ИНВЕСТИЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ

ТОВАРИЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «МИКРОФИНАНСОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «ТОЙОТА ФАЙНАНШЛ СЕРВИСЕЗ КАЗАХСТАН»
(ТОО «МФО «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»)

Инвестиционный меморандум составлен по состоянию на 01 июня 2025 года
Финансовые показатели представлены по состоянию на 31 марта 2025 года

Финансовый консультант

Protected

Уважаемые инвесторы,

настоящий инвестиционный меморандум составлен с целью включения пятого выпуска облигаций в рамках первой облигационной программы Товарищества с ограниченной ответственностью «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан» (далее – **«Эмитент»**, **«Компания»**, **ТОО «МФО «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»)** в категорию «Облигации» сектора «Долговые ценные бумаги» площадки «Основная» официального списка Акционерного общества «Казахстанская фондовая биржа» (далее – **«Биржа»**), а также с целью формирования у потенциальных инвесторов достоверного представления о деятельности и перспективах работы Эмитента, осуществляющего микрофинансовую деятельность в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

Инвестиционный меморандум подготовлен при участии Акционерного общества «Halyk Finance» (дочерняя организация АО «Народный банк Казахстана») (далее – **«Финансовый консультант», АО «Halyk Finance»**), выступающего в качестве финансового консультанта Эмитента (www.halykfinance.kz)

Инвестиционный меморандум составлен по состоянию на 01 июня 2025 года и содержит информацию о деятельности Эмитента и отрасли, в которой он функционирует, подготовленную Эмитентом и Финансовым консультантом самостоятельно, а также полученную из общедоступных официальных статистических отчетов, пресс-релизов информационных агентств и других официальных источников. Сведения о финансовых показателях Эмитента подготовлены на основе аудированной годовой финансовой отчетности Эмитента за 2022-2024 годы, а также неаудированной промежуточной финансовой отчетности за 1 квартал 2025 года.

Настоящий документ предоставляется только в целях информирования потенциальных инвесторов и иных заинтересованных лиц о результатах деятельности Эмитента, и не может служить документальным основанием для обоснования принятия какого-либо решения об инвестировании или отказе от инвестирования, а также не должен рассматриваться как официальная инвестиционная рекомендация со стороны Эмитента или Финансового консультанта. Каждый инвестор должен самостоятельно сделать свою независимую оценку и принять собственное решение об инвестировании.

Настоящий инвестиционный меморандум (полностью и/или частично) не является основанием для возникновения какого-либо обязательства со стороны Эмитента или Финансового консультанта.
В случае возникновения вопросов в отношении информации, содержащейся в настоящем инвестиционном меморандуме, заинтересованные лица могут обращаться к:

- **контактное лицо Эмитента:**

  Сауле Алимжанова, Начальник отдела казначейства, тел: +7 701 059 61 59, e-mail: saule.alimzhanova@toyota-fs.com;

- **контактные лица Финансового консультанта (АО «Halyk Finance»):**

  Олег Хван, Директор Департамента финансового консультирования и андеррайтинга, тел: +7 727 339 43 73, e-mail: o.khvan@halykfinance.kz.

Protected

ОГЛАВЛЕНИЕ

РАЗДЕЛ 1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИТЕНТЕ 5

1.1. НАИМЕНОВАНИЕ ЭМИТЕНТА И ЕГО ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВАЯ ФОРМА 5

1.3. ПОЛНЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ И ФАКТИЧЕСКИЙ АДРЕС ЭМИТЕНТА, НОМЕРА КОНТАКТНЫХ ТЕЛЕФОНОВ И ФАКСА, АДРЕС ЭЛЕКТРОННОЙ ПОЧТЫ 5

1.4. ИСТОРИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА. ЦЕЛЬ СОЗДАНИЯ ЭМИТЕНТА И ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 5

1.5. НАИМЕНОВАНИЯ, ДАТЫ РЕГИСТРАЦИИ, МЕСТА НАХОЖДЕНИЯ ВСЕХ ФИЛИАЛОВ И ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ ЭМИТЕНТА 7

1.6. СВЕДЕНИЯ О НАЛИЧИИ РЕЙТИНГОВ ОТ МЕЖДУНАРОДНЫХ И / ИЛИ местНЫХ РЕЙТИНГОВЫХ АГЕНТСТВ, ПРИСВОЕННЫХ ЭМИТЕНТУ И / ИЛИ ЕГО ЦЕННЫМ БУМАГАМ, с указанием даты присвоения (подтверждения, изменения) 7

1.7. СВЕДЕНИЯ О лицензиях/ разрешениях, на основании которых эмитент осуществляет свою основную деятельность 8

1.8. СВЕДЕНИЯ ОБ Организациях, акциями (долями участия) которых эмитент владеет в количестве (размере), составляющем 10 и более процентов от общего количества размещенных акций (оплаченного уставного капитала) 8

1.9. Информация об участии ЭМИТЕНТА В БАНКОВСКОМ ИЛИ СТРАХОВОМ ХОЛДИНГЕ, БАНКОВСКОМ КОНГЛОМЕРАТЕ, СТРАХОВОЙ ГРУППЕ, ПРОМЫШЛЕННОЙ ГРУППЕ, АССОЦИАЦИЯХ, КОНСОРЦИУМАХ 8

Раздел 2. УПРАВЛЕНИЕ И АКЦИОНЕРЫ (УЧАСТНИКИ) 9

2.1. СТРУКТУРА ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЭМИТЕНТА 9

2.2. АКЦИОНЕРЫ (участники) эмитента 9

2.3. ИНФОРМАЦИЯ ОБ ipo (spo) 9

2.4. ЧЛЕНЫ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ЭМИТЕНТА 9

2.5. КОЛЛЕГИАЛЬНЫЙ (ЕДИНОЛИЧНЫЙ) ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН ЭМИТЕНТА 10

2.6. ИНЫЕ ОРГАНЫ ЭМИТЕНТА 10

РАЗДЕЛ 3. ОПИСАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА 12

3.1. ОТРАСЛЬ ЭМИТЕНТА 12

3.2. КОНКУРЕНТЫ ЭМИТЕНТА 13

3.3. СВЕДЕНИЯ О ПОСТАВЩИКАХ И ПОТРЕБИТЕЛЯХ ЭМИТЕНТА 14

3.4. ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА 14

3.5. ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА 15

3.6. СВЕДЕНИЯ ОБ УЧАСТИИ В СУДЕБНЫХ ПРОЦЕССАХ / О ПРИМЕННЫХ МЕРАХ ВОЗДЕЙСТВИЯ 15

3.7. ОСНОВНЫЕ РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ЭМИТЕНТА 15

3.8. ДАННЫЕ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА В ОБЛАСТИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ 18

РАЗДЕЛ 4. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВЫХ УСЛУГАХ, АУДИТОРАХ ЭМИТЕНТА 21

4.1. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВЫХ УСЛУГАХ 21

4.2. СВЕДЕНИЯ ОБ АУДИТОРСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ЭМИТЕНТА 22

РАЗДЕЛ 5. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЭМИТЕНТА 23

5.1. СВОДНЫЕ ФОРМЫ ПО ОТЧЕТУ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ, ОТЧЕТУ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ, ОТЧЕТУ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ И ОТЧЕТУ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕжных средств ЭМИТЕНТА 23

РАЗДЕЛ 6. РАСШИФРОВКА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЭМИТЕНТА 26

6.1. АКТИВЫ 26

6.2. ПАССИВЫ 29

6.3. ДОХОДЫ/РАСХОДЫ 32

РАЗДЕЛ 7. КОЭФФИЦИЕНТЫ ПО ФИНАНСОВЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ЭМИТЕНТА 35

7.1. КОЭФФИЦИЕНТЫ, СОГЛАСНО ПРУДЕНЦИАЛЬНЫМ НОРМАТИВАМ 35

7.2. КОЭФФИЦИЕНТЫ, ОТРАЖАЮЩИЕ КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ 36

Приложение 1. Организационная структура Эмитента 38

38

Приложение 2. Сведения об аффилированных лицах Эмитента 39

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN.
3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

РАЗДЕЛ 1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИТЕНТЕ

1.1. НАИМЕНОВАНИЕ ЭМИТЕНТА И ЕГО ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВАЯ ФОРМА

	Полное наименование	Сокращенное наименование
На государственном языке	«Тойота Файнаншл Сервисез Қазақстан» Микроқаржы ұйымы» Жауапкершілігі Шектеулі Серіктестігі	«Тойота Файнаншл Сервисез Қазақстан» МҚҰ» ЖШС
На русском языке	Товарищество с ограниченной ответственностью «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»	ТОО «МФО «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»
На английском языке	Toyota Financial Services Kazakhstan Microfinance Organization Limited Liability Partnership	Toyota Financial Services Kazakhstan MFO LLP

1.2. РЕГИСТРАЦИОННЫЕ ДАННЫЕ

Первичную регистрацию Эмитента в Республике Казахстан осуществило Управление регистрации прав на недвижимое имущество и юридических лиц филиала некоммерческого акционерного общества «Государственная корпорация «Правительство для граждан» по городу Алматы 02 апреля 2013 года.

Учредителем Эмитента в виде единственного участника выступило Toyota Financial Services (UK) PLC, зарегистрированная в Великобритании с номером 02299961. Юридический адрес: Great Burgh, Burgh Heath, Epsom, Surrey, KT18 5UZ. Учредитель Эмитента зарегистрирован и регулируется Financial Conduct Authority (FCA).

Бизнес-идентификационный номер Эмитента: 130440002721

Перерегистрация Эмитента не осуществлялась. Наименование Эмитента не изменялось. Эмитент не был создан в результате реорганизации юридического лица (юридических лиц). Эмитенту не присваивался статус финансового агентства.

1.3. ПОЛНЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ И ФАКТИЧЕСКИЙ АДРЕС ЭМИТЕНТА, НОМЕРА КОНТАКТНЫХ ТЕЛЕФОНОВ И ФАКСА, АДРЕС ЭЛЕКТРОННОЙ ПОЧТЫ

Юридический адрес Эмитента: Республика Казахстан, г. Алматы, Медеуский район, A25D7C9, пр-т. Достык 232, 3 этаж.

Фактический адрес Эмитента: Республика Казахстан, г. Алматы, Медеуский район, A25D7C9, пр-т. Достык 232, 3 этаж.

Телефон: +7 (771) 933 30 07

E-mail: care@kz.toyota-fs.com

Корпоративный интернет-ресурс: tfs.kz

1.4. ИСТОРИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА. ЦЕЛЬ СОЗДАНИЯ ЭМИТЕНТА И ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ТОО «МФО «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан» было зарегистрировано в Казахстане 02 апреля 2013 года. Учредителем Эмитента выступило Toyota Financial Services (UK) PLC, в виде единственного участника. 28 ноября 2013 года Эмитент был зарегистрирован Национальным Банком Республики Казахстан как микрофинансовая организация. С этого периода ТОО «МФО «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан» работает как ‘каптивная’ компания. По состоянию на 31 декабря 2024 года зарегистрированный уставной капитал Эмитента составляет 4 550,0 млн тенге (≈10,18 млн долларов США). С момента основания и до настоящего времени непосредственной материнской компанией Компании является Toyota Financial Services (UK) PLC, контролирующей компанией следующего уровня являлась

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

Toyota Financial Services Corporation (Япония), а конечной материнской компанией являлась Toyota Motor Corporation (Япония).

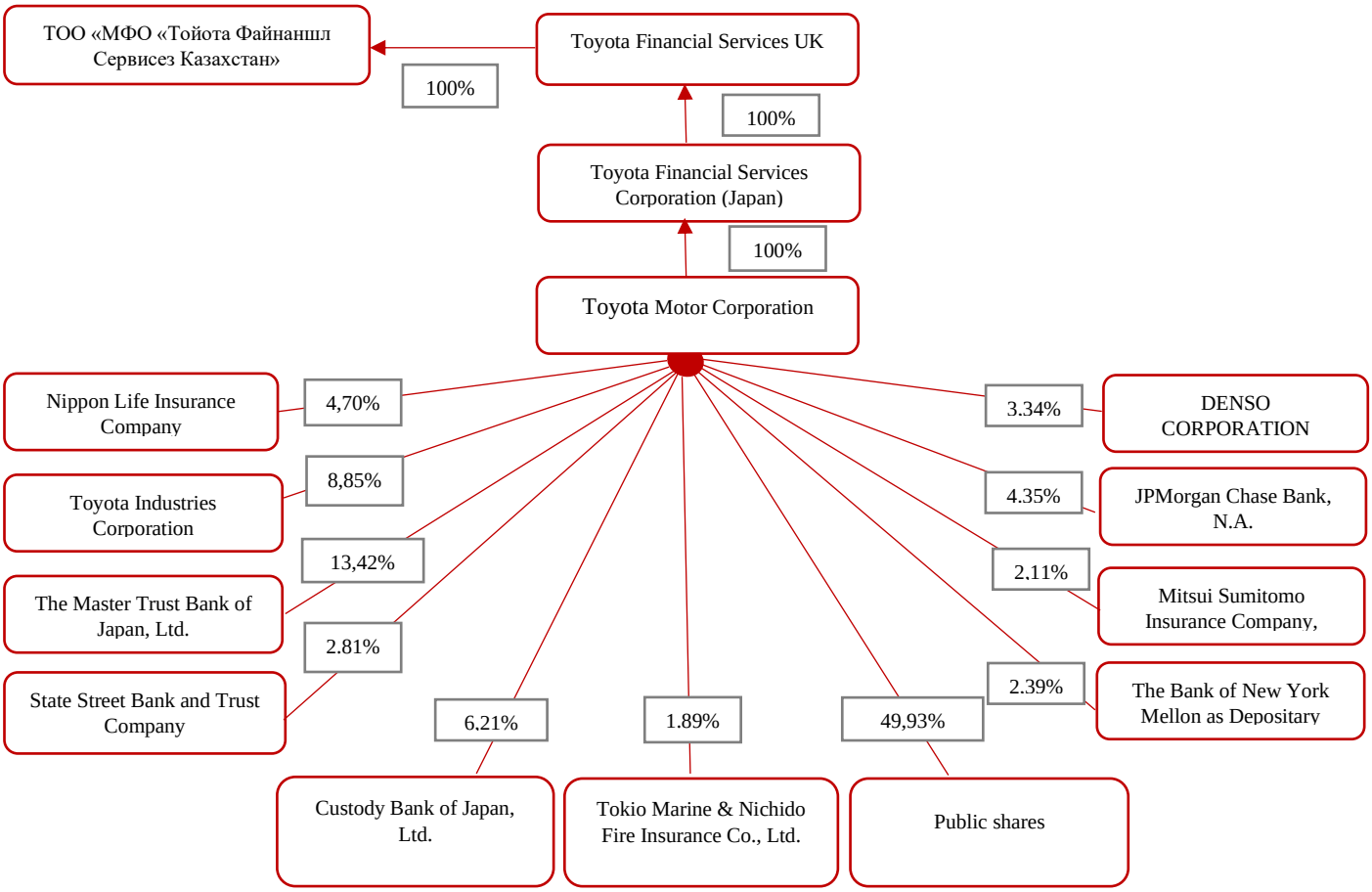
Toyota Financial Services Corporation (Япония), полностью находящаяся во владении Toyota Motor Corporation (Япония), была основана в июле 2000 года как управляющая компания для всех дочерних финансовых компаний Toyota.

Для достижения миссии Toyota Financial Services Corporation (Япония) «Предоставление финансовых продуктов отличного качества, которые осуществляют вклад в процветание жизни клиентов Тойоты и всего общества» Toyota Financial Services Corporation (Япония) нацеливается на привлечение большего количества клиентов, предоставляя им финансовые возможности для улучшения жизни при помощи владения автомобилями.

Toyota Financial Services Corporation (Япония) постепенно расширяла свое глобальное присутствие и в настоящее время присутствует в более чем 43 странах по всему миру и обслуживает более 30 млн клиентов по состоянию на 01 июня 2025 года. Не останавливаясь на достигнутом, Toyota Financial Services Corporation (Япония), преследует цель достижения «Реальной конкурентоспособности», что влечет за собой «Устойчивое развитие». В этих целях Toyota Financial Services Corporation (Япония) продвигает операционную эффективность через инвестиции в информационные технологии и развитие персонала. С ростом активов Toyota Financial Services Corporation (Япония) продолжит развитие фондирования, управление рисками, и операционный менеджмент для соответствия рискам бизнеса.

Вне зависимости от места нахождения Toyota Financial Services Corporation (Япония) ведет бизнес с высокими этическими стандартами и честным и открытым отношением. Продукты Toyota Financial Services Corporation (Япония) отличаются от страны к стране для соответствия ожиданиям рынка и требованиям регуляторов, но по всему миру Toyota Financial Services Corporation (Япония) является компанией, сфокусированной на предоставлении качественных продуктов для соответствия ожиданиям клиентов. Территориально Toyota Financial Services Corporation (Япония) разделен на 3 региона. ТОО «МФО «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан» принадлежит региону Европа/Африка.

Ниже на схеме представлена структура учредителей ТОО «МФО «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан».



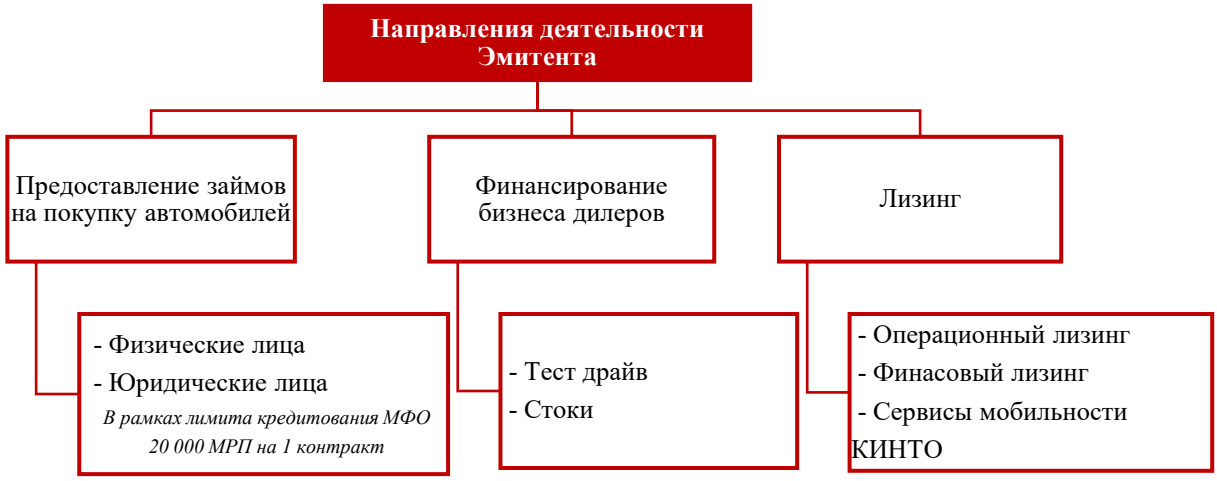
Организационная структура компании представлена в Приложении 1 к настоящему инвестиционному меморандуму. По состоянию на 01 июня 2025 года в Компании числилось 47 сотрудников.

Цель создания Эмитента заключается в осуществлении деятельности в качестве микрофинансовой организации и иной деятельности предусмотренной Законом Республики Казахстан от 26 ноября 2012 года № 56-V «О микрофинансовой деятельности» с целью извлечения прибыли, включая осуществление следующих видов деятельности:

Protected

- предоставление микрокредитов физическим и юридическим лицам;
- привлечение займов (за исключением привлечения денег в виде займа от граждан в качестве предпринимательской деятельности) от резидентов и нерезидентов Республики Казахстан;
- инвестирование собственных активов в ценные бумаги и иные финансовые инструменты;
- оказание консультационных услуг по вопросам, связанным с деятельностью по предоставлению микрокредитов;
- сдачу в имущественный наем (аренду) собственного имущества;
- реализация собственного имущества;
- осуществление лизинговой деятельности;
- реализацию специальной литературы по вопросам деятельности микрофинансовых организаций на любых видах носителей информации;
- осуществление функций платежного агента и платежного субагента;
- заключение договоров страхования от имени и по поручению страховых организаций - резидентов Республики Казахстан в качестве страхового агента;
- осуществление функций агента системы электронных денег в соответствии с законодательством Республики Казахстан;
- факторинговые операции: приобретение прав требования платежа с покупателя товаров (работ, услуг) с принятием риска неплатежа;
- форфейтинговые операции (форфетирование): оплата долгового обязательства покупателя товаров (работ, услуг) путем покупки векселя без оборота на продавца;
- выдачу гарантий, поручительств и иных обязательств, предусматривающих исполнение в денежной форме».

Основные направления деятельности Эмитента отражены на схеме ниже.



1.5. НАИМЕНОВАНИЯ, ДАТЫ РЕГИСТРАЦИИ, МЕСТА НАХОЖДЕНИЯ ВСЕХ ФИЛИАЛОВ И ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ ЭМИТЕНТА

По состоянию на 01 июня 2025 года Эмитент не имеет филиалов или представительств.

1.6. СВЕДЕНИЯ О НАЛИЧИИ РЕЙТИНГОВ ОТ МЕЖДУНАРОДНЫХ И / ИЛИ МЕСТНЫХ РЕЙТИНГОВЫХ АГЕНТСТВ, ПРИСВОЕННЫХ ЭМИТЕНТУ И / ИЛИ ЕГО ЦЕННЫМ БУМАГАМ, С УКАЗАНИЕМ ДАТЫ ПРИСВОЕНИЯ (ПОДТВЕРЖДЕНИЯ, ИЗМЕНЕНИЯ)

По состоянию на 01 июня 2025 года Эмитент имел долгосрочный рейтинг дефолта эмитента («РДЭ») «BBB+» от рейтингового агентства Fitch Ratings, подтвержденный 02 августа 2024 года. Прогноз по рейтингу – «Стабильный».

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

Национальный долгосрочный рейтинг на уровне «AAA (kaz)» отражает мнение рейтингового агентства Fitch Ratings касательно высокой вероятности чрезвычайной поддержки в случае необходимости от Toyota Financial Services Corporation, которая полностью контролирует Эмитента через Toyota Financial Services UK PLC, и в конечном итоге от Toyota Motor Corporation ("A+"/прогноз "Стабильный") – одного из крупнейших мировых автопроизводителей.

1.7. СВЕДЕНИЯ О ЛИЦЕНЗИЯХ/ РАЗРЕШЕНИЯХ, НА ОСНОВАНИИ КОТОРЫХ ЭМИТЕНТ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ СВОЮ ОСНОВНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

В соответствии с Законом Республики Казахстан от 3 июля 2020 года № 359-VI «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам ипотечных займов в иностранной валюте, совершенствования регулирования субъектов рынка платежных услуг, всеобщего декларирования и восстановления экономического роста» предусмотренная ранее учетная регистрация микрофинансовых организаций с 1 января 2021 года была заменена на процедуру лицензирования микрофинансовой деятельности.

Компания осуществляет свою деятельность в соответствии с лицензией на осуществление микрофинансовой деятельности, выданной 19 марта 2021 года под номером 02.21.0042.М. Управлением региональных представителей в г. Алматы Агентства Республики Казахстан по регулированию и развитию финансовых рынков.

1.8. СВЕДЕНИЯ ОБ ОРГАНИЗАЦИЯХ, АКЦИЯМИ (ДОЛЯМИ УЧАСТИЯ) КОТОРЫХ ЭМИТЕНТ ВЛАДЕЕТ В КОЛИЧЕСТВЕ (РАЗМЕРЕ), СОСТАВЛЯЮЩЕМ 10 И БОЛЕЕ ПРОЦЕНТОВ ОТ ОБЩЕГО КОЛИЧЕСТВА РАЗМЕЩЕННЫХ АКЦИЙ (ОПЛАЧЕННОГО УСТАВНОГО КАПИТАЛА)

По состоянию на 01 июня 2025 года Эмитент не участвует в капитале других юридических лиц. Эмитент также не имеет дочерних и (или) зависимых юридических лиц.

1.9. ИНФОРМАЦИЯ ОБ УЧАСТИИ ЭМИТЕНТА В БАНКОВСКОМ ИЛИ СТРАХОВОМ ХОЛДИНГЕ, БАНКОВСКОМ КОНГЛОМЕРАТЕ, СТРАХОВОЙ ГРУППЕ, ПРОМЫШЛЕННОЙ ГРУППЕ, АССОЦИАЦИЯХ, КОНСОРЦИУМАХ

По состоянию на 01 июня 2025 года Единственным Участником Эмитента являлась Toyota Financial Services (UK) PLC, контролирующей компанией следующего уровня являлась Toyota Financial Services Corporation (Япония), а конечной материнской компанией являлась Toyota Motor Corporation (Япония). Эмитент выполняет в группе стратегические функции по поддержке продаж автомобилей марки Тойота и Лексус на территории Республики Казахстан. Срок участия Эмитента в группе не ограничен. Несмотря на участие Эмитента в группе Toyota Motor Corporation, посредством аффилированности с иными ее участниками, результаты его финансово-хозяйственной деятельности существенно не зависят от иных членов группы, за исключением продаж официального дистрибьютора автомобилей марки Тойота и Лексус на территории Республики Казахстан ТОО «Тойота Мотор Казахстан», т.к. финансирование продаж новых автомобилей дистрибьютором является приоритетным направлением бизнеса Эмитента. При этом Эмитент может привлекать займы от членов группы. Привлеченные займы направляются Эмитентом на финансирование своей основной деятельности, которой является выдача микрокредитов.

Protected

РАЗДЕЛ 2. УПРАВЛЕНИЕ И АКЦИОНЕРЫ (УЧАСТНИКИ)

2.1. СТРУКТУРА ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЭМИТЕНТА

Управление Компанией осуществляется:

- Единственным Участником Эмитента;
- Исполнительным органом Эмитента (Президент);
- Наблюдательным советом для осуществления контроля за деятельностью Президента.

2.2. АКЦИОНЕРЫ (УЧАСТНИКИ) ЭМИТЕНТА

Единственным Участником является компания Toyota Financial Services (UK) PLC, зарегистрированная и действующая в соответствии с законодательством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии (регистрационный номер 02299961) и имеющей юридический адрес: Грэйт Бург, Бург Хез, Эпсом, Суррей, KT18 5UZ; процентное соотношение долей участия – 100%.

Дата, с которой Единственный Участник стал владеть 10 (десятью) и более процентами голосующих акций в уставном капитале Эмитента – 02 апреля 2013 года.

2.3. ИНФОРМАЦИЯ ОБ IPO (SPO)

IPO (SPO) Эмитента не проводилось.

2.4. ЧЛЕНЫ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ЭМИТЕНТА

Фамилия, имя, отчество (при его наличии), год рождения	Должности, занимаемые за последние три года и в настоящее время, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству, и дата вступления их в должности		
Председатель Наблюдательного совета:			
Франсис Бернард Кенни, 1965	С 25 июня 2024 по настоящее время – Председатель Наблюдательного совета Эмитента		
	Январь 2021 по настоящее время	Toyota Financial Services (UK) PLC	Генеральный директор
Члены Наблюдательного совета:			
Джон Эндрю Томсон, 1967	С 01 января 2023 г. по настоящее время – член Наблюдательного совета Эмитента		
	С 07 января 2022 г.	ТОО «Тойота Мотор Казахстан»	Президент
	Янв. 2020 – Янв. 2022	Тойота Мотор Европа	Руководитель подразделения Lexus
	Янв. 2015 – Дек. 2019	Тойота Мотор Россия	Старший директор Lexus
Иво Любица, 1967	С 25 июня 2024 по настоящее время – член Наблюдательного совета Эмитента		
	Январь 2021 по настоящее время	ТОО "МФО "Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан"	Председатель Наблюдательного Совета
	Декабрь 2019 по настоящее время	Kinto UK Ltd.	Член Правления
	Ноябрь 2018 года по настоящее время	Toyota Financial Services (Ireland) DAC	Председатель Правления

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

Фамилия, имя, отчество (при его наличии), год рождения	Должности, занимаемые за последние три года и в настоящее время, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству, и дата вступления их в должности		
	Октябрь 2018 по настоящее время	Toyota Financial Services Hungary (Toyota Pénzügyi Szolgáltató Magyarország Zrt.)	Аудитор/Председатель Наблюдательного Совета
	Сентябрь 2018 по настоящее время	Toyota Financial Services Czech s.r.o	Аудитор/Председатель Наблюдательного Совета
	Июль 2018 по настоящее время	Toyota Financial Services Europe/Africa Region/ Toyota Kreditbank GmbH	Председатель Правления/Генеральный директор
	Июль 2018 по настоящее время	Toyota Financial Services (South Africa) Limited	Независимый директор
	Июль 2018 по настоящее время	Toyota Financial Services Italia S.p A.	Председатель Совета директоров
	Июль 2018 по настоящее время	Toyota Insurance Management SE	Член Правления
	Июнь 2018 по настоящее время	Toyota Financial Services (UK)	Член Правления

На дату составления настоящего инвестиционного меморандума члены Наблюдательного совета не имели долей участия в уставном капитале Эмитента.

Выплаты членам Наблюдательного совета вознаграждений и бонусов не производятся.

2.5. КОЛЛЕГИАЛЬНЫЙ (ЕДИНОЛИЧНЫЙ) ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН ЭМИТЕНТА

Лицом, единолично осуществляющим функции исполнительного органа Эмитента, является Президент.

Фамилия, имя, отчество (при его наличии), год рождения	Должности, занимаемые за последние три года и в настоящее время, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству, с указанием полномочий и даты вступления их в должности
Президент:	
Досымханов Женисбек Айдарбекович, 1970	С 04 января 2017 г. по настоящее время - Президент Полномочия: - Контроль и управление текущей деятельностью Эмитента в соответствии с законодательством Республики Казахстан, Уставом и внутренними документами Эмитента, ответственность за работу Эмитента перед Единственным Участником.

На дату составления настоящего инвестиционного меморандума Президент не имел доли участия в уставном капитале Эмитента.

Сумма вознаграждения, в том числе должностной оклад, премии и выходные пособия, выплаченные Президенту за последние 12 месяцев 2024 года, составили 115,2 млн тенге.

2.6. ИНЫЕ ОРГАНЫ ЭМИТЕНТА

По состоянию на 01 июня 2025 года в структуре управления Эмитента отсутствуют иные органы управления. Согласно уставу Эмитента, иные органы могут периодически создаваться решением Участника.

Protected

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

РАЗДЕЛ 3. ОПИСАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА

3.1. ОТРАСЛЬ ЭМИТЕНТА

Реестр микрофинансовых организаций, прошедших учетную регистрацию, размещен на официальном интернет-ресурсе Национального Банка Республики Казахстан (далее – **«НБ РК»)**. В соответствии с реестром по состоянию на 1 января 2025 года микрофинансовый сектор Республики Казахстан представлен 214 микрофинансовыми организациям (далее – МФО).

Согласно данным НБ РК, активы микрофинансовых организаций (далее – «МФО») на 1 января 2025 года составили 1,7 трлн тенге, увеличившись с 1 января 2024 года на 24,1%. Увеличение активов обусловлено ростом кредитного портфеля МФО. Ссудный портфель МФО составляет 1 548,8 млрд тенге с долей 90,1% от активов МФО.

Микрокредиты, с просроченной задолженностью составляют 195,2 млрд тенге или 12,6% от ссудного портфеля (на начало 2024 года – 154,8 млрд тенге или 12,4% от ссудного портфеля). Уровень займов с просроченной задолженностью свыше 90 дней (NPL90+) составляют 102,3 млрд тенге или 6,6% от ссудного портфеля (на начало 2024 года – 76,8 млрд тенге или 6,2% от ссудного портфеля).

Обязательства МФО по состоянию на 01 января 2025 года составили 1 239,9 млрд тенге (на 01 января 2024 года – 984,6 млрд тенге), увеличение за год – 25,9%.

Собственный капитал МФО по состоянию на 1 января 2025 года составил 478,9 млрд тенге и сформирован в основном из уставного капитала и нераспределенной прибыли (на 1 января 2024 года – 400,3 млрд тенге), увеличение за год – 19,6%.

Эффективность деятельности МФО. Доход микрофинансового сектора за 12 месяцев 2024 года составил 98,9 млрд тенге. Отношение чистого дохода за 12 месяцев 2024 года к средним совокупным активам (ROAA) составило – 6,4%[1] Отношение чистого дохода к среднему собственному капиталу по балансу (ROAE) составило – 22,5%[1].

Макроэкономические показатели. Доля активов микрофинансового сектора в ВВП за 12 месяцев 2024 года составляет 1,0%, а доля ссудного портфеля в ВВП за 12 месяцев 2024 года – 0,9%.

В настоящее время рынку микрофинансовых услуг характерны следующие тенденции:

- развитие действующего законодательства, регламентирующего деятельность рынка микрофинансовых услуг;
- внедрение унифицированных принципов деятельности (ограничения по ставкам вознаграждения, коэффициенты долговой нагрузки заемщиков, требования к содержанию договоров займа и др.);
- внедрение унифицированных форм отчетности микрофинансовых организаций, позволяющих получить объективную оценку их деятельности;
- активное внедрение новых технологий, в том числе алгоритмов анализа и обработки данных клиентов и скоринга;
- выявление и борьба с «теневым сектором» на рынке микрофинансовых услуг;
- отсутствие системы обязательного страхования займов, что приводит к увеличению риска как кредитора, так и заемщика, а также снижает доверие к микрофинансовым организациям;
- увеличение объемов привлеченного капитала на внутреннем рынке за счет выпуска акций или размещения облигаций;
- недостаточный уровень финансовой грамотности потребителей микрофинансовых услуг, связанный с отсутствием необходимых для принятия решений знаний. Из-за неграмотности потребителей микрофинансовых услуг увеличиваются риски, связанные с невозвратом микрозаймов, и процентные ставки по ним.

Рынок МФО в Республике Казахстан регулируется государством. После принятия в 2012 году Закона Республики Казахстан «О микрофинансовых организациях» начался переходный период для микрокредитных организаций, предусматривающий до 01 января 2016 года либо их трансформацию в МФО, либо реорганизацию в иные типы организаций или закрытие. Кроме того, с 01 апреля 2020 года МФО стали объектом регулирования АРРФР, так как в силу вступили поправки в рамках Закона Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам регулирования и развития финансового рынка, микрофинансовой деятельности и налогообложения», предусматривающие введение регулирования в отношении всех юридических лиц, предоставляющих займы гражданам, в том числе компаний онлайн-кредитования, кредитных товариществ и ломбардов.

В июле 2023 года АРРФР приняло постановление №39 от 07 июня 2023 года «О внесении изменений и дополнения в некоторые нормативные правовые акты Республики Казахстан по вопросам микрофинансовой деятельности». Для стимулирования кредитования микрофинансовыми организациями субъектов МСБ снижены показатели риск-

[1] *Коэффициенты ROAA и ROAE рассчитаны на основе чистой прибыли за соответствующий период и отношением к средним значениям активов и капитала, соответственно.*

Protected

взвешивания залоговых микрокредитов на предпринимательские цели при расчете достаточности собственного капитала микрофинансовой организации со 100% до 50%. Также в рамках мер по ограничению роста беззалогового потребительского кредитования и снижению рисков закредитованности населения для микрофинансовых организаций с 200% до 500% повышены показатели риск-взвешивания краткосрочных беззалоговых потребительских микрокредитов. По потребительским микрокредитам, обеспеченным залогом показатели риск-взвешивания увеличены со 100% до 150%.

Рынок микрофинансирования в Казахстане находится на стадии бурного роста и имеет положительные перспективы развития. Перспективы развития сектора зависят от таких факторов, как наличие спроса у населения и малого и среднего бизнеса на услуги микрофинансирования, уровня государственного регулирования рынка, состояния экономики страны и конкуренции со стороны банковских организаций, расширение на законодательном уровне спектра услуг микрофинансовых организаций для включения некоторых банковских услуг (функции по переводу денег, приему депозитов, открытию и ведению счетов).

3.2. КОНКУРЕНТЫ ЭМИТЕНТА

Исходя из специфики собственной бизнес-модели Эмитент определяет для себя следующий круг конкурентов:

Наименование организации, местонахождение головного офиса	Отрасль основной деятельности	Активы на 31.12.2024		Обязательства на 31.12.2024	
		Размер, млн тенге	Доля в отрасли	Размер, млн тенге	Доля в отрасли
АО «Банк ЦентрКредит»	Банковская	6 938 507	11,4%	6 267 097	12,1%
АО «Forte Bank»	Банковская	4 012 593	6,6%	3 448 939	6,7%
АО «Евразийский банк»	Банковская	2 850 328	4,7%	2 432 398	4,7%
ТОО «Микрофинансовая организация «MyCar Finance»	микрофинансовая	173 230	10,1%	144 892	11,7%

Степень дифференциации продуктов и услуг конкурентов в отрасли микрофинансовой деятельности практически идентична, и как следствие, отрасли характерна высокая степень конкуренции. Вероятность входа в отрасль новых конкурентов высока, так как согласно нормативно-правовым актам АРРФР минимальный размер уставного капитала для микрофинансовых организаций с 1 января 2024 года составляет 200 000 000 тенге. Данный минимальный порог для входа в отрасль новых компаний является невысоким и способствует созданию и функционированию большого количества участников отрасли.

При этом, отрасль микрофинансовых услуг достаточно однородна, учитывая спектр продуктов и услуг, предлагаемых микрофинансовыми организациями, а также принимая во внимание существующие нормативные ограничения. Диверсификация преимущественно может достигаться за счет предложения микрокредитов, отличающихся по специализации кредитования (автокредитование, займы до зарплаты, микрозаймы для бизнеса и другие), по типу (обеспеченные или необеспеченные), по методу оформления займа (онлайн или офлайн).

Отличительной особенностью бизнес-модели каптивной компании является высокий уровень интеграции бизнес-процессов с дистрибьютором, которым в случае с Эмитентом является ТОО «Тойота Мотор Казахстан» (далее – «Дистрибьютор»). При взаимодействии Эмитента с Дистрибьютором основной упор делается на проведение совместных акций с применением субсидирования процентной ставки по микрокредитам, предоставляемым Эмитентом, что позволяет Эмитенту предлагать продукты со ставками ниже, чем аналогичные продукты со стороны конкурентов. Таким образом достигается максимальный положительный эффект для всех сторон: клиент Эмитента получает возможность приобрести автомобиль в кредит по сниженным ставкам, Эмитент получает дополнительный объем продаж без снижения маржинальности, а Дистрибьютор обеспечен достаточным уровнем реализации автомобилей и возможностью постоянно поддерживать связь через Эмитента со своими клиентами.

Эмитент предлагает своим клиентам возможность получения только залоговых займов, все займы в кредитном портфеле Эмитента являются обеспеченными автомобилями, что отличает бизнес-модель Эмитента от большинства конкурентов. Помимо этого, кредиты клиентам обеспечены страховой защитой от повреждений и полного разрушения транспортного средства, что существенно снижает уровень потерь в случае дефолта клиента.

Ниже представлен сравнительный анализ темпов роста основных финансовых показателей Эмитента в сравнении с отраслью микрофинансовой деятельности по данным НБРК. Данные демонстрируют более быстрый рост объема выданных микрокредитов, и как следствие обязательств, в сравнении с сектором в 2018-2019 годах и сравнительно более сдержанный тренд показателей в 2020 год в условиях влияния на экономические условия пандемии Covid-19.

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN.
3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

Год	Темп роста					
	Активы		Обязательства		Микрокредиты предоставленные (за вычетом ожидаемых кредитных убытков)	
	Эмитент	Отрасль	Эмитент	Отрасль	Эмитент	Отрасль
2024	+27	+19%	+29%	+21%	+21%	+18%
2023	+21%	+26%	+21%	+25%	+24%	+35%
2022	+27%	+35%	+22%	+37%	+30%	+32%
2021	+74%	+57%	+78%	+61%	+82%	+67%
2020	+1%	+46%	-3%	+44%	+3%	+43%
2019	+96%	+38%	+98%	+39%	+83%	+34%
2018	+53%	+36%	+57%	+39%	+63%	+37%

3.3. СВЕДЕНИЯ О ПОСТАВЩИКАХ И ПОТРЕБИТЕЛЯХ ЭМИТЕНТА

По состоянию на 31 марта 2025 года у Эмитента отсутствуют потребители услуг Эмитента, объем оказываемых услуг которым составляет 10 (десять) и более процентов от общей стоимости услуг, оказываемых Эмитентом. У Эмитента отсутствуют поставщики товаров (работ, услуг) Эмитента, объем товарооборота с которыми (оказываемых работ, услуг которым) составляет более 10 (десяти) процентов от общей стоимости потребляемых Эмитентом товаров (работ, услуг).

3.4. ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА

Политические и правовые факторы, которые могут оказывать влияние на уровень имеющихся возможностей и угроз в деятельности Эмитента:

- риск политической нестабильности;
- риск изменения в налоговом законодательстве в сторону значительного увеличения налоговых сборов;
- изменения законодательства Республики Казахстан в сфере деятельности микрофинансовых организаций;
- неспособность Эмитента своевременно приводить свою деятельность и внутренние документы в соответствие с изменениями законодательства Республики Казахстан. Нарушение Эмитентом требований законодательства Республики Казахстан несет в себе повышение правового риска, что может привести к возникновению расходов (убытков) и негативно отразится на финансовом положении и результатах деятельности Эмитента.

В своей деятельности Эмитент предпринимает меры для осуществления деятельности в полном соответствии с законодательством Республики Казахстан. Правовой риск оценивается Эмитентом как низкий, так как эффективное управление данным риском является одним из основных элементов системы управления рисками Эмитента.

Экономические факторы, которые будут определять возможный уровень достижения Эмитентом своих экономических целей:

- общемировая экономическая обстановка;
- экономические тенденции в Республике Казахстан;
- уровень благосостояния населения, в том числе увеличение риска ненадлежащего выполнения заемщиками своих обязательств по полученным микрокредитам в связи с макроэкономическими процессами, возникшими в экономике Казахстана и мировой экономике;
- увеличение риска ненадлежащего выполнения заемщиками своих обязательств по полученным микрокредитам в связи с макроэкономическими процессами, возникшими в экономике Казахстана и мировой экономике в связи с пандемией COVID-19 в начале 2020 года;
- уровень конкуренции;
- процентные ставки;
- уровень инфляции;
- курсы обмена валют.

Технологические факторы, которые предполагают новые возможности для Эмитента:

- автоматизация бизнес-процессов для повышения скорости и качества обслуживания клиентов;
- внедрение мобильных технологий;
- предоставление онлайн-услуг;
- внедрение биометрических систем.

Protected

Технологические факторы, которые предполагают угрозы для Эмитента:

- риск сбоев программного обеспечения;
- киберриски.

Для снижения киберрисков Эмитентом принимаются все необходимые меры по внедрению механизмов осуществления упреждающего контроля за киберрисками на постоянной основе в целях защиты интересов клиентов.

Климатические и экологические факторы, способные оказать влияние на деятельность Эмитента:

- стихийные природные бедствия;
- техногенные катастрофы.

3.5. ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА

К внутренним факторам, влияющим на эффективность деятельности эмитента, относятся:

- получение возможности инвестирования собственных активов в ценные бумаги и иные финансовые инструменты;
- возможность осуществлять выпуски ценных бумаг для расширения возможностей финансирования своей деятельности.

Эмитентом не заключались крупные сделки (стоимость которых составляет 25 и более процентов от общего размера балансовой стоимости активов), договора, соглашения и не выдавались гарантии, которые в будущем могут оказать существенное влияние на его деятельность. В течение последнего года Эмитент не осуществлял капитальных вложений.

3.6. СВЕДЕНИЯ ОБ УЧАСТИИ В СУДЕБНЫХ ПРОЦЕССАХ / О ПРИМЕННЫХ МЕРАХ ВОЗДЕЙСТВИЯ

На дату составления инвестиционного меморандума судебные процессы, связанные с риском прекращения или изменения деятельности Эмитента отсутствуют. Применённые меры в отношении Эмитента: наложение административного штрафа согласно протоколу №240000440000633 от 21.06.2024г. Штраф оплачен 21.06.2024г.

3.7. ОСНОВНЫЕ РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ЭМИТЕНТА

Страновой риск

Концентрация финансовых активов и обязательств Компании на 31 марта 2025 года в основном расположена в Казахстане. При этом, на дату составления настоящего инвестиционного меморандума Эмитент получает финансирование от банков-резидентов предоставляя в обеспечение гарантии от банков-нерезидентов, выраженные в иностранной валюте. Оплата комиссионного вознаграждения по данным гарантиям производится так же в иностранной валюте. Принимая во внимание, что банки-нерезиденты являются крупными банковскими холдингами с рейтингом не ниже «А-», а также что сумма комиссий к оплате заранее хеджируется Эмитентом посредством покупки иностранной валюты, вероятность реализации странового риска является незначительной.

Отраслевые риски

Эмитент осуществляет свою деятельность на территории Республики Казахстан. В связи с этим отраслевые риски, связанные с деятельностью Эмитента, возникают при осуществлении деятельности на внутреннем рынке. Среди наиболее значимых рисков, относящихся к деятельности Эмитента, можно указать следующие:

- риски, связанные с усилением конкуренции на микрокредитном рынке;
- изменение кредитоспособности клиентов (изменение объема заключаемых сделок в результате того, что уменьшится количество клиентов);
- изменение спроса на услуги Эмитента под влиянием ухудшения общей макроэкономической конъюнктуры;
- риски, связанные с общим ухудшением экономической ситуации в стране и, как следствие, снижением активности на рынке автокредитования.

Риски, связанные с возможным изменением цен на услуги Эмитента на внутреннем рынке, могут быть обусловлены действиями конкурентов, что возможно приведет к снижению процентной маржи рынка микрокредитования в целом и, соответственно, доходности по сделкам Эмитента. Эмитент оценивает влияние данного риска на свою деятельность и исполнение обязательств по ценным бумагам как невысокое. С целью снижения данного риска Эмитент осуществляет мероприятия по повышению операционной эффективности бизнеса.

Финансовые риски

Деятельность Эмитента сопряжена с финансовыми рисками, которые зависят от изменения экономической ситуации и конъюнктуры финансовых рынков. К рискам, которые могут повлиять на деятельность Эмитента, относятся:

- кредитный риск;
- риск ликвидности;

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

- валютный риск (риск, связанный с неблагоприятным изменением курса обмена иностранных валют);
- процентный риск (риск, связанный с неблагоприятным изменением процентных ставок);
- рыночный риск (риск, связанный с неблагоприятным изменением рыночных цен на ценные бумаги и производные финансовые инструменты).

Деятельность Эмитента подвержена кредитному риску вследствие возможного неисполнения контрагентом своевременно и в полном объеме своих обязательств перед Эмитентом. Неспособность клиентов своевременно выполнять свои обязательства перед Эмитентом может привести к увеличению дебиторской задолженности и возникновению сомнительной задолженности, и необходимости начисления резерва, что приведет к уменьшению чистой прибыли. Оценка кредитного риска для целей управления рисками представляет собой сложный процесс и требует использования моделей, так как риск изменяется в зависимости от рыночных условий, ожидаемых денежных потоков и с течением времени. Эмитент оценивает кредитный риск, используя вероятность наступления дефолта (PD), величину кредитных требований, подверженных кредитному риску (EAD) и оценку потерь, возникающих при дефолте (LGD). Подверженность кредитному риску управляется путем оформления залога (автомобиля, на который выдан кредит) и страхового полиса. Страховой полис покрывает риск повреждения и потери транспортного средства и обеспечивает возвратность суммы основного долга и начисленного вознаграждения.

Компания контролирует адекватность ликвидности за счет использования краткосрочных и долгосрочных показателей, а также на основе мониторинга прогнозных и фактических денежных потоков и сопоставления графиков погашения финансовых активов и обязательств. Компания дополняет мониторинг ликвидности за счет поддержания финансирования от достаточного объема, как задействованных, так и незадействованных кредитных линий.

Большинство операций Эмитент проводит в тенге, то есть Эмитент не выдает кредиты и не берет займы в иностранной валюте, таким образом, подверженность валютному риску является низкой.

Компания принимает на себя риск, связанный с влиянием колебаний рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и потоки денежных средств. Такие колебания могут повышать уровень процентной маржи, однако в случае неожиданного изменения процентных ставок процентная маржа может снижаться или приводить к возникновению убытков. Компания осуществляет мониторинг уровня рыночных процентных ставок для подготовки ежемесячного анализа коэффициентов процентных ставок.

Эмитент может подвергаться рыночному риску в результате открытой рыночной позиции по процентным, валютным, долговым, долевым и производным финансовым инструментам, которые зависят от общих и специфических колебаний рыночной конъюнктуры и изменения уровня волатильности рыночных цен. При этом, на дату составления инвестиционного меморандума, Эмитент не имеет открытой позиции по вышеуказанным финансовым инструментам. Руководство устанавливает лимиты в отношении уровня принимаемого риска и контролирует их соблюдение на ежедневной основе. Однако использование этого подхода не позволяет предотвратить образование убытков, превышающих установленные лимиты, в случае более существенных изменений на рынке. Эмитент оценивает данный риск как незначительный.

Риски, связанные с возникновением эмитента убытков вследствие неспособности эмитента обеспечить исполнение своих обязательств в полном объеме

Деятельность Эмитента подвержена рискам, связанным с возникновением у Эмитента убытков вследствие неспособности Эмитента обеспечить исполнение своих обязательств в полном объеме, возникающий в результате несбалансированности финансовых активов и финансовых обязательств Эмитента (в том числе вследствие несвоевременного исполнения финансовых обязательств одним или несколькими контрагентами Эмитента) и (или) возникновения непредвиденной необходимости немедленного и единовременного исполнения Эмитентом своих финансовых обязательств. Эмитент планирует предпринимать все необходимые действия для снижения влияния данного риска, в том числе осуществление эффективного управления структурой активов и обязательств.

Правовой риск

Эмитент определяет правовой риск, как риск возникновения убытков вследствие влияния различных внутренних и внешних факторов, включая:

- изменения законодательства Республики Казахстан;
- неспособность Эмитента своевременно приводить свою деятельность и внутренние документы в соответствие с изменениями законодательства Республики Казахстан.

При этом у Эмитента данные риски анализируются и находятся под контролем, снижение риска достигается с помощью постоянного проведения внутреннего контроля бизнес-процессов, анализа данных о событиях, связанных с правовым риском с целью идентификации, оценки, контроля и принятия мер по его ограничению. Эмитент в минимальной степени подвержен правовому риску вследствие изменений валютного, налогового, таможенного законодательства Республики

Protected

Казахстан. Эмитент не является субъектом таможенного законодательства. Эмитент полностью соответствует требованиям налогового и валютного законодательства.

Риск несоблюдения Эмитентом требований гражданского законодательства Республики Казахстан и условий заключенных договоров определяется Эмитентом как риск возникновения убытков вследствие влияния различных внутренних и внешних факторов, включая:

- нарушение Эмитентом, клиентами или контрпартнерами условий заключенных сделок;
- несовершенство правовой системы (отсутствие достаточного правового регулирования, подверженность изменениям, в том числе в части несовершенства методов государственного регулирования и (или) надзора, невозможность решения отдельных вопросов путем переговоров и как результат – обращение в судебные органы для их урегулирования).

Риск допускаемых правовых ошибок при осуществлении деятельности (получение неправильных юридических консультаций или неверное составление документов, в том числе при рассмотрении спорных вопросов в судебных органах) определяется Эмитентом как риск возникновения убытков вследствие влияния различных внутренних и внешних факторов, включая:

- неэффективная организация правовой работы, приводящая к правовым ошибкам в деятельности вследствие действий работников или органов управления Эмитента;
- несоответствие внутренних документов Эмитента законодательству Республики Казахстан;
- несоблюдение законодательства Республики Казахстан, в том числе по идентификации и изучению контрпартнеров, установлению и идентификации выгодоприобретателей (лиц, к выгоде которых действуют клиенты);
- недостаточная проработка правовых вопросов при разработке и внедрении новых услуг и условий проведения операций и других сделок, финансовых инноваций и технологий.

Риск потери деловой репутации

Эмитент подвержен репутационному риску, в виду того, что деятельность Эмитента осуществляется на открытом рынке финансовых услуг, и работа осуществляется с обширным кругом потребителей услуг. В деятельности Эмитента существует риск возникновения убытков в результате уменьшения числа клиентов (контрагентов) вследствие формирования негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Эмитента, качестве его услуг или характере его деятельности в целом.

Эмитент оценивает данный риск как незначительный, так как в целях поддержания деловой репутации Эмитент будет:

- обеспечивать исполнение договорных обязательств Эмитента с его контрагентами;
- осуществлять контроль за достоверностью финансовой отчетности и другой публикуемой информации, представляемой клиентам, контрагентам, органам регулирования и надзора и другим заинтересованным сторонам;
- проходить ежегодный аудит;
- осуществлять мониторинг деловой репутации клиентов и контрагентов;
- контролировать соблюдение законодательства об организации внутреннего контроля в целях противодействия легализации(отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма;
- контролировать соблюдение сотрудниками норм корпоративной этики.

Стратегический риск

В деятельности Эмитента существует риск возникновения убытков в результате ошибок (недостатков), допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности и развития Эмитента (стратегическое управление) и выражающихся в ненадлежащем или недостаточном учете возможных опасностей, которые могут угрожать деятельности Эмитента, неправильном или недостаточно обоснованном определении перспективных направлений деятельности, в которых Эмитент может достичь преимущества перед конкурентами, отсутствии или обеспечении в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, людских) и организационных мер (управленческих решений), которые должны обеспечить достижение стратегических целей деятельности Эмитента. Эмитент оценивает данный риск как незначительный, т.к. в целях обеспечения эффективной оценки и реализации стратегических решений Эмитентом применяется программа краткосрочного и среднесрочного планирования, включая в себя текущего состояния компании, определение приоритетных направлений деятельности, разработка стратегических планов, а также контроль реализации принятых стратегий. В процессе реализации поставленных задач и планов, определенных стратегией Эмитента, в стратегические планы и/или деятельность Эмитента возможно внесение коррективов под действием изменений внешней и/или внутренней рыночной конъюнктуры, в случае выявления отклонений расчетных критериев от прогнозных значений.

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

Операционный риск

Эмитент имеет лицензию на осуществление микрофинансовой деятельности от 19.03.2021 г., выданную Управлением региональных представителей в г. Алматы Агентства Республики Казахстан по регулированию и развитию финансовых рынков от 19 марта 2021 года. В случае отзыва лицензии Эмитент не сможет осуществлять свою текущую операционную деятельность. Срок действия лицензии – бессрочная. Эмитент не осуществляет иных видов деятельности, требующих наличие возобновляемой лицензии. Принимая во внимание факт, что Эмитент осуществляет свою деятельность соблюдая законодательство Республики Казахстан и все требования, предъявляемые к микрофинансовым организациям - риск приостановления операционной деятельности вследствие отзыва лицензии является незначительным.

В деятельности Эмитента существует риск возникновения расходов (убытков) в результате недостатков или ошибок в ходе осуществления внутренних процессов, допущенных со стороны работников Эмитента, ненадлежащего функционирования информационных систем и технологий, а также вследствие внешних событий. Операционный риск имеет для Эмитента среднюю значимость, т.к. он присущ всем направлениям деятельности Эмитента, процессам и системам, поэтому эффективное управление операционным риском всегда является одним из основных элементов системы управления рисками Эмитента.

3.8. ДАННЫЕ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА В ОБЛАСТИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Ключевыми факторами устойчивого развития для Эмитента являются благополучие людей, экологическое равновесие и в то же время обеспечение долгосрочной финансовой устойчивости Эмитента. Соответственно, деятельность Эмитента, определенная на 2025–2028 годы, основана на согласованности экологических, социальных и управленческих принципов с соблюдением баланса интересов заинтересованных сторон.

Экологический аспект устойчивого развития

Эмитент не осуществляет экологически опасные виды хозяйственной и иной деятельности, тем не менее ТФСКЗ прилагает все усилия, направленные на сокращение используемых материалов. В 2021 года был осуществлен переход на электронный документооборот посредством соответствующего программного обеспечения, что позволило существенно сократить объем используемой бумаги. Кроме того, офис Эмитента оборудован энергосберегающими осветительными приборами, а также автоматизированными системам водо- и теплоснабжения. В 2024 году был внедрена система раздельного сбора отходов. Также в 2024 г. Эмитент внедрил систему контроля и мониторинга печати. Данное решение помогает Эмитенту осуществлять контроль расхода бумаги. Деятельность ТФСКЗ не требует высокого энергопотребления, тем не менее в ТФС разработаны правила поведения работников, направленные на увеличение энергоэффективности, к примеру, эффективное использование источников освещения в дневное время, отключение энергоемких приборов во внерабочее время и т.д. Водопотребление в ТФСКЗ происходит посредством использования коммунальных систем водоснабжения и не превышает существующие нормы. Таким образом, отсутствует негативное влияние на источник воды и биологическое разнообразие, в котором данный источник находится.

Социальный аспект устойчивого развития

Система организации труда Эмитент выстраивается в соответствии с Трудовым кодексом РК, Кодексом РК «О налогах и других обязательных платежах в бюджет», Законом РК «О микрофинансовой деятельности» и другими нормативными актами.

Основными направлениями кадровой политики Эмитента являются:

- управление персоналом руководствуясь принципами законности, справедливости и равных возможностей;
- совершенствование организационной структуры, подбор работников, отбор кандидатов на конкурсной основе формирование и подготовка резерва для выдвижения на руководящие должности;
- профессиональное и личностное развитие персонала, совершенствование навыков;
- управление результативностью и мотивацией работников,
- оплата труда;
- социальная поддержка работников;
- формирование корпоративной культуры.

В ТФСКЗ проводится последовательная системная работа по оптимизации и автоматизации бизнес-процессов, что способствует повышению производительности труда.

Организационная структура и штат Эмитента подвергается регулярному пересмотру с целью обеспечения их соответствия структуре, направлениям деятельности и стратегическим целям ТФСКЗ.

По состоянию на 31.05.2025 в ТФСКЗ осуществляло трудовую деятельность 47 работников, из них женщин – 24 (51%), мужчин – 23 (49%). Работники, не достигшие возраста 30 лет – 5 (10%), от 30 до 39 лет – 29 (61%), от 40 до 49 лет – 11 (23%), 50 лет и выше – 3 (6%).

Эмитент предоставляет социальный пакет, который представляет из себя систему кафетерия, позволяющую каждому работнику выбрать для себя определенное поощрение из утвержденного списка в рамках определенного лимита.

Protected

Toyota уважает разнообразие каждого члена команды и работает над созданием атмосферы доверия, уважения и достоинства, в которой участники могут полностью и активно заниматься своей работой в Toyota. Toyota стремится создать безопасную и гармоничную рабочую среду, свободную от дискриминации и притеснений для членов нашей команды. Эмитент сохраняет приверженность принципам соблюдения общепризнанных прав человека и трудовых норм. Мы придерживаемся принципа равных возможностей и создаем справедливые и инклюзивные условия труда без дискриминации. Эти принципы распространяются как на наших сотрудников, так и на поставщиков и подрядчиков. Мы относимся к нашим сотрудникам справедливо, равноценно, невзирая на пол, расовую принадлежность, возраст, физические ограничения и сексуальную ориентацию, это изложено в «Политике разнообразия, равенства и инклюзивности в Эмитент» (далее – «Политика DEI») Глобальная политика Toyota в области прав человека.

Гендерное равенство, одно из важнейших прав человека, играет ключевую роль в деле обеспечения мира и согласия в обществе и полноценной реализации человеческого потенциала на основе устойчивого развития. Эмитент в рамках Политики DEI содействие лидерству и участию женщин в бизнесе вследствие чего одним из определяющих критериев при выборе поставщика у Эмитента является – женщина руководитель или учредитель. Таким образом в 2024 г. доля женщин-руководителей или учредителей компаний поставщиков Эмитента составляет значительных - 41,8%.
В Эмитент проводится ряд мероприятий в области разнообразия, равенства и инклюзивности, включая тренинги по различным аспектам DEI, тематические киновечера и регулярные коммуникации, направленные на повышение осведомленности сотрудников.
В ТФСКЗ реализована справедливая оплата труда для работников вне зависимости от гендерной, расовой принадлежности, физических ограничений, возраста и ориентации. Вознаграждение работников соответствует собственному прожиточному минимуму компании, который был разработан исходя из потребительской корзины.
В целях обеспечения прозрачности рекрутинговых процессов в компании было внедрено тестирование кандидатов. Данный механизм исключает возможность субъективных оценок со стороны рекрутеров, что минимизирует риск дискриминации. Кроме того, утверждена матрица вакансий, обеспечивающая отбор кандидатов на определенные позиции исключительно на основе объективных критериев. Компания также продолжает сотрудничество с несколькими поставщиками, содействующими в найме сотрудников с учетом принципов инклюзивности. В офисе компании оборудована комната для молитвы для сотрудников, придерживающихся религиозных традиций. На протяжении 2024 года отсутствовали случаи дискриминации работников Эмитента по любому признаку. ТФСКЗ признает своих работников основной своей ценностью, осознает, что их индивидуальное и профессиональное развитие обеспечит ТФС краткосрочные и долгосрочные преимущества при достижении производственных целей и задач. В ТФСКЗ проводится регулярное обязательное обучения ценностям «TWOW» — это изложение культуры, бизнес-процессов и способов ведения дел компании Toyota, благодаря которым она стала успешной компанией мирового масштаба. В ТФСКЗ также проводится обучение работников с привлечением внешних провайдеров по направлениям языковых курсов и профильных направлений (информационные технологии, финансы, бухгалтерский учет, управление проектами, риски, управление персоналом, безопасность и охрана труда, маркетинг, продажи, менеджмент и пр.) Кроме того, в компании действует программа Talent Centre Bolashak, которая создана для развития талантов в компании. Данная программа разработана для подготовки кадрового резерва компании и развития способностей и повышения эффективности своих сотрудников. Дополнительно к этому ТФСКЗ обеспечивает своих работников полным и бесплатным доступом к образовательной платформе LinkedIn learning, MITC на котором для выбора доступны более 18,000 курсов. Группа Toyota и ТФСКЗ, в частности, считают своим долгом гарантировать предоставление работникам инструменты для получения образования «точно в срок», чтобы позволить им самостоятельно развивать свои способности и навыки. В ТФСКЗ действует согласительная комиссия, созданная с целью рассмотрения обращений и жалоб работников. Работник может обратиться в суд, если вопрос не был урегулирован с помощью согласительной комиссии. В течение 2024 года на ТФС не было подано жалоб за нарушение практики трудовых отношений.
Компания категорически придерживается норм трудового законодательства, включая запрет на использование детского и принудительного труда, а также на выполнение опасной работы молодыми работниками или беременными женщинами. В ТФСКЗ отсутствует деятельность, потенциально сопряженная с высоким травматизмом или высоким риском заболеваемости определенными болезнями. В связи с этим за 2024 год несчастные случаи, связанные с трудовой деятельностью работников ТФСКЗ отсутствовали. Тем не менее в ТФСКЗ проводятся ежегодные инструктажи и периодические тренинги по технике безопасности для всех работников. Кроме того, для всех желающих работников ТФСКЗ проводится тренинг «Оказание первой помощи». ТФСКЗ проводит серию спортивных и других заданий для всех сотрудников Toyota в целях вовлечения работников в спорт. В 2022г. на базе созданной Toyota Motor Europe программы Star Your Impossible Activation (Далее - SYI), работники ТФСКЗ участвуют в различных соревнованиях и спортивных состязаниях, направленных на развитие физического, психологического и социального благополучия работников, с награждением победителей в виде посещения Олимпийских/параолимпийских игр.
ТФСКЗ предоставляет дополнительно к основному отпуску (24 календарных дня) – 4 (четыре) оплачиваемых календарных дней. В случае возникновения у работника непредвиденных обстоятельств такому Работнику, по его Заявлению предоставляется дополнительный оплачиваемый выходной день в количестве 2 (два) дня в течение одного

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

года. Компания предоставляет компенсацию за питание Работникам из расчета количества рабочих дней в месяц. Размер компенсации за питание был утвержден и индексируется ежегодно при планировании бюджета.
Заботясь о здоровье сотрудников ежедневно в компании работникам в определенное время, предлагаются фрукты, так называемый “Fruit time”.

Корпоративный аспект устойчивого развития
Корпоративное управление ТФСКЗ строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма и компетентности.
Эффективная структура корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех заинтересованных в деятельности ТФСКЗ лиц и способствует успешной деятельности ТФСКЗ, в том числе росту ее ценности, поддержанию стабильности и прибыльности.
В ТФСКЗ действует Кодекс Поведения, разработанный в соответствии с положениями действующего законодательства Республики Казахстан, Устава и прочих внутренних документов с целью регламентирования мировых стандартов делового поведения и корпоративного управления. Кодекс обеспечивает базовый стандарт поведения и служит в качестве директивы для поддержания корпоративной культуры, являясь сводом наиболее важных правил делового поведения ТФСКЗ и его работников, этических норм внутрикорпоративных взаимоотношений, социальной ответственности каждого работника. Кодекс определяет корпоративные ценности, следование которым демонстрирует приверженность ТФСКЗ и его работников базовым этическим принципам, определяющим деловое поведение и формирующим репутацию ТФСКЗ, его конкурентоспособность и эффективность.

ТФСКЗ поддерживает высокие стандарты этики, прозрачности и ответственности и справедливости, как внутри компании, так и за ее пределами. В группе Тойоты действует кодекс делового поведения Code of Conduct. Данный Кодекс поведения применяется к Toyota Motor Corporation, ее совету директоров, всем членам ее команды и ее консолидированным дочерним компаниям. Кодекс поведения Toyota объясняет политику и обязательства, о которых работники ТФСКЗ должны знать при осуществлении деловой и общественной деятельности.

ТФСКЗ ведет свою деятельность честно и этично. ТФСКЗ придерживается подхода абсолютной нетерпимости к взяточничеству и коррупции и обязуется действовать профессионально, справедливо и добросовестно во всех своих деловых отношениях, а также внедрить и обеспечить соблюдение эффективных систем противодействия взяточничеству.
ТФСКЗ соблюдает все законы и правила, касающиеся противодействия взяточничеству и коррупции, включая требования, установленные в группе Тойота. Глобальная политика Toyota борьбы со взяточничеством и коррупцией
В ТФСКЗ разработаны и утверждены Правила по предотвращению взяточничества и коррупции, основными целям которых является:

- Определение обязанности ТФСКЗ, как компании, и работников ТФСКЗ, по соблюдению и отстаиванию позиции ТФСКЗ в отношении взяточничества и коррупции;
- Предоставление информации и рекомендаций работникам ТФСКЗ, о том, как распознавать взяточничество и коррупцию и бороться с ними.

В ТФСКЗ регулярно проводятся тренинги по вопросам борьбы со взяточничеством и коррупцией, основанные на применимом законодательстве, а также внутренних правилах. По результатам тренингов работники ТФСКЗ проходят соответствующие тестирование. В течение 2024 не было зафиксировано случаев коррупции и взяточничества.

Protected

РАЗДЕЛ 4. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВЫХ УСЛУГАХ, АУДИТОРАХ ЭМИТЕНТА

4.1. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВЫХ УСЛУГАХ

В последние три года Эмитенту оказывали финансовые услуги следующие банковские или другие организации:

Наименование	Место нахождения	Первый руководитель	Услуги, оказываемые Эмитенту
АО «Народный Банк Казахстана»	Республика Казахстан, A26M3K5, г. Алматы, Медеуский район, пр. Аль-Фараби, 40	Председатель Правления Шаяхметова Умут Болатхановна	○ банковские услуги
АО «Fortebank»	Республика Казахстан, Z05P1P0, г. Нур-Султан, ул. Достык, 8/1	Председателя Правления Куанышев Талгат Жуманович	○ банковские услуги
АО «First Heartland Jusan Bank»	Республика Казахстан, 050059, г.Алматы, Медеуский район, пр. Нурсултана Назарбаева, 242	Председатель Правления Джумадиллаева Гульмира Джанибековна	○ банковские услуги
АО «Altyn Bank» (ДБ China Citic Bank Corporation Limited)	Республика Казахстан, A05A1B9, г. Алматы, пр. Абая, 109в	Председатель Правления Альменов Марат Беркутбаевич	○ банковские услуги
АО «Ситибанк Казахстан»	Республика Казахстан, 050010, г. Алматы, Медеуский район, ул. Казыбек би, 41	Председатель Правления Жакаева Сауле Магауиевна	○ банковские услуги
АО ДБ «Банк Китая в Казахстане»	Республика Казахстан, 050063, г. Алматы, Ауэзовский район, мкр. Жетысу-2, 71б	Председатель Правления Ду Цинчжи	○ банковские услуги
АО «Торгово–промышленный Банк Китая»	Республика Казахстан, 050046, город Алматы, пр. Абая/уг. ул. Тургут Озала №150/230, пом. 846, блок 7	Председатель Правления Люй Хунхай	○ банковские услуги
АО «Шинхан Банк Казахстан»	Республика Казахстан, г. Алматы, 050010, Медеуский район пр. Достык 38	Председатель Правления Чжо Ёнг Ын	○ банковские услуги
АО «Евразийский банк»	A25Y5K2, Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Кунаева, 56	Председатель Правления Сатиева Ляззат Адыловна	○ банковские услуги
АО «Банк ЦентрКредит»	A25D5G0, Республика Казахстан, г. Алматы, Медеуский район, пр. Аль-Фараби, 38	Президент Владимиров Руслан Владимирович	○ банковские услуги

С указанными Банками второго уровня сделок стоимостью, превышающих двадцать пять и более процентов от общего размера балансовой стоимости активов Эмитента не заключалось.

Финансовым консультантом, принимающим участие в подготовке документов Эмитента для целей регистрации выпуска облигаций Эмитента, а также в прохождении процедуры листинга облигаций, является АО «Halyk Finance» (дочерняя организация АО «Народный банк Казахстана»):

Наименование	Место нахождения	Первый руководитель	Услуги, оказываемые Эмитенту

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

АО «Halyk Finance»	Республика Казахстан, г. Алматы, A05A1B9, пр. Абая, 109 «В», 5 этаж. Контактный телефон: +7 (727) 339 43 73	Председатель Правления Охонов Фархад Рашидович	○ услуги финансового консультанта и андеррайтера

Эмитент не привлекал юридических консультантов для участия в подготовке документов для целей регистрации выпуска облигаций, а также прохождения процедуры листинга облигаций.

4.2. СВЕДЕНИЯ ОБ АУДИТОРСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ЭМИТЕНТА

Аудит финансовой отчетности Эмитента за три завершенных финансовых года был осуществлен товариществом с ограниченной ответственностью «ПрайсуотерхаусКуперс»:

Полное официальное наименование аудиторской организации и ФИО аудитора	Юридический и фактический адреса	Принадлежность к соответствующим коллегиям (ассоциациям, палатам)
ТОО «ПрайсуотерхаусКуперс» (Генеральная государственная лицензия Министерства Финансов Республики Казахстан Республики казахстан №0000005 от 21 октября 1999 года, 2021 и 2022: сертифицированный аудитор Республики Казахстан – Айгуль Аркебаевна Ахметова, квалификационное свидетельство №0000083 от 27 августа 2012 года - партнер по аудиту 2021-2022 годов; 2023-2024: сертифицированный аудитор Республики Узбекистан – Сухраб Дилмурадович Азимов, квалификационное свидетельство №05338 от 7 ноября 2015 года - партнер по аудиту 2023 года).	Республика Казахстан, A25D5F6, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 34, 4 этаж, здание А.	Член Профессиональной аудиторской организации «Палата Аудиторов Республики Казахстан»

ТОО «ПрайсуотерхаусКуперс» не проводил аудит или обзорную проверку финансовой отчётности эмитента за отчетные периоды после 31 декабря 2024 года и по дату данного инвестиционного меморандума включительно.

Protected

РАЗДЕЛ 5. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЭМИТЕНТА

5.1. СВОДНЫЕ ФОРМЫ ПО ОТЧЕТУ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ, ОТЧЕТУ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ, ОТЧЕТУ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ И ОТЧЕТУ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ЭМИТЕНТА

Представленные данные финансовой отчетности Эмитента были подготовлены в соответствии с законодательством Республики Казахстан о бухгалтерском учете и финансовой отчетности и с Международными стандартами финансовой отчетности, выпущенными СМСФО («Стандарты бухгалтерского учета МСФО») - согласно выпущенной отчетности на основе правил учета по исторической стоимости, с поправкой на первоначальное признание финансовых инструментов по справедливой стоимости и переоценку финансовых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход.

Отчеты о финансовом положении Эмитента

(в тыс. казахстанских тенге)	31 марта 2025 (неауд.)	31 декабря 2024 (ауд.)	31 декабря 2023 (ауд.)	31 декабря 2022 (ауд.)
Активы				
Денежные средства и их эквиваленты	34 583 686	41 776 395	14 486 667	14 103 575
Депозиты в банках	–	–	–	–
Кредиты и авансы клиентам	215 551 944	206 914 704	163 197 403	136 324 613
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	1 635 540	454 791	–	–
Предоплата текущих обязательств по подоходному налогу	1 036 084	976 125	1 442 528	615 858
Прочие финансовые активы	969 273	1 135 696	1 297 847	64 070
Прочие активы	2 244 733	926 693	623 692	368 889
Отложенный налоговый актив	–	191 774	616 060	232 000
Нематериальные активы	188 986	133 135	165 924	113 954
Основные средства	3 525 966	3 770 084	4 400 299	1 375 647
Итого активы	**259 736 212**	**256 279 397**	**186 230 420**	**153 198 606**
Обязательства				
Займы	202 291 179	202 370 046	144 306 374	122 826 298
Выпущенные ценные бумаги	15 234 992	15 713 284	10 548 772	5 235 817
Прочие финансовые обязательства	2 396 364	2 122 547	1 912 797	549 164
Текущие обязательства по подоходному налогу	249 594	–	–	–
Прочие обязательства	1 210 506	747 002	769 276	1 174 462
Итого обязательства	**221 382 635**	**220 952 879**	**157 537 219**	**129 785 741**
КАПИТАЛ				
Уставный капитал	4 550 000	4 550 000	4 550 000	4 550 000
Накопленная прибыль	33 803 577	30 776 518	24 143 201	18 862 865
Итого Капитал	**38 353 577**	**35 326 518**	**28 693 201**	**23 412 865**
Итого Обязательства и Капитал	**259 736 212**	**256 279 397**	**186 230 420**	**153 198 606**

Отчеты о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе

(в тыс. казахстанских тенге)	31 марта 2025 (неауд.)	31 декабря 2024 (ауд.)	31 декабря 2023 (ауд.)	31 декабря 2022 (ауд.)
Процентные доходы, рассчитанные по методу эффективной процентной ставки	13 338 894	47 770 172	38 840 753	27 844 901
Прочие аналогичные доходы	38 811	26 498	–	–
Процентные и аналогичные расходы	(8 667 112)	(30 579 982)	(23 728 513)	(15 079 765)

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

Чистые процентные доходы	**4 710 593**	**17 216 688**	**15 112 240**	**12 765 136**
Оценочный резерв под убытки кредитного портфеля	37 709	(4 256 071)	(6 485 567)	(1 017 867)
Чистые процентные доходы после создания резерва под кредитные убытки	**4 748 302**	**12 960 617**	**8 626 673**	**11 747 269**
Комиссионные доходы	60 050	312 379	107 127	270 547
Комиссионные расходы	(2 490)	(16 431)	(23 739)	(691 700)
Доход от операционной аренды	335 726	713 004	503 585	308 630
(Расходы)/доходы за вычетом расходов от переоценки иностранной валюты	(3 602)	(28 892)	(13 159)	(9 824)
Прочие операционные доходы	106 194	103 363	56 731	50 379
Доход от продажи автомобилей для лизинга	837 881	3 951 022	878 883	177,423
Себестоимость реализации автомобилей для лизинга	(790 554)	(3 343 319)	(849 727)	(119 360)
Административные и прочие операционные расходы	(1 209 575)	(4 209 318)	(2 690 098)	(2 411 379)
Прибыль до налогообложения	**4 081 932**	**10 442 425**	**6 596 276**	**9 321 985**
Расходы по налогу на прибыль	(1 054 873)	(2 225 007)	(1 315 940)	(1 916 159)
Прибыль за период	**3 027 059**	**8 217 418**	**5 280 336**	**7 405 826**
Прочий совокупный доход за период	–	–	–	–
ИТОГО СОВОКУПНЫЙ ДОХОД ЗА ПЕРИОД	**3 027 059**	**8 217 418**	**5 280 336**	**7 405 826**

Отчеты о движении денежных средств

(в тыс. казахстанских тенге)	**31 марта 2025 (неауд.)**	**31 декабря 2024 (ауд.)**	**31 декабря 2023 (ауд.)**	**31 декабря 2022 (ауд.)**
Денежные средства от операционной деятельности:				
Проценты полученные	13 691 477	48 899 957	39 024 265	23 177 841
Прочие аналогичные проценты полученные	38 811	23 231	–	–
Проценты уплаченные	(8 812 259)	(30 175 234)	(23 194 279)	(14 837 181)
Комиссии полученные	60,050	312 379	107 127	270 547
Комиссии уплаченные	(398 744)	(16 431)	(23 739)	(587 370)
Полученные доходы от операционной аренды	(335 726)	713 004	503 585	308 630
Полученные прочие операционные доходы	106 194	103 363	56 731	108 442
Доходы, полученные от продажи автомобилей, для передачи в лизинг	837 881	3 951 022	878 883	–
Уплаченные административные и прочие операционные расходы	(778 767)	(2 770 094)	(1 691 994)	(1 791 686)
Уплаченные расходы на содержание персонала	(155 129)	(918 350)	(688 010)	(487 612)
Уплаченный налог на прибыль	(1 172 652)	(1 334 318)	(2 526 670)	(2 033 949)
Денежные средства, полученные от операционной деятельности до изменений в операционных активах и обязательствах	**3 752 588**	**18 788 529**	**12 445 899**	**4 127 662**
Чистый (прирост)/снижение по:				
- средствам в других банках	-	–	–	1 007 335
- кредитам и авансам клиентам	(9 721 724)	(49 099 890)	(33 541 869)	(27 104 311)
- дебиторская задолженность по финансовой аренде	(1 180 749)	(454 791)	–	–
- прочим финансовым активам	166,423	162 151	(1 233 777)	471 487
- прочим активам и основным средствам, сданным в операционную аренду	(1 314 750)	(3 234 787)	(4 032 635)	(398 558)
Чистый прирост по:				
- прочим финансовым обязательствам	609 531	149 210	(122 301)	(260 120)
- прочим обязательствам	339 863	(89 105)	1 035 158	23 251
Чистые денежные средства, полученные от / (использованные в) операционной деятельности	**(7 348 818)**	**(33 778 683)**	**(25 449 525)**	**(22 133 254)**

Protected

Денежные средства от инвестиционной деятельности				
Приобретение основных средств	(650 082)	(133 271)	(334 375)	(322 889)
Поступления от выбытия основных средств	915 721	–	–	14 409
Приобретение нематериальных активов	(90 402)	(66 009)	(87 499)	(92 106)
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	**175 237**	**(199 280)**	**(421 874)**	**(400 586)**
Денежные средства от финансовой деятельности				
Поступления от займов	29 735 400	159 600 000	100 258 667	81 530 000
Погашение основного долга по займам	(29 742 663)	(101 776 564)	(78 999 869)	(56 282 056)
Погашение выпущенных долговых ценных бумаг	–	(5 000 000)	–	–
Поступления от выпущенных долговых ценных бумаг	–	10 000 000	5 000 000	–
Выплата дивидендов	–	(1 584 101)	–	–
Чистые денежные средства, полученные от финансовой деятельности	**(7 263)**	**61 239 335**	**26 258 798**	**25 247 944**
Влияние изменений обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	**(11 865)**	**28 356**	**(4 307)**	**2 594**
Чистый прирост денежных средств и эквиваленты денежных средств	**(7 192 709)**	**27 289 728**	**383 092**	**2 716 698**
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	41 776 395	14 486 667	14 103 575	11 386 877
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	**34 583 686**	**41 776 395**	**14 486 667**	**14 103 575**

Отчеты об изменениях в капитале

(в тыс. казахстанских тенге)	**Уставный капитал**	**Нераспределенная прибыль**	**Итого капитал**
Баланс на 31 декабря 2021 г. (ауд.)	**4 550 000**	**11 457 039**	**16 007 039**
Прибыль за период	–	7 405 826	7 405 826
Итого совокупный доход за 2022 г.	–	**7 405 826**	**7 405 826**
Баланс на 31 декабря 2022 г. (ауд.)	**4 550 000**	**18 862 865**	**23 412 865**
Прибыль за период	–	5 280 336	5 280 336
Итого совокупный доход за 2023 г.	–	**5 280 336**	**5 280 336**
Баланс на 31 декабря 2023 г. (ауд.)	**4 550 000**	**24 143 201**	**28 693 201**
Прибыль за период	–	8 217 418	8 217 418
Итого совокупный доход за год 2024 г.	–	**8 217 418**	**8 217 418**
Дивиденды выплачены	–	(1 584 101)	(1 584 101)
Баланс на 31 декабря 2024 г. (ауд.)	**4 550 000**	**30 776 518**	**35 326 518**
Прибыль за период	–	3 027 059	3 027 059
Итого совокупный доход за период	**–**	**3 027 059**	**3 027 059**
Баланс на 31 марта 2025 г. (неауд.)	**4 550 000**	**33 803 577**	**38 353 577**

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

РАЗДЕЛ 6. РАСШИФРОВКА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЭМИТЕНТА

6.1. АКТИВЫ

В таблице ниже представлены основные средства.

(в тыс. казахстанских тенге [YD1][SA2]	Офисное и компьютерное оборудование	Транспорт	Транспорт в операционной аренде	Итого основных средств
Стоимость на 31 марта 2025 г.	**429 723**	**398 218**	**3 287 319**	**4 115 260**
Накопленный износ/амортизация	**(256 293)**	**(101 309)**	**(231 692)**	**(589 294)** [DS3][SA4]
Балансовая стоимость на 31 марта 2025 **г.**	**173 430**	**296 909**	**3 055 627**	**3 525 966**[DS5][SA6]

Средний процент износа основных средств составляет 14.6%. Переоценка основных средств Эмитента в течение последних трех лет не проводилась. Амортизация по основным средствам рассчитывается с использованием линейного метода, то есть равномерным снижением первоначальной или переоцененной стоимости до остаточной стоимости в течение следующих расчетных сроков полезного использования активов. Срок полезной службы офисного и компьютерного оборудования составляет 4-10 лет, транспортных средств – 3-6 года, транспортных средств в аренде – согласно сроку аренды.

По состоянию на дату составления настоящего Меморандума Эмитент не имел объектов, на которых ведется капитальное строительство (незавершенное капитальное строительство).

По состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.) Эмитент обладает *нематериальными активами* на сумму 188,9 миллионов тенге. Все нематериальные активы Эмитента имеют определенный срок полезного использования и, в основном, включают капитализированное программное обеспечение. Приобретенные лицензии на программное обеспечение капитализируются на основе затрат, понесенных на приобретение и внедрение данного программного обеспечения. Все прочие затраты, связанные с программным обеспечением, например, его обслуживанием, учитываются по факту. Капитализированное программное обеспечение амортизируется линейным методом в течение ожидаемого срока полезного использования, который составляет пять лет.

Наименование нематериального актива	Первоначальная стоимость на дату приобретения	Накопленная амортизация	Балансовая стоимость на 31 марта 2025 года
Программное обеспечение	410 553	(221 567)	188 986
Итого нематериальные активы	410 553	(221 567)	188 986

У Эмитента нет четко определяемого операционного цикла, и поэтому Эмитент не представляет отдельно краткосрочные и долгосрочные активы в отчете о финансовом положении. Вместо этого активы представлены по ожидаемым срокам погашения.

Приведенная ниже таблица показывает распределение финансовых активов по состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.) по договорным срокам, оставшимся до погашения. Суммы, описанные в таблице, представляют контрактные недисконтированные денежные потоки. Эти недисконтированные денежные потоки отличаются от сумм, отраженных в отчете о финансовом положении, так как суммы в отчете о финансовом положении основаны на дисконтированных денежных потоках.

(в тыс. казахстанских тенге)	До востребования и менее 1 месяца	От 1 до 3 месяцев	От 3 до 12 месяцев	От 12 месяцев до 5 лет	Более 5 лет	Итого
Активы						
Денежные средства и их эквиваленты	34 416 863	254 272	-	-	-	**34 671 135**
Кредиты и авансы клиентам	9 128 110	18 040 414	75 915 374	201 921 825	29 685 537	**334 691 260**
Прочие финансовые активы	969 273	-	-	-	-	**969 273**
Итого	**44 514 246**	**18 294 686**	**75 915 374**	**201 921 825**	**29 685 537**	**370 331 668**

Protected

В таблице ниже представлена разбивка *финансовых активов* в разрезе иностранных валют:

(в тыс. казахстанских тенге)	Доллары США	Евро	Итого
Активы			
Денежные финансовые активы в иностранной валюте	253 759	109 095	362 854
Итого финансовые активы в иностранной валюте	253 759	109 095	362 854

В таблице ниже представлены *денежные средства и их эквиваленты.*

(в тыс. казахстанских тенге)	31 марта 2025 года (неауд.)
Депозиты в банках с первоначальным сроком погашения менее трех месяцев	23 047 573
Корреспондентские счета и депозиты «овернайт» в банках	11 536 113
Итого денежные средства и их эквиваленты	**34 583 686**

В таблице ниже представлен анализ денежных средств и их эквивалентов по кредитному качеству по состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.):

(в тыс. казахстанских тенге)	Депозиты в банках	Корреспондентские счета и депозиты «овернайт»	Итого
С кредитным рейтингом от A- до A+	-	37	37
С кредитным рейтингом от BBB- до BBB+	11 587 388	11 470 869	23 058 257
С кредитным рейтингом от BB- до BB+	10 941 185	63 345	11 004 530
С кредитным рейтингом от B- до B+	519 000	1 333	520 333
- не имеющие рейтинга	-	529	529
Итого денежные средства и их эквиваленты, исключая наличные денежные средства	23 047 573	11 536 113	34 583 686

В таблице ниже представлены *кредиты и авансы клиентам*. На 31 марта 2025 года (неауд.) у Компании было 17 871 заемщика.

(в тыс. казахстанских тенге)	31 марта 2025 года (неауд.)
Кредиты физическим лицам валовая балансовая стоимость	206 166 967
Кредиты юридическим лицам валовая балансовая стоимость	15 959 553
За вычетом оценочного резерва под кредитные убытки	**(6 574 576)**
Итого кредиты и авансы клиентам	**215 551 944**

Эмитент осуществляет выдачу займов только в казахстанских тенге. Средневзвешенная эффективная ставка вознаграждения по выданным кредитам и авансам клиентам по состоянию на 31 марта 2025 года составляет 24,4%.

Уровень ожидаемых кредитных убытков (далее – ОКУ) Эмитента зависит от присутствия значительного увеличения кредитного риска заемщика с момента первоначального признания. Этот подход основан на трехэтапной модели оценки ОКУ. Этап 1 – для финансового инструмента, который не являлся обесцененным на момент первоначального признания, и с этого момента по нему не было значительного увеличения кредитного риска, оценочный резерв под кредитные убытки создается на основе 12-месячных ожидаемых кредитных убытков. Этап 2 – если выявлено значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, финансовый инструмент переводится в Этап 2, однако пока еще не считается обесцененным, но оценочный резерв под кредитные убытки создается на основе ОКУ за весь срок. Этап 3 – если финансовый инструмент является обесцененным, он переводится в Этап 3 и оценочный резерв под убытки создается на основе ОКУ за весь срок. В результате перевода актива в Этап 3 организация перестает признавать процентный доход на основе валовой балансовой стоимости и при расчете процентного дохода применяет к балансовой стоимости эффективную процентную ставку актива за вычетом ОКУ.

При наличии доказательства того, что критерии значительного увеличения кредитного риска более не выполняются, инструмент переводится обратно в Стадию 1. Однако данный переход невозможен для займов, ранее находившимся в состоянии дефолта.

Ниже приводится анализ кредитного качества кредитов физическим лицам по состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.):

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

(в тыс. казахстанских тенге)	Стадия 1 (ОКУ за 12 мес.)	Стадия 2 (ОКУ за весь срок при значительном увеличении кредитного риска)	Стадия 3 (ОКУ за весь срок по обесцененным активам)	Итого
Кредиты и авансы физическим лицам				
Непросроченные				
- LTV[2] ниже 25%	6 763 852	462 690	97 752	7 324 294
- LTV между 26%-50%	30 108 248	2 327 315	395 064	32 830 627
- LTV между 51%-75%	69 263 347	3 308 062	506 471	73 077 880
- LTV между 76%-100%	72 630 092	2 322 201	586 244	75 538 537
- LTV свыше 100%	473 908	56 449	16 337	546 694
Просроченные:				
- с задержкой платежа менее 31 дней	6 879 631	166 009	881 344	7 926 984
- с задержкой платежа от 31 до 90 дней	-	2 706 929	715 674	3 422 603
- с задержкой платежа от 91 до 180 дней	-	-	2 763 422	2 763 422
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней	-	-	2 224 375	2 224 375
- с задержкой платежа свыше 360 дней	-	-	511 551	511 551
Валовая балансовая стоимость	**186 119 078**	**11 349 655**	**8 698 234**	**206 166 967**
Оценочный резерв под кредитные убытки	(1 285 870)	(1 447 279)	(3 688 979)	(6 422 128)
Балансовая стоимость	**184 833 208**	**9 902 376**	**5 009 255**	**199 744 839**

Ниже приводится анализ кредитного качества кредитов юридическим лицам по состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.):

(в тыс. казахстанских тенге)	Стадия 1 (ОКУ за 12 мес.)	Стадия 2 (ОКУ за весь срок при значительном увеличении кредитного риска)	Стадия 3 (ОКУ за весь срок по обесцененным активам)	Итого
Кредиты и авансы юридическим лицам				
Непросроченные				
- LTV ниже 25%	545 909	2 689	-	548 598
- LTV между 26%-50%	2 511 799	18 904	-	2 530 703
- LTV между 51%-75%	5 497 187	-	-	5 497 187
- LTV между 76%-100%	6 500 627	-	-	6 500 627
Просроченные:				
- с задержкой платежа менее 31 дней	584 390	-	6 375	590 765
- с задержкой платежа от 31 до 90 дней	-	75 915	-	75 915
- с задержкой платежа от 91 до 180 дней	-	-	187 683	187 683
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней	-	-	28 075	28 075
Валовая балансовая стоимость	**15 639 912**	**97 508**	**222 133**	**15 959 553**
Оценочный резерв под кредитные убытки	(81 457)	(9 392)	(61 599)	(152 448)
Балансовая стоимость	**15 558 455**	**88 116**	**160 534**	**15 807 105**

По состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.) оценочный резерв под кредитные убытки составлял 6 574,5 миллионов тенге или 3,0% от размера валовой балансовой стоимости кредитного портфеля Эмитента. Все кредиты клиентам имеют избыточное обеспечение, поскольку эти кредиты выдаются только на часть стоимости транспортного средства за вычетом 20% - 80% от общей стоимости транспортного средства в форме первоначального взноса, но соглашение о залоге подписывается на полную стоимость транспортного средства. Право на автомобиль под залог остается за Эмитентом до полного погашения кредита и связанных с ним процентов. Кроме того, кредиты клиентам обеспечены страховкой от повреждений и полного разрушения транспортного средства.

[2] *LTV- Соотношение суммы кредита и стоимости обеспечения*

В таблице ниже представлены *прочие финансовые активы.*

(в тыс. казахстанских тенге)	31 марта 2025 года (неауд.)
Дебиторская задолженность	251 705
Задолженность по медиативным соглашениям	332 757
Задолженность от страховой компании	231 831
Прочие	369 951
Оценочный резерв под кредитные убытки	(216 971)
Итого прочие финансовые активы	**969 273**

По состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.) прочие финансовые активы составляли 0,37% от всех активов Эмитента, в том числе дебиторская задолженность – 0,10% от всех активов Эмитента. Дебиторская задолженность включает в себя дебиторскую задолженностью от дилеров по соглашениям о субсидировании, в соответствии с которыми Компания выдает кредиты ряду физических лиц под более низкую процентную ставку, а дилер компенсирует Компании разницу. Данная компенсация включена в эффективную процентную ставку, тогда как дебиторская задолженность от дилеров по соглашениям о субсидировании включена в состав прочих финансовых активов. Данная сумма была полностью погашена в последующем периоде.

Информация по дебиторской задолженности, составляющей 5% и более от общей суммы дебиторской задолженности Эмитента по состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.), представлена в таблице ниже. Просроченная дебиторская задолженность отсутствует.

(в тыс. казахстанских тенге)	Остаток	Аффилированность
QAZAQ MUNAI GAZ LOGISTICASY TOO	62 577	Нет
Eurasia Motor Premium TOO	36 269	Нет
Toyota Kreditbank GMBH	31 121	Да
Тойота Мотор Казахстан ТОО	21 861	Да

6.2. ПАССИВЫ

В таблице ниже представлен *уставный капитал.*

Уставный капитал по состоянию на 31 марта 2025 года полностью принадлежал Toyota Financial Services (UK) PLC. 05 декабря 2019 года решением Единственного Участника Компании был увеличен уставной капитал Компании на 1 700,0 миллионов тенге и был утвержден уставный капитал Компании в размере 4 550,0 миллионов тенге. Уставный капитал был увеличен для целей дальнейшего увеличения кредитного портфеля Компании и для соблюдения пруденциальных нормативов Национального Банка Республики Казахстан в части достаточности капитала.

Согласно решения Единственного Участника Эмитента от 29 октября 2024 года было принято решение выплатить дивиденды Единственному участнику Компании в размере 1 584 100 800 казахстанских тенге (в эквиваленте фунтах стерлингов), выплата была произведена 03 декабря 2024г. Задолженность по дивидендам перед единственным Участником Компании отсутствует.

(в тыс. казахстанских тенге)	31 марта 2024 (неауд.)	31 декабря 2024 (ауд.)	31 декабря 2023 (ауд.)	31 декабря 2022 (ауд.)
Уставной капитал	4 550 000	4 550 000	4 550 000	4 550 000
Итого уставной капитал	**4 550 000**	**4 550 000**	**4 550 000**	**4 550 000**

Сформированные резервы.

По состоянию на 31 марта 2025 года резервный капитал у Эмитента отсутствовал. Ввиду осуществляемой основной деятельности Эмитент формирует провизии (резервы) под ожидаемые (имеющиеся – при наличии) кредитные убытки по предоставленным микрокредитам. Эмитент за 3 месяца 2025 года восстановил резервы под обесценение кредитного портфеля в течение отчетного периода на 37,7 млн тенге. Формирование данных резервов осуществляется в соответствии с Постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 27 марта 2018 года № 62

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

«Об утверждении Правил осуществления классификации активов и условных обязательств по предоставленным микрокредитам, отнесения активов по предоставленным микрокредитам к сомнительным и безнадежным, а также создания провизий (резервов) против них» и МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты: обесценение». В бухгалтерской отчетности данная сумма отражается в составе статьи «Кредиты и авансы клиентам».

В таблице ниже представлен *займы полученные.* Просроченные займы отсутствуют.

(в тыс. казахстанских тенге)	31 марта 2025 года (неауд.)
Долгосрочные займы	120 440 837
Краткосрочная часть долгосрочных займов	81 850 342
Итого займы	**202 291 179**

Эмитент получает займы только в казахстанских тенге. Средневзвешенный срок по полученным займам составляет 3.7 года. Средневзвешенная номинальная ставка по полученным займам равна 16,72%.

Информация по полученным займам, составляющим 5% и более от обязательств Эмитента по состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.), представлена в таблице ниже:

(в тыс. казахстанских тенге)	Остаток займа	Дата погашения	Тип погашения основного долга
АО «Народный Банк Казахстана» (неаффилирован с Эмитентом)	48 787 500	26.12.2028	Ежеквартально
АО «Altyn Bank» (ДБ China Citic Bank Corporation Limited) (неаффилирован с Эмитентом)	32 608 221	30.04.2030	Ежеквартально
АО «Евразийский Банк» (неаффилирован с Эмитентом)	19 023 333	27.03.2029	Ежеквартально
АО «Шинхан Банк Казахстан» (неаффилирован с Эмитентом)	26 647 733	28.03.2028	Ежеквартально
АО «Нурбанк» (неаффилирован с Эмитентом)	13 125 000	29.04.2029	Ежеквартально
АО ДБ «Банк Китая в Казахстане» (неаффилирован с Эмитентом)	12 308 333	24.03.2028	Ежеквартально
АО «Торгово–промышленный Банк Китая» (неаффилирован с Эмитентом)	10 000 000	26.03.2027	Ежеквартально
Toyota Motor Finance (Netherlands) BV *(аффилирован с Эмитентом)*	11 600 000	26.03.2029	Ежеквартально

На 31 марта 2025 года у Эмитента отсутствует полученная финансовая помощь.

Выпущенные долговые ценные бумаги

	Дата начала погашения	Ставка купона	31 марта 2025 года	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Выпущенные облигации	23 июля 2026	11,0%	5 102 308	5 239 411	5 242 389
Выпущенные облигации	18 августа 2024	17,0%	0	0	5 306 383
Выпущенные облигации	25 июля 2028	14,0%	5 124 152	5 292 267	-
Выпущенные облигации	25 сентября 2029	14,0%	5 008 532	5 181 606	-
Итого			**15 234 992**	**15 713 284**	**10 548 772**

Первый выпуск облигаций Эмитента (ISIN KZ2P00007776)

- общее количество ценных бумаг: 5 000 000 штук;
- вид ценных бумаг: купонные облигации без обеспечения;
- номинальная стоимость одной облигации: 1 000 тенге;
- общий объем выпуска облигаций: 5 000 000 000 тенге;
- дата государственной регистрации: 14 июля 2021 года;
- дата начала обращения: 23 июля 2021 года;
- периодичность выплаты вознаграждения: 2 (два) раза в год, каждые 6 (шесть) месяцев, начиная с даты начала обращения облигаций, ежегодно до даты погашения;
- количество размещенных ценных бумаг выпуска: 5 000 000 штук;
- общий объем денег, привлеченных при размещении ценных бумаг, а также доходность при размещении: 5 000 000 000 тенге, под 11,0% годовых.

Protected

Второй выпуск облигаций Эмитента, выпущенных в пределах первой облигационной программы (ISIN KZ2P00011596)

- общее количество ценных бумаг: 5 000 000 штук;
- вид ценных бумаг: купонные облигации без обеспечения;
- номинальная стоимость одной облигации: 1 000 тенге;
- общий объем выпуска облигаций: 5 000 000 000 тенге;
- дата государственной регистрации: 24 июня 2024 года;
- дата начала обращения: 25 июля 2024 года;
- периодичность выплаты вознаграждения: 2 (два) раза в год, каждые 6 (шесть) месяцев, начиная с даты начала обращения облигаций, ежегодно до даты погашения;
- количество размещенных ценных бумаг выпуска: 5 000 000 штук;
- общий объем денег, привлеченных при размещении ценных бумаг, а также доходность при размещении: 5 000 000 000 тенге, под 14,0% годовых.

Третий выпуск облигаций Эмитента, выпущенных в пределах первой облигационной программы (ISIN KZ2P00011976)

- общее количество ценных бумаг: 5 000 000 штук;
- вид ценных бумаг: купонные облигации без обеспечения;
- номинальная стоимость одной облигации: 1 000 тенге;
- общий объем выпуска облигаций: 5 000 000 000 тенге;
- дата государственной регистрации: 04 сентября 2024 года;
- дата начала обращения: 25 сентября 2024 года;
- периодичность выплаты вознаграждения: 2 (два) раза в год, каждые 6 (шесть) месяцев, начиная с даты начала обращения облигаций, ежегодно до даты погашения;
- количество размещенных ценных бумаг выпуска: 5 000 000 штук;
- общий объем денег, привлеченных при размещении ценных бумаг, а также доходность при размещении: 5 000 000 000 тенге, под 14,0% годовых.

Четвертый выпуск облигаций Эмитента, выпущенных в пределах первой облигационной программы (ISIN KZ2P00013782)

- общее количество ценных бумаг: 6 000 000 штук;
- вид ценных бумаг: купонные облигации без обеспечения;
- номинальная стоимость одной облигации: 1 000 тенге;
- общий объем выпуска облигаций: 6 000 000 000 тенге;
- дата государственной регистрации: 04 апреля 2025 года;
- дата начала обращения: 24 апреля 2025 года;
- периодичность выплаты вознаграждения: 2 (два) раза в год, каждые 6 (шесть) месяцев, начиная с даты начала обращения облигаций, ежегодно до даты погашения, за исключением последнего купонного периода, выплата по которому производится пропорционально количеству времени, прошедшему с момента даты выплаты предшествующего купонного вознаграждения;
- количество размещенных ценных бумаг выпуска: 6 000 000 штук;
- общий объем денег, привлеченных при размещении ценных бумаг, а также доходность при размещении: 6 000 000 000 тенге, под 16,75% годовых.

Кредиторская задолженность

По состоянию на 31 марта 2025 года (науд.) Эмитент имел кредиторскую задолженность в сумме 951 517 тыс. тенге, которая составляла 0,4% от обязательств Эмитента. Просроченная кредиторская задолженность отсутствовала. Вся кредиторская задолженность Эмитента по состоянию на 31 марта 2025 года являлась краткосрочной и была сформирована в казахстанских тенге и долларах США.

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

Информация по кредиторской задолженности оставляющим 5% и более от общей суммы кредиторской задолженности Эмитента по состоянию на 31 марта 2025 года (науд.) представлена в таблице ниже.

(в тыс. казахстанских тенге)	Остаток	Аффилированность
Mizuho Bank, Ltd.Dusseldorf Branch	199 797	Нет
Royal Cars TOO	165 973	Нет
Sumitomo Mitsui Banking Corporation (Brussels Be)	152 772	Нет
MUFG Bank, Ltd. (BTMU Ltd)	81 446	Нет
Wings Partners TOO	75 874	Нет
PricewaterhouseCoopers LLP	74 600	Нет
Халык СК АО ДО Народного Банка Казахстана	53 613	Нет

На отчетную дату ни одна из статей прочих обязательств не составляла 5 и более процентов от общей суммы обязательств Эмитента. У Эмитента по состоянию на 31 марта 2025 года имеется задолженность связанным сторонам в размере 12 008 023 тыс. тенге займов и 46 431 тыс. тенге прочих финансовых обязательств, которые составляют 5,4 % от обязательств Эмитента.

По состоянию на 31 марта 2025 года 100% задолженности связанным сторонам сформировано в тенге, евро.

6.3. ДОХОДЫ/РАСХОДЫ

В таблице ниже представлены *процентные доходы и расходы*.

	За три мес,закончившихся 31 марта 2025		2024		2023		2022	
(в тыс. казахстанских тенге)	Сумма (неауд.)	Доля в данной категории дох./расх.	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории дох./расх.	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории дох./расх.	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории дох./расх.
Процентные доходы, рассчитанные по методу эффективной процентной ставки								
Кредиты и авансы клиентам, оцениваемые по амортизированной стоимости	12 127 722	90,9%	42 767 557	89,5%	35 236 600	91%	26 192 682	94%
Депозиты в банках, оцениваемые по амортизированной стоимости	1 181 767	8,9%	4 897 680	10,3%	3 604 153	9%	1 652 219	6%
Операции «Обратное РЕПО»	29 405	0,2%	104 935	0,2%	–	–	–	–
Итого процентные доходы, рассчитанные по методу эффективной процентной ставки	**13 338 894**	**100%**	**47 770 172**	**100%**	**38 840 753**	**100%**	**27 844 901**	**100%**
Другие аналогичные доходы								
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	38 811	100%	26 498	100%	–	–	–	–
Итого аналогичный доход	**38 811**	**100%**	**26 498**	**100%**	–	–	–	–
Процентные расходы								
Займы	(8 170 387)	94,3%	(27 827 096)	91,0%	(21 820 560)	92,0%	(14 527 316)	96%
Выпущенные ценные бумаги	(496 725)	5,7%	(1 541 558)	5,0%	(867 432)	3,7%	(552 449)	4%
Прочие аналогичные расходы	–	–	(1 211 328)	4,0%	(1 040 521)	4,4%		
Итого процентные расходы	**(8 667 112)**	100,0%	**(30 579 982)**	100,0%	**(23 728 513)**	**100%**	**(15 079 765)**	**100%**
Чистые процентные доходы	**4 710 593**	**-**	**17 216 688**	**-**	**15 112 240**	**-**	**12 765 136**	**-**

Основной статьей доходов Эмитента являются процентные доходы. Процентные доходы от основной деятельности (связанные с получением вознаграждения по займам) за 3 месяца, закончившихся 31 марта 2025 года (неауд.), составили 90,9% от всех процентных доходов. Процентные доходы включают в себя как начисление вознаграждения по номинальной ставке, так и комиссию за организацию займа (по займам, выданным до 01 января 2020 года) и субсидии, полученные от дилеров, учитываемые по методу эффективной ставки.

Процентные расходы за 3 месяца, закончившихся 31 марта 2025 года (неауд.) на 90% приходятся на выплаты по займам, полученным от банков второго уровня, на 0,2% - от государственных фондов и 4,1% - от связанных компаний.

В таблице ниже представлены *комиссионные доходы и расходы Эмитента.*

	За три месяца, закончившихся 31 марта 2025		2024		2023		2022	
(в тыс. казахстанских тенге)	Сумма (неауд.)	Доля в данной категории дох./ расх.	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории дох./ расх.	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории дох./ расх.	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории дох./ расх.
Комиссионные доходы	**60 050**	**100%**	**312 379**	**100%**	**107 127**	**100%**	**270 547**	**100%**
Услуги страховых агентств	60 050	100%	312 379	100%	107 127	100%	270 547	100%
Комиссионные расходы	**(2 490)**	**100%**	**(16 431)**	**100%**	**(23 739)**	**100%**	**(691 700)**	**100%**
Комиссия за брокерские услуги	(2 490)	100%	–	–	(800)	4%	(569 850)	82%
Комиссия дилеров	–	–	(7 040)	43%	(16 247)	68%	(116 727)	17%
Прочие комиссионные расходы	–	–	(9 391)	57%	(6 692)	28%	(5 123)	1%

Агентские доходы по договорам страхования включают доход, полученный от страховых компаний за агентские услуги, предоставляемые Эмитентом. Эмитент получает этот доход от страховых компаний, когда заемщики Эмитента приобретают страхование у страховых компаний – партнеров Эмитента отдельно, а не тогда, когда это страхование включается в кредит. В последнем случае страховой доход признается как часть процентного дохода с использованием эффективной процентной ставки.

Комиссия за брокерские услуги включает расходы Эмитента на услуги страховых брокеров. Эти брокеры предоставляют услуги страхового брокера по оформлению залогового имущества заемщиков, включая консультации и помощь в сборе страховой выплаты при страховом случае.

Комиссия дилеров включает в себя агентские расходы по договорам страхования за агентские услуги, предоставляемые дилерами, когда заемщики Эмитента приобретают страхование у страховых компаний отдельно от финансового продукта, то есть страхование не включается в сумму кредита.

В сентябре 2022 года Компания приостановила действие действующих агентских договоров в связи с изменениями в законодательстве, запрещающими страховому агенту оказывать агентские услуги от имени более чем одной страховой компании, работающей в сфере «страхование жизни» или «общее страхование». В результате изменений в законодательстве Компания передала право собственности на бизнес-процесс движения денежных средств между страховыми компаниями, брокерами и дилерами компании ТОО «Тойота Иншуранс Менеджмент (страховые брокеры)», которая теперь выступает в качестве брокера и несет ответственность за полное администрирование страховых договоров от имени страховой компании. В сентябре 2023 года, после подписания изменений в агентские договоры, Компания возобновила получение страхового агентского вознаграждения от компании ТОО «Тойота Иншуранс Менеджмент (страховые брокеры)», а также прекратила выплату комиссии за брокерское обслуживание брокерам, получающим возмещение от страховой компании агентствам напрямую, начиная с сентября 2023 года.

Раскрытие информации *по себестоимости реализованной продукции* (оказанных услуг, выполненных работ) не применимо так как Эмитент является микрофинансовой организацией, основным видом деятельности которой является предоставление займов.

В таблице ниже представлены *административные и прочие операционные расходы.*

Расходы по страхованию представляют в первую очередь расходы на страхование части кредитного портфеля, не застрахованного КАСКО при выдаче кредита самими клиентами. Расходы по страхованию начисляются ежемесячно на

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

основе остатка застрахованного портфеля на конец каждого месяца. В расходы по страхованию также входит страхование транспортных средств, принадлежащих Эмитенту.

(в тыс. казахстанских тенге)	За три месяца, закончившихся 31 марта 2025		2024		2023		2022	
	Сумма (неауд.)	Доля в данной категории расходов	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории расходов	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории расходов	Сумма (ауд.)	Доля в данной категории расходов
Расходы на содержание персонала	278 770	23%	985 183	23%	724 747	27%	526 036	22%
Расходы на страхование	193 440	16%	675 060	16%	429 397	16%	376 557	16%
Профессиональные услуги	174 948	14%	737 265	18%	506 603	19%	413 050	17%
Расходы по налогам кроме налога на прибыль	140 703	12%	465 586	11%	304 303	11%	557 403	23%
Амортизация программного обеспечения и прочих нематериальных активов	98 798	8%	98 798	2%	35 529	1%	22 342	1%
Ремонт и техническое обслуживание основных средств	96 986	8%	297 862	7%	96 140	4%	72 904	3%
Расходы по выдаче займов	54 526	5%	–	–	–	–	–	–
Амортизация основных средств	53 240	4%	355 243	8%	237 828	9%	186 553	8%
Краткосрочная аренда и аренда активов с низкой стоимостью	19 868	2%	–	–	–	–	–	–
Рекламные и маркетинговые услуги	19 088	2%	148 992	4%	65 293	2%	69 500	3%
Расходы по операционной аренде	–	–	80 422	2%	76 730	3%	59 881	2%
Коммунальные услуги	7 747	1%	29 005	1%	23 501	1%	18 712	1%
Командировочные расходы	7 109	1%	64 449	2%	45 498	2%	19 990	1%
Членские взносы	750	0%	3 000	0%	3 000	0%	3 000	0%
Представительские расходы	432	0%	9 486	0%	12 182	0%	7 868	0%
Прочие	63 170	5%	258 967	6%	129 347	5%	77 583	3%
Итого административные и прочие операционные расходы	**1 209 575**	**100%**	**4 209 318**	**100%**	**2 690 098**	**100%**	**2 411 379**	**100%**

Protected

РАЗДЕЛ 7. КОЭФФИЦИЕНТЫ ПО ФИНАНСОВЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ЭМИТЕНТА

7.1. КОЭФФИЦИЕНТЫ, СОГЛАСНО ПРУДЕНЦИАЛЬНЫМ НОРМАТИВАМ

Национальным Банком Республики Казахстан установлено несколько пруденциальных нормативов для микрофинансовых организаций относительно минимального размера уставного капитала, минимального размера собственного капитала, достаточности собственного капитала, максимального размера риска на одного заемщика и максимального предела совокупных обязательств. Несоответствие с установленными нормами может привести к исключению Компании из списка зарегистрированных микрофинансовых организаций и запрету дальнейшей деятельности. Более подробная информация содержится в Постановлении Правления Национального Банка Республики Казахстан от 14 ноября 2019 года № 192 «Об утверждении пруденциальных нормативов и иных обязательных к соблюдению организацией, осуществляющей микрофинансовую деятельность, норм и лимитов, методики их расчетов».

07 июня 2023 года, были внесены изменения в указанное Постановление, согласно которым минимальный размер уставного капитала для микрофинансовых организаций с 1 июля 2023 года устанавливается на уровне 150 000 000 тенге, а с 1 января 2024 года – 200 000 000 тенге. Минимальный размер собственного капитала для микрофинансовых организаций также должен составлять с 1 июля 2023 года – 150 000 000 тенге, с 2024 года – 200 000 000 тенге.

В отчетные периоды раскрытия информации Компания была в полном соответствии со всеми пруденциальными нормативами:

	Оплаченный уставный капитал в тысячах тенге (не менее 100 000 тыс.тенге)	Собственный капитал в тысячах тенге (не менее 100 000 тыс.тенге)	Коэффициент достаточности капитала (k1<=1)	Максимальный риск на одного заемщика (k2<=0.25)	Максимальный лимит совокупных обязательств (k3<=10)	Лимит на долю просроченной задолженности по основному долгу, начисленному вознаграждению свыше 90 (девяноста) календарных дней в общей сумме ссудного портфеля, в процентах
31 марта 2025 г. (неауд.)	4 550 000	38 353 578	0,156	0,009	5,789	4.716
31 декабря 2024 г.	4 550 000	35 326 518	0,153	0,011	5,797	4,339

	Оплаченный уставный капитал в тысячах тенге (не менее 50 000 тыс.тенге)	Собственный капитал в тысячах тенге (не менее 50 000 тыс.тенге)	Коэффициент достаточности капитала (k1>=0.1)	Максимальный риск на одного заемщика (k2<=0.25)	Максимальный лимит совокупных обязательств (k3<=10)	Лимит на долю просроченной задолженности по основному долгу, начисленному вознаграждению свыше 90 (девяноста) календарных дней в общей сумме ссудного портфеля, в процентах
01 января 2024 г.	4 550 000	28 693 201	0,110	0,010	5,490	3,257
01 января 2023 г.	4 550 000	23 438 022	0,153	0,029	5,537	-
01 января 2022 г.	4 550 000	15 869 803	0,130	0,006	6,685	-

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

7.2. КОЭФФИЦИЕНТЫ, ОТРАЖАЮЩИЕ КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ

Эмитент подвержен кредитному риску – риску, что одна из сторон операции с финансовым инструментом послужит причиной возникновения финансовых убытков для другой стороны вследствие невыполнения обязательств по договору. На 31 марта 2025 года у Компании было 17 871 заемщиков (на 01 января 2025 - 17 999, 01 января 2024 года – 14 654 заемщиков).

Эмитент контролирует кредитный риск, устанавливая лимиты на одного заемщика или группу связанных заемщиков. Лимиты кредитного риска по продуктам регулярно утверждаются руководством. Мониторинг таких рисков осуществляется регулярно, при этом лимиты пересматриваются не реже одного раза в год. В Компании созданы критерии для утверждения розничных кредитов. Заявки, соответствующие стандартизированным требованиям, утверждаются кредитными администраторами в установленных пределах.

Компания создала Кредитный комитет, который несет ответственность за одобрение кредитных заявок с отклонением и/или со специальными условиями, а также реструктуризации выданных займов (в основном просроченных).

Кредитные заявки от финансовых и страховых менеджеров передаются кредитному администратору на проверку информации, анализ кредитоспособности клиента и на утверждение. В Компании был реализован принцип "четырех глаз" – процесс проверки, рассмотрения и утверждения распределен между разными кредитными администраторами. В целях мониторинга кредитного риска, сотрудниками коллекторского отдела создаются регулярные отчеты на основе структурированного анализа бизнеса и финансового обслуживания клиента. Любое значительное воздействие клиентов с ухудшающейся кредитоспособностью на Компанию доводится до руководства для рассмотрения. Компания не использует формализованные внутренние кредитные рейтинги для мониторинга кредитного риска. Руководство осуществляет мониторинг и последующий контроль за просроченными кредитами.

Специалист коллекторского отдела Компании проводит анализ по просроченному статусу кредитов.

Подверженность кредитному риску управляется путем получения залога (автомобиля, на который выдан кредит) и страхового полиса. Страховой полис покрывает риск повреждения и потери транспортного средства и обеспечивает возвратность сумму основного долга и начисленного вознаграждения.

Для измерения кредитного качества Эмитент применяет систему рейтингов на основе внутреннего риска (IRB), основанную на соотношении ссуды к стоимости (LTV). Внутренний кредитный рейтинг отображается на основе внутренней шкалы с указанным диапазоном вероятностей дефолта. Непросроченные кредиты с LTV от 0% до 75% на стадии 1 рассматриваются как надежные ссуды, а непросроченные ссуды с LTV 76% и выше в стадии 1 считаются хорошими. PD для таких кредитов находится в диапазоне 1,48%-2,31%.

Непросроченные кредиты, находящиеся в стадии 2, считаются удовлетворительными ссудами, и PD для таких ссуд находится в диапазоне 26,23% - 47,56%. Компания классифицировала эти ссуды на стадию 2 без просроченной задолженности на основании других выявленных качественных факторов. Эти факторы включают переводы на стадию заемщиков, которые принадлежат к отраслям с высоким уровнем риска и запросили отсрочку по кредиту из-за финансовых трудностей, связанных с пандемией коронавируса.

По данным расчетов финансового консультанта, Эмитент демонстрирует в рассматриваемом периоде ухудшение коэффициентов качества ссудного портфеля. Низкий коэффициент покрытия кредитного портфеля связан с низким риском кредитного портфеля. По состоянию на 31 марта 2025 года (неауд.) Эмитент признал резерв под убытки по кредитам в размере 6 574,5 млн тенге по сравнению с 7 396,8 млн тенге на 31 декабря 2024 года. Оценочные резервы под обесценение определяются на основе прогнозных моделей ожидаемых кредитных убытков. Принципы оценки ожидаемых кредитных убытков подробно раскрыты в аудированной финансовой отчетности Эмитента в Примечании Управление финансовыми рисками.

Эмитент обладает высоким коэффициентом обеспечения по кредитному портфелю в рассматриваемом периоде, так как все выданные кредиты обеспечиваются автомобильными транспортными средствами, на которые выдан кредит. Кроме того, кредитной деятельности Эмитента характерна маленькая доля просроченной задолженности свыше 90 дней. Просроченную задолженность свыше 90 дней формируют в основном физические лица: 91,9%, 99,5% и 97,6% в 2022, 2023 и 2024 годах, соответственно.

Protected

Коэффициент*	2022	2023	2024	31 марта 2025
Коэффициент покрытия кредитного портфеля	1.4%	4.7%	3,5%	3.0%
Коэффициент чистого кредитного портфеля	98.6%	95.3%	96,5%	97.0%
Коэффициент обеспечения по кредитному портфелю	100.0%	100.0%	100,0%	100,0%
Коэффициент просроченных платежей свыше 90 дней по кредитному портфелю	0,46%	2,85%	2,35%	2.61%

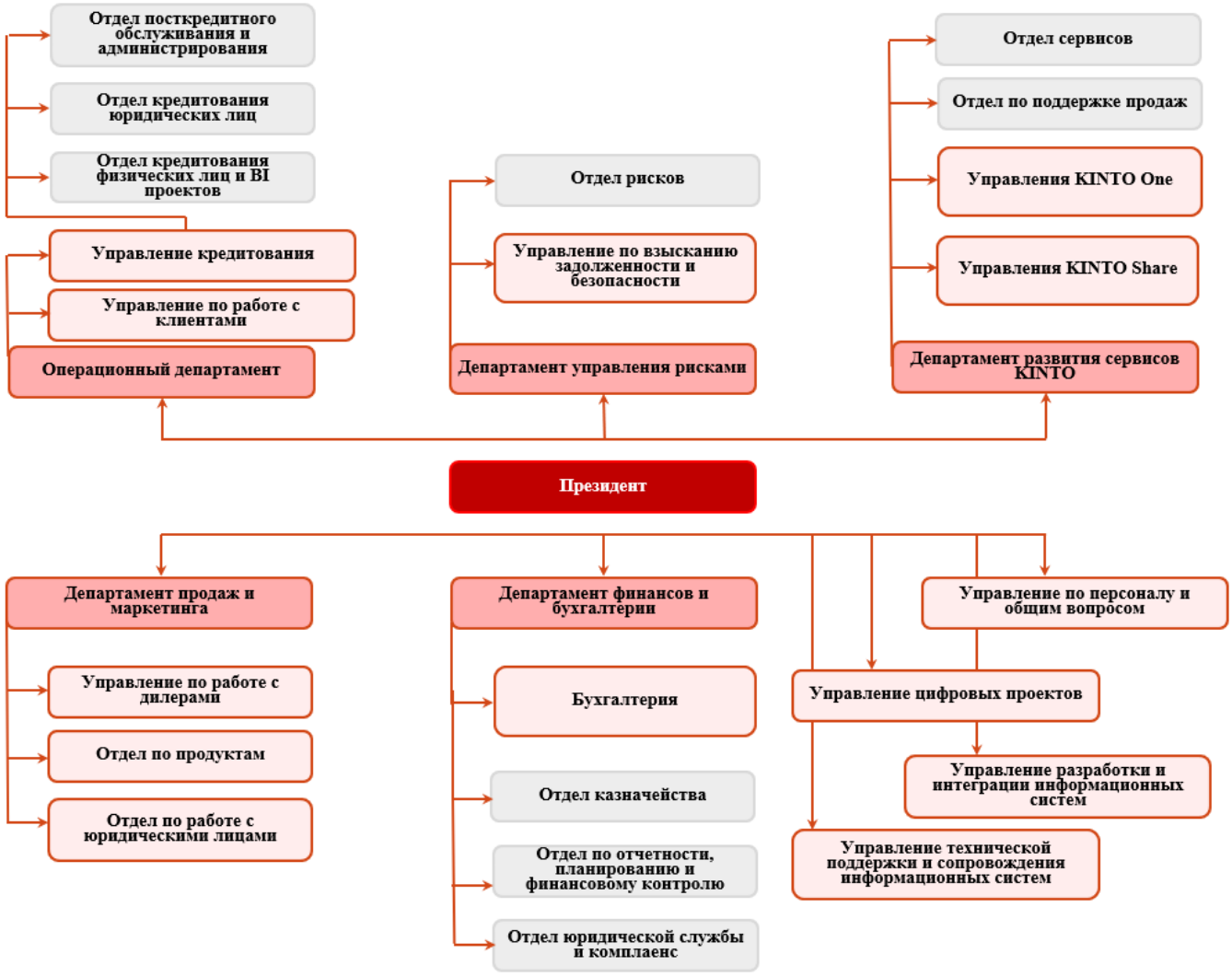
*Данные коэффициенты не проверялись независимыми аудиторами

Президент **Досымханов Ж.А.**

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN.
3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

ПРИЛОЖЕНИЕ 1. ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ЭМИТЕНТА



Protected

ПРИЛОЖЕНИЕ 2. СВЕДЕНИЯ ОБ АФФИЛИРОВАННЫХ ЛИЦАХ ЭМИТЕНТА

Физические лица				
№	**Фамилия, имя, отчество (при его наличии)**	**Год рождения**	**Основания для признания аффилированности**	**Дата появления аффилированности**
1	Досымханов Женисбек Айдарбекович	1970	Пп. 3) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
2	Досымханова Галия Кушербаевна	1970	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
3	Досымханова Жумакуль	1947	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
4	Нурмуханбетова Асем Айдарбековна	1963	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
5	Досымханов Алмат Айдарбекович	1966	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
6	Досымханова Айнур Айдарбековна	1968	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
7	Айдарбеков Адилет Женисбекович	1994	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
8	Айдарбеков Адияр Женисбекович	1998	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
9	Айдарбекова Аделя Женисбековна	2003	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
10	Абдикаримова Мадина Таллиповна	1937	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
11	Аманжолова Гульнар Кушербаевна	1958	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
12	Абдикаримов Сейл Кушербаевич	1960	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
13	Нурова Гульжамал Кушербаевна	1961	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
14	Абдикаримов Сакен Кушербаевич	1963	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
15	Абдикаримов Айдос Кушербаевич	1965	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
16	Уразбекова Гульжан Кушербаевна	1967	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
17	Алимжанова Гульбаршин Кушербаевна	1974	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	04.01.2017
18	Любица Иво Йошко	1967	Пп. 3) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	01.01.2021
19	Любица Марин	1940	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	01.01.2021
20	Любица Анкица	1941	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	01.01.2021
21	Любица Анте	1971	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	01.01.2021
22	Любица Антониа	2002	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	01.01.2021
23	Любица Виктория	2004	Пп 2) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	01.01.2021
24	Томсон Джон Эндрю	1967	Пп 2) п.2, Пп 3) п.2 ст. 12-1 Закона РК О ТОО	07.02.2022
25	Франсис Бернард Кенни	1965	Пп. 3) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	01.01.2020

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected

Физические лица				
№	**Фамилия, имя, отчество (при его наличии)**	**Год рождения**	**Основания для признания аффилированности**	**Дата появления аффилированности**
26	Кристиан Тиес Рубен (Christian Ties Ruben)	1967	Пп. 3) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	05.07.2017
27	Агустин Ромеро Мартин (Agustin Romero Martin)	1969	Пп. 3) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	02.04.2013
28	Шинго Като (Shingo Kato)	1961	Пп. 3) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	02.04.2013
29	Лэйси Ричард Джон	1985	Пп. 3) п.2 ст. 12-1 Закона РК о ТОО	01.04.2024

Юридические лица				
№	**Полное наименование юридического лица**	**Дата и номер государственной регистрации юридического лица, бизнес-идентификационный номер (БИН), почтовый адрес и фактическое место нахождения юридического лица**	**Основания для признания аффилированности**	**Дата появления аффилированности**
1	Toyota Financial Services (UK)	№02299961, UK, Great Burgh, Burgh Heath, Epsom, Surrey, KT18 5UZ	Пп. 1) п. 2 ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
2	Toyota Financial Services Belgium	№ 0756.463.210369, 1932 Zaventem, Belgium,	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
3	Toyota Financial Services Italy	№ 15162191009 Via Kiiciro Toyoda, 2, 00148 Roma RM, Italy,	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
4	Toyota Financial Services Slovakia	№ 35915404 Galvaniho 15/A, 821 04 Bratislava, Slovakia,	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
5	Toyota Financial Services Czech	№65413261 Bavorská 2662/2662, 155 00 Praha 13-V Lišcích, Czechia,	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
6	Toyota Financial Services Finland	№ FI 1019666-8 ei asiakaspalvelua, Korpivaarantie 1, 01450 Vantaa, Finland,	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
7	Toyota Financial Services Hungary, Budapest	№ 13 10 040831 Budapest, Lőportár u. 24, 1134 Hungary	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
8	Toyota Financial Services Denmark	№ 26 24 19 60 Dynamovej 10, 2860 Søborg, Denmark	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
9	Toyota Financial Services Ireland	№ 606472 Killeen Rd, Fox-And-Geese Common, Dublin, Ireland	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
10	Toyota Financial Services South Africa	№ 1982/010082/06 Spartan House, 15 Spartan Crescent Woodmead, Sandton PO Box 48, Bergvlei 2012 South Africa	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
11	Toyota Insurance Management SE	№ HRB 104749 Toyota-Alee 5, 50858 Cologne, Germany	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013

Protected

Юридические лица				
№	**Полное наименование юридического лица**	**Дата и номер государственной регистрации юридического лица, бизнес-идентификационный номер (БИН), почтовый адрес и фактическое место нахождения юридического лица**	**Основания для признания аффилированности**	**Дата появления аффилированности**
12	Kinto Join Limited, Великобритания	№08598706 Great Burgh, Burgh Heath Epsom Surrey, KT18 5UZ England	Пп. 4) п.2. ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013
13	ТОО «Тойота Мотор Казахстан»	20.05.2008 №92250-1910-ТОО ИУ г.Алматы, Медеуский район, проспект Достык, дом 232	Пп. 8) п.2 ст. 12-1 Закона РК О ТОО	02.04.2013

Данный документ подписал:

Президент

Женисбек Досымханов

09.07.2025 г. 15:25

Данный документ согласно пункту 1 статьи 7 закона Республики Казахстан от 07 января 2003 года "Об электронном документе и электронной цифровой подписи" равнозначен подписанному документу на бумажном носителе.

Данный документ подписан в системе электронного документооборота IS2IN. 3fe44e82aaecb894842270db7634882b8d07a3a4 (RSA)

Protected