании. Уверен, что совместными усилиями мы сможем достичь новых высот.

**Генеральный Директор ТОО МФО «Кредит Тиме»
Айтжанов С.Е.**

Об отчете

Годовой отчет Микрофинансовой организации «Кредит Тiме» за 2024 год включает ключевые итоги деятельности компании за отчетный период.

«Кредит Тiме» — микрофинансовая организация, специализирующаяся на предоставлении займов под залог автомобилей и недвижимости. Основные клиенты компании — индивидуальные предприниматели и частные лица, использующие заемные средства для развития бизнеса, решения краткосрочных финансовых задач или крупных потребительских целей. Мы стремимся предоставлять простые, быстрые и надежные финансовые решения, опираясь на принципы прозрачности, устойчивости и ответственности.

В отчете представлены основные финансово-экономические показатели, операционные результаты, сведения о стратегических приоритетах, системе корпоративного управления, а также анализ внешних и внутренних факторов, влияющих на работу организации.

Финансовая отчетность подготовлена в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) и прошла внешний аудит. Некоторые данные в отчете могут основываться на управленческой и внутренней аналитике, что допускает возможные расхождения с официальной финансовой отчетностью, составленной по требованиям законодательства Республики Казахстан.

Также в отчете могут содержаться прогнозные заявления о планах и ожиданиях «Кредит Тiме» на будущее. Эти оценки отражают мнение руководства на момент подготовки документа и могут измениться в зависимости от внешней экономической ситуации, изменений в законодательстве и других факторов. Фактические результаты могут отличаться от ожиданий.

Все данные представлены по состоянию на 31 декабря 2024 года. При сравнении показателей с предыдущими периодами использовались точные значения.

Незначительные расхождения, вызванные округлением, не оказывают существенного влияния на общие выводы и результаты.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ОТЧЕТ

Общая информация о компании

Микрофинансовая организация «Кредит Time» была основана в 2020 году и с самого начала сфокусировалась на предоставлении займов под залог автотранспорта и недвижимости. Мы работаем для тех, кому важно получить финансирование быстро, понятно и без лишней бюрократии – будь то индивидуальные предприниматели, малый бизнес или частные лица, которым необходимы средства на неотложные цели.

Наша основная задача – быть надежным финансовым партнером, который помогает преодолевать временные трудности и реализовывать возможности, когда традиционные инструменты финансирования недоступны.

За годы работы мы выстроили понятную, устойчивую и эффективную модель залогового кредитования. Мы стремимся не просто выдавать займы, а помогать клиентам сохранить и развивать свой актив, оставаясь на связи и в диалоге на всех этапах.

Полное наименование

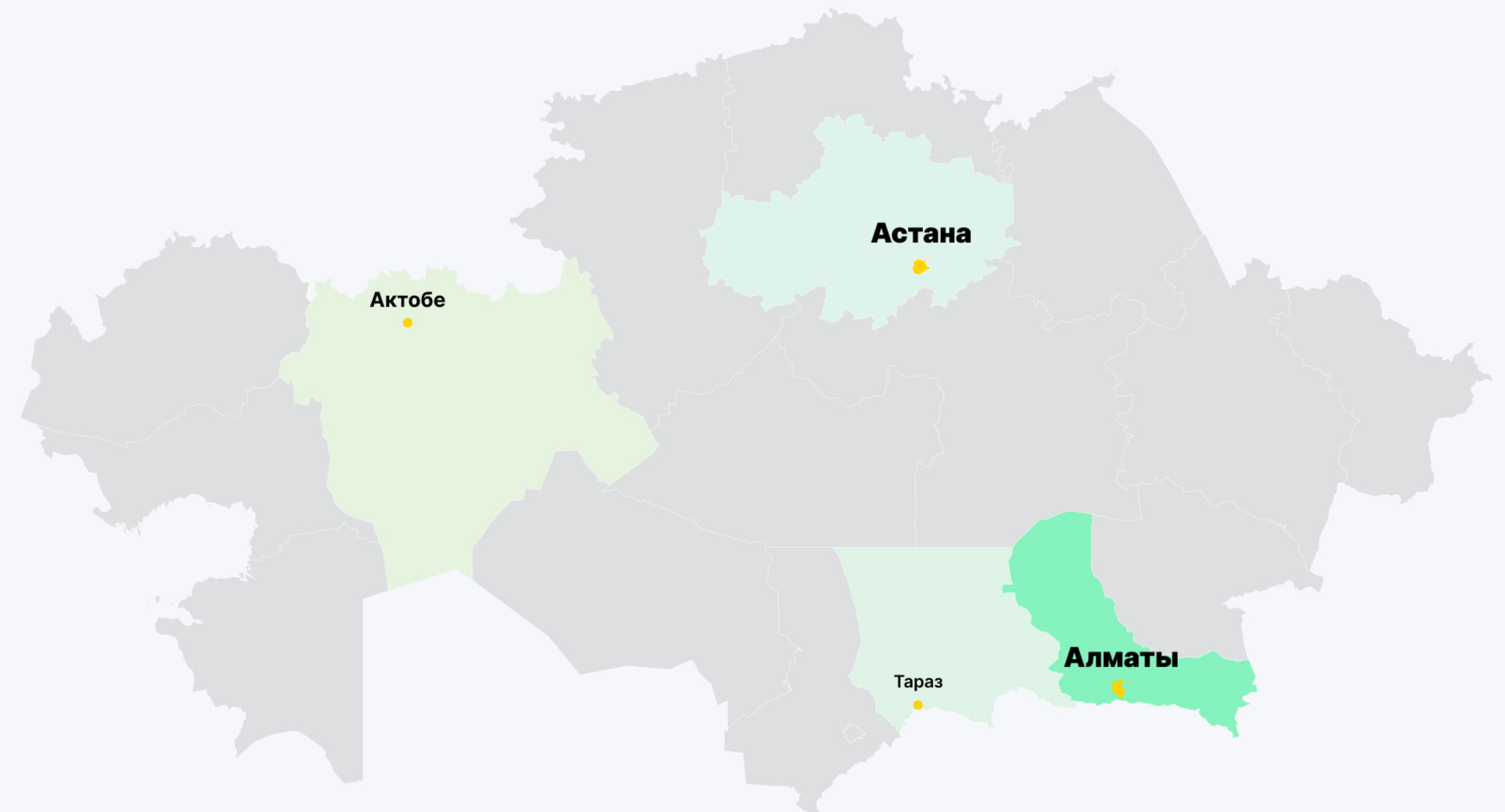
ТОО «Микрофинансовая организация «Кредит Time»

Адрес центрального офиса

030000, Республика Казахстан, город Актобе, район Астана, улица Мустафы Шокая, 11

Лицензия на осуществление микрофинансовой деятельности

№04.21.0001.М от 28.01.2021



Города присутствия

Астана 2

Алматы 1

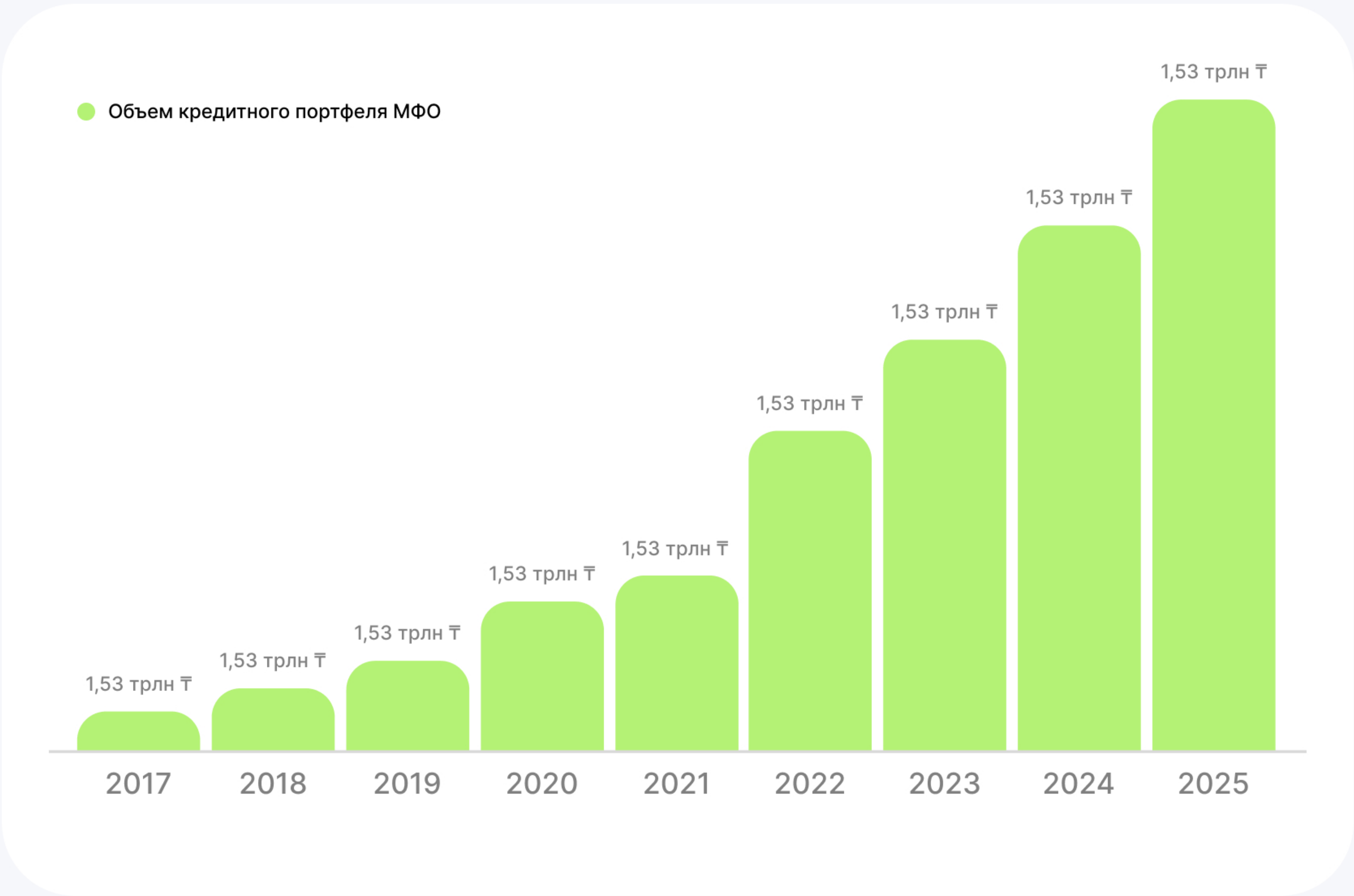
Актобе 1

Тараз 1

Обзор рынка МФО в Казахстане

Рынок МФО на сегодняшний день является самым быстрорастущим в финансовом секторе Казахстана. За последние 5 лет среднегодовой рост превышает 38%.

Государство видит огромный потенциал в направлении развития МФО, что подтверждается разработкой новых законопроектов, расширяющих возможности МФО. Одним из таких стал закон об МФО, который закрепил статус организаций и позволил им привлекать фондирование путем выпуска облигаций.



1,7 млрд ₸

Активы МФО по итогам 2024

90 млрд ₸

Чистая прибыль 2024

24%

Рост активов МФО в 2024

5,8%

Средний ROA

24%

Рост Кредитного Портфеля МФО в 2024

20,7%

Средний ROE

Оценка факторов внутренней и внешней среды

Для оценки текущей позиции компании и стратегических ориентиров в условиях меняющейся внешней среды мы провели анализ внутренних и внешних факторов, влияющих на деятельность МФО «Кредит Time». Этот анализ помогает системно рассмотреть:

- наши сильные стороны, на которых строится устойчивость бизнеса;
- уязвимости, требующие внимания;
- внешние возможности, открывающие потенциал для роста;
- угрозы, способные оказать негативное влияние в кратко- и среднесрочной перспективе.

Сильные стороны

S

Специализация на обеспеченных займах (низкий риск)
Простые и понятные продукты для клиентов
Высокая скорость принятия решений и выдачи
Опытная команда с рыночной экспертизой
Гибкий подход к клиенту и условиям

Слабые стороны

W

Зависимость от залогов как основного типа обеспечения
Отсутствие широкой цифровой инфраструктуры
Ограниченные каналы фондирования
Меньшая узнаваемость бренда вне целевой аудитории
Региональная ограниченность покрытия

Возможности

O

Рост спроса на альтернативные финансовые инструменты
Расширение онлайн-услуг, ввод новых продуктов и автоматизация
Партнерство с автосалонами и риелторами
Привлечение инвестиций для роста портфеля

Угрозы

T

Ужесточение регулирования микрофинансового сектора
Рост конкуренции со стороны банков и финтехов
Падение реальных доходов населения
Негативное общественное мнение о МФО

Меры по снижению рисков

Политические

Компания поддерживает постоянный диалог с регулятором, своевременно адаптирует внутренние политики к новым нормативным требованиям.

Также мы развиваем ответственный подход к кредитованию: внедрены механизмы оценки платежеспособности заемщиков. Это снижает вероятность перегрузки заемщиков долговой нагрузкой и укрепляет доверие.

Введены расширенные стандарты раскрытия информации: клиенты получают полные данные о стоимости займа, рисках и правах. Дополнительно усиливается контроль качества обслуживания и обучение сотрудников этике коммуникации с клиентами.

Технологические

Компания инвестирует в цифровые каналы привлечения: сайт, личный кабинет, дистанционное заключение договоров. Это позволяет снизить транзакционные издержки, ускорить обслуживание и соответствовать современным ожиданиям клиентов.

Экономические

Компания диверсифицирует источники привлечения капитала, включая выпуск облигаций, кредитные линии и собственный капитал. Ведется оптимизация расходов и повышение операционной эффективности, чтобы сглаживать влияние изменения ставок.

Поскольку МФО “Кредит Time” не привлекает фондирование в иностранной валюте, колебания курса не отражаются напрямую на стоимости заемных средств и деятельности компании

Мы стремимся поддерживать высокий уровень прозрачности и доверия на рынке капитала, что повышает ее инвестиционную привлекательность.

Социальные

Кредит Time использует консервативные стандарты скоринга и ограничивает выдачу займов клиентам с высокой долговой нагрузкой. Кроме того, клиентами компании являются преимущественно предприниматели, которые берут микрокредиты на бизнес-цели и не являются социально-уязвимыми слоями населения.

Мы активно поддерживает образовательные инициативы, разъясняем клиентам финансовые термины и условия договоров в доступной форме с помощью социальных сетей.

Оценка факторов риска внутренней и внешней среды

Успешное развитие микрофинансовой организации невозможно без учета влияния внешней среды, особенно в условиях нестабильной макроэкономической и регуляторной ситуации. В этой связи PEST-анализ служит важным инструментом для системного понимания ключевых факторов, формирующих условия ведения бизнеса.

Понимание этих факторов помогает «Кредит Time» своевременно адаптироваться к внешним изменениям, снижать потенциальные риски и использовать возникающие возможности для роста.

Анализ не только дополняет стратегическое планирование, но и формирует основу для принятия управленческих решений в таких областях, как запуск новых продуктов, расширение регионального охвата, развитие цифровой инфраструктуры и управление регуляторными рисками.

Политические

P

- Ужесточение регулирования МФО и ставок
- Рост внимания Нацбанка к социальной ответственности кредиторов
- Возможные изменения в законах о залоговом имуществе
- Усиление требований по раскрытию информации и защите потребителя

Экономические

E

- Колебания курса тенге и общая макроэкономическая нестабильность
- Рост инфляции → снижение реальной платежеспособности
- Повышение ключевой ставки → рост стоимости фондирования
- Сокращение доступных внешних источников капитала

Социальные

S

- Высокая закредитованность населения
- Недоверие к финансовым организациям из-за прошлого опыта
- Рост интереса к финансовой грамотности
- Изменение потребительских привычек в сторону онлайн и удобства

Технологические

T

- Активное развитие финтех-сервисов и конкуренция с ними
- Рост ожиданий клиентов по онлайн-обслуживанию
- Необходимость внедрения ИИ-скоринга и цифровой верификации
- Возможности автоматизации процессов оценки залога и выдачи

Социальные факторы

Микрокредитование является чувствительной темой в социальной сфере, где ключевыми вызовами остаются:

- Общая закредитованность населения – высокая долговая нагрузка у части заемщиков снижает их платежеспособность и требует более строгой оценки рисков при выдаче новых займов;
- Финансовая неграмотность – низкий уровень понимания условий займов у части клиентов увеличивает риск конфликтов, недовольства и просрочек;
- Имидж микрофинансовых организаций – негативное общественное восприятие, сложившееся из-за недобросовестных игроков, требует от нас постоянной работы над прозрачностью, клиентским сервисом и разъяснением условий;
- Снижение реальных доходов населения – особенно в отдельных регионах и среди уязвимых групп, что влияет на спрос и риски невозврата.

Специфика деятельности МФО «Кредит Time» — это залоговое кредитование, и она напрямую влияет на профиль нашей клиентской базы. В отличие от большинства потребительских микрозаймов, которые часто ориентированы на уязвимые категории населения, наши продукты рассчитаны на предпринимателей и людей с устойчивым или высоким уровнем дохода.

Для наших клиентов заем — это не инструмент «дотянуть до зарплаты», а инструмент развития.

Миссия компании

Предоставлять быстрые и доступные финансовые решения под залог имущества, помогая клиентам решать бизнес-задачи и жизненные потребности без лишней бюрократии и ожиданий.

Видение

Стать ведущей микрофинансовой организацией в Казахстане в сегменте залогового кредитования с высоким уровнем доверия, цифровизации и устойчивой доходностью.

Таким образом, мы не создаем дополнительной социальной или долговой нагрузки на экономически уязвимые группы, а наоборот — вносим вклад в развитие малого бизнеса и предпринимательства. Наша модель работы фактически поддерживает реальный сектор экономики.

Многие наши клиенты – это владельцы малого бизнеса, ИП, фермеры, строители, автосалонов, кафе и других локальных предприятий.

Финансирование чаще всего направляется на:

- расширение оборотного капитала;
- закуп сырья, техники или транспорта;
- инвестиции в товарный запас;
- краткосрочные кассовые разрывы в бизнесе.

Благодаря финансированию, наши клиенты:

- создают новые рабочие места
- обеспечивают доход себе и своим сотрудникам
- вносят вклад в налоговые поступления
- развивают внутренний рынок

Мы понимаем свою социальную ответственность не только как прозрачность условий займа, но и как участие в развитии предпринимательства, что особенно важно в условиях текущей экономической нестабильности и снижения доступности банковского финансирования для малого бизнеса.

Тем не менее, даже с таким профилем клиентов мы учитываем ключевые социальные вызовы, остающиеся актуальными:

- необходимость повышения финансовой грамотности даже среди предпринимателей;
- риск роста просроченной задолженности при ухудшении макроэкономических условий;
- потребность в более глубокой коммуникации условий кредитования.

Ключевые заинтересованные стороны и значимые аспекты

Деятельность МФО «Кредит Time» затрагивает интересы различных групп, и устойчивое развитие невозможно без системного учета их ожиданий и приоритетов. Мы стремимся выстраивать открытое, честное и долгосрочное взаимодействие со всеми ключевыми сторонами, на которых влияет наша работа, как напрямую, так и опосредованно.

Основные заинтересованные стороны:

Клиенты Физические лица и ИП, получающие займы под залог. Для них важны прозрачность условий, скорость рассмотрения заявок, уважительное отношение, конфиденциальность и надёжность.	Сотрудники Специалисты, формирующие основу компании. Их интересы связаны с уровнем дохода, стабильностью занятости, развитием внутри компании и безопасной рабочей средой	Регулятор Контролируют соблюдение законодательства, включая финансовые нормы, защиту прав потребителей и меры по противодействию отмыванию доходов	Инвесторы Заинтересованы в устойчивости, прозрачности бизнеса, соблюдении корпоративных стандартов и разумной доходности	Общество Через деятельность клиентов, которая влияет на создание рабочих мест, развитие малого бизнеса и локальную экономику	Конкуренты Важны в контексте формирования справедливой и устойчивой конкурентной среды, обмена опытом и саморегулирования.
---	--	--	--	--	--

Аспект	Важность для бизнеса	Важность для стейкхолдеров	Действия компании
Прозрачность условий кредитования	★ ★ ★ ★ ☆	★ ★ ★ ★ ★	Предоставляем полную информацию о ставках, сроках и штрафах до подписания договора
Качество портфеля и риск-менеджмент	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ☆	Используем внутреннюю скоринговую модель и ручной андеррайтинг для оценки залога и платежеспособности
Соблюдение законодательства	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	Регулярно проводим внутренние проверки на соответствие требованиям Нацбанка и AML
Финансовая устойчивость и ликвидность	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ☆ ☆	Ежемесячно анализируем показатели ликвидности, внедряем лимиты по ключевым рискам
Скорость и удобство получения займа	★ ★ ★ ★ ☆	★ ★ ★ ★ ★	Автоматизировали процесс подачи заявки, используем предварительное одобрение
Клиентский сервис	★ ★ ★ ★ ☆	★ ★ ★ ★ ★	Менеджеры проходят обучение по стандартам качества обслуживания и этики общения
Развитие и обучение персонала	★ ★ ★ ☆ ☆	★ ★ ★ ★ ☆	Проводим тренинги, наставничество, внедряем KPI и нематериальное поощрение
Репутация и доверие	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	Работаем над повышением узнаваемости бренда, участвуем в отраслевых мероприятиях
Социальное влияние через клиентов	★ ★ ★ ★ ☆	★ ★ ★ ★ ☆	Финансируем бизнес клиентов, способствуя созданию рабочих мест и росту экономики

Финансово-экономические итоги года и сравнение с предыдущими годами

Показатель	2022	2023	2024
Выдано микрокредитов	1 848 440 тыс ₴	3 037 603 тыс ₴	2 981 223 тыс ₴
Погашено микрокредитов	1 533 671 тыс ₴	2 579 113 тыс ₴	3 041 247 тыс ₴
Кредитный портфель	809 901 тыс ₴	1 355 391 тыс ₴	1 302 757 тыс ₴
Выручка	343 321 тыс ₴	478 954 тыс ₴	615 166 тыс ₴
Уставный капитал	200 000 тыс ₴	200 000 тыс ₴	200 000 тыс ₴
Собственный капитал	214 581 тыс ₴	252 858 тыс ₴	252 918 тыс ₴
Совокупные активы	1 152 314 тыс ₴	1 495 402 тыс ₴	1 403 458 тыс ₴
Совокупные обязательства	937 733 тыс ₴	1 242 544 тыс ₴	1 150 540 тыс ₴
Чистая прибыль	48 377 тыс ₴	51 967 тыс ₴	50 760 тыс ₴
ROE, %	22,54%	20,55%	20,07%

Качество кредитного портфеля и уровень просрочки (NPL)

NPL	Сумма	Доля	Уровень проблемной задолженности в МФО «Кредит Time» (NPL90+, кредиты с просрочкой более 90 дней) составил 5,04% от общего ссудного портфеля. Это значение находится ниже среднего по рынку, как среди банков второго уровня, так и среди других микрофинансовых организаций Казахстана, где уровень NPL колеблется в пределах 7,5–9%. Такой результат свидетельствует о стабильности кредитной политики, эффективности внутренних процедур андеррайтинга и корректной оценке залога.
От 30 до 60 дней	38 077 744 ₸	3,09%	
От 60 до 90 дней	89 915 тыс ₸	0,01%	
Свыше 90 дней	62 255 210 ₸	5,04%	
Итого	100 392 866 ₸	8,14%	

Стратегия и цели в кратко-, средне-, и долгосрочной перспективах

Долгосрочная устойчивость и рост МФО «Кредит Time» опираются на чёткое стратегическое видение и реалистичную оценку рыночных условий. Мы понимаем, что в условиях конкурентного и регулируемого финансового сектора успех зависит не только от текущей эффективности, но и от способности адаптироваться к изменениям, использовать возможности и управлять рисками.

Стратегия компании формируется с учётом:

- рыночных трендов в сегменте залогового микрокредитования;
- изменения финансового поведения заёмщиков;
- развития технологий и цифровизации;
- социального и регуляторного контекста в Казахстане.

Наш подход — это баланс между надёжностью, технологичностью и клиентоориентированностью.

В стратегии учитываются как краткосрочные операционные задачи, так и средне- и долгосрочные цели по укреплению рыночных позиций, диверсификации бизнеса и повышению устойчивости.

Краткосрочные цели (2025)

- Увеличить объем выданных займов на 20% по сравнению с 2024 годом
- Снизить общий уровень просрочки до 5%
- Оптимизировать операционные процессы, включая автоматизацию оценки залогов
- Усилить контроль за рисками и качеством портфеля

Среднесрочные цели (2025–2027)

- Закрепить позиции в ключевых регионах и расширить географию присутствия
- Диверсифицировать продуктовую линейку (введение новых продуктов: автокредитование, бизнес-микрокредиты, факторинг)
- Улучшить структуру фондирования за счет привлечения внешнего капитала

Долгосрочные цели (2027+)

- Войти в топ-5 МФО Казахстана по объему залогового портфеля
- Достичь устойчивой прибыли с рентабельностью собственного капитала не ниже 40%
- Повысить социальную значимость компании через поддержку предпринимательства

Итоги по стратегическому блоку

За период с 2022 по 2024 годы ключевые показатели МФО «Кредит Time» демонстрируют устойчивость и стабильность:

- собственный капитал остался на уровне около 253 млн ₴
- активы держатся в диапазоне 1,15–1,5 млрд ₴
- ежегодная чистая прибыль составляет около 50 млн ₴
- ROE удерживается в районе 20%, что соответствует рыночному уровню эффективности для МФО сектора.

С одной стороны, показатели практически не изменились, что может выглядеть как стагнация. Однако такой результат объясняется осознанной стратегией удержания позиций в период макроэкономической неопределённости, валютной волатильности и ужесточения регуляторных требований (особенно в 2023–2024 годах).

Вместо агрессивного роста компания делала ставку на:

- выравнивание кредитного портфеля
- снижение уровня просрочки
- усиление внутреннего контроля и риск-менеджмента.

2024 год стал переходным этапом. Была подготовлена база для нового цикла роста за счёт:

- повышения операционной эффективности
- стабильно низкого уровня NPL, который открывает возможности для масштабирования портфеля без увеличения риска
- оптимизации команды и внутренних процессов
- поиска новых источников фондирования

С 2025 года компания планирует переход к фазе активного расширения:

- Увеличение ссудного портфеля,
- Выход в новые регионы,
- Использование новых каналов привлечения клиентов,
- Привлечение дополнительного фондирования.

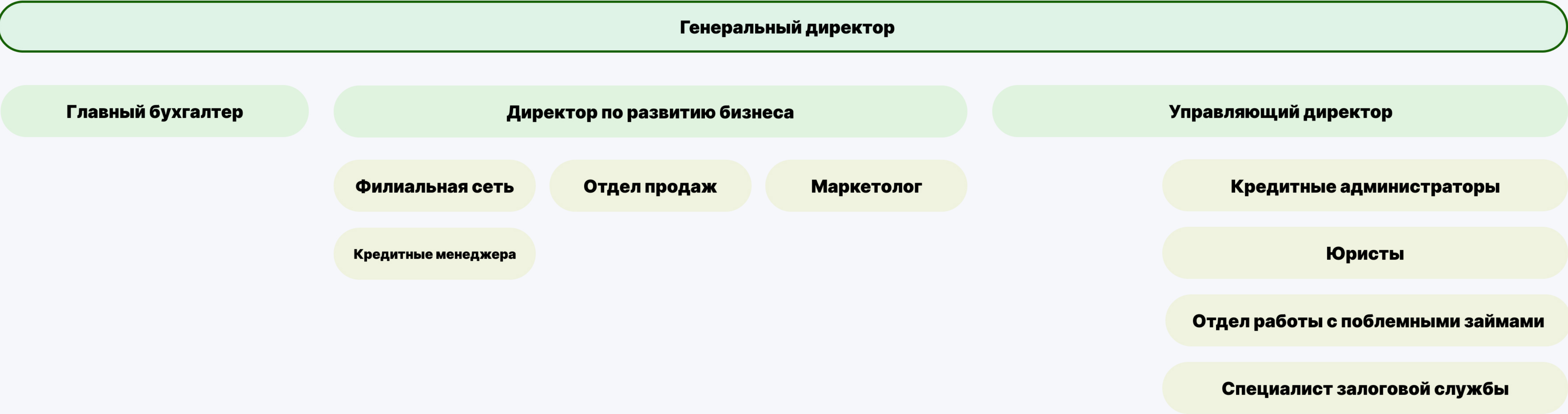
Таким образом, текущая стабильность является платформой для будущего роста, заложенного в стратегии на среднесрочный период.

КОРПОРАТИВНЫЙ ОТЧЕТ

Система корпоративного управления

Корпоративное управление в МФО «Кредит Time» базируется на принципах прозрачности, операционной эффективности и чёткого распределения полномочий между стратегическим уровнем (учредители и руководство) и исполнительным (операционный и фронт-офис).

Компания применяет централизованную модель управления с вертикальной подчинённостью филиалов головному офису. Управление осуществляется через два ключевых уровня: стратегический и операционный



Управленческие и консультативные функции

В силу масштаба бизнеса и компактной структуры, формальные комитеты в компании не созданы, однако их функции выполняются через регулярные рабочие сессии и участие профильных специалистов:

Функция комитета	Реализуется через	Основные задачи
Бюджет и финансы	Генеральный директор, главный бухгалтер	Планирование, исполнение бюджета, финансовая отчётность
Кредитный и риск-контроль	Кредитный администратор, специалист залоговой службы, юрист	Оценка заявок, мониторинг портфеля, контроль NPL
HR и мотивация	Управляющий директор	Набор персонала, адаптация, мотивационные механизмы
Маркетинг и продажи	Руководитель отдела маркетинга и продаж	Продукты, продвижение, клиентская база
Филиальное управление	Директор по развитию бизнеса	План по продажам, сервис, соблюдение стандартов

- Особенности подхода
- Управленческая структура гибкая и адаптивная, что позволяет быстро реагировать на изменения рыночной среды;
 - Функции контроля и ответственности чётко закреплены за конкретными должностями, а решения принимаются с участием профильных специалистов, без избыточного администрирования;
 - Основной акцент сделан на практическую эффективность, а не формальность процессов — при сохранении прозрачности и подотчётности перед собственниками.

Социальная ответственность

Экология и предотвращение загрязнения

Хотя компания не ведет производственную деятельность и не оказывает прямого воздействия на окружающую среду, мы придерживаемся принципов рационального использования ресурсов.

В офисах внедрены меры по сокращению использования бумаги за счет электронных систем документооборота, проводится сортировка отходов и используются принципы экономии электроэнергии.

Сотрудники поощряются использовать электронные каналы взаимодействия с клиентами вместо печатных материалов.

Работа с пострадавшим населением

У нас действует открытый канал обратной связи: клиенты могут направить жалобы и предложения через офис, контакт-центр и онлайн-формы.

Во время экологических и природных катастроф (например, наводнение), компания предоставляет реструктуризацию или отсрочку для пострадавших клиентов.

Работники и условия труда

Компания в полном объеме соблюдает трудовое законодательство Республики Казахстан.

МФО “Кредит Time” ввела оплачиваемые выходные во время отпуска, а также оказывает материальную помощь сотрудникам в случае смерти близких родственников, рождении детей, во время праздников или знаменательных дат (1 сентября, День финансиста, Новый год).

100% сотрудников проходят обучение по вопросам охраны труда и пожаробезопасности. За отчетный период отсутствуют случаи травм и ЧП на рабочем месте.

Внутри действует политика равных возможностей, обеспечивается этнокультурное и гендерное разнообразие и недопущение дискриминации.

Социальная ответственность

Компания поддерживает развитие финансовой грамотности среди клиентов и населения в целом. Мы готовим обучающие материалы, которые размещаем в соц-сетях, проводим консультации по ответственному использованию займов и предотвращению мошенничества в отношении клиентов.

МФО Кредит Time сотрудничает с проектом “Финграмотность” от АРРФР: баннеры проекта размещены на нашем сайте и печатных материалах, что обеспечивает высокую степень информированности среди наших клиентов.

Человеческий капитал и занятость

На конец 2024 года численность сотрудников МФО «Кредит Time» составила 26 человек. Это компактная, но функционально сбалансированная команда, обеспечивающая полный цикл работы: от оценки клиентов и залогов до выдачи займов, сопровождения и взыскания. Структура персонала включает центральный офис (бэкофис) и четыре региональных филиала (фронт-офисы).

По полу	Количество	Доля	Средний возраст
Мужской	4	21%	35 лет
Женский	15	79%	33 года

По возрасту	Количество	Доля
До 30 лет	3	15,8%
30-40 лет	13	68%
Старше 40 лет	3	15,8%

В течение отчётного периода было нанято 7 сотрудников, что составляет 26% от текущего штата. 5 из них пришлись на новые рабочие места для филиальной сети.

- ✓ Компания удерживает низкую текучесть кадров, что говорит о стабильной внутренней культуре и адекватных управленческих подходах
- ✓ Внутренние сотрудники активно участвуют в обучении, обмене знаниями и наставничестве, что компенсирует ограниченные ресурсы на внешнее обучение
- ✓ Компактность и мультифункциональность персонала позволяет снижать административные издержки при сохранении высокого качества работы
- ✓ Молодой возрастной состав обеспечивает гибкость, адаптивность к изменениям и активное восприятие цифровых решений
- ✓ Высокая доля женщин отражает специфику клиентского сервиса и административного блока, а присутствие женщин на 50% руководящих должностей свидетельствует об отсутствии половой дискриминации в компании

Основные аспекты соблюдения ПОД/ФТ

Оберегая свою репутацию и придерживаясь высочайших профессиональных стандартов деятельности, МФО предпринимает все необходимые меры для предотвращения вовлечения в незаконные финансовые операции и деятельность, связанную с легализацией преступных доходов, финансированием терроризма или финансированием распространения оружия массового уничтожения (далее – ПОД/ФТ).

В МФО создана и функционирует система ПОД/ФТ, нацеленная на выявление и управление риском отмыwania денег и финансирования терроризма и связанными с ним рисками, в том числе, риском потери деловой репутации. Система ПОД/ФТ охватывает все территориальные подразделения МФО.

Система ПОД/ФТ обеспечивает участие в процессе осуществления внутреннего контроля в целях ПОД/ФТ всех работников МФО независимо от занимаемой должности в рамках их компетенции и функциональных обязанностей. В МФО назначено Ответственное лицо по ПОД/ФТ, на которое возложен мониторинг соблюдения действующих в МФО правил внутреннего контроля в целях ПОД/ФТ.

Внутренние нормативные документы МФО по вопросам ПОД/ФТ разработаны на основе документов Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыwанием денег (далее – FATF), с учетом положений национального законодательства в области ПОД/ФТ государств-участников.

Вознаграждения членов исполнительного органа

Состав членов исполнительного органа:

1. Жангельдин Ергали Болатович
2. Айтжанов Султан Едилгалиевич

Суммарный размер вознаграждения членов исполнительного органа за 2024 год, включая заработную плату и все виды поощрений в денежной форме составил- 38 653 804 тенге.

ФИНАНСОВЫЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

«ALMIR CONSULTING»
жауапкершілігі шектеулі
серіктестігі

Қазақстан Республикасы, Алматы қаласы,
Әл-Фараби даңғылы, 19, «Нұрлы Тау»
Бизнес орталығы, 2 Б корпусы, 4 кабат,
403 кеңсе
телефондары: (727) 311 01 18 (19, 20)
факс: (727) 311 01 18
e-mail: almirconsulting@mail.ru



Товарищество с ограниченной
ответственностью
«ALMIR CONSULTING»

Республика Казахстан, г. Алматы
пр. Аль-Фараби, 19, Бизнес-центр
«Нұрлы Тау», корпус 2 Б, 4 этаж, офис 403
Телефоны: (727) 311 01 18 (19, 20)
Факс: (727) 311 01 18
e-mail: almirconsulting@mail.ru

ТОО «ALMIR CONSULTING», Государственная лицензия
на занятие аудиторской деятельностью на территории РК
№0000014, выданная МФ РК 27 ноября 1999 года

«Утверждаю»
Директор ТОО «ALMIR CONSULTING»
к.э.н., доцент, квалификационное
свидетельство аудитора № 0000411
от 06 июля 1998 года
Искендірова Б.К.



ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМЫХ АУДИТОРОВ

Мнение аудиторов

Мы провели аудит прилагаемой финансовой отчетности ТОО «Микрофинансовая организация «Кредит Тіме» (далее «Компания»), которая включает отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2024 года, отчеты о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, об изменениях в капитале, о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также краткое изложение основных принципов учетной политики и другую пояснительную информацию.

По нашему мнению, финансовая отчетность представляет справедливо во всех существенных аспектах финансовое положение ТОО «Микрофинансовая организация «Кредит Тіме» по состоянию на 31 декабря 2024 года, финансовые результаты деятельности и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудиторов за аудит финансовой отчетности» нашего отчета. Мы независимы по отношению к Компании в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ) и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Казахстане, и мы выполнили другие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам.

Резерв под ожидаемые кредитные убытки по займам выданным

Оценка уровня резерва под ожидаемые кредитные убытки по займам выданным в соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» является ключевой областью суждения руководства Компании. Выявление факторов значительного увеличения кредитного риска с момента первоначального признания актива, определение значений вероятности дефолта и уровня потерь при дефолте являются процессами, включающими значительное использование субъективного суждения, допущений и анализ различной исторической, текущей и прогнозной информации.

Страница 4 из 44

Использование различных моделей и допущений может существенно повлиять на уровень резерва под ожидаемые кредитные убытки по займам выданным.
В силу существенности сумм по выданным займам Компании по состоянию на 31 декабря 2024 года, и значительного использования профессионального суждения, оценка резерва под ожидаемые кредитные убытки представляла собой ключевой вопрос аудита.
Информация об ожидаемых кредитных убытках по займам выданным представлена в Примечаниях 7 и 25.

Аудиторские процедуры, выполненные в отношении ключевого вопроса аудита

Наши аудиторские процедуры включали в себя анализ методологии оценки резерва под ожидаемые кредитные убытки по займам выданным, а также анализ и тестирование средств контроля над процессами выявления факторов значительного увеличения кредитного риска с момента первоначального признания актива, включающих срок просроченной задолженности и наличие реструктуризации задолженности по причине ухудшения кредитного качества актива.

В рамках аудиторских процедур мы провели, на выборочной основе, анализ допущений и тестирование исходных данных, использованных Компанией при оценке резерва под ожидаемые кредитные убытки по займам выданным, а также пересчет резерва под ожидаемые кредитные убытки по займам выданным.

На основании наших процедур мы пришли к заключению, что оценка уровня резерва под ожидаемые кредитные убытки по выданным займам Компании является обоснованной.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, а также за создание системы внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой финансовой отчетности Компании.

Ответственность аудиторов за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в том, чтобы получить разумную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибки, и в выпуске отчета аудиторов, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что по отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибки; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

Страница 5 из 44

- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющее значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывода о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны обратить внимание в нашем аудиторском отчете на соответствующее раскрытие информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Компания утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления финансовой отчетности, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность и лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения помимо прочего информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за корпоративное управление, заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях - о соответствующих мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Аудитор
ТОО «ALMIR CONSULTING»
Квалификационное свидетельство аудитора
№ МФ-0000101 от 03 сентября 2012г.
28 марта 2025 года



Искендинова Г.К.

ТОО «МИКРОФИНАНСОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «КРЕДИТ ТИМЕ»
ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

		(тыс. тенге)	
	Примечания	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
АКТИВЫ			
Денежные средства	5	25 092	40 022
Вклады размещенные	6	96 523	95 706
Займы выданные	7	1 210 520	1 297 672
Прочие текущие активы	8	10 220	5 705
Основные средства и прочие внеоборотные активы	9	56 445	48 718
Отложенные налоговые активы	24	4 658	7 579
Итого активы		1 403 458	1 495 402
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы полученные	10	5 379	6 700
Выпущенные облигации	11	1 074 993	1 162 370
Краткосрочная кредиторская задолженность	12	1 371	15 909
Оценочные обязательства	13	5 803	3 063
Обязательства по аренде	14	46 464	40 155
Прочие обязательства	15	16 530	14 347
Итого обязательства		1 150 540	1 242 544
КАПИТАЛ			
Уставный капитал	16	200 000	200 000
Нераспределенная прибыль		52 918	52 858
Итого капитал		252 918	252 858
Всего капитал и обязательства		1 403 458	1 495 402

Айтжанов С.Е.
Генеральный директор
28 марта 2025 года



Ищенко А.В.
Главный бухгалтер

28 марта 2025 года

Примечания на стр. 14-44 являются неотъемлемой частью прилагаемой финансовой отчетности



ТОО «МИКРОФИНАНСОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «КРЕДИТ ТИМЕ»

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

	Примечания	2024 год	(тыс. тенге) 2023 год
Процентные доходы	17	615 166	500 697
Процентные расходы	18	(263 232)	(151 075)
Чистый процентный доход до расходов по ожидаемым кредитным убыткам		351 934	349 622
Восстановление / (начисление) резерва по предоставленным займам, нетто	7	(30 761)	(50 032)
Чистые процентные доходы после начисления резерва по займам выданным		321 173	299 590
Расходы по реализации услуг	19	(151 153)	(101 304)
Административные расходы	20	(107 042)	(121 080)
Прочие доходы/(расходы)	21	4 311	(19 550)
Прибыль до налогообложения		67 289	57 656
Расходы по подоходному налогу	22	(16 529)	(5 689)
Чистая прибыль за период		50 760	51 967
Прочий совокупный доход		-	-
Итого совокупный доход за период		50 760	51 967

Айтжанов С.Е.
Генеральный директор
28 марта 2025 года

Ищенко А.В.
Главный бухгалтер
28 марта 2025 года

Примечания на стр. 11 – 44 являются неотъемлемой частью прилагаемой финансовой отчетности



ТОО «МИКРОФИНАНСОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «КРЕДИТ ТИМЕ»

ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	(тыс. тенге) Итого капитал
Сальдо на 31 декабря 2022 года	197 690	16 891	214 581
Взносы в уставный капитал	2 310	-	2 310
Совокупный доход за год	-	51 967	51 967
Распределение дивидендов (Примечание 16)	-	(16 000)	(16 000)
Сальдо на 31 декабря 2023 года	200 000	52 858	252 858
Совокупный доход за год	-	50 760	50 760
Распределение дивидендов (Примечание 16)	-	(50 700)	(50 700)
Сальдо на 31 декабря 2024 года	200 000	52 918	252 918

Айтжанов С.Е.
Генеральный директор
28 марта 2025 года

Ищенко А.В.
Главный бухгалтер
28 марта 2025 года

Примечания на стр. 11 – 44 являются неотъемлемой частью прилагаемой финансовой отчетности



ТОО «МИКРОФИНАНСОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «КРЕДИТ ТИМЕ»
ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ (прямой метод)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

	2024 год	(тыс. тенге) 2023 год
I. Движение денежных средств от операционной деятельности		
1. Поступление денежных средств, всего, в том числе:	3 678 021	3 060 537
погашение займов, выданных физическим лицам	3 638 177	3 053 755
вознаграждение по депозиту	12 749	6 069
пени и штрафы полученные	20 855	-
прочие поступления	6 240	713
2. Выбытие денежных средств, всего, в том числе:	(3 269 529)	(3 276 904)
займы, выданные физическим лицам	(2 981 223)	(3 043 103)
платежи поставщикам за товары и услуги	(107 959)	(125 280)
выплаты по заработной плате	(121 603)	(68 580)
налоги и прочие платежи в бюджет	(57 140)	(37 837)
прочие выплаты	(1 604)	(2 104)
2. Чистая сумма денежных средств от операционной деятельности	408 492	(216 367)
II. Движение денежных средств от инвестиционной деятельности		
1. Поступление денежных средств, всего	2 670 612	176 048
возврат внесенных в уставный капитал дочерней организации средств	-	69 991
частичное изъятие с депозита	2 670 612	106 057
2. Выбытие денежных средств, всего	(2 674 091)	(5 560)
приобретение основных средств	(2 325)	(5 560)
размещение на депозит	(2 671 766)	-
3. Чистая сумма денежных средств от инвестиционной деятельности	(3 479)	170 488
III. Движение денежных средств от финансовой деятельности		
1. Поступление денежных средств, всего	435 727	2 106 771
получение займов	20 472	854 058
размещение облигаций	415 255	1 250 403
взнос в уставный капитал	-	2 310
2. Выбытие денежных средств, всего	(855 683)	(2 022 150)
погашение займов	(21 793)	(1 322 779)
выкуп облигаций	(492 304)	(533 803)
выплата вознаграждений по облигациям	(269 678)	(135 530)
погашение обязательств по аренде	(21 208)	(14 038)
выплата дивидендов	(50 700)	(16 000)
3. Чистая сумма денежных средств от финансовой деятельности	(419 956)	84 621
Чистое изменение в денежных средствах	(14 943)	38 742
Влияние обменных курсов валют к тенге	13	1 150
Денежные средства на начало отчетного периода	40 022	130
Денежные средства на конец отчетного периода	25 092	40 022

Айтжанов С.Е.
Генеральный директор
28 марта 2025 года

Ищенко А.В.
Главный бухгалтер
28 марта 2025 года

Примечания на стр. 11 – 44 являются неотъемлемой частью прилагаемой финансовой отчетности



ТОО «МИКРОФИНАНСОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «КРЕДИТ ТИМЕ»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2024 года

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ТОО «Микрофинансовая организация «Кредит Тиме» (далее «Компания») является юридическим лицом и осуществляет свою деятельность в Республике Казахстан.

Компания образована 09 июня 2020 года в городе Актобе.

24 июля 2020 года Управление региональных представителей в г. Актобе Агентства Республики Казахстан по регулированию и развитию финансового рынка включило Компанию в реестр микрофинансовых организаций за №04М20027.

Юридический и фактический адрес: Республика Казахстан, Актюбинская область, г. Актобе, район Астана, ул. Газизы Жубановой, зд. 15/1А.

Основными направлениями деятельности Компании является деятельность по предоставлению микрокредитов физическим и (или) юридическим лицам с обеспечением.

28 января 2021 года Управлением региональных представителей в г. Актобе Агентства Республики Казахстан по регулированию и развитию финансовых рынков Компании выдана лицензия на осуществление микрофинансовой деятельности №04.21.0001.М.

В 2020 году Компания была включена в официальный список эмитентов АО «Казахстанская фондовая биржа» - альтернативная площадка, сектор «долговые ценные бумаги», категория «облигации» (Примечание 11).

По состоянию на 31 декабря 2024 года зарегистрировано 4 филиала в городах Астана, Актобе, Тараз и Алматы.

По состоянию на 31 декабря 2023 года зарегистрировано 3 филиала в городах Астана, Актобе и Тараз.

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов количество сотрудников Компании составляло 27 и 19 человек соответственно.

Участники

На 31 декабря 2024 и 2023 годов участниками Компании являлись:

Участники	Доля в уставном капитале			
	31 декабря 2024 года		31 декабря 2023 года	
	тыс. тенге	%	тыс. тенге	%
Айтжанов Султан Едилгалиевич	15 000	20%	15 000	15%
Жангельдин Ергали Болатович	15 000	20%	15 000	15%
Джусипалиева Айнель Сериковна	170 000	60%	170 000	70%
Итого	200 000	100%	200 000	100%

Конечной контролирующей стороной Компании является физическое лицо, резидент Республики Казахстан, участник, владеющий 60% доли в капитале Компании, Джусипалиева Айнель Сериковна.

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Данная финансовая отчетность подготовлена на основе принципа исторической (первоначальной) стоимости.

Отчетный год охватывает период с 01 января по 31 декабря.

Ответственными лицами Компании за финансовую отчетность являются:

Генеральный директор – Айтжанов С.Е.;

Главный бухгалтер – Ищенко А.В.



Контакты

Головной офис

Республика Казахстан, г. Актобе, район Астана, улица Мустафы Шокая, 11, оф. 404

✉ info@credittime.kz

☎ +7 (707) 200 40 40

Бухгалтерия / для корреспонденции

Республика Казахстан, г. Актобе, район Астана, улица Мустафы Шокая, 11, оф. 202

✉ buh@credittime.kz

☎ +7 (777) 661 27 63

По вопросам взаимодействия с инвесторами

✉ e.zhangeldin@credittime.kz

☎ +7 (747) 517 07 94

Больше информации на сайте

<https://credittime.kz>

И в социальных сетях

<https://instagram.com/ctimekz>

