



ГОДОВОЙ ОТЧЕТ

2024



ОБ ОТЧЕТЕ

В настоящем Годовом отчете акционерного общества «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» за 2024 год (далее - Отчет) содержатся результаты деятельности за отчетный период с 1 января 2024 года по 31 декабря 2024 года.

В Отчете освещаются основные итоги реализации стратегических целей и задач, операционной и финансовой деятельности, приводится информация о корпоративном управлении компании, в том числе о деятельности Совета директоров и Правления, раскрываются вопросы устойчивого развития.

При создании Отчета были использованы материалы Правительства Республики Казахстан, Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан, Национального банка РК и иных открытых источников.

Мы будем продолжать работать над развитием годовой отчетности и расширять применение стандартов отчетности в области устойчивого развития для обеспечения всех заинтересованных сторон в получении необходимой и актуальной информации о нашей деятельности.



Содержание

Раздел I. О Продкорпорации	6	Раздел IV. Корпоративное управление	49
Общие сведения	6	Система корпоративного управления	49
История Продкорпорации	6	Структура корпоративного управления	50
Товарная линейка	8	Информация о Единственном акционере	50
Дочерние и зависимые организации	10	Отчет о соблюдении принципов и положений Кодекса корпоративного управления	50
География деятельности	13	Выплата дивидендов	51
Раздел II. План развития	14	Информационная политика	51
Миссия и видение	14	Совет директоров	52
Стратегические цели и задачи	15	Правление	60
Плановые значения ключевых показателей деятельности	16	Вознаграждение ключевого управленческого персонала	65
Выполнение ключевых показателей деятельности в отчетном году	17	Корпоративная этика	66
Раздел III. Отчет о результатах деятельности	22	Внутренний аудит и внутренний контроль	66
Макроэкономические условия	22	Противодействие коррупции	67
Прогноз на 2025–2026 гг.	27	Внешний аудит	69
Состояние казахстанского зернового рынка	30	Раздел V. Управление рисками	70
Обзор регуляторной среды отрасли	34	Система управления рисками	70
Рыночная ниша Продкорпорации	35	Раздел VI. Устойчивое развитие	73
Маркетинговая деятельность, сбытовая и ценовая политики	36	Кадровая политика	73
Операционные результаты	36	Политика в области охраны окружающей среды	76
Анализ динамики финансовых результатов	39	Приложение 1. Границы Отчета	81
Ключевые операционные и финансовые показатели дочерних и зависимых организаций	43	Приложение 2. Индекс GRI	83
Практика закупок	48	Приложение 3. Годовая финансовая отчетность	89

ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»



Уважаемые коллеги, партнеры и читатели!

В течение трёх десятилетий Продовольственная контрактная корпорация играет ключевую роль в обеспечении продовольственной безопасности страны, стабилизации внутреннего зернового рынка и развитии экспортного потенциала агропромышленного комплекса Казахстана. Сегодня, как и прежде, Продкорпорация остаётся надежным партнёром сельхозпроизводителей, переработчиков и международных торговых организаций.

Уходящие годы показали, насколько важна системная и гибкая работа по поддержке сельского хозяйства. В 2024 году мы успешно реализовали комплекс мер, направленных на поддержку аграриев, насыщение внутреннего рынка зерном и усиление экспортных позиций страны.

Наши форвардные и прямые закупочные программы позволили стабилизировать ценовую ситуацию, обеспечить своевременное финансирование сельхозпроизводителей и избежать спекулятивных колебаний на рынке. Только за 2024 год по этим механизмам было законтрактовано более 650 тыс. тонн зерновых и масличных культур на сумму порядка 50 млрд тенге, не считая пролонгации. Особое внимание мы уделяли поддержке малых и средних хозяйств, особенно в условиях рыночной нестабильности.

Продкорпорация продолжает эффективно управлять инфраструктурой хранения и логистики, через свои дочерние компании обеспечивая бесперебойные поставки зерна как на внутренний рынок, так и на экспорт. В прошедшем году объем контрактов на экспорт превысил 240 тыс. тонн. География наших партнеров расширяется и сегодня охватывает страны Центральной и Юго-Восточной Азии, Ближнего Востока, Северной Африки и другие перспективные рынки.

Мы также внедряем новые подходы к организации экспорта: пилотный проект по консолидации экспортных партий показал свою востребованность и будет масштабироваться.

Наряду с этим, инициатива по возмещению транспортных затрат, стартовавшая в начале 2025 года, позволила компенсировать экспортерам расходы на доставку более 400 тыс. тонн зерна на зарубежные рынки.

Уверен, что благодаря системной поддержке государства, слаженной работе команды и тесному взаимодействию с сельхозпроизводителями, мы и в дальнейшем будем вносить значимый вклад в устойчивое развитие агропромышленного комплекса страны.

Выражаю благодарность всем нашим партнёрам и коллегам за плодотворное сотрудничество и доверие. Впереди — новые вызовы и новые возможности, и мы готовы к ним.

С уважением,

Председатель Совета директоров,

Вице-министр сельского хозяйства Республики Казахстан

Азат Султанов

ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

Уважаемые акционеры, коллеги и партнеры!

АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» представляет Вашему вниманию отчет о деятельности за 2024 год, отражающий ключевые результаты нашей работы.

2024 год для сельскохозяйственной отрасли был отмечен рекордным сбором урожая более 26 млн тонн.

Свой вклад в достижение данного объема внесла и Продкорпорация, весной обеспечив фермеров доступными средствами для проведения полевых работ посредством программы форвардного закупа. Начатый в феврале 2024 года форвардный закуп охватил 324 хозяйства в основных зерносеющих регионах на 40,7 млрд тенге в объеме 593,7 тыс. тонн зерна. Наряду с

традиционными зерновыми культурами (пшеница, ячмень) были профинансированы также лен и рапс, необходимые для производства маслопродукции.

Кроме того, по поручению Премьер-Министра РК Продкорпорация реализовала 39 тыс тонн продовольственного зерна в качестве семян с отсрочкой платежа, что обеспечило посевную кампанию на площади порядка 400 тыс. гектаров.

Для наполнения внутреннего рынка продовольственными товарами, в т.ч. социально-значимыми, и сырьем для них Продкорпорация отгрузила в регионы более 140 тыс. тонн пшеницы, более 8 тыс. тонн подсолнечника, 1,3 тыс. тонн гречихи, более 3 тыс. тонн муки 1 сорта, 118 тонн гречневой крупы, около 3 тыс. тонн риса и сахара перерабатывающим и птицеводческим предприятиям. Это дало возможность предоставить казахстанцам продукты первой необходимости по стабильным ценам.

Наряду с этим, к заключению форвардных контрактов были привлечены переработчики через реализацию программы трехстороннего форвардного закупа подсолнечника. Конечная цель данного механизма - обеспечение доступности социально значимого продукта, в данном случае, подсолнечного масла для населения регионов. Первые партии подсолнечного масла, профинансированные на 31,6 млн тенге по данной программе, уже произведены. Заключены контракты с социально-предпринимательскими корпорациями «Kokshe», «Байконыр» и «Сарыарка» на поставку 83,2 тыс. литров подсолнечного масла по фиксированной цене. В начале 2025 года СПК «Kokshe» уже начала реализацию, и первая партия продукции поступила на прилавки магазинов Кокшетау, а также областных ярмарок.

Таким образом, благодаря совместной работе СПК и Продкорпорации жители региона были обеспечены качественным маслом по доступной стоимости, что стало видимым результатом деятельности национального оператора.

В рамках товарного кредита, с целью высвобождения емкостей на фоне высокого урожая 2024 года, 5 СХТП было выдано 40,3 тыс. тонн пшеницы 4-5 классов.

В ноябре 2024 была реализована программа прямого закупа, необходимость которой была подчеркнута Главой государства на Первом форуме работников сельского хозяйства. Таким путем Продкорпорация скорректировала дисбаланс на рынке, произошедший вследствие перенасыщения продукцией, и обеспечила равновесные цены.

В целом, в 2024 году масштабное содействие было оказано 700 СХТП на сумму порядка 140 млрд тенге, что дало возможность не допустить банкротств мелких и средних предприятий в условиях ценовых колебаний и скорректировать социально-экономические дисбалансы.

Одновременно с выполнением функций национального регулятора зернового рынка, Продкорпорация выступила в роли полноценного участника международной торговли. Рекордный валовый сбор урожая придал мощный импульс экспортной составляющей. Претворяя в жизнь поручение Президента о расширении географии рынка, Продкорпорация в 2024 году продолжила тенденцию наращивания объемов экспорта. Рынки сбыта включают как страны Юго-Восточной Азии, так и Центрально-Азиатский регион.

Наряду с этим, впервые за долгое время Продкорпорация наравне с частными компаниями Казахстана наладила поставки ячменя в Иран, уже заключен экспортный контракт на 30 тыс. тонн. В рамках стратегии по расширению географии продаж достигнуты предварительные договоренности о поставках зерновых в Марокко, чей рынок впервые в истории открыт для Продкорпорации. Итоговый объем контрактов на экспорт за 2024 год превысил 240 тыс. тонн на сумму 29 млрд тенге.

В 2024 году стартовал пилотный проект по консолидации экспортных партий от мелких и средних производителей. В данном проекте компания осуществляет функции агента по продвижению отечественных фермеров на зарубежных рынках. Первыми участниками программы консолидации экспортных партий стали аграрии Акмолинской и Карагандинской областей, с которыми реализуется 6 экспортных контрактов на общую сумму более 20 млн долл. США. Положительный опыт заключения пилотного контракта планируется масштабировать.

Результатом работы Продкорпорации по продвижению экспорта отечественного зерна, стал рекордный уровень экспортных поставок, зафиксированный с начала 2024/2025 сельскохозяйственного года (с сентября 2024г. по июль 2025г). Совокупный объем экспорта Продкорпорации превысил 800 тыс. тонн, из них прямой экспорт Продкорпорации – 360 тыс. тонн, зерно Продкорпорации, реализованное на экспорт через частных поставщиков - 453 тыс. тонн. Наиболее крупные партии экспорта Продкорпорации отправлены импортерам из Северной Африки, Таджикистана и Ирана.

Таким образом, деятельность компании в 2024 году объединила приоритеты государственной политики и рыночной бизнес-структуры. Это создало основу для выхода на траекторию финансовой устойчивости компании. В частности, в первом полугодии 2025 года удалось осуществить успешное полное погашение трехлетних облигаций Продкорпорации на общую сумму 43 млрд тенге. Выплата включала номинальную стоимость облигаций — 40 млрд тенге и последний купонный доход в объеме 3 млрд тенге. Погашение произведено строго в соответствии с утвержденным графиком и является частью стратегического плана по оптимизации структуры долговой нагрузки компании.

В текущем году мы продолжим исполнять свою миссию, основываясь, как всегда, на принципах социальной ответственности, прозрачности, открытого диалога с бизнесом по всему миру и предсказуемости в работе с инвесторами.

Мы готовы приложить все усилия для этого, потому что верим, что интеграция Казахстана в мировые рынки позволит продемонстрировать миру отменное качество казахстанской пшеницы, повысить узнаваемость казахстанского бренда и улучшить экономическое положение Казахстана на международной арене, что в долгосрочной перспективе укрепит репутацию страны как надежного поставщика зерна на мировых рынках.

*С уважением,
Председатель Правления,
Асылхан Джувашев*

Раздел I. О Продкорпорации

Общие сведения

Акционерное общество «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» (АО «НК «Продкорпорация», Продкорпорация) – национальная компания, реализующая государственную политику в зерновой отрасли РК через активное участие в обеспечении продовольственной безопасности, стабилизации внутреннего зернового рынка, а также реализацию мер финансовой поддержки субъектов АПК.

Продкорпорация реализует ряд функций по системной поддержке сельскохозяйственных производителей (форвардный и прямой закуп зерна), защите и стабилизации внутреннего зернового рынка (формирование и хранение резервного запаса зерна, реализация зерна зерноперерабатывающим предприятиям, реализация фуражного зерна животноводческим и птицеводческим хозяйствам). Компания также предоставляет коммерческие услуги по хранению зерна и осуществляет его поставки на экспорт.

Зарубежными покупателями зерна выступают как крупные частные компании из стран-импортеров, так и государственные компании, сотрудничество с которыми осуществляется в рамках межгосударственных договоренностей о поставках зерна.

В число партнеров Продкорпорации входят китайские государственные компании COFCO и Sinopharm, Правительственная Торговая Корпорация Ирана «GTC», Агентство государственных материальных резервов Таджикистана, Фонд государственных материальных резервов Кыргызстана, а также частные компании Freedom Sky, Fawakeh Trading Co., Behdis Tejarat Alborz Co., Energy Saz Co. (Иран), Axford FZE (Турция), ООО «Бакинский Зерновой Терминал» и др.

Для финансирования своей деятельности Продкорпорация привлекает средства на казахстанском и российском фондовых рынках и займы у казахстанских и зарубежных банков в рамках кредитных линий.

Головной офис Продкорпорации расположен в г. Астана, компания имеет представительства в Акмолинской, Костанайской, Восточно-Казахстанской и Северо-Казахстанской областях, а также в КНР (г. Пекин).

История Продкорпорации

История Продкорпорации неразрывно связана с историей казахстанской системы хлебозаготовок, появившейся более века назад. В октябре 1920 года на съезде, Советов Казахской автономии был создан Народный комиссариат по продовольствию (Наркомпрод), включавший в себя систему хлебозаготовок молодого государственного образования. Впоследствии Наркомпрод многократно реформировался и переименовывался. Он поочередно назывался Управлением Комитета заготовок по Казахской АССР, Министерством хлебопродуктов Казахстана, Министерством заготовок. С момента создания ведомство неизменно выполняло свою главную функцию – обеспечение продовольственной безопасности государства.

История Продкорпорации в ее современном виде началась в 1995 году, когда в целях обеспечения закупки в государственные ресурсы зерна урожая и совершенствования кредитного и платежного механизма в агропромышленном комплексе постановлением Кабинета министров Республики Казахстан от 21 марта 1995 года № 309 была создана Государственная продовольственная контрактная корпорация.

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 24 февраля 1997 года № 260 в целях совершенствования системы закупок зерна и продуктов его переработки в государственные ресурсы Государственная продовольственная контрактная корпорация была реорганизована в закрытое акционерное общество «Продовольственная контрактная корпорация» со стопроцентным участием государства в его уставном капитале.

В 2006 году пакет акций АО «Продовольственная контрактная корпорация» был передан АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» (постановление Правительства Республики Казахстан от 23 декабря 2006 года № 1247).

5 июля 2007 года АО «Продовольственная контрактная корпорация» присвоен статус «Национальная компания».

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 27 мая 2020 года № 326 все акции Продкорпорации переданы в республиканскую собственность, а право владения и пользования государственным пакетом акций Продкорпорации передано Министерству сельского хозяйства Республики Казахстан.

Бизнес-модель

Основные направления операционной деятельности		Описание
Закуп сельхозпродукции	Форвардный закуп	Финансирование субъектов АПК для проведения весенне-полевых и уборочных работ посредством форвардного закупа по факту поставки
	Прямой закуп	Прямой (осенний) закуп зерна для дальнейшей реализации на внутреннем рынке и экспортных отгрузок
Реализация сельхозпродукции	Внутренний рынок/ Стабилизация внутреннего зернового рынка	Реализация зерна для обеспечения потребностей внутреннего рынка в сырье и продуктах переработки, в том числе: - Реализация зерна зерноперерабатывающим предприятиям - Реализация фуражного зерна животноводческим и птицеводческим хозяйствам
	Экспорт	Экспортная отгрузка зерна
Хранение сельхозпродукции	Коммерческое зерно	Организация хранения, учет и контроль качества закупленного зерна
	Резервный запас зерна/ Обеспечение продбезопасности	Формирование, освежение, хранение и управление резервным запасом зерна для обеспечения потребностей населения при возникновении ЧС

Товарная линейка

Пшеница мягкая 3 класса

Пшеница мягкая 3 класса является основным видом сельскохозяйственной продукции в товарной линейке Продкорпорации, пользующимся наибольшим спросом на внутреннем и внешнем рынках. Из пшеницы 3 класса формируется резервный запас продовольственного зерна, этот вид зерновой продукции поставляется по договорам отечественным мукомольным предприятиям и другим участникам внутреннего рынка, а также является главным зерновым товаром, поставляемым на экспорт.

Пшеница твердая 3 класса

Твердые сорта считаются наиболее ценными сортами пшеницы в силу более высокого содержания белка и более высокой питательной ценности. Мука из пшеницы твердых сортов востребована пищевой промышленностью различных стран, в силу чего спрос на пшеницу твердых сортов на мировом рынке постоянно растет.

Пшеница 4 класса

В основном пшеница 4 класса ориентирована на обеспечение потребностей внутреннего рынка в фуражном зерне. Как правило, поставляется птицеводческим и животноводческим предприятиям, согласно поданным заявкам. Кроме того, пшеница 4 класса отгружается на экспорт в страны Средней Азии, в силу чего закуп и формирование запаса зерна этой категории осуществляется исходя из спроса на внутреннем и внешнем рынках.

Пшеница класса HI-Pro

Пшеница высокого класса ценности, выступающая отдельной категорией товарной линейки. Целевым рынком сбыта является Китай, в связи с этим закупается Продкорпорацией под исполнение заключенных экспортных контрактов с партнерами из КНР. Вместе с тем, в последние годы китайские компании проявляют интерес и к пшенице с низким качеством клейковины в отличие от пшеницы класса HI-Pro.

Ячмень 2 класса

Как и пшеница 4 класса, ячмень 2 класса используется как фуражное зерно, поэтому пользуется спросом со стороны казахстанских птицеводческих и животноводческих хозяйств. Кроме того, ячмень пользуется устойчивым спросом на внешних рынках и в последние годы является основным экспортным товаром Продкорпорации при отгрузках в Каспийском направлении.

Овес

Овес является важной продовольственной и кормовой культурой, зерно овса используется как сырье в фармацевтической промышленности.

Гречиха

Гречиха является ценной крупяной культурой, зерно которой используется для производства гречневой крупы. В 2020 году гречиха была включена в линейку зерновых товаров, закупаемых Продкорпорацией, с целью удовлетворения спроса на внутреннем рынке.

Подсолнечник

Подсолнечник является масличной культурой, которая используется для производства подсолнечного масла. В 2020 году подсолнечник был включен в число товаров, закупаемых Продкорпорацией, с целью удовлетворения спроса на внутреннем рынке.

**Семена льна
масличного**

Лен масличный является ценной сельскохозяйственной и технической культурой. Льняное масло обладает уникальными диетическими и лечебными свойствами, а также используется во многих отраслях промышленности. Жмых и шрот являются высокобелковыми кормами. Солома льна используется для производства волокон, бумаги, строительных материалов.

Рапс

Рапс – одна из самых распространенных масличных культур в мире, имеет техническое, продовольственное и кормовое значения.

Соя

Соя – самая распространённая среди зернобобовых и масличных культур. Она служит сырьем для широкого спектра пищевых продуктов, а высокое содержание белка и ценных пищевых компонентов позволяет использовать её в качестве недорогого и полезного заменителя мяса.

Кукуруза

Кукуруза является ценной продовольственной и кормовой культурой, широко востребованной на мировом рынке.

Рис

Рис является одной из древнейших продовольственных сельскохозяйственных культур. Продкорпорацией запущен пилотный проект по форвардному закупу рисовой крупы в области под гарантию СПК «Байконыр» или БВУ.

Основной целью проекта является финансовая поддержка СХТП, выращивающих рис, которая позволит фермерам провести весенне-полевые работы по производству риса шалы и в дальнейшем переработать данную продукцию в рисовую крупу.



Дочерние и зависимые организации

На 1 января 2024 года в структуру АО «НК «Продкорпорация» входили 3 дочерних организации: АО «Ак Бидай-Терминал», ТОО «Астық қоймалары», а также зависимая организация ТОО «Агрофирма «NurAgro».

Решением Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» от 22 июня 2023 года №5 и решением Общего собрания участников ТОО «Агрофирма «NurAgro» от 21 июля 2023 года №3, в 2023 году ТОО «Агрофирма «NurAgro» было реорганизовано путем присоединения к нему ТОО «ЭкспАгро». Приказом НАО «ГК «Правительство для граждан» от 19 октября 2023 года №503 деятельность ТОО «ЭкспАгро» прекращена.

На 1 января 2024 года АО «Ак Бидай-Терминал» владело 50%-ми долями участия в двух совместных предприятиях: ООО «Бакинский зерновой терминал» (Азербайджан), ООО «Амирабад грейн терминал КИШ» (Иран) и 49% долей участия в ТОО «Marine Logistics Center».

Дочерние и зависимые организации АО «НК «Продкорпорация» по состоянию на 1 января 2024 года

Организация	Вид деятельности	Доля участия
<i>Дочерние и зависимые организации Продкорпорации</i>		
АО «Ак Бидай-Терминал»	Зерновой терминал	100%
ТОО «Астық қоймалары»	Хранение и обработка зерна	100%
ТОО «Агрофирма «NurAgro»	Производство, переработка и хранение сельскохозяйственной продукции	100%

В 2023 году ТОО «Агрофирма «NurAgro» было реорганизовано путем присоединения к нему ТОО «ЭкспАгро»

Совместные предприятия АО «Ак Бидай - Терминал»

ООО «Бакинский зерновой терминал»	Зерновой терминал, мельничный комплекс	50%
ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»	Зерновой терминал	50%
ТОО «Marine Logistics Center»	Предоставление транспортно-экспедиторских услуг и услуг по перевалке зерновых грузов	49%



ТОО «Астық қоймалары»

Основная цель деятельности компании является обеспечение количественно-качественной сохранности зерна, находящегося на ответственном хранении.

ТОО «Астық қоймалары» – организация, управляющая сетью хлебоприемных предприятий (хлебные базы) в Акмолинской и Северо-Казахстанской областях. Совокупная емкость хранения четырех хлебоприемных предприятий ТОО «Астық қоймалары» составляет 492 тыс. тонн зерна.

Основной целью деятельности ТОО «Астық қоймалары» является обеспечение количественно-качественной сохранности зерна, находящегося на ответственном хранении. Элеваторы ТОО «Астық қоймалары» обеспечивают полную количественно-качественную сохранность зерна, что служит хорошей репутацией на рынке хранения зерна. ТОО «Астық қоймалары» входит в перечень организаций, которым доверено осуществление хранения зерна, собственником которого является Продкорпорация.



АО «Ак Бидай-Терминал»

Деятельность направлена на стабилизацию и расширение экспорта казахстанского зерна, в первую очередь в страны Кавказского региона и Ближнего Востока.

АО «Ак Бидай-Терминал» – зерновой терминал на восточном побережье Каспийского моря в морском порту Актау. АО «Ак Бидай – Терминал» оказывает услуги по перевалке казахстанского зерна в морские сухогрузы для отправки на экспорт, приемке, взвешиванию, сушке, очистке, хранению и отгрузке зерна.

Терминал обладает пропускной способностью до 400 тыс. тонн зерна в год. В его состав входят 11 силосов для временного хранения зерна общим объемом 22,5 тыс. тонн. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет до 350 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать до 3 тыс. тонн зерна в сутки из железнодорожных вагонов и погрузать на морские суда до 4 тыс. тонн зерна в сутки. Терминал работает в круглосуточном режиме, оснащен системой активной вентиляции, высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг.



Предприятие ООО «Бакинский зерновой терминал» было зарегистрировано в марте 2006 года, его учредителями стали ООО «PLANET-L» (Азербайджан, 50%) и АО «Ак Бидай-Терминал» (Казахстан, 50%). В рамках реализации инвестиционного проекта «Строительство и оснащение зернового терминала в г.Баку» строительство терминала было завершено в апреле 2007 года, на его торжественном открытии присутствовали Президент Азербайджана и Премьер-министр Республики Казахстан, которые высоко оценили значимость данного терминала не только для развития двухсторонних экономических отношений, но и для всего Прикаспийского региона в целом. Также в рамках исполнения инвестиционного проекта «Строительство мельницы в порту Баку» в декабре 2009 года на территории терминала было завершено строительство мельничного комплекса производительностью 150 тонн в сутки и мощностью переработки до 50 тысяч тонн в год. Мельничный комплекс обладает самым современным и высокотехнологичным оборудованием немецкой фирмы «Бюлер». Терминал имеет 5 силосов для временного хранения зерна общим объемом 15 тыс. тонн. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет 250–300 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать из морских судов и отгружать в железнодорожные вагоны до 2 тыс. тонн зерна в сутки.

ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»

Предприятие ООО «Амирабад грейн терминал КИШ» было создано в октябре 2007 года. Его учредителями стали ООО «Бехдиз Теджерат Альборз» (Иран, 50%) и АО «Ак Бидай-Терминал» (Казахстан, 50%). Строительство зернового терминала в порту Амирабад с пропускной способностью до 1 млн тонн зерна в год завершилось 25 декабря 2009 года, а 19 июня 2010 года состоялось его торжественное открытие с участием официальных лиц Казахстана и Ирана.

Терминал имеет 14 силосов для временного хранения зерна общим объемом 53 тысячи тонн и оснащен современным оборудованием от ведущих мировых производителей. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет до 500 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать из морских судов и отгружать в железнодорожные вагоны и автомобильный транспорт до 4 тыс. тонн зерна в сутки. Терминал способен работать в круглосуточном режиме, оснащен высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг.

ТОО «Агрофирма «NurAgro»

14 декабря 2010 года согласно заочного заседания Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» принято решение о создании юридического лица в Алматинской области для дальнейшей реализации инвестиционного проекта «Развитие производства плодовоовощных культур с применением технологии капельного орошения в южных регионах страны». 2 марта 2011 года ТОО «Агрофирма «NurAgro» было преобразовано в самостоятельное юридическое лицо из Алматинского филиала ТОО «Агрофирма «Жана Ак Дала» в целях участия в создании и дальнейшем поддержании системы продовольственного пояса вокруг города Алматы для обеспечения социально-экономического благосостояния населения города Алматы и Алматинской области.

Деятельность компании направлена на обеспечение населения Казахстана качественными, экологически чистыми продуктами питания отечественного производства.

Целями и задачами было:

- ✚ Развитие производства плодовоовощных культур с применением технологии капельного орошения на площади 1 442,5 га.
- ✚ Реконструированная инфраструктура орошения (магистральный трубопровод, водовыпускное сооружение объемом 25 000 куб. м);
- ✚ Овощехранилища объемом единовременного хранения 13 000 тонн;
- ✚ Закладка яблоневого сада на площади 100 га, с перспективой увеличения до 300 га;
- ✚ Наличие современной сельскохозяйственной техники;
- ✚ Модернизация овощехранилища объемом единовременного хранения 13 000 тонн.

Решением Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» от 22 июня 2023 года №5 и решением Общего собрания участников ТОО «Агрофирма «NurAgro» от 21 июля 2023 года №3, в 2023 году ТОО «Агрофирма «NurAgro» было реорганизовано, путем присоединения к нему ТОО «ЭкспАгро». Приказом НАО «ГК «Правительство для граждан» от 19 октября 2023 года №503 деятельность ТОО «ЭкспАгро» прекращена.

География деятельности

**АО «НК «Продкорпорация»
(центральный аппарат)**
г. Астана

Акмолинское областное представительство
г. Кокшетау

Костанайское областное представительство
г. Костанай

**Северо-Казахстанское областное
представительство**
г. Петропавловск

**Восточно-Казахстанское областное
представительство**
г. Усть-Каменогорск

**Представительство АО «НК «Продкорпорация»
в Китайской Народной Республике**
г. Пекин, КНР

**Представительство ТОО «Астық қоймалары»
«Хлебная база № 1»**
Акмолинская область, г. Акколь

**Представительство ТОО «Астық қоймалары»
«Хлебная база № 2»**
*Северо-Казахстанская область, район им. Г.
Мусрепова, с. Новоишимское*

АО «Ак Бидай-Терминал»
г. Актау, Казахстан

ООО «Бакинский зерновой терминал»
п. Говсаны, Азербайджанская Республика

ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»
о. Киш, Исламская Республика Иран

ТОО «Marine Logistics Center»
г. Актау, Казахстан

ТОО «Агрофирма «NurAgro»
Алматинская область, г. Кунаев

**ТОО «Астық қоймалары»
(центральный аппарат)**
г. Астана, Казахстан

**Представительство ТОО «Астық қоймалары»
«Хлебная база № 5»**
*Акмолинская область, Жаркаинский район,
станция Кенская*

**Представительство ТОО «Астық қоймалары»
«Хлебная база № 7»**
*Северо-Казахстанская область, Акжарский
район, станция Даут*

Раздел II. План развития

Миссия и видение

Миссия	Видение
Участие в обеспечении продовольственной безопасности и содействие развитию зерновой отрасли Республики Казахстан через выполнение функции оператора по зерновому рынку.	Финансово устойчивая, стабильно развивающаяся операционная компания, реализующая политику государства на рынке зерна и отвечающая высоким стандартам корпоративного управления.

План развития Продкорпорации на 2021–2030 годы был утвержден постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2020г. № 945. В Плане развития сформулированы миссия и видение Продкорпорации, цели и задачи, а также указаны ключевые показатели деятельности (КПД) для оценки успешности достижения стратегических целей.

В соответствии с принципами системы государственного планирования в целях приведения Плана развития Продкорпорации в соответствие с обновленной Концепцией развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2021 – 2030 годы (внесены изменения ППРК от 30 декабря 2021 года № 960), Постановлением №443 от 28.06.2022 в План развития были внесены изменения. В частности, План дополнен показателями «КПД 5.1. Объем фуражного фонда на 31 декабря соответствующего года» и «КПД 11. Доля женщин на руководящих должностях Продкорпорации, %»

В последующем в целях реализации задач Послания народу Казахстана от 1 сентября 2023г. «Экономический курс Справедливого Казахстана» Постановлением Правительства №43 от 29.01.2024г. внесены изменения в План развития Продкорпорации, предусматривающие внедрение новых инструментов поддержки СХТП:

-  новый механизм трехстороннего форвардного закупа сырья;
-  усовершенствованный механизм товарных интервенций;
-  продвижение казахстанской сельскохозяйственной продукции на международных рынках через консолидацию экспортных партий от мелких и средних СХТП.



Стратегические цели и задачи на 2021–2030 годы

Стратегические направления	Цели	Задачи
1. Участие в обеспечении продовольственной безопасности и стабилизации рынка зерна	Цель 1. Поддержание резервного запаса зерна Цель 2. Участие в стабилизации цен на зерно и социально значимые продовольственные товары (СЗПТ)	Задача 1. Закуп, хранение, освежение и использование резервного запаса зерна Задача 1. Интервенции на рынке зерна (при необходимости) Задача 2. Формирование фондов СЗПТ и содействие формированию стабилизационных фондов регионов Задача 3. Поддержка сельхозтоваропроизводителей для проведения весенне-полевых работ (ВПР)
2. Содействие диверсификации посевных площадей и финансовой поддержке субъектов АПК	Цель 1. Стимулирование производства приоритетных сельскохозяйственных культур	Задача 1. Форвардный закуп сельскохозяйственных культур
4. Содействие созданию устойчивой кормовой базы АПК	Цель 1. Удовлетворение потребностей внутреннего рынка в кормах	Задача 1. Формирование и управление фуражным фондом
5. Содействие развитию экспорта зерна	Цель 1. Рост объемов экспорта зерна и закрепление на внешних рынках сбыта	Задача 1. Стабилизация поставок и диверсификация экспортных операций Задача 2. Консолидация экспортных партий Задача 3. Реализация агентских функций в рамках Исламской организации по продовольственной безопасности (при необходимости)
6. Повышение эффективности деятельности Продкорпорации	Цель 1. Обеспечение финансовой устойчивости Цель 2. Повышение эффективности системы корпоративного управления	Задача 1. Повышение эффективности использования собственного капитала и активов Задача 1. Внедрение лучшей практики корпоративного управления. Задача 2. Развитие человеческого капитала

Плановые значения ключевых показателей деятельности на 2021–2030 годы

№	КПД	Ед. изм.	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
1	Объем резервного запаса продовольственного зерна на 31 декабря соответствующего года	тыс. тонн	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500
3	Объем закупа сельхозпродукции, являющейся сырьем для СЗПТ, охваченный программами поддержки Продкорпорации	тыс. тонн				800*	350	355	360	365	370	375
4	Доля финансирования трехстороннего форвардного закупа от общего объема финансирования программы форвардного закупа	%				10	15	20	25	30	35	40
5	Обеспечение потребности регионов в продовольственном и фуражном зерне	%				100	100	100	100	100	100	100
7	Уменьшение доли монокультуры (пшеница) в рамках финансирования программы форвардного закупа	%				81	80	79	78	77	76	75
9	Объем фуражного фонда на 31 декабря соответствующего года	тыс. тонн		200	200	200	200	200	200	200	200	200
10	Минимальный объем отгрузок зерна на стратегические рынки сбыта	тыс. тонн	≥ 150	≥ 175	≥ 190	≥ 205	≥ 220	≥ 235	≥ 250	≥ 265	≥ 280	≥ 295
11	ROE	%	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5
12	Инвестиции в основной капитал на производственных объектах Продкорпорации	млн. тенге	504	518	582	543	515	557	572	581	581	588
13	Производительность труда на производственных объектах Продкорпорации	тыс. тенге на 1 работника	6 071	6 252	6 451	6 669	6 909	7 176	7 475	7 811	8 193	8 630
14	Оценка корпоративного управления	%	78			85			90			93
15	Доля женщин на руководящих должностях Продкорпорации	%			7	30	30	30	30	30	30	30

*при выделении достаточных денежных средств из республиканского бюджета

Выполнение ключевых показателей деятельности в отчетном году

№	КПД	Ед. изм.	План	Факт	Комментарий
1	Объем резервного запаса продовольственного зерна на 31 декабря соответствующего года	тыс. тонн	500	500	В 2024 году резервный запас зерна составил 500 тысяч тонн. В настоящее время в ресурсах Продкорпорации имеется достаточно запасов зерна для удовлетворения внутреннего спроса до нового урожая и выполнения обязательств по заключенным экспортным контрактам.
2	Объем закупа сельхозпродукции, являющейся сырьем для СЗПТ, охваченный программами поддержки Продкорпорации	тыс. тонн	800*	923,7	План в объеме 800 тыс. тонн был сформирован с учетом выделения соответствующих финансовых средств в рамках мероприятия Концепции развития АПК «Увеличение уставного капитала АО «НК «Продкорпорация» на сумму до 100 млрд тенге для обеспечения гарантированного закупа зерна у субъектов АПК по программе форвардного закупа в объеме 800 тыс. тонн». В Плане развития Продкорпорации данный объем обозначен с оговоркой «*при выделении достаточных денежных средств из республиканского бюджета». В 2024 году на реализацию данной программы из республиканского бюджета поступило 40 млрд тенге. Продкорпорация в 2024 году осуществила следующие программы: - Форвардный закуп сельхозпродукции, являющейся сырьем для СЗПТ, поставлено – 453,5 тыс. тонн; - Прямой закуп сельхозпродукции, являющейся сырьем для СЗПТ (пшеница 3,4 класса), поставлено - 155,7 тыс. тонн (103,6 тыс. тонн - с 01.01.2024 года, 52,1 тыс. тонн - с 15.11.2024 года); - Товарный кредит с отсрочкой платежа для семенного материала - 39,0 тыс. тонн. - Трехсторонний форвардный закуп сельхозпродукции, являющейся сырьем для СЗПТ (подсолнечник), - 0,2 тыс. тонн. Также в 2024 году в рамках возврата средств от СХТП, получивших пролонгацию в 2023 году, поступило в ресурсы Продкорпорации сельхозпродукции в объеме 67,8 тыс. тонн по программе форвардного закупа, в рамках товарного кредита 2023 года - 207,7 тыс. тонн, итого - 275,5 тыс. тонн. Итого за 2024 год профинансированный объем СХП, являющейся сырьем для СЗПТ, составляет 923,7 тыс. тонн.

3	Доля финансирования трехстороннего форвардного закуп от общего объема финансирования программы форвардного закуп	%	10	1,58	Решением СД Корпорации от 18.03.2024 года №2 определен лимит на трехсторонний форвардный закуп в объеме 2 млрд тенге. Информация о начале форвардного закуп размещена на официальном Интернет-ресурсе Продкорпорации от 20.03.2024 г. Координационным советом акимата ВКО РК утверждена 1 заявка на 2 275 тыс. литров на общую сумму 864,5 млн тенге, при этом в адрес маслозавода поступила 1 заявка от СХТП на общий объем 243,2 тонн подсолнечника на общую сумму 31,6 млн тенге. В августе текущего года по данной заявке заключен договор трехстороннего форварда №16-11/32. В сентябре Корпорация произвела предоплату в размере 100% (31,6 млн. тенге). Исполнение КПД в 2024 году составило 16%. После отчетного периода, а именно 10 января 2025 года принят объем 20,8 тыс. литров подсолнечного масла, который будет использован для стабилизации внутреннего рынка.
4	Обеспечение потребности регионов в продовольственном и фуражном зерне	%	100	100	31 января 2024 года Продкорпорация направила в Министерство сельского хозяйства письмо о готовности реализовать удешевленное зерно для регулирования ситуации на внутреннем рынке. В свою очередь МСХ 8 апреля 2024 года направило письмо в акиматы областей и городов республиканского значения с запросом предоставления потребностей зерна для стабилизации цен на муку и социальный хлеб в регионах. На основании сводной заявки от акиматов сформирована бюджетная заявка на выделение средств из РБ и направлено в адрес Министерство финансов РК. Вместе с тем, в сентябре 2024 года Корпорацией заключены меморандумы по стабилизации цен на социальный хлеб с 11 акиматами, где цена реализации на пшеницу 3 класса 23-24 класса составляет 90 тыс. тенге/тонна. В рамках меморандумов заключен договор реализации пшеницы 3 класса (23 кл). с ТОО «Aksarai Export 2012» (Жамбылская обл.) в объеме 1 725 тонн на сумму 155 250 000 тенге. По заключённому договору произведена 100% оплата, отгружено 100%.

5	Уменьшение доли монокультуры (пшеница) в рамках финансирования программы форвардного закупа	%	81	94	Решением Совета директоров от 13.03.2024 года внесены изменения и дополнения в Приложение № 1.1 к Условиям форвардного закупа «АО «НК Продкорпорация» сельскохозяйственной продукции на 2024 год», предусматривающие уменьшение доли монокультуры (пшеницы) до 81% в объемах закупа на текущий год. По форвардному запусу общий объем составляет 593,7 тыс. тонн, из которых пшеница 556,0 тыс. тонн (94%). Также в рамках трехстороннего форвардного закупа в объеме 0,2 тыс. тонн подсолнечника произведен закуп 0,2 тыс. тонн, что будет отражаться в подсчете данного КПД. Реализован риск неисполнения показателя по следующим причинам: 1. В связи с недостаточностью финансовых средств СХТП (займы, пролонгация и другое) преобладает интерес к монокультуре (пшенице), которая является более дешевой по сравнению с другими культурами. 2. В 2024 году в семеноводческих хозяйствах наблюдались высокие цены и ограниченный объем семенного материала масличных культур. 3. Пшеница является одним из основных продуктов питания в мире, спрос на нее стабилен и высок, хорошо адаптирован к любым климатическим условиям. Также пшеница хороший предшественник для многих культур, улучшающий структуру почвы. Наряду с пшеницей подсолнечник более подвержен колебаниям цен на рынке, что является основным фактором при выборе культуры для выращивания. Фактическое исполнение КПД составило 94% при плане 81%.
6	Объем фуражного фонда на 31 декабря соответствующего года	тыс.т онн	200	223	По состоянию на 31 декабря, наличие зерна в зернофуражном фонде составило 223 тыс. тонн, что соответствует необходимому уровню.

7	Минимальный объем отгрузок зерна на стратегические рынки сбыта	тыс. тонн	≥ 205	244,8	В 2024 году законтрактовано 244,8 тыс. тонн зерна на экспорт, из них 113,4 тыс. тонн отгружено в направлении КНР. В рамках реализации поручения Главы государства Продкорпорация активно работает над консолидацией экспортных партий от мелких и средних сельхозтоваропроизводителей, по состоянию на 31 декабря 2024 года Продкорпорацией организовано 6 экспортных контрактов на поставку 95,3 тыс. тонн СХП на сумму 20,08 млн долларов США. Итого исполнение составило - 119%.
8	ROE	%	$\geq 0,5$	-23,4	Согласно данным отдельной финансовой отчетности АО «НК «Продкорпорация» на 2024 год: - средняя сумма собственного капитала за 2024 год составляет 100,1 млрд тенге; Корпорацией получен убыток в сумме (-23,5) млрд тенге. Таким образом, КПД ROE составил (- 23,44 %). В отчетном периоде на достижение КПД повлиял реализовавшийся ценовой риск, в связи с чем, не исполнены планируемые доходы от основной деятельности. Исполнение КПД составило 0%.
9	Инвестиции в основной капитал на производственных объектах Продкорпорации	млн. тг	543	387	Данный показатель формируется на основании информации от ДО Продкорпорации. По информации ТОО «Астық қоймалары», за 2024 год осуществлены капитальные вложения на сумму 385 млн тенге при годовом плане 354 млн тенге, или 109% от плана. По данным АО «Ак Бидай-Терминал», за 2024 год направлено капитальных вложений 1,8 млн тенге при годовом плане 190 млн тенге, или 0,9% от плана (учитывая, что в 2024 году объем перевалки составил всего 46% от планового показателя, размер инвестиций осуществлен по фактической необходимости, исходя из изношенности оборудования и наличия необходимых средств). Итоговое выполнение ДЗО уровня капитальных вложений составило 71% (факт 387/план 544) от планового показателя ввиду отсутствия вложений со стороны АО «Ак Бидай-Терминал».

10	Производительность труда на производственных объектах Продкорпорации	тыс. тг. на 1 работника	6 669	9794	Данный показатель формируется на основании информации от ДО Продкорпорации. По информации ТОО «Астық қоймалары» производительность труда за 2024 год составила 9 764,7 тыс. тенге на 1 работника (доход 3 007 537,0 тыс. тенге/308 ед.) при годовом плане 5 648 тыс. тенге на 1 работника, исполнение 172%. По оперативным данным АО «Ак Бидай-Терминал» производительность труда за 2024 год составила 10 029,6 тыс. тенге на 1 работника (доход 381 126,0 тыс. тенге/38 ед.) при годовом плане 12 500 тыс. тенге на 1 работника, исполнение 80,2%. Таким образом, итоговое исполнение по данному мероприятию составляет 9 793,8 тыс. тенге на 1 работника при годовом плане 6 669,0 тыс. тенге на 1 работника, исполнение 147%.
11	Оценка корпоративного управления	%	85	83	Согласно пункту 6 Кодекса корпоративного управления Корпорации утвержденного приказом Министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 23 августа 2023 года № 313, Корпорация проводит независимую оценку корпоративного управления не менее одного раза в три года. В соответствии с решением Совета директоров Корпорации от 21 декабря 2021 года №19 утвержден Отчет по итогам оценки корпоративного управления Корпорации за 2021 год, которая действует до 21 декабря 2024 года, то есть практически весь отчетный период. В этой связи, оценка корпоративного управления за 2024 год определена на уровне 83%. Независимая оценка корпоративного управления сторонней организацией проведена в первом полугодии 2025 г. По результатам диагностики, оценка корпоративного управления определена на уровне 86,3%.
12	Доля женщин на руководящих должностях Продкорпорации	%	30	9,1	Согласно Методике расчета, данный КПД рассчитывается как «Количество женщин в составе Совета директоров и Правления Продкорпорации / общее число членов Совета директоров и Правления Продкорпорации*100» Исполнение КПД за 2024г. выглядит следующим образом: $(1 \text{ женщина в составе Совета директоров} + 0 \text{ женщин в составе Правления}) / (6 \text{ членов Совета директоров} + 5 \text{ членов Правления Продкорпорации}) * 100 = 9,1\%.$

*при выделении достаточных денежных средств из республиканского бюджета

Раздел III. Отчет о результатах деятельности

Макроэкономические условия

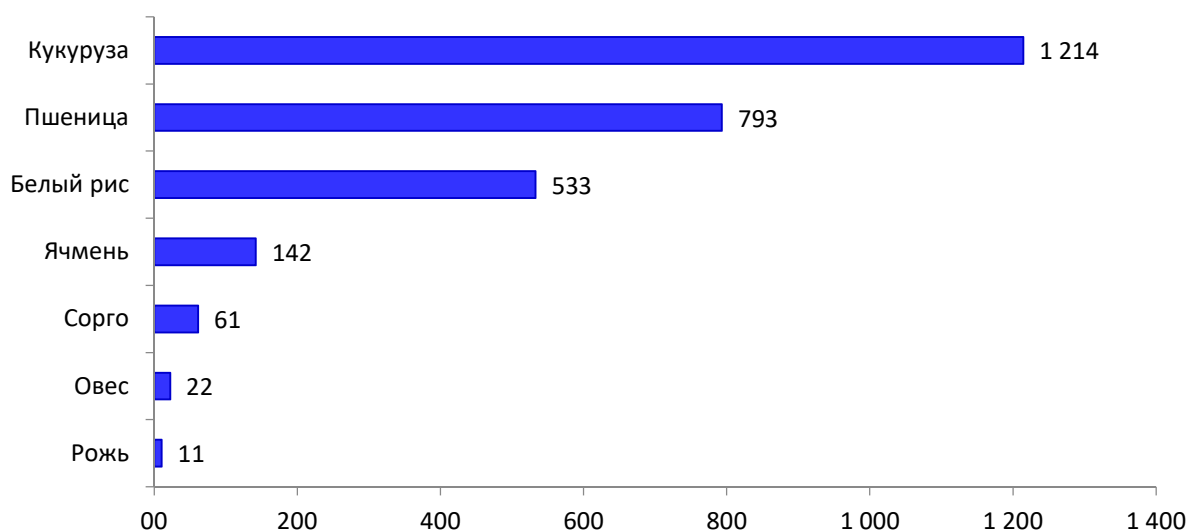
Ситуация на мировом зерновом рынке

По прогнозам Международного зернового союза (ICG), в 2024/2025 маркетинговом году (июнь 2024 - май 2025 года) объем производства зерна уже второй год подряд превысит 2,3 млрд тонн (не включая рис), при этом ожидается незначительное снижение относительно прошлого года на 8 млн тонн. Сокращение объемов обусловлено, преимущественно, уменьшением урожая кукурузы.

Диаграмма 1

Мировое производство зерна по видам культур в 2024/25 маркетинговом году

млн метрических тонн



Источник: Глобальная платформа данных и бизнес-аналитики Statista.com

Производство пшеницы в 2024/2025 МГ, по разным оценкам, варьируется в пределах 793-807 млн тонн, т.е. примерно на уровне рекордов прошлого года. Лидерами по темпам роста урожая в отчетном периоде выступают Австралия и Аргентина.

В Австралии рост урожая ожидается благодаря высоким ожиданиям посевных площадей и сбора, в частности, в Западной Австралии и Новом Южном Уэльсе, которые формируют более 60% объемов сбора австралийской пшеницы. Значительную роль в этом сыграли благоприятные погодные условия, способствующие необходимой влажности почвы. В целом, производство пшеницы прогнозируется на уровне 34,1 млн тонн, что на 31% выше объемов прошлого года.

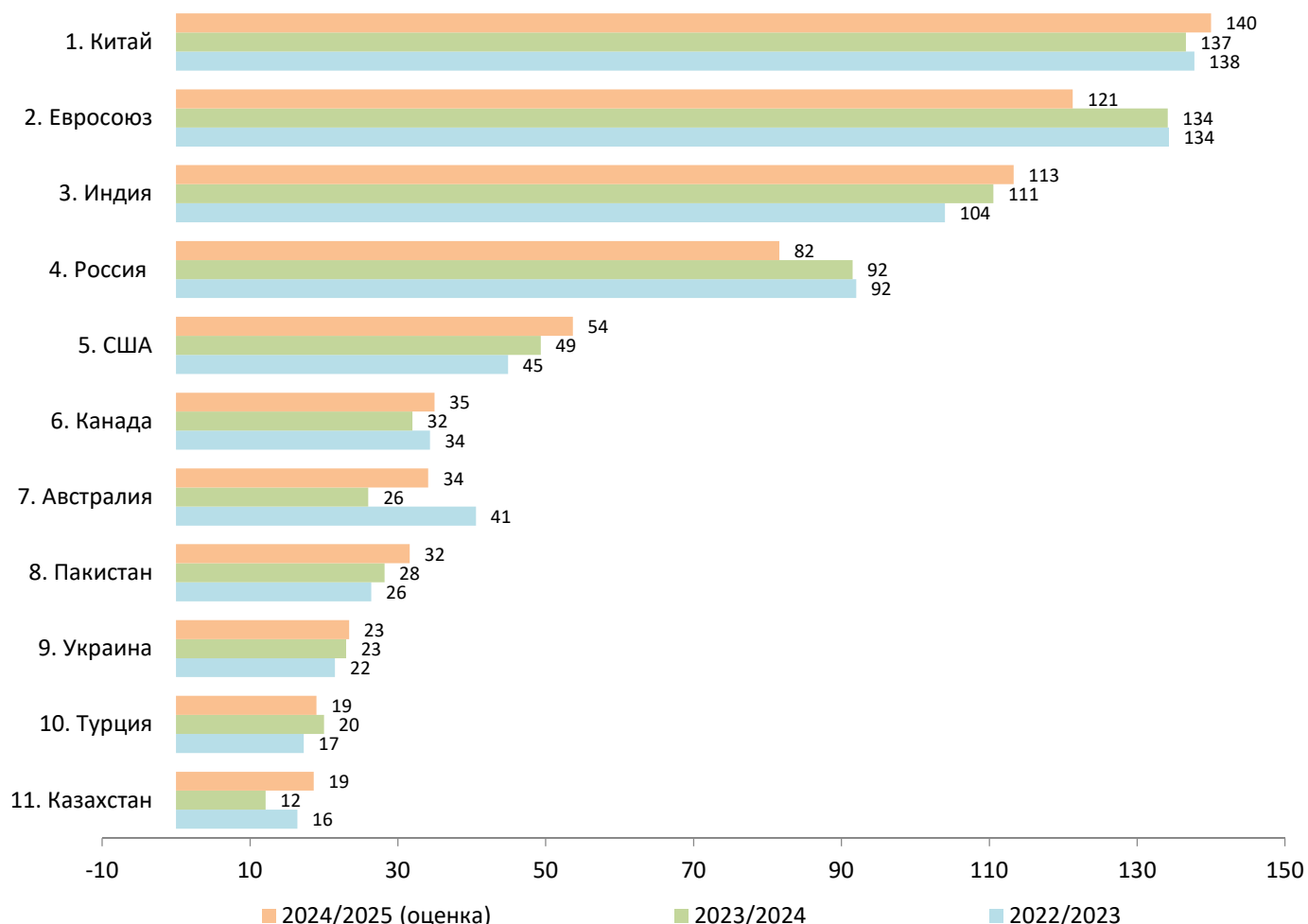
Аргентина ожидает сбор урожая в объеме 18,5 млн метрических тонн, что превысит прошлогодний показатель на 17%. Высокий объем сложился за счет увеличения посевных площадей в северном Буэнос-Айресе, южном Санта-Фе и южной Кордобе.

В первой десятке крупнейших производителей пшеницы (диаграмма 2) положительная динамика отмечается во всех странах, кроме Евросоюза и России. Необходимо отметить, что прогноз сбора урожая в России корректируется в сторону повышения, что, однако не сможет компенсировать в полной мере спад производства по сравнению с рекордным прошлым годом.

Диаграмма 2

Производство пшеницы в разрезе крупнейших производителей в 2022-2025 гг.

млн метрических тонн



Источник: данные МСХ США (USDA)

По данным USDA, мировое потребление пшеницы в текущем маркетинговом году возрастет на 1% до 806,6 млн тонн. Как отмечается в прогнозах, рост формируется за счет увеличения потребления фуражного зерна в Австралии и Евросоюзе.

Кроме того, на пике находится потребление фуражной продукции в Таиланде. Израиль ожидает роста фуража до уровня 2020/2021 МГ, включая поставки в сектор Газа и западный берег реки Иордан.

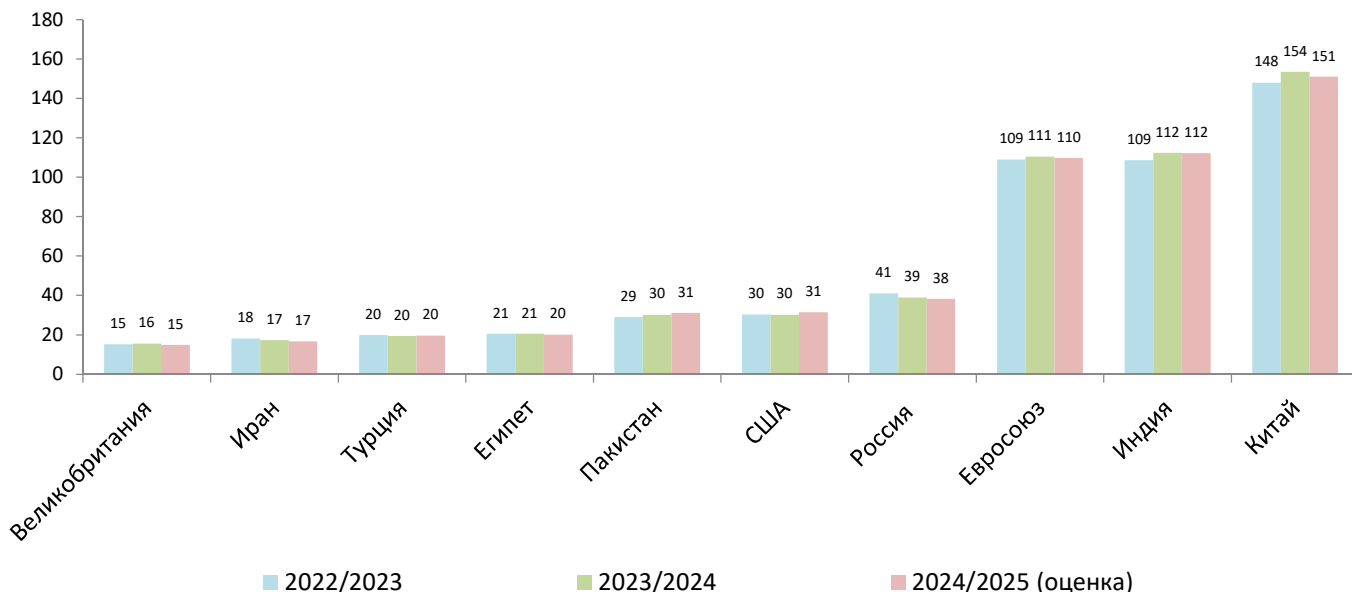
Таким образом, увеличение объемов потребляемой пшеницы в Евросоюзе, странах Океании, Южной и Юго-Восточной Азии составит более 5%.

При этом, по прогнозам, в более развитом регионе Восточной Азии потребление сократится на 1,7%. Также снизится потребление фуража в Иране вследствие роста завоза ячменя из России.

Диаграмма 3

Потребление в разрезе основных стран-импортеров в 2022-2025 гг.

млн метрических тонн



Источник: данные МСХ США (USDA)

Мировые конечные запасы пшеницы, по оценкам, в текущем сезоне снизятся на 4,5% до 260,1 млн тонн. Данный показатель является самым низким за последние 9 лет.

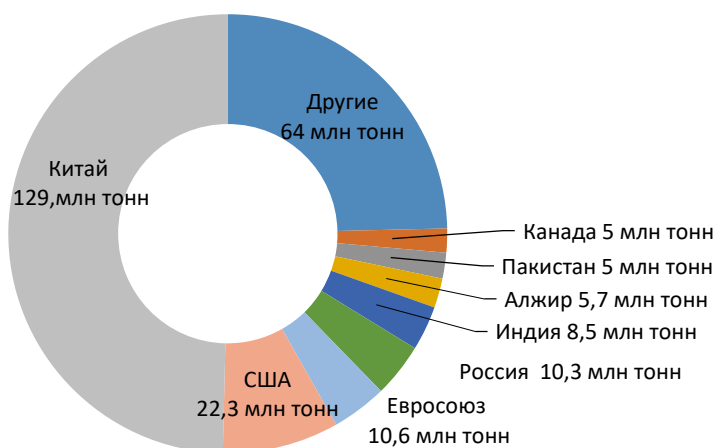
В разрезе ключевых экспортёров Аргентина, Австралия, США и Украина нарастили запасы, в то время, как в Китае оценка запасов пересмотрена в сторону снижения на 1,5 млн тонн относительно предыдущего прогноза. Также скорректированы в сторону уменьшения оценки по запасам в Турции.

При этом наиболее крупные запасы сохраняются в Китае (порядка 129 млн тонн), на долю которого приходится 49% всех мировых конечных запасов. Далее расположились США (22,3 млн тонн) и Евросоюз с Россией (по 10 млн тонн).

Диаграмма 4

Структура мировых конечных запасов пшеницы в 2024-2025 гг.

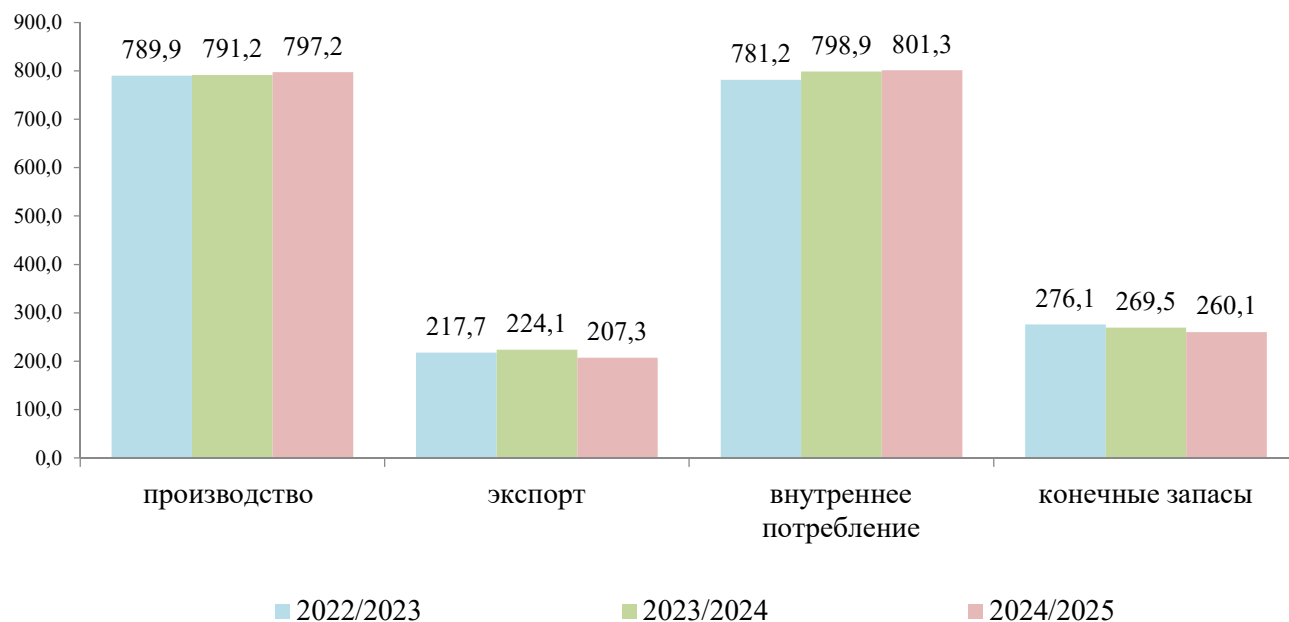
млн метрических тонн



Источник: оценка МСХ США (USDA) на 2024/2025 маркетинговый год

Под влиянием указанных факторов ситуация на мировом рынке пшеницы будет формироваться следующим образом:

Диаграмма 5



Источник: данные MCX США (USDA)

Согласно оценкам Международного зернового союза (ICG) по состоянию на март 2025 года, в сезоне 2024/25 торговый оборот между странами на рынке зерна сократится с рекордных 459 млн тонн до 419-424 млн тонн, т.е. примерно на уровне 22/23 гг. на фоне общемирового замедления торговых потоков. В частности, ожидается снижение торговли на рынке пшеницы и кукурузы.

В свою очередь, объемы торговли соевыми бобами и рисом, наоборот, демонстрируют устойчивую динамику роста.

На рынке пшеницы наиболее заметное снижение закупок прогнозируется в Китае и Турции. Так, в Китае задержки поставок из Австралии и замедление темпов роста торговли обуславливают уменьшение объемов импорта на 1,5 млн тонн или 23%.

Ограничения на ввоз вкупе с низкими темпами торговли повлияли на торговый оборот Турции, там ожидается снижение закупок пшеницы на 1 млн тонн.

Наряду с этим, Евросоюз сокращает объемы импорта ввиду неопределенности торговых потоков, а Иран - вследствие задержек российской продукции. В Бангладеш снижение закупок пшеницы стало результатом перехода на потребление риса.

Экспортные потоки Евросоюза, России и США снижаются по причине ожидаемых низких сборов урожая и соответственно, сокращения объемов на экспорт.

Ключевые изменения в мировой структуре торговли пшеницей в 2024/2025 гг.

млн тонн

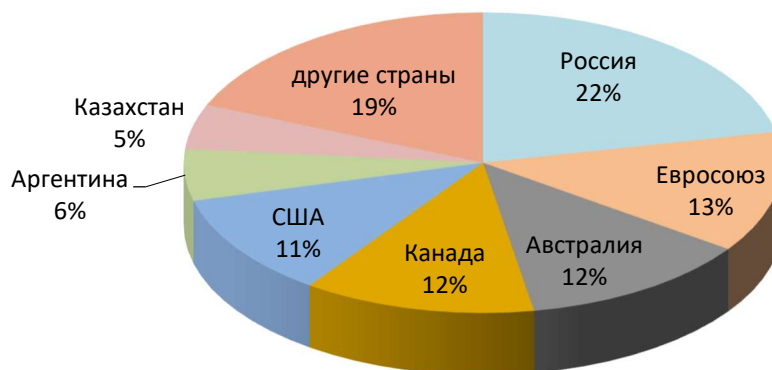
Страна	Элемент	Предыдущий объем	Текущий объем	Изменение	Причина
Алжир	импорт	9	9,2	0,2	Высокие объемы госзакупа
Бангладеш	импорт	6,9	6,7	-0,2	Смещение в сторону потребления риса
Бразилия	импорт	6,5	6,8	0,3	Высокие темпы импорта
Китай	импорт	8,0	6,5	-1,5	Замедление темпов торговли и задержки поставок из Австралии
Евросоюз	импорт	11,0	10,5	-0,5	Низкие темпы импорта
Иран	импорт	1,6	1,4	-0,2	Задержки поставок из России
Израиль	импорт	1,9	2,1	0,2	Увеличение потребления продовольственного зерна
Таиланд	импорт	3,8	4,3	0,5	Высокий спрос на фуражное зерно
Турция	импорт	5,0	4,0	-1,0	Продолжающиеся импортные ограничения и замедление торговли
Великобритания	импорт	3,5	3,7	0,2	Высокие темпы импорта
США	импорт	3,5	3,8	0,3	Рост импорта дурума и твердой красной яровой пшеницы
Евросоюз	экспорт	28,0	27,0	-1	Медленные темпы экспорта вследствие ограниченного предложения
Россия	экспорт	45,5	45	-0,5	Сокращение объемов экспорта
США	экспорт	23,5	23,0	-0,5	Сокращение экспорта дурума, твердой и мягкой красной яровой пшеницы

Источник: данные MCX США (USDA) на 2024/2025 маркетинговый год

С учетом указанных изменений структура мирового экспорта пшеницы в разрезе стран-экспортеров в 2024/25 маркетинговом году выглядит следующим образом:

Диаграмма 6

Структура мирового экспорта пшеницы, в %



Источник: оценка МСХ США (USDA) на 2024/2025 маркетинговый год (Grain: World Markets and Trade)

По оценке Международного зернового союза (ICG) по состоянию на март 2025 года, цены на пшеницу за прошедший год возросли на 3,8%.

Наиболее конкурентоспособные цены демонстрирует Аргентина, несмотря на повышение цены на 7 долларов за тонну в течение последних месяцев вследствие высокого спроса со стороны Бразилии.

В Австралии цены снижаются в ожидании большого урожая, так за февраль-март снижение составило 6 долларов за тонну. В Америке спад цен на пшеницу составил 16 долл/тонна ввиду благоприятных погодных факторов и неопределенности торговой политики США. Вслед за ними понизились цены на канадскую пшеницу также на 16 долл/тонна.

Цены на европейскую пшеницу показали самое незначительное сокращение на 3 доллара за тонну.

Наряду с этим, на фоне ожидаемого снижения урожая цены на российскую пшеницу повысились на 4 долл/тонна по сравнению с предыдущими оценками.

**Цены на пшеницу по состоянию на март 2025 года
по данным Международного зернового союза (ICG)**

Аргентина	Австралия	Канада	Евросоюз	Россия	США
240	261	256	241	247	252

Источник: данные МСХ США (USDA) (Grain: World Markets and Trade)

ПРОГНОЗ НА 2025–2026 ГГ.

Согласно прогнозу Министерства сельского хозяйства США (USDA), посевные площади в 2025 году увеличатся незначительно с 90,2 млн га до 91 млн га (данная цифра включает пшеницу, кукурузу и соевые бобы). Основную долю в приросте занимает рост площадей для выращивания кукурузы (на 1,2 млн га), в то время как площадь посева соевых бобов сократится примерно на то же количество.

В соответствии с прогнозом Международного зернового союза (ICG), в 2025/2026 МГ ожидается позитивная динамика производства зерна после спада в текущем сезоне. Эксперты прогнозируют рост на 2,7%, обеспеченный, преимущественно, увеличением объемов кукурузы более чем на 50 млн тонн.

Общий объем производства составит 2368 млн тонн, в т.ч. 807 млн тонн пшеницы и 1269 млн тонн кукурузы.

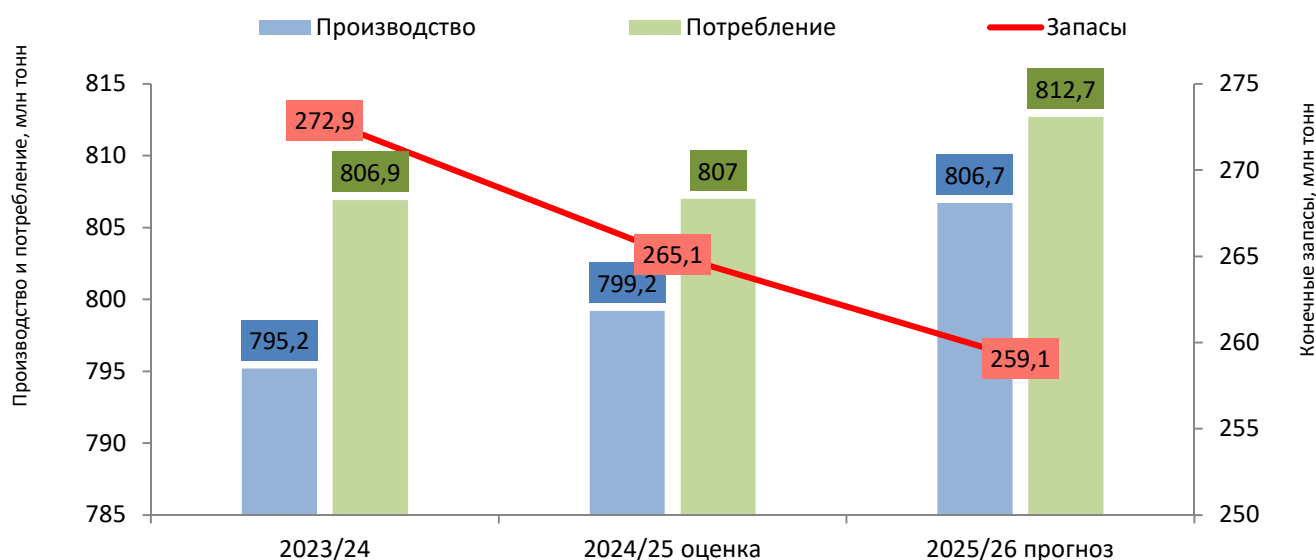
Потребление зерновых также возрастет с 2336 млн до 2367 млн тонн вследствие роста спроса на кукурузу. Благодаря расширению производства кукурузы общемировые запасы зерна запасы сохранятся на прежнем уровне, а запасы кукурузы будут восполнены с превышением.

Рынок торговли зерном вырастет в объемах на 5-9 млн тонн, в основном, за счет роста сделок по пшенице.

В сезоне 2025/26 объем произведенной пшеницы достигнет рекордных 806,7 млн тонн, как ожидает Британский Совет по развитию сельского хозяйства и садоводства (Agriculture and Horticulture Development Board), превысив уровень 2024/25 года на 7,6 млн тонн. Наибольший прирост ожидается в Евросоюзе (13,4 млн тонн) и Канаде (1 млн тонн), что компенсирует потери других производителей в мировом масштабе.

Наряду с этим, увеличится и потребление пшеницы на 5,7 млн тонн, что повлечет сокращение запасов примерно на этот же объем.

Диаграмма 7



Источник: оценка Британского Совета по развитию сельского хозяйства и садоводства (Agriculture and Horticulture Development Board) на основании данных Международного зернового союза (IGC)

По прогнозам Министерства сельского хозяйства США (USDA), в США урожай снизится в пределах 2% (порядка 52,5 млн тонн), однако, несмотря на это, предполагается рост начальных запасов на 1%. Объем экспорта из Америки останется неизменным на уровне 23 млн тонн.

Эксперты ИКАР, напротив, прогнозируют рост урожая в США на 12 млн тонн относительно 2024/25 года, что приведет и к росту экспорта.

Касательно других крупных поставщиков мнения экспертов также разделились. Так, по прогнозам USDA, совокупный объем производства Аргентины, Австралии и Канады не претерпит изменений.

В свою очередь, ИКАР ожидает рост урожая в Австралии (с 26 до 32-33 млн тонн) и Аргентине (с 16 до 18 млн тонн). Как следствие, объем экспорта из этих стран возрастет до 26-28 млн тонн (с уровня 22 млн тонн) и 11-12 млн тонн (с 7 млн тонн), соответственно, по итогам 2024/25 года.

При этом оба источника едины в прогнозе о восстановлении европейского рынка пшеницы после падения урожая в прошлом году. По информации российского агентства ИКАР, увеличение посевных площадей во Франции на 9%, а в Германии на 12% по сравнению с прошлым годом обеспечит прирост урожая со 114 до 127 млн тонн (без учета твердой пшеницы).

Таким образом, по оценке ИКАР, опасения касательно ограничений торговли на Черном море, высказываемые ранее, представляются маловероятными. Как ожидается, к 2025/26 году будет сформирован большой потенциал экспортных поставок, который позволит нивелировать «провал экспорта из стран Причерноморья», который имел место во второй половине 2024/25.

По ожиданиям экспертов AgroReview, рынок в 2025/26 году будет крайне нестабилен в части экспорта и импорта. Так, спрос на пшеницу на китайском рынке может варьироваться от 3 до 14 млн тонн, что является довольно большим диапазоном. Подобные колебания нетипичны для рынка пшеницы, однако в данный момент непредсказуемость мировой торговой политики не позволяет делать более точных прогнозов.

Турция на фоне роста внутреннего потребления может увеличить объемы импортируемой пшеницы с 4 до 10 млн тонн, а Египет – сократить объемы закупа вследствие сложной социально-экономической ситуации.

Объемы экспорта топ-10 стран-экспортеров в 2020-2025 гг.

	2020/2021	2021/2022	2022/2023	2023/2024	2024/2025 оценка
Аргентина	9,6	17,7	4,7	7,3	10,5
Австралия	19,7	26	32,3	22,5	23
Канада	27,7	15	25,3	25,7	26,5
Казахстан	8,1	8,5	9,9	8,4	10
ЕС	29,7	31,9	35,1	38	26,5
Россия	39,1	34	49	55,5	44
Украина	16,9	18,8	17,1	18,6	16
США	26,6	21,3	20,2	19,6	22,5
Турция	6,6	6,6	7,0	10,0	7
Бразилия	0,9	3,1	2,7	2,8	2,5
Топ-10 экспортеров	184,9	182,9	203,3	208,4	188,5
Другие экспортеры	14,7	23,2	14,6	15,8	15,0
Мировой экспорт, всего	199,6	206,1	217,8	224,2	203,5

Источник: данные MCX США (USDA)

Ситуация на российском рынке

В 2024 году в России, по данным агентства ИКАР, продолжилась тенденция снижения производства зерновых. Объем сократился до 125 млн тонн с предыдущего уровня 145 млн тонн из-за аномальных погодных условий. Из них наибольший спад наблюдался в производстве пшеницы, с 92,8 млн тонн до 82,4 млн тонн. Объем ячменя и кукурузы снизился примерно одинаково на 4 млн тонн относительно прошлого года – 21 млн тонн и 17 млн тонн, соответственно.

Снижение производства пшеницы повлечет и уменьшение доли России в мировой торговле до 20% от общего объема, тогда как в 2023/2024 году доля достигала 25%. В физическом выражении объем экспорта составил 43,5 млн тонн против 54,3 млн тонн годом ранее.

Как отмечают эксперты ИКАР, несмотря на это, за первое полугодие 2024/2025 года объем экспорта превышал показатели прошлого сезона благодаря стимулирующей политике (экспортная пошлина почти в три раза ниже, чем в прошлом сезоне) и «сочетанию переменных экспортных пошлин (которые отбивают стимулы к хранению зерна) и высоких ставок по депозитам (которые стимулируют конвертацию зерна в деньги)».

Кроме того, за прошедший сезон Россия диверсифицировала направления экспорта, поставив рекордные для себя объемы в Египет (свыше 5 млн тонн), Бангладеш (более 2 млн тонн), Алжир (1,7 млн тонн) и Кению, Нигерию, Марокко, Ливию.

Основные показатели рынка пшеницы в РФ, млн тонн

МГ	2021/22	2022/23	2023/2024	2024/2025
Производство	75,2	92,0	91,5	81,6
Урожайность	2.7	3.2	3.2	2,9
Потребление	40.8	41,0	39.0	38,3
Запасы	12.1	14.4	11.7	10,3
Экспорт	34,0	49,0	55,5	45,0

Источник: данные МСХ США (USDA)

Однако на данный момент (во втором полугодии сезона 2024/25) политика РФ направлена на сокращение экспорта путём регулирования экспортных квот и повышения таможенной пошлины до 37,3 долларов (самый низкий уровень составлял 2,5 доллара летом 2024 года) в связи с низким урожаем и высокой внутренней инфляцией. С учетом данных факторов цена на пшеницу держится на уровне 254 долл/тонну, что дороже европейской пшеницы, которая стоит в районе 249 долл/тонна.

Несмотря на это, по оценке ИКАР, даже при объеме в 38,5 млн тонн (пессимистичный сценарий) Россия сохранит статус главного экспортера пшеницы, поскольку главный конкурент –Евросоюз–ожидает поставок в пределах 31-32 млн тонн.

Потребление также незначительно снизится и составит 38,3 млн тонн.

По прогнозам USDA, запасы продолжают снижение третий год подряд, что явилось следствием проводимой ранее агрессивной экспансионистской политики на мировых рынках пшеницы. По оценкам, объем конечных запасов составит 10,3 млн тонн.

В 2025/2026 году ожидается, что урожайность российской пшеницы снизится, составив 2,9 млн тонн. В части прогнозов производства отмечается большая неопределенность, учитывая непредсказуемость погодных факторов, наблюдаемую в последнее время. Так, по данным ИКАР, диапазон колебаний составляет 10 млн, т.е. объем производства варьируется в пределах 79-89 млн тонн. Это повлечёт снижение экспорта до 37-45 млн тонн без учета продуктов переработки.

Состояние казахстанского зернового рынка

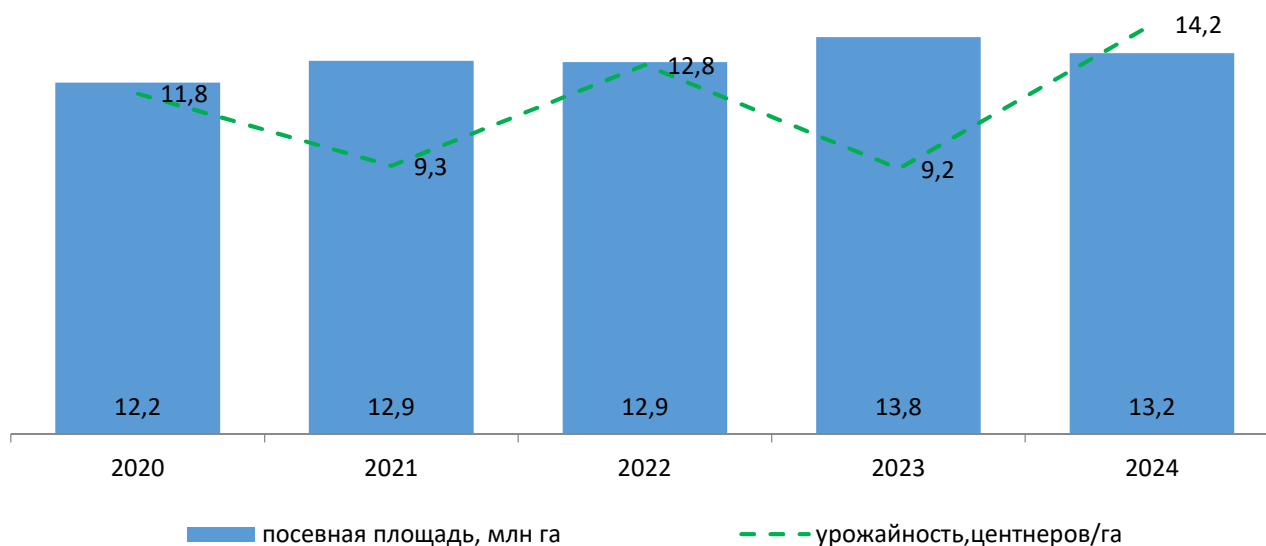
В 2024/25 маркетинговом году валовый сбор зерновых и бобовых культур, по данным Бюро национальной статистики (БНС), сложился в объеме 25.2 млн тонн, что превышает показатель прошлого года на 47,4%. Производство пшеницы составило 18,5 млн тонн, продемонстрировав рост на 53% вследствие благоприятных погодных условий и оптимального уровня влажности.

Рост валового сбора стал возможным благодаря значительному повышению урожайности сельхозкультур. В частности, урожайность пшеницы возросла на 14,2%, ячменя и подсолнечника на 16,8% и 14,6% соответственно. По данным МСХ РК, урожайность была достигнута за счет погодных факторов вкупе с применением агротехнологий, в частности, использованием качественных семян, внесением удобрений и защитой растений.

При этом, было зафиксировано незначительное сокращение посевных площадей с 17,5 до 16,7 млн га наряду с ростом площадей масличных культур. Посевная площадь пшеницы, по данным БНС, составила 13,2 млн га, снизившись с 13,8 млн га. По оценке USDA, данный показатель отражает общемировой тренд на переход фермеров к выращиванию более прибыльных масличных культур.

Диаграмма 8

Посевные площади под пшеницу и урожайность пшеницы в 2020–2024 годах



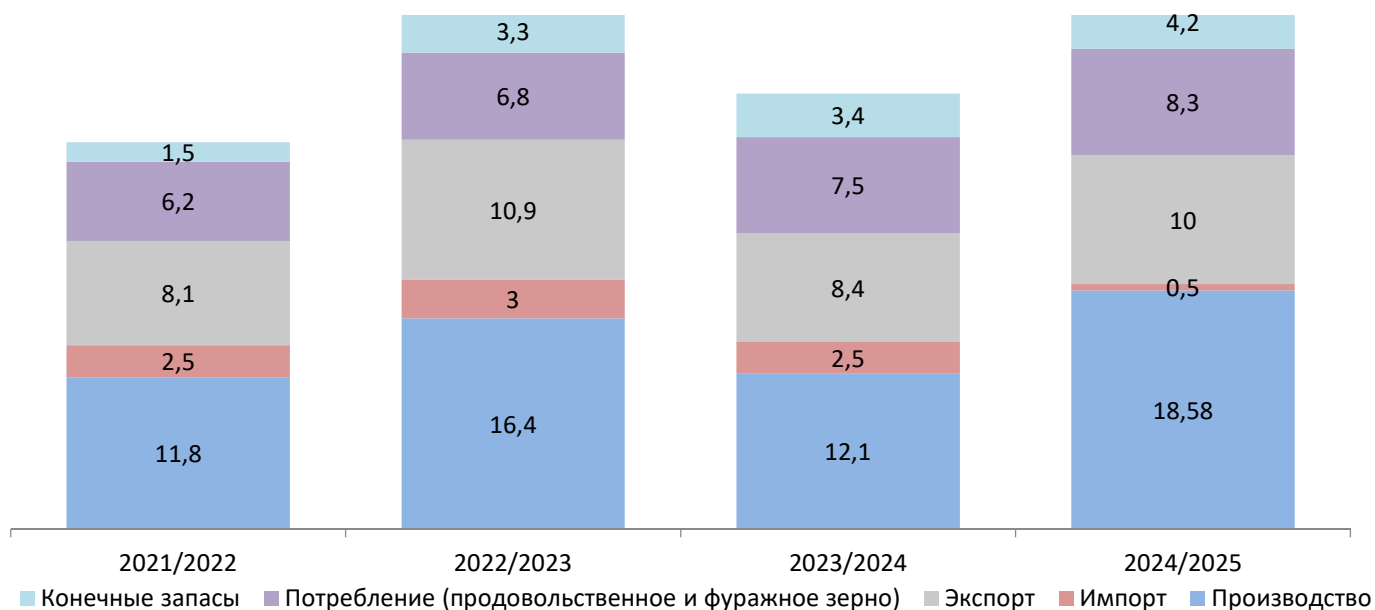
Источник: МСХ США и Бюро национальной статистики РК

Несмотря на рекордный урожай и благоприятные погодные условия во время уборочных работ, обильные дожди в вегетационный период и невысокий температурный фон оказали негативное воздействие на качество пшеницы.

С учетом указанных показателей сезона 2024/2025 маркетингового года ситуация на рынке пшеницы сложилась следующим образом:

Диаграмма 9

Пшеничный баланс Казахстана в период 2021-2025 маркетинговых годов, млн тонн

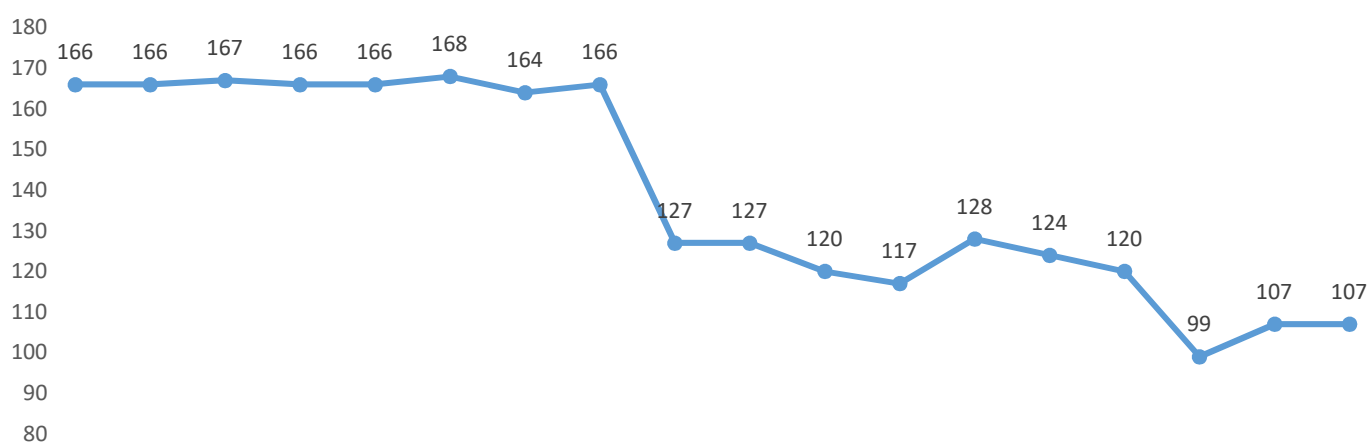


Источник: МСХ США. Grain and Feed Update report

Как отмечают эксперты МСХ США, продовольственное потребление в Казахстане исторически формируется под влиянием 2-х факторов: рост населения и рост производственных мощностей. Учитывая, что в этих сферах за последние годы не произошло кардинальных изменений, объем продовольственного потребления сохраняется на уровне 5 млн тонн.

Цены. По данным агентства «Зерновые и Масличные», цены в Казахстане осенью 2024 года демонстрировали положительную динамику на ожиданиях урожая высокого качества. Однако уже первые испытания показали качество пшеницы ниже ожидаемого, что вызвало падение цен.

Средняя цена на пшеницу, EXW, Северный Казахстан, долларов за тонну (с 30.08.2024г. по 27.12.2024г.)



Источник: «Зерновые и масличные. Казахстан»

В ответ на резкий спад цен и сложные финансовые условия, в которых оказались аграрии, Правительством был предпринят ряд мер по поддержке сектора АПК. Ключевая роль в этом комплексе мер была отведена программе прямого закупа и пролонгации, реализуемых Продкорпорацией. При этом, учитывая сроки распределения средств, программа была начата Продкорпорацией из собственных средств для полноценного воздействия на рынок и обеспечения непрерывности процесса. За ноябрь-декабрь 2024 года в рамках прямого закупа было произведено закуп более 50 тыс. тонн зерна на сумму 3,4 млрд тенге из средств Продкорпорации. Целью прямого закупа в данном случае являлось регулирование рынка путем изъятия излишков зерна и восстановление баланса рыночными методами. Данная мера позволила снизить напряженность на зерновом рынке, сохранить стабильные цены на пшеницу, а также обеспечила уверенность сельхозпроизводителей в сбытовой политике.

Экспорт. На экспортном рынке напряженность, вызванная массовым завозом российского зерна по демпинговым ценам в сезоне 2023/2024гг., в 2024/2025 году сменилась на более оптимистичный фон.

В частности, высокий урожай и полная загрузка имеющихся элеваторов стали триггером для поиска новых рынков сбыта и роста отгрузки зерна. В этих условиях государством была проведена скоординированная работа по организации доступа казахстанской продукции на имеющиеся рынки сбыта и расширение экспортных направлений.

Национальным перевозчиком АО «Қазақстан Темір Жолы» были внедрены новые экспортные маршруты и улучшена логистика. Особое внимание уделялось направлениям в Центральную Азию, Китай и порт Актау.

Продкорпорацией в целях активизации экспортной деятельности была запущена программа «Консолидация экспортных партий», направленная на помощь фермерам для выхода на экспортные

рынки. В данном механизме Продкорпорация заключает экспортный контракт, согласовывает цены с фермерами, объединяет мелкие партии продукции фермеров, обеспечивает логистику и доставку продукции зарубежным покупателям. Вся работа осуществляется на бесплатной основе, при этом приоритет отдается мелким и средним сельхозтоваропроизводителям.

Свою роль сыграли и импортные ограничения, введенные весной 2023 года и действовавшие до 1 января 2025 года. Ограничения были направлены на сокращение нелегального ввоза дешевого российского зерна и восстановление равновесных цен на рынке.

Кроме того, значительным стимулом роста экспорта послужила инициатива выплаты субсидий на удешевление стоимости затрат. Так, в соответствии с пунктом 9 Протокола Оперативного штаба по уборочной кампании от 3 сентября 2024 г. за № 21-04/Б-1689 НПП «Атамекен» совместно с АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» и АО «НК «Қазақстан Темір Жолы» была проведена оценка эффективности по возмещению транспортных расходов при экспорте зерна на приоритетные экспортные рынки.

Данная мера была обусловлена необходимостью повышения конкурентоспособности отечественной продукции на фоне высоких сборов зерна в мире, высвобождения мощностей для хранения и расширения экспортной географии.

Таким образом, политика с применением различных инструментов поддержки позволила казахстанским производителям восстановить утраченную долю рынка в Средней Азии и Прикаспийском регионе. Так, по данным КТЖ за период с сентября по ноябрь 2024 г. поставки в Азербайджан возросли в 33 раза, в Узбекистан - на 27%, в Таджикистан – на 19%. Вместе с тем, за этот период отмечалось сокращение поставок в направлении Китая.

Экспорт казахстанской пшеницы и муки в разрезе стран, тыс. тонн

Страна	Период	
	сент-ноябрь 2023г	сент - ноябрь 2024г.
Узбекистан	926,8	1185,0
Афганистан	475,4	490,0
Таджикистан	304,6	361,6
Китай	134,7	106,7
Кыргызстан	11,6	54,5
Азербайджан	2,5	83,0
Мир	2140,8	2376,9

Источник: данные КТЖ

В целом, в 2024 году, по оценке USDA, экспорт составил порядка 10 млн тонн на рынки 30 стран. Наиболее крупными потребителями казахстанской пшеницы и муки стали Узбекистан, Афганистан и Таджикистан. В Узбекистан было направлено более 45% всего казахстанского экспорта. Афганистан импортировал 1,4 млн тонн за отчетный период, а Таджикистан – более 1 млн тонн. В направлении Китая было отгружено 621 тыс. тонн. Учитывая спад в реализации пшеницы в 1 полугодии 2024 года, в годовом выражении положительная динамика наблюдается лишь в направлении Китая. При этом, как отмечалось ранее, активное возобновление отгрузок началось в период сбора урожая.

Прогноз на будущий год. В 2025/2026 маркетинговом году, по оценкам экспертов USDA, учитывая аномально теплую зимнюю погоду и снижение осадков по сравнению с предыдущим сезоном,

уровень влажности почвы будет низким. Влажность почвы обеспечивает вегетацию зерновых культур, поэтому низкий уровень влажности может негативно повлиять на урожай 2025/26 года. Сокращение осадков также повышает риски появления вредителей и заболеваний почвы. Данные риски могут повлечь снижение урожайности до 1,12 тонн/га и производства пшеницы до 14 млн тонн. Ожидается снижение начальных и конечных запасов до 2,1 млн тонн и 1 млн тонн, соответственно. Потребление также сократится до 8 млн тонн с 8,3 млн тонн в прошедшем сезоне. С учетом данных факторов, экспорт в 2025/2026 гг. может сложиться в объеме 7,6 млн тонн.

Обзор регуляторной среды отрасли

Основным нормативным правовым актом является Закон Республики Казахстан «О зерне», который регулирует отношения, возникающие в процессе производства, хранения и реализации зерна в Республике Казахстан.

В соответствии с Законом Республики Казахстан «О зерне» и приказом Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан от 25 февраля 2021 года №54 Продкорпорация определена оператором по зерновому рынку.

31 декабря 2021 года принят Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственного управления, совершенствования залоговой политики банков второго уровня, регулирования оценочной деятельности и исполнительного производства».

Законом предусмотрено:

- ✚ Субсидирование возмещения расходов, понесенных национальной компанией в сфере АПК при реализации зерна для регулирования внутреннего рынка;
- ✚ Предоставление национальной компании в сфере АПК бюджетных кредитов без обеспечения исполнения обязательств в целях обеспечения продовольственной безопасности посредством закупа сельскохозяйственной продукции.

В рамках проводимой политики в сфере АПК по защите внутреннего рынка и стабилизации цен в 2024 году были введены импортные ограничения на ввоз пшеницы, действовавшие до 1 января 2025 года.

Наряду с этим, 25 марта 2024 года подписан Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам трансфертного ценообразования». По данным АПК-Информ, целью принятых поправок является определение справедливой рыночной цены и предотвращение потерь поступлений в государственный бюджет, снижение административных издержек проверяющих органов и налогоплательщиков при проведении контроля по вопросам трансфертного ценообразования.

Постановлением Правительства от 28.02.2024 года №132 внесены изменения в Концепцию развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан, предусматривающие:

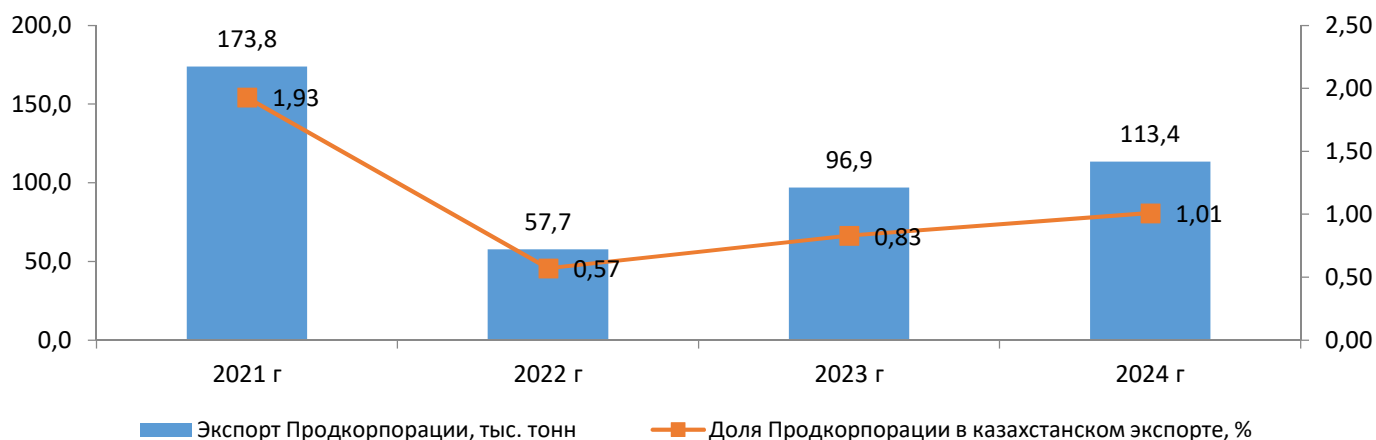
- ✚ активизацию деятельности акционерного общества «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» по продвижению казахстанского зерна на экспорт.
- ✚ обеспечение реализации обновленной стратегии акционерного общества «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация», предусматривающей в том числе мандат по содействию частному рынку в создании полноценной сети производства, хранения и реализации сельскохозяйственной продукции, а также осуществление интервенции для сдерживания роста цен.
- ✚ использование товарных интервенций через реализацию удешевленного зерна мукомольным предприятиям, животноводческим и птицеводческим хозяйствам в годы неурожая и сезонного роста цен.

Рыночная ниша Продкорпорации

В 2024 году по сравнению с предыдущим 2023 годом объем экспортных отгрузок увеличился с 96,9 тыс. тонн до 113,4 тыс. тонн, т.е. на 17%. Увеличение экспорта связано с возобновлением поставок зерна на рынок Китая и Таджикистана.

Необходимо отметить, что исходными экспортными планами был предусмотрен более масштабный рост объемов экспортных поставок, однако в целях предотвращения дефицита качественного зерна на внутреннем рынке и обеспечения продовольственной безопасности экспортные планы были скорректированы в сторону сокращения.

Экспортные отгрузки зерна Продкорпорацией за период с 2021 по 2024г., тыс. тонн



Деятельность по закупу зерна на внутреннем рынке с последующей отгрузкой на экспорт наряду с Продкорпорацией осуществляют некоторые частные трейдерские компании, в число которых входят АО «Атамекен-Агро», ТОО «Olzha Grain», ТОО «АЗК Мирас», ТОО «Логос Грейн», ТОО «ВКЗ-АГРО», ТОО «Содружество Казахстан», ТОО «COFCO International Kazakhstan», ТОО «Grain Pool», ТОО «Grain Agro Trade», ТОО «Астана Трейд Агро», ТОО «Enrichment Trade», ТОО «Вилмар» и пр.

Как правило, при определении закупочных цен частные трейдерские компании ориентируются на ценовую политику Продкорпорации. Таким образом, Продкорпорация устанавливает справочные цены и определяет ценовую конъюнктуру на внутреннем рынке.

По сравнению с частными трейдерскими компаниями, функционирующими на казахстанском зерновом рынке, Продкорпорация имеет ряд конкурентных преимуществ:

- ✚ статус национальной компании, который дает возможность рассчитывать на государственную поддержку и развивать партнерские отношения с аналогичными государственными компаниями-регуляторами в странах-импортерах;
- ✚ многолетний опыт деятельности на сельскохозяйственном (зерновом) рынке, долгосрочные партнерские отношения с его участниками;
- ✚ наличие развитой инфраструктуры хранения и экспорта зерна;
- ✚ наличие широкой сети представительств в регионах Казахстана, а также зарубежного представительства в Китае;
- ✚ успешный опыт оперирования крупными объемами зерна, влияние на рыночную конъюнктуру через установление цен закупа и реализации зерна;
- ✚ долгосрочные взаимоотношения с широкой сетью партнерских хлебоперерабатывающих предприятий, расположенных в основных зерносеющих регионах страны и позволяющих диверсифицировать структуру хранения и издержки экспорта продукции.

В то же время статус государственного оператора зернового рынка накладывает на

Продкорпорацию некоторые ограничения. Так, выполнение функций по стабилизации зернового рынка и формированию государственного резерва зерна в некоторых случаях может ограничивать возможность для максимизации прибыли и выручки Продкорпорации.

Маркетинговая деятельность, сбытовая и ценовая политики

Закуп зерна Продкорпорацией осуществляется по ценам, которые устанавливаются с учетом текущих и прогнозируемых рыночных цен.

Источниками для определения цен являются, как правило, цены сделок, заключенных на товарной бирже, информационные источники специализированных аналитических организаций и данные мониторинга цен областных представительств Продкорпорации. А также цены определяются на основе субъективных и объективных методов прогнозирования продаж, в том числе на основе метода ожидания потребителей, основанного на мнениях и прогнозах казахстанских экспортеров и мукомольных организаций, а также импортеров основных рынков сбыта казахстанского зерна.

Формирование цен, по которым Продкорпорация реализует сельскохозяйственную продукцию, осуществляется, прежде всего, в зависимости от рыночной конъюнктуры, как на внутреннем, так и на мировом рынке зерна. Для изучения текущей рыночной ситуации Продкорпорацией на постоянной основе проводится мониторинг цен на мировых товарных биржах и на мировом наличном рынке поставок зерна. Изучаются данные по проводимым тендерам по закупу пшеницы на рынках импортеров. Учитывается величина транспортных расходов при перевозке зерна до станции назначения, либо при доставке до морских портов, отслеживается информация по фрахтовым ставкам морских перевозок по требуемым экспортным направлениям.

На основании собранной аналитической информации о состоянии рыночных цен, с учетом фактической себестоимости имеющегося в наличии зерна, уполномоченным органом определяется цена реализации зерна Продкорпорацией.

Операционные результаты

Основным видом деятельности Продкорпорации является проведение операций по закупу пшеницы и иных зерновых культур и реализации их мукомольным предприятиям страны и на экспорт. При реализации зерна на внутреннем рынке в целях стабилизации цен на хлеб Компания координирует свою деятельность с региональными органами исполнительной власти. Цены реализации устанавливаются с учетом рыночной конъюнктуры как внутри Казахстана, так и на мировом рынке.

Закуп сельхозпродукции

✚ по договорам форвардного закупа сельскохозяйственной продукции поставлено 523,5 тыс. тонн зерна, в том числе 493,7 тыс. тонн пшеницы, 21,3 тыс. тонн ячменя, 842 тонн рапса, 7,5 тыс. тонн льна;

✚ по договорам товарного кредита поставлено 213,6 тыс. тонн зерна, в том числе 202,4 тыс. тонн пшеницы, 11,1 тыс. тонн ячменя;

✚ по программе закупа на условиях оплаты по факту поставки (прямой закуп) поставлено 362,6 тыс. тонн зерна.

Программа форвардного закупа Продкорпорации на сегодняшний день является наиболее

востребованным сельхозпроизводителями видом финансовой поддержки. Программа направлена на содействие проведению посевных работ и обеспечение гарантированного сбыта сельхозпроизводителями своей продукции. В 2024 году финансовой поддержкой охвачено более 700 сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Погашение задолженности

В рамках обеспечения возврата средств Продкорпорации, в 2024 году было осуществлено взыскание проблемных задолженностей у следующих субъектов АПК перед АО «НК «Продкорпорация» на сумму 3 224,1 млн тенге, что составляет 122,4% от запланированного показателя 2 634,7 млн тенге.

Наименование	Сумма в млн тенге
ТОО «Астық Коймалары»	134,449
ТОО «Колутонский ХПП»	6,0
ТОО «Мир Круп»	73,85
ТОО Казахмыс (гарант по облигациям «DSFK»)	942, 9
ТОО «DSFK»	21,72
АО «Эксимбанк Казахстан»	824,403
ТОО Kaz Kioti	2,0
Форвардный закуп (2021-2022 годы)	1 147,7
АО Казинвестбанк	57,85
КХ «Акколь»	0,36
Ахметов А.М.	0,17
Жаркеев М.К.	0,55
ТОО «Classic Agro»	12,14
ИТОГО	3 224,1

Реализация сельхозпродукции

В целях стабилизации внутреннего рынка Продкорпорация в 2024 году реализовала на внутреннем рынке 387,3 тыс. тонн зерна и иных сельскохозяйственных культур. Основными направлениями реализации стали:

- ✚ продажа мукомольным предприятиям – 118 тыс. тонн на 11,4 млрд тенге;
- ✚ продажа животноводческим хозяйствам – 96,9 тыс. тонн на 6,9 млрд. тенге;
- ✚ птицеводческим хозяйствам – 77,4 тыс. тонн на 6,1 млрд. тенге;
- ✚ спиртовые заводы – 16,4 тыс. тонн на 2,4 млн. тенге;
- ✚ свободная реализация в объеме – 30,2 тыс. тонн на 2,3 млрд тенге;
- ✚ товарный кредит СХТП – 39,1 тыс. тонн на 5,6 млрд. тенге;
- ✚ перерабатывающим предприятиям (в т. ч. сахар) – 9,3 тыс. тонн на сумму 2,7 млрд. тенге.

В 2024 году законтрактовано 244,8 тыс. тонн зерна на экспорт, из них 113,4 тыс. тонн отгружено по заключенным 16 контрактам, в том числе:

КНР – 92 971,3 тонн

Таджикистан – 20 160 тонн

Италия 350,231 тонн.

По остальным запланированным направлениям (Средняя Азия, страны Закавказья, Иран) отгрузка не осуществлялась в связи с не конкурентными ценами Корпорации.

Также в рамках программы по консолидации экспортных партий Корпорация оказала консультационные услуги по 6 экспортным контрактам на сумму более 20 млн долларов США.

Формирование и хранение резервного запаса зерна

В соответствии с решением Комитета по управлению с/х продукции Корпорации от 1 декабря 2023 года № 96 на 1 января 2024 года был сформирован резервный запас зерна в объеме 500 тыс. тонн. Резервный запас зерна хранится на хлебоприемных предприятиях, состоящих в списке для хранения зерна Корпорации.

Финансовые результаты

Балансовая стоимость активов Продкорпорации в 2024 году составила на конец года 549,20 тыс.тенге.

Собственный капитал Компании вырос на 15,5% и составил на 2024 год 111,5 млрд тенге. Совокупный убыток Компании по состоянию на 2024 год составил (20,4) млрд тенге.

Показатель	2023 год	2024 год	Отклонение 2023 года к 2022 году	Отклонение 2024 года к 2023 году
1. Структура баланса на конец периода (на консолидированной основе)				
Активы, тыс. тенге	275 715 238	270 814 282	2,7	1,0
Обязательства, тыс. тенге	183 865 660	162 438 359	-2,7	0,9
Собственный капитал, тыс. тенге	91 849 578	108 375 923	15,5	1,2
Собственный капитал к активам	0,3	0,4		
Обязательства к активам	0,7	0,6		
Обязательства к собственному капиталу	2,0	1,5		
2. Доходы и прибыль за период (на консолидированной основе), тыс. тенге				
Доходы	38 690 334		-54,91	
<i>доход от реализации</i>	25 349 283	48 280 216	-67,63	190
Расходы	60 856 003		-40,90	
<i>себестоимость</i>	24 159 471	42 792 363	-64,51	177
<i>административные расходы</i>	1 550 084	1 768 169	-7,47	114
Прибыль до налогообложения	-22 165 669	-27 874 807	29,21	126
Корпоративный подоходный налог	-3 172 679	-4 412 473	-344,87	139
Прибыль за год	-18 992 990	-23 462 334	19,76	107
3. Коэффициенты рентабельности				
Рентабельность собственного капитала (ROE)	-22,2%	-23,44%		
Рентабельность активов (ROA)	-7%	-8,59%		

Анализ расхождения фактических и запланированных финансовых результатов

По итогам аудиторской проверки данные по консолидированной финансовой отчетности составляют:

- Активы: – 270,8 млрд тенге;
- Обязательства: 162,4 млрд тенге;
- Капитал: 108,4 млрд тенге;
- Выручка от реализации: 48,3 млрд тенге;
- Убыток за 2024 год: - 23,5 млрд тенге.

Сравнение плановых и фактических показателей АО «НК «Продкорпорация» за 2024 год (на консолидированной основе)

	План, тыс. тенге	Факт, тыс. тенге	Отклонение от плана, %
Совокупный доход	57 149 578	54 349 418	95,1
Доход от реализации продукции и оказания услуг	50 356 736	48 280 216	95,9
Финансовые доходы	1 575 729	1 526 619	96,9
Прочие доходы	5 217 113	4 542 583	87,0
Совокупные расходы	83 741 667	82 224 225	98,2
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	43 425 756	42 792 363	98,5
Общие и административные расходы	2 398 291	1 768 169	73,7
Расходы по реализации	12 821 499	6 686 849	52,1
Финансовые расходы	24 210 481	23 535 124	97,2
Прочие расходы	885 640	7 441 720	840,2
Прибыль до налогообложения	-26 592 089	-27 874 807	104,8
Корпоративный подоходный налог	139 987	-4 412 473	-3 152,1
Чистая прибыль	-26 732 076	-23 462 334	87,8

Анализ динамики финансовых результатов

Необходимо отметить, что сформированные убытки Корпорации возникли по причине внешних факторов, повлиять на которые Корпорация не может – низкое качество и урожайность зерна по причине сложных погодных условий во время уборки осенью 2023 года, а также геополитической ситуации в России, и в связи с этим значительно возросший импорт зерна по демпинговым ценам с России. В 2024 году несмотря на хороший урожай наблюдалось значительное снижение цен на зерно до уровня 50-60 тыс. тенге за тонну. В этих условиях по поручениям Государственной комиссии по модернизации экономики, Указа Президента по поддержке фермеров в связи с неурожаем в 2023 году и по поручению Президента по закупу зерна в целях поддержки фермеров для стабилизации цен в 2024 году Корпорация проводила большой комплекс мер, что привело к стабилизации рынка зерна, но с другой стороны, к возникновению убытков Корпорации.

Например, в 2022-2023 годах низкие цены в России переориентировали основных покупателей казахстанского зерна (местных трейдеров и переработчиков), что подтверждает высокий объем импорта (в 2022 г. в ср. в мес. импорт с России составил 123 тыс. тонн, в 2022 году – 159 тыс. тонн, в 2023г уже 218 тыс. тонн в месяц). Таким образом, около 30% казахстанского экспорта является

реэкспортом российского зерна. Данная ситуация могла привести к массовому банкротству фермеров и снижению продовольственной безопасности.

В результате геополитической ситуации цены на мировом рынке и в Казахстане начали активное снижение с 120-150 тыс. тенге/тонн в 2022 году до 50-60 тыс. тенге за тонну в 2024 году.

Таким образом, Корпорация, являясь стабилизатором рынка не может быть нацелена на получение прибыли и главная задача Корпорации — это оказание поддержки социально экономической ситуации на рынке, а также поддержка как фермеров, так и перерабатывающих предприятий.

Корпорация осуществляет деятельность по стабилизации рынка путем выравнивания ценовых колебаний и, работает «против рынка» ценой собственных убытков. Так, в периоды низких цен Корпорация помогает фермерам реализовывать свою продукцию по более выгодным ценам, а в периоды повышенных цен оказывает поддержку предприятиям, обеспечивая доступ к зерну по более низким ценам, чем на рынке.

Эффективность стабилизационной функции проявляется в мультипликативном эффекте от деятельности Корпорации на рынок и его участников. Как известно в 2023 году многие СХТП оказались в убытке и на грани разорения по причине значительного снижения урожайности и качества зерна. В 2023 году все СХТП по причине погодных условий (проливные дожди на протяжении нескольких месяцев не позволили своевременно убрать урожай) и более 50% урожая пшеницы было отнесено к не классной пшенице, которая может быть использована только в фуражных целях.

Более того, в прошлых годах были реализованы все риски в сельском хозяйстве: помимо низких цен, снижения урожайности и существенного падения качества урожая из-за продолжительных дождей фермеры столкнулись с нашествием сайгаков и саранчи. Данная ситуация вкупе с большой долговой нагрузкой фермеров привела бы к массовому банкротству СХТП и рискам продовольственной безопасности, а в случае не реагирования со стороны Правительства ситуация могла привести к митингам и протестам.

Для поддержки фермеров в сложный период по поручению Президента РК Токаева К.К. решением Государственной комиссии по вопросам модернизации экономики РК были приняты своевременные решения через возможности Корпорации по пролонгации обязательств на льготных условиях для фермеров и закупу пшеницы по справедливой цене у СХТП, позволяющей покрыть себестоимость зерна. В результате, своевременно оказанные меры поддержки позволили минимизировать негативные последствия природных факторов и обеспечить проведение работ по сохранности зерна, однако в результате стабилизации рынка Корпорация сама оказывается в убытках.

В целом, анализируя последние 3 года можно сделать вывод о том, что убытки Корпорации являются результатом оказания мер поддержки сельскохозяйственной отрасли.

В результате оказания своевременных мер поддержки со стороны МСХ РК и Корпорации рынок зерна стабилизировался и не были допущены массовые банкротства фермеров, и соответственно финансирующих их финансовых институтов, что в свою очередь позволило избежать массовых волнений и митингов фермеров, и самое главное цены на зерновые позволили стабилизировать инфляцию в стране на продовольственные товары.

По результатам 2024 года Убыток составил 23,5 млрд. тенге. Необходимо отметить, что валовая прибыль Корпорации составила 5,5 млрд. тенге, что больше в сравнении с предыдущим 2023 годом на 4,3 млрд. тенге.

В предыдущие года основное влияние на убытки оказывала стоимость зерна на балансе Корпорации, (начислены резервы под обесценение зерна из-за сложившейся ценовой конъюнктуры на конец года). Данные расходы являются «бумажными» и при изменении цены на зерно в сторону увеличения при реализации отразятся на финансовом результате через прибыль. Так, ежегодно на балансе Корпорации находится от 1,5 до 2 млн. тонн зерна, и даже незначительное снижение цен на рынке приводит к снижению общей балансовой стоимости зерна, которые, отражаются в виде расходов.

Справочно: к примеру, при снижении цен на 10 тыс. тенге общие расходы при запасах зерна в 2 млн тонн приводят к расходам в сумме в 20 млрд. тенге. При этом, как было указано ранее цены на рынке были снижены в 120-150 тыс. тенге в 2022 году до 60-70 тыс. тенге в 2024 году.

Также сильное слияние оказывают расходы по вознаграждениям – 23,8 млрд тенге, которые сложились за счет долговой нагрузки Корпорации, высоких процентных ставок по привлеченным займам в тенге из-за роста инфляции и базовой ставки (16,75% в 2023 году). Ранее, финансирование осуществлялось за счет привлеченных средств Корпорации, но вследствие плохого урожая по поручению Правительства, Корпорация вынуждена была пролонгировать договора. При этом привлеченные ставки на коммерческом рынке составляли до 18,25% годовых, а ставка пролонгации для фермеров, в соответствии с решением Правительства составила 3% годовых. Разница 15% годовых возмещается за счет Продкорпорации.

Справочно: финансирование СХТП (форвард и товарные кредиты) осуществляется на беспроцентной основе, при этом возмещение % осуществляется за счет повышения цен на зерновые. Однако, геополитическая ситуация привела к нарушению логистических поставок Российского зерна и соответственно дешевый российский импорт начал поступать в Казахстан, а также через Казахстан Транзитом в Ср. Азию.

При этом, Корпорация до 2022 года осуществляла деятельность только за счет привлеченных средств на рынке. Корпорация, в отличие от других институтов развития, которые привлекают рыночные средства и получают субсидирование ставки вознаграждения, не получала подобной поддержки от государства.

Таким образом, убыток Корпорации по ставкам вознаграждения – это невыплаченные субсидии государства по ставкам вознаграждения. Получив субсидирование ставки вознаграждения, Корпорация была бы в прибыли. Учитывая стабилизирующую роль Корпорации и работу не на рыночных условиях, компания не должна быть нацелена на прибыль. Оценка деятельности осуществляется за счет мультипликативного эффекта, стабилизации рынка, обеспечения продовольственной безопасности в период геополитических изменений и поддержки СХТП.

Резервы под пролонгированные обязательства по итогам 2024 года составили в сумме 7,1 млрд. тенге. В 2023-2024 годах Корпорация по поручениям Правительства в целях стабилизации рынка зерна оказывала меры государственной поддержки путем предоставления пролонгации и реструктуризаций обязательств фермеров. По требованиям МСФО при пролонгации начисляются резервы по обязательствам, которые после погашения приведут к доходам в финансовой отчетности.

**Динамика финансовых результатов АО «НК «Продкорпорация»
(на консолидированной основе) тыс. тенге**

	2022	2023	2024
Совокупный доход	85 815 306	38 690 334	54 349 418
Доход от реализации продукции и услуг	78 322 100	25 349 283	48 280 216
Финансовые доходы	5 511 560	6 137 102	1 526 619
Прочие доходы	1 981 645	7 203 949	4 542 583
Совокупные расходы	102 970 322	60 856 003	82 224 225
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	68 072 342	24 159 471	42 792 363
Общие и административные расходы	1 675 301	1 550 084	1 768 169
Расходы по реализации	1 956 392	5 068 962	6 686 849
Финансовые расходы	17 229 163	27 635 886	23 535 124
Прочие расходы	14 037 123	2 441 600	7 441 720
Прибыль до налогообложения	-17 155 016	-22 165 669	-27 874 807
Корпоративный подоходный налог	-1 295 656	-3 172 679	-4 412 473
Чистая прибыль	-15 859 361	-18 992 990	-23 462 334

Прогноз доходов на 2021- 2025 год Продкорпорации и дочерних организации

Прогноз основных неконсолидированных показателей АО «НК «Продкорпорации»

На 2025 год доходы планируются в сумме 123 754 239 тыс. тенге, в том числе:

- + Доходы от реализации продукции и оказания услуг 114 452 324 тыс. тенге
- + Доход от финансирования 1 968 442 тыс. тенге.
- + Прочие доходы 7 333 473 тыс. тенге
- + Убыток (21 092 352) тыс. тенге.

Прогноз основных неконсолидированных показателей дочерних и зависимых организации АО «НК «Продкорпорация»:

Факт за 2024 год:

- + Доходы всего - 893 940 тыс. тенге.
- + Расходы всего - 718 605 тыс. тенге.
- + Расходы по КПН - 29 869 тыс. тенге.
- + Чистый доход – 145 466 тыс. тенге.

В 2025 году планируется получить чистый доход на общую сумму 197 482 тыс. тенге.

ТОО «Астық қоймалары»

Факт за 2024 год:

- + Доходы всего – 3 473 229 тыс. тенге.
- + Расходы всего – 3 282 219 тыс. тенге.
- + Чистый доход – 129 250 тыс. тенге.

В 2025 году планируется получить чистый доход на общую сумму 115 102 тыс. тенге.

ТОО «Агрофирма «NurAgro»

Факт за 2024 год:

- + Доходы всего – 155 425 тыс. тенге.
- + Расходы всего – 472 954 тыс. тенге.
- + Убыток – (-317 439) тыс. тенге.

В 2025 году планируется получить чистый доход на общую сумму 24 481 тыс. тенге.

Ключевые операционные и финансовые показатели дочерних и зависимых организаций

АО «Ак Бидай-Терминал»

В 2024 году перевалка составила 182 075 тонн зерна, исполнение 46% к плану 2024 года, 144% к факту 2023 года. По итогам 2024 года прибыль составила 145 466 тысяч тенге.

Показатель	Ед. изм.	2022	2023	2024	Изменение (сравнение 2023г. с 2022 г.)	Изменение (сравнение 2024г. с 2023 г.)
Операционные показатели						
Перевалка зерна	тыс. тонн	401	126	182	31%	144 %
Хранение зерна	тыс. тонно-дней	2 955	2 464	1 376	83%	56 %
Структура баланса на конец года						
Активы	тыс. тг	4 800 564	3 419 073	3 477 787	71%	101,7%
Обязательства	тыс. тг	115 347	203 066	115 684	176%	57%
Собственный капитал	тыс. тг	4 685 217	3 216 637	3 362 103	69%	104,5%
Доходы и прибыль за год						
Доходы	тыс. тг	2 738 552	779 134	893 940	28%	115%
доход от реализации	тыс. тг	720 120	310 873	406 521	43%	131%
Расходы	тыс. тг	2 240 099	2 111 666	718 605	94%	34%
себестоимость	тыс. тг	401 156	287 888	195 721	72%	68%
административные расходы	тыс. тг	155 849	143 443	157 077	92%	110%
Прибыль (убыток) до налогообложения	тыс. тг	498 453	(-1 332 532)	175 335	-267%	113%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тг	64 537	(-5 025)	29 869	-7,8%	694%
Прибыль (убыток) за год	тыс. тг	433 916	(-1 327 507)	145 466	-306%	111%
Рентабельность						
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	9,5	-33	4,3	-354%	113%
Рентабельность активов (ROA)	%	8,23	-32	4,2	-393%	113%

ООО «Бакинский зерновой терминал»

На 2024 год была запланирована перевалка зерна в объеме 36 тысяч тонн и реализация готовой продукции в объеме 36 тысяч тонн.

В связи с нехваткой оборотных средств у ООО «Бакинский зерновой терминал» по итогам отчетного периода реализовано 9,3 тысячи тонн готовой продукции (исполнение 26% к плану 2024 года, 56% к факту 2023 года), перевалка составила 31 тысячу тонн (исполнение 86% к плану 2024 года, 287% к факту 2023 года).

Показатель	Ед. изм.	2022	2023	2024	Изменение (сравнение 2023г. с 2022 г.)	Изменение (сравнение 2024г. с 2023 г.)
Операционные показатели						
Перевалка зерна	тыс. тонн	13	11	31	83%	287%
Реализация готовой продукции	тыс. тонн	13	17	9	128%	56%
Структура баланса на конец года						
Активы	тыс. тг	1 977 367	1 471 899	1 638 388	74%	111%
Обязательства	тыс. тг	1 026 611	563 340	643 693	55%	114%
Собственный капитал	тыс. тг	953 150	908 559	994 696	95%	109%
Доходы и прибыль за год						
Доходы	тыс. тг	1 157 426	1 341 284	698 986	116%	52%
доход от реализации	тыс. тг	1 126 037	1 301 715	666 778	116%	51%
Расходы	тыс. тг	1 253 478	1 366 160	742 220	109%	54%
себестоимость	тыс. тг	1 144 006	1 287 267	669 414	113%	52%
административные расходы	тыс. тг	56 126	53 381	54 057	95%	101%
Прибыль/убыток до налогообложения	тыс. тг	(-96 052)	-24 876	-43 233	26%	174%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тг	1 509	3 145	3 126	208%	99%
Прибыль/убыток за год	тыс. тг	(-97 561)	(-28 021)	(-46 359)	29%	165%
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	-10,2	-3,0	-4,9	30%	162%
Рентабельность активов (ROA)	%	-5,3	-1,3	-3,0	25%	224%

ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»

На 2024 год производственной программой ООО «Амирабад Грейн Терминал Киш» была запланирована перевалка зерна в объеме 250 тысяч тонн. По итогам отчетного периода перевалка составила 251 тысячу тонн (100% от плана).

Показатель	Ед. изм.	2022	2023	2024	Изменение (сравнение 2023г. с 2022 г.)	Изменение (сравнение 2024г. с 2023 г.)
Операционные показатели						
Перевалка зерна	тыс. тонн	133	222	251	167%	113%
Хранение зерна	тыс. тонн/ дней	7 389	13 551	8 927	183%	66%
Структура баланса на конец года						
Активы	тыс. тг	3 732 269	482 637	329 163	13%	68%
Обязательства	тыс. тг	1 532 615	172 131	204 576	11%	119%
Собственный капитал	тыс. тг	2 199 654	310 506	124 587	14%	40%
Доходы и прибыль за год						
Доходы	тыс. тг	1 102 002	216 001	135 050	20%	63%
доход от реализации	тыс. тг	775 057	190 296	114 298	25%	60%
Расходы	тыс. тг	581 419	83 823	72 784	14%	87%
себестоимость	тыс. тг	285 790	50 404	42 567	18%	84%
административные расходы	тыс. тг	231 032	31 186	28 634	13%	92%
Прибыль/убыток до налогообложения	тыс. тг	520 583	132 178	62 266	25%	47%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тг	56 426	26 942	11 053	48%	41%
Прибыль/убыток за год	тыс. тг	464 157	105 236	51 213	23%	49%
Рентабельность						
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	19,7	8,4	23,5	43%	281%
Рентабельность активов (ROA)	%	12,4	5,0	12,6	40%	253%

ТОО «Астық қоймалары»

В 2024 году объем приемки зерна увеличился на 182 % по сравнению с 2023 годом. Объем отгрузки зерна увеличился на 124 %, хранение зерна снизилось на 9% к факту 2023 года. На снижение объемов хранения зерна повлияли переходящие остатки, которые в начале 2024 года были ниже по сравнению с началом 2023 года.

Показатель	Ед. изм.	2022	2023	2024	Изменение (сравнение 2023г. с 2022 г.)	Изменение (сравнение 2024г. с 2023 г.)
Операционные показатели						
Приемка	тыс. тонн	298	226	411,7	76%	182%
Отгрузка	тыс. тонн	201	280	346,4	139%	124%
Хранение	тыс. тонн/месяц	2 898	3 047	2 761	105%	91%
Структура баланса на конец года						
Активы	тыс. тг	3 478 425	3 415 363	4 140 067	98%	121%
Обязательства	тыс. тг	424 684	401 508	775 954	95%	193%
Собственный капитал	тыс. тг	3 053 741	3 013 855	3 364 113	99%	112%
Доходы и прибыль за год						
Доходы	тыс. тг	1 872 495	2 291 761	3 473 229	122%	152%
доход от реализации	тыс. тг	1 540 240	2 120 273	3 007 537	138%	142%
Расходы	тыс. тг	1 654 828	2 186 528	3 282 219	132%	150%
себестоимость	тыс. тг	1 234 397	1 661 477	2 193 444	135%	132%
административные расходы	тыс. тг	349 717	368 969	511 029	106%	139%
Прочие расходы	тыс. тг	70 714	156 082	577 746	106%	370%
Прибыль до налогообложения	тыс. тг	217 666	105 233	191 010	48%	182%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тг	43 350	57 963	61 760	134%	107%
Прибыль за год	тыс. тг	174 316	47 270	129 250	27%	273%
Рентабельность						
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	5,7	2	4	35%	192%
Рентабельность активов (ROA)	%	5	1,4	3	28%	244%

ТОО «Агрофирма «NurAgro»

Во исполнение стратегического направления «Повышение эффективности деятельности Продкорпорации», определенного Стратегией развития на 2021-2030 годы, утвержденной Постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2020 года № 945, в рамках проводимой работы по высвобождению от непрофильных функции и видов деятельности 19 октября 2023 года ТОО «Агрофирма «NurAgro» реорганизовано путем присоединения к нему ТОО «ЭкспАгро», деятельность ТОО «ЭкспАгро» прекращена.

В соответствии с решением Совета Директоров АО «НК «Продкорпорация» от 19.04.2024 года произведено изменение состава участников, с 15.07.2024 года АО «НК «Продкорпорация» является Единственным участником Агрофирмы со 100% долей участия в УК.

22 апреля 2024 Агрофирмой подписан договор совместной деятельности с ТОО «Кок Төбе 77»

Производственные показатели ТОО «Агрофирма «NurAgro» за 2024 год в рамках договора совместной деятельности:

Наименование	Ед. изм.	2024 год
<i>Засеяно (план)</i>		
Сахарная свекла	га	130
Репчатый лук	га	20
<i>Собрано:</i>		
Репчатый лук	тонн	1 172,41
Сахарная свекла	тонн	4000
Яблоки	тонн	-
<i>Реализовано</i>		
Доход от совместной деятельности	тыс. тенге	25 000

Финансовые показатели за 2024 год

Показатель	Ед. изм.	2022	2023	2024	Изменение (сравнение 2023г. с 2022 г.)	Изменение (сравнение 2024г. с 2023 г.)
<i>Структура баланса на конец года</i>						
Активы	тыс. тг	1 683 387	2 974 525	2 653 979	176,7%	89,2%
Обязательства	тыс. тг	688 191	3 981 805	3 978 788	578,6%	99,9%
Собственный капитал	тыс. тг	2 962 933	4 417 405	4 417 405	149%	100%
<i>Доходы и прибыль за год</i>						
Доходы	тыс. тг	90 878	222 934	155 425	245,3%	69,71%
доход от реализации	тыс. тг	43 291	152 998	4 345	353,4%	2,83%
Расходы	тыс. тг	202 864	237 479	472 954	117,1%	199%
себестоимость	тыс. тг	43 207	102 080	10 850	236,3%	10,6%
административные расходы	тыс. тг	86 880	55 497	79 316	63,9%	142,9%
Прибыль до налогообложения	тыс. тг	(-111 986)	(-14 545)	(-317 439)	87%	2 183%

Корпоративный подходный налог	тыс. тг					
Прибыль за год	тыс. тг	(-111 986)	(-14 545)	(-317 439)	87%	2 183%
Рентабельность						
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	-3,8	-0,3	-7,2	7,9%	2 400%
Рентабельность активов (ROA)	%	-6,6	-0,5	-12	7,6%	2 400%

Практика закупок

В 2024 году Продкорпорация и ее дочерние организации осуществляли закупки товаров, работ и услуг на Евразийском электронном портале в соответствии с Законом Республики Казахстан «О закупках отдельных субъектов квазигосударственного сектора» (далее – Закон) и Правилами осуществления закупок товаров, работ, услуг национальными управляющими холдингами, национальными холдингами, национальными компаниями и организациями, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия в уставном капитале) которых прямо или косвенно принадлежат национальному управляющему холдингу, национальному холдингу, национальной компании, утвержденных приказом Министра финансов Республики Казахстан от 30 ноября 2021 года № 1253 (далее – Правила). Закупки осуществлялись путем проведения тендеров, запроса ценовых предложений, из одного источника по итогам несостоявшихся закупок и из одного источника путем прямого заключения договора в случаях, предусмотренных Законом и Правилами.

Объем закупок Продкорпорации и ее дочерних организаций в 2024 году составил 4681,94 млн. тенге, в том числе закупки товаров – 509,75 млн тенге, закупки работ – 212,93 млн тенге, закупки услуг – 3959,26 млн тенге.

Объем закупок АО «НК «Продкорпорация» и его дочерних организаций в 2024 году

млн тенге

	Совокупный объем закупок	в том числе:		
		Закупки товаров	Закупки работ	Закупки услуг
АО «НК Продкорпорация»	3 520,40	65,65	26,67	3 428,07
АО «Ак Бидай-Терминал»	90,18	11,19	4,28	74,72
ТОО «Астык Коймалары»	1 071,36	432,91	181,97	456,47
АО «НК «Продкорпорация» с учетом закупок дочерних организаций	4 681,94	509,75	212,93	3 959,26

Доля внутристрановой ценности в закупках Продкорпорации и ее дочерних организаций в 2024 году составила 90,3% (закупки товаров – 11,9%, закупки работ – 100%, закупки услуг 99,9%).

Доля внутристрановой ценности в закупках АО «НК «Продкорпорация» и его дочерних организаций в 2024 году, %

	Закупки товаров, работ и услуг	Закупки товаров	Закупки работ	Закупки услуг
АО «НК «Продкорпорация»	98,5	25,3	100	99,9
АО «Ак Бидай-Терминал»	90	19,4	100	100
ТОО «Астык Коймалары»	63,5	9,7	100	100
АО «НК «Продкорпорация» с учетом закупок дочерних организаций	90,3	11,9	100	99,9

Раздел IV. Корпоративное управление

Система корпоративного управления

Продкорпорация рассматривает корпоративное управление как средство повышения эффективности деятельности, обеспечение транспарентности и подотчетности, укрепления репутации и снижения затрат на привлечение капитала. Надлежащая система корпоративного управления воспринимается Продкорпорацией как вклад в обеспечение верховенства Закона в Республике Казахстан и как фактор, определяющий место Компании в современной экономике и в обществе в целом. Система принятия решений в Продкорпорации основана на принципах современной корпоративной системы управления, включающей эффективное взаимодействие между Единственным акционером, Советом директоров, Правлением и иными органами Компании. Корпоративное управление Продкорпорации строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма и компетентности. Эффективная структура корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех заинтересованных сторон.

Продкорпорация придерживается следующих основополагающих принципов корпоративного управления:

- ✚ разграничения полномочий;
- ✚ защита прав и интересов Единственного акционера;
- ✚ эффективное управление Продкорпорацией Советом директоров и Правлением;
- ✚ устойчивое развитие;
- ✚ управления рисками, внутренний контроль и аудит;
- ✚ регулирования корпоративных конфликтов и конфликта интересов;
- ✚ прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности Продкорпорации.

Продкорпорация соответствует практике корпоративного управления и принципам Кодекса корпоративного управления. В 2021 году была проведена независимая оценка корпоративного управления, по результатам которой решением Совета директоров Продкорпорации был утвержден Отчет. Согласно отчету Продкорпорация следует на практике принципам корпоративного управления. По результатам диагностики корпоративного управления оценка составила 83%.

Независимая оценка корпоративного управления Продкорпорации сторонней организацией проведена в первом полугодии 2025 г. По результатам диагностики, оценка корпоративного управления определена на уровне 86,3%.

Проведена независимая оценка корпоративного управления в дочерних организациях за 2022 год,

по результатам которой оценка в АО «Ак Бидай – Терминал» составила 80,4%, в ТОО «Астық қоймалары» 60%. В 2024 году оценка корпоративного управления проведена в ТОО «Астық қоймалары» и составила 92%.

Структура корпоративного управления

В структуру корпоративного управления Продкорпорации входят:

1. Единственный акционер – высший орган Продкорпорации.
2. Совет директоров – орган управления, отвечающий за разработку стратегии Продкорпорации, общее руководство ее деятельностью и контроль деятельности Правления.
3. Правление – коллегиальный исполнительный орган Продкорпорации, руководящий текущей деятельностью и реализующий план развития Продкорпорации.
4. Служба внутреннего аудита – осуществляет оценку и оказывает содействие совершенствованию системы внутреннего контроля, управления рисками и корпоративного управления Продкорпорации.
5. Антикоррупционная комплаенс-служба – самостоятельная структурная единица Продкорпорации, обеспечивающая организацию и осуществление комплаенс-контроля в Обществе.
6. Департамент риск менеджмента и внутреннего контроля.

Система корпоративного управления в Продкорпорации обеспечивает:

- 1) наличие системы управления в группе, разграниченных полномочий и процесса принятия решений, отсутствие дублирования функций и процессов;
- 2) единые стандарты, политики и процессы, в том числе в части определения единых подходов к планированию, мониторингу и контролю, оценке результативности и применению корректирующих действий;
- 3) доступ к качественной информации в отношении деятельности группы;
- 4) надлежащее управление рисками группы.

Продкорпорация может принимать другие возможные механизмы управления группой, включающих централизацию некоторых функций.

Система корпоративного управления и процесс принятия решений в Корпорации регламентируются в Уставе и внутренних документах, как Продкорпорации, так и дочерних организаций, входящих в ее группу.

Информация о Единственном акционере

4 июня 2020 года 100% доля участия в Продкорпорации была безвозмездно передана в республиканскую собственность в соответствии с постановлением Правительства Республики Казахстан № 326 от 27 мая 2020 года. Единственным акционером Продкорпорации по состоянию на 31 декабря 2024 года является Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан.

Отчет о соблюдении/несоблюдении принципов и положений Кодекса корпоративного управления

В соответствии с решением Единственного акционера – приказом Министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 5 февраля 2025 года №34 – утверждён Кодекс корпоративного управления Продкорпорация (далее – Кодекс), в котором закреплены ключевые принципы корпоративного управления: чёткое разграничение полномочий, обеспечение прав Единственного акционера, эффективное управление Обществом со стороны Совета директоров и Правления, устойчивое развитие, система управления рисками, внутренний контроль и аудит, регулирование корпоративных конфликтов и конфликтов интересов, а также обеспечение прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности Общества.

В соответствии с положениями Кодекса, Общество ежегодно подготавливает отчет о соблюдении/несоблюдении принципов и положений Кодекса, который рассматривается на

заседании Совета директоров. Отчет о соблюдении/несоблюдении принципов и положений Кодекса за 2024 год был утвержден решением Совета директоров от 7 августа 2025 года №11.

Проведенный анализ показал, что, в целом, Продкорпорация следует принципам и положениям Кодекса. В то же время были выявлены отдельные аспекты, требующие дальнейшего совершенствования. В связи с этим, по поручению Совета директоров разработан План мероприятий, направленный на повышение эффективности корпоративного управления в Обществе.

Выплата дивидендов

В 2024 году Продкорпорация не объявляла и не выплачивала дивидендов.

Информационная политика

Информационная политика Продкорпорации отражена в Правилах раскрытия информации о деятельности и обеспечения сохранности коммерческой и служебной тайны АО «НК «Продкорпорация».

Правила определяют:

- + цели, порядок и подходы к раскрытию информации;
- + перечень информации, подлежащей раскрытию заинтересованным сторонам, способы и сроки раскрытия информации;
- + перечень информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации;
- + порядок предоставления на периодической основе информации внутренним и внешним пользователям.

Целями раскрытия информации являются:

- 1) повышение информационной открытости и прозрачности Корпорации;
- 2) своевременное предоставление информации заинтересованным сторонам;
- 3) выстраивание четкого информационного потока между Корпорацией и заинтересованными сторонами;
- 4) определение механизмов раскрытия информации в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан;
- 5) установление общих норм об информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации, а также мер, направленных на ее охрану от незаконного разглашения.

Основными принципами раскрытия информации о Продкорпорации являются:

- 1) принцип регулярности и своевременности раскрытия информации означает ответственность Корпорации в отношении соблюдения сроков и системности предоставления информации, предусмотренной законодательством и внутренними нормативными документами Корпорации. Корпорация осознает значение регулярного предоставления информации заинтересованным сторонам как необходимое условие понимания ими деятельности Корпорации в целом. Информация предоставляется в соответствии с фактом наступления события по степени его значимости и с учетом своевременности его публичного раскрытия;
- 2) принцип открытости и доступности информации означает выбор Корпорацией таких каналов распространения информации, доступ к которым является свободным, необременительным и малозатратным, а также намерение Корпорации обеспечить максимальную прозрачность информации о своей деятельности с учетом соблюдения режима конфиденциальности по отношению к информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации;
- 3) принцип достоверности и полноты означает ответственность Корпорации в предоставлении заинтересованным сторонам информации, соответствующей действительности и достаточной для понимания в полном объеме раскрываемого факта или события. Корпорация следит за тем, чтобы предоставляемая информация не была искажена третьими лицами, и в случае обнаружения

подобного факта принимает меры по исключению искажений и ошибок.

Корпорация не уклоняется от раскрытия негативной информации о себе, если такая информация не является коммерческой и служебной тайной и способна повлиять на принятие инвестиционных и других решений заинтересованными сторонами;

4) принцип сбалансированности означает обеспечение Корпорацией разумного баланса открытости и прозрачности, с одной стороны, и конфиденциальности – с другой, в целях обеспечения максимальной реализации прав заинтересованных сторон на получение информации, но при условии строгого соблюдения интересов Корпорации, ее Единственного акционера в части ограничения доступа к информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации.

Корпорация раскрывает информацию следующими способами:

1) Корпорация обеспечивает всем заинтересованным сторонам доступ к общедоступной информации по месту нахождения Правления Корпорации;

2) Корпорация размещает и периодически актуализирует общедоступную информацию в электронном виде на государственном и/или русском языках, в том числе на следующих ресурсах:

- ✚ интернет-ресурс депозитария финансовой отчетности;
- ✚ интернет-ресурс фондовой биржи;
- ✚ корпоративный интернет-ресурс;
- ✚ интернет-портал открытых данных.

3) Корпорация в рамках своей компетенции предоставляет ответы на поступающие обращения на блог-платформе руководителей государственных органов (далее – ГО) и организаций квазигосударственного сектора на интернет-портале «Открытый диалог»;

4) Корпорация по своему усмотрению публикует общедоступную информацию на государственном и/или русском языках в средствах массовой информации и в социальных сетях;

5) Корпорация на периодической основе предоставляет информацию внешним пользователям в соответствии с Картой периодической отчетности;

6) Корпорация на периодической основе предоставляет информацию внутренним пользователям в соответствии с Картой управленческой отчетности. Члены Совета директоров Корпорации и его Комитетов вправе официально комментировать вопросы, рассмотренные на заседаниях Совета директоров (Комитетов) Корпорации, а также решения, принятые на заседании Совета директоров (Комитетов) Корпорации, с учетом соблюдения требований по обеспечению сохранности коммерческой и служебной тайны Корпорации.

Председатель Правления и члены Правления Корпорации (в пределах своей компетенции) обладают исключительным правом публично выступать по вопросам, связанным с деятельностью Корпорации. Указанные лица путём письменных поручений вправе делегировать работникам Корпорации право публично выступать (предоставлять информацию) от имени Корпорации на проводимых в стране и за рубежом конференциях, совещаниях, семинарах, на заседаниях рабочих органов государственных органов Республики Казахстан, иных общественных мероприятиях, участвовать в пресс-конференциях, телефонных и видео- конференциях, давать интервью, выступать с комментариями для казахстанских и зарубежных средств массовой информации, финансовых и инвестиционных компаний с учетом соблюдения требований по обеспечению сохранности коммерческой и служебной тайны Корпорации. Работники, не уполномоченные в установленном порядке публично выступать от имени Корпорации, не имеют право давать комментарии и ответы и запросы, касающиеся деятельности Корпорации.

Совет директоров

В Совет директоров Продкорпорации входят 6 человек, включая представителя уполномоченного органа соответствующей отрасли – Вице-министра сельского хозяйства Республики Казахстан, представителя уполномоченного органа по государственному имуществу, трех независимых директоров и Председателя Правления.

Поиск, отбор и избрание кандидатов в члены Совета директоров состоят из следующих этапов:

1) определение потребности в подборе директоров в состав Совета директоров;
2) поиск кандидатов, соответствующих квалификационным требованиям и критериям независимости;

3) предварительная оценка кандидатов на соответствие квалификационным требованиям;

4) рассмотрение и избрание кандидатов Единственным акционером.

При отборе независимых директоров по итогам предварительной квалификационной оценки ответственное структурное подразделение оформляет список кандидатов, соответствующих квалификационным требованиям и критериям независимости. Единственный акционер рассматривает соответствующего кандидата для избрания в состав Совета директоров,

В соответствии с законом Республики Казахстан об акционерных обществах и Положением о Совете директоров Продкорпорации, утвержденным решением Единственного Акционера – Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан от 26 апреля 2021 года № 141, по итогам рассмотрения кандидатов Единственный акционер вправе принять решение об их зачислении в резерв либо об их избрании в члены Совета директоров.

Состав Совета директоров по состоянию на 31 декабря 2024 года

Султанов Азат Сиражиддинович



Председатель Совета директоров АО «НК «Продкорпорация», Вице-министр сельского хозяйства Республики Казахстан, представитель уполномоченного органа соответствующей отрасли

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 9 октября 1984 года

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

2006 год - Казахская государственная юридическая академия

2007 год - Казахский гуманитарно-юридический университет

2022 год - НАО «Казахский национальный аграрный исследовательский университет»

Трудовой стаж: Юрист, Товарищество с ограниченной ответственностью «Үміт» лечебно-оздоровительный центр» И.о. ведущего специалиста, Отдел правового обеспечения сделок с государственным имуществом и анализа учредительных документов Юридического управления Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан

Ведущий специалист, Отдел правового обеспечения сделок с государственным имуществом и анализа учредительных документов Юридического управления Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан

Эксперт, Юридическое управление Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан

Главный эксперт, Управление инновационной политики и высшего образования в АПК Департамента стратегического планирования и инновационной политики АПК МСХ РК

Помощник министра сельского хозяйства Республики Казахстан

Заместитель директора департамента административного обеспечения МСХ РК

Заместитель директора департамента кадрового и административного обеспечения МСХ РК

Заместитель директора департамента инвестиционной политики МСХ РК

Заместитель директора департамента инвестполитики и финансовых инструментов МСХ РК

Директор департамента инвестиционной политики и финансовых инструментов МСХ РК

Директор департамента международного сотрудничества и экономической интеграции МСХ РК
Заместитель директора департамента пищевой безопасности МСХ РК
Директор департамента научно-технологической и технической политики МСХ РК
Директор департамента производства и переработки растениеводческой продукции МСХ РК
Директор департамента земледелия МСХ РК
Вице-министр сельского хозяйства Республики Казахстан.



Ахметов Ербол Сабыржанович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация», представитель Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан, представитель уполномоченного органа по государственному имуществу

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 12.07.1980

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Окончил Акмолинский аграрный университет имени С. Сейфуллина (2002) по специальности экономист - менеджер, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова (2004) – «Юриспруденция»

Трудовой стаж: Трудовую деятельность начал с 2003 года в должности младшего научного сотрудника отдела криминологической экспертизы ЗАО «Институт законодательства Республики Казахстан». Занимал должности экономиста, начальника отдела в ТОО «Корпорация «АБК-Курылыс», ведущего и главного экономиста, начальника отдела в ТОО «АБК Строительно-монтажное управление-3» города Астаны.

С 2005 по 2010 годы занимал должность управляющего директора по экономике и финансам Холдинга «BI-Group» в городе Астана.

С 2010 года по 2012 год занимал должность заместителя акима Тарановского района Костанайской области.

С 17 сентября 2012 года по 28 июня 2013 года был Акимом Камыстинского района Костанайской области.

С 18 ноября 2013 года был назначен руководителем Костанайского департамента государственного имущества и приватизации Комитета государственного имущества и приватизации МФ РК.

С 13 сентября 2016 года по 26 июня 2020 года был руководителем Департамента государственного имущества и приватизации города Нур-Султан Комитета государственного имущества и приватизации МФ РК.

С 26 июня 2020 года по настоящее время занимает должность заместителя председателя Комитета государственного имущества и приватизации МФ РК.

За трудовую деятельность 29 ноября 2019 года был награжден Орденом «Құрмет», в 2018 году был поощрен Почетной грамотой МФ РК, 9 декабря 2019 года Почетной грамотой Комитета государственного имущества и приватизации МФ РК.





Джувашев Асылхан Болатович

Член Совета директоров - Председатель Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 31.01.1981

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Окончил Казахский экономический университет им. Т. Рыскулова по специальности «Финансы и кредит», квалификация – экономист.

Трудовой стаж: Трудовую деятельность начал в 2002 году в АО «АТФБанк», в котором проработал до 2009 года на различных должностях.

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2009-2018 гг. - начальник Управления кредитования и лизинга, управляющий директор - член Правления, заместитель Председателя Правления АО «КазАгроФинанс»;

2018-2021 гг. – управляющий директор – член Правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

март-сентябрь 2021- управляющий директор - член Правления АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства»;

2021-2022 гг. - заместитель Председателя Правления АО «Аграрная кредитная корпорация»;

С 19 августа 2022 года избран Председателем Правления АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден государственной наградой - медаль «Ерен еңбегі үшін».



Конкаева Нургуль Аубакировна

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 01.01.1975

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Казахская государственная академия управления

SBS Swiss Business School (Ex. MBA)

Сертификаты профессионального бухгалтера и профессионального аудитора

Трудовой стаж: Ассистент кафедры маркетинга и общеэкономических дисциплин Казахского государственного университета им. Ал-Фараби, г. Алматы

Специалист Департамента учета пенсионных накоплений вкладчиков ЗАО НПФ «Уміт», г. Алматы

Начальник отдела внутреннего аудита, и.о. начальника, зам. начальника, главный бухгалтер-начальник, Управления по организации бухгалтерского учета и отчетности, финансовый директор-главный бухгалтер, финансовый директор, Управляющий директор - финансовый директор, управляющий директор по финансам и экономике, управляющий директор АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация», г. Астана

Советник Генерального директора, советник Генерального директора по оценке эффективности

деятельности АО «КазМунайГаз - переработка и маркетинг», г. Астана

Заместитель директора, директор Департамента финансов и активов - главный бухгалтер Центрального аппарата партии «Нұр Отан», г. Астана

Начальник Управления аудита Центрального аппарата партии «Nur Otan», г. Астана

Финансовый директор НАО «Международный центр зеленых технологий и инвестиционных проектов», г. Астана

Заместитель руководителя Центрального аппарата партии «AMANAT» - руководитель Управления бюджетного планирования и финансов, г. Астана 05.2020-по настоящее время

Государственные и международные, партийные, юбилейные, ведомственные награды, почетные звания: Юбилейная медаль «25 лет Независимости Республики Казахстан» (2016 г.); Почетная грамота «Құрмет грамотасы» (2018 г.), Орден «Құрмет» (2021 г.)



Енкебаев Досым Кобейулы

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 12.05.1976

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Казахский государственный национальный университет им. Аль-Фараби, г. Алматы (1997 г.) экономист, специалист в области мировой экономики. Казахская государственная юридическая академия, г. Алматы (2001 г.) юриспруденция, юрист. Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, г. Москва (2019 г.). Executive MBA «Евроменеджмент – Мастер делового администрирования для руководителей». Мастер делового администрирования - Master of Business Administration (MBA)

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1998 году в должности ведущего специалиста отдела экономики и рыночной экономики, далее работал главным специалистом отдела экономики и рыночных отношений и ведущим специалистом отдела развития и поддержки предпринимательства в аппарате Акима Медеуского района г. Алматы.

В последующем, в период с 1999 по 2000 годы, работал специалистом 2 и 1 категории и и.о. начальника отдела по управлению ликвидностью Управления активных и пассивных операций Казначейства АО «Казагропромбанк».

В период 2001 по 2010 годы трудовую деятельность начал в АО «БТА Банк» в должности ведущего специалиста отдела розничного кредитования Управления розничного бизнеса. Затем занимал должности главного специалиста, начальника отдела розничного кредитования Управления розничного бизнеса, начальника Управления методологии розничного кредитования, начальника управления постпродажного обслуживания, начальника Управления кредитования Департамента розничных продаж.

С 2010 по 2012 годы работал начальником административного отдела ТОО «СК-Фармация».

С 2012 по 2013 годы был начальником управления розничного кредитования ДРБ АО «БТА Банк».

С 2013 по 2014 годы был главным менеджером Департамента управления активами и корпоративного развития АО НУХ «Байтерек».

С 2014 по 2020 годы работал Управляющим директором и заместителем Председателя Правления АО «Жилстройсбербанк Казахстана».

С 2020 по 2021 годы работал Управляющим директором НАО «Фонд социального медицинского

страхования».

С сентября 2021 года по июнь 2022 года работал финансовым директором Дирекция «ТелекомКомплект» филиал АО «Казахтелеком».

27.07.2022 г. - член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

Асланов Виктор Сергеевич

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 12.07.1979 г.р.,

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

2001-2004 гг. - СКГУ им. Козыбаева, Журналистика.

Трудовой стаж:

С 06.2015 по настоящее время - директор исследовательского бюро «Зерновые и масличные.KZ»

Деятельность Совета директоров в 2024 году

В 2024 году было проведено 14 заседаний Совета директоров Продкорпорации, в том числе 13 в очной и 1 в заочной форме. В ходе проведенных заседаний Советом директоров было рассмотрено в общей сложности 155 вопросов, касающихся ключевых аспектов деятельности Продкорпорации, в том числе:

- ✚ предварительное утверждение и вынесение на рассмотрение Единственного акционера вопроса об утверждении годовой финансовой отчетности Продкорпорации за 2023 год;
- ✚ утверждение годовой финансовой отчетности и порядка распределения чистого дохода дочерних и зависимых организаций Продкорпорации;
- ✚ предварительное утверждение и вынесение на рассмотрение Единственного акционера вопроса «Об увеличении количества объявленных акций АО «НК «Продкорпорация», размещении (реализации), в том числе о количестве размещаемых (реализуемых) акций в пределах количества объявленных акций, способе и цене их размещения (реализации)»;
- ✚ заключение Продкорпорацией сделок, в совершении которых имеется заинтересованность;
- ✚ увеличение обязательств Продкорпорации на сумму, составляющую 10 (десять) и более процентов размера собственного капитала;
- ✚ утверждение внутренних нормативных документов Продкорпорации и ее дочерних и зависимых организаций;
- ✚ утверждение Плана развития Продкорпорации и отчета по его исполнению;
- ✚ утверждение документов системы управления рисками и внутреннего контроля;
- ✚ рассмотрение отчетов Службы внутреннего аудита, Антикоррупционной кмплаенс службы;
- ✚ ряд других вопросов, входящих в компетенцию Совета директоров.

Отчет о деятельности Комитета Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» по аудиту за 2024 год.

1. Общие сведения

Комитет создан в соответствии с Законом Республики Казахстан «Об акционерных обществах» и действует на основании Положения, утвержденного Советом директоров 30 июня 2022 года.

В задачи Комитета входит выработка рекомендаций по вопросам:

- ✚ внутреннего и внешнего аудита;
- ✚ финансовой отчетности и распределения чистого дохода;
- ✚ внутреннего контроля и управления рисками;
- ✚ а также по деятельности Службы внутреннего аудита, Централизованной службы по контролю

за закупками и Антикоррупционной комплаенс-службы.

Состав Комитета на конец 2024 года – 4 независимых директора. Председатель – Нургуль Аубакировна Конкаева.

Действующий состав комитета на декабрь 2024 года

№	ФИО	Отношение
1.	Конкаева Нургуль Аубакировна	Председатель Комитета Совета директоров по аудиту
2	Енкебаев Досым Кобейулы	Член Комитета Совета директоров по аудиту
3	Маишев Кайрат Алембаевич	Член Комитета Совета директоров по аудиту
4	Асланов Виктор Сергеевич	Член Комитета Совета директоров по аудиту

2. Работа Комитета в 2024 году

- ✚ Проведено 6 заседаний, на которых рассмотрены ключевые вопросы, включая:
- ✚ утверждение карт ключевых показателей и аудиторских планов;
- ✚ анализ отчетности Службы внутреннего аудита за 2023 год и 1–3 кварталы 2024 года;
- ✚ премирование сотрудников службы;
- ✚ рассмотрение и утверждение годовой финансовой отчетности дочерних компаний;
- ✚ анализ состояния внутреннего контроля и управления рисками;
- ✚ отчетность и планы Антикоррупционной комплаенс-службы.

В общей сложности представлены рекомендации по 22 вопросам, касающимся работы внутренних служб, оценки рисков, финансовых результатов и организационных документов.

3. Итоги и рекомендации

- ✚ Комитет подтверждает, что в 2024 году обеспечено выполнение задач по внутреннему и внешнему аудиту, финансовой отчетности и управлению рисками.
- ✚ Все рекомендации были учтены Советом директоров.
- ✚ Комитет стремится усилить регулярность взаимодействия и вовлеченность всех участников процесса.

Отчет Председателя Комитета Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» по аудиту за 2024 год рассмотрен на заседании Совета директоров от 04 июля 2025 года №8.

Отчет о работе Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям за 2024 год.

1. Общие положения

Комитет создан в соответствии с Законом «Об акционерных обществах» и действует на основании Положения, утвержденного Советом директоров от 30 июня 2022 года. Цель работы — подготовка рекомендаций по вопросам социальной политики, кадров и вознаграждений, входящих в компетенцию Совета директоров. В состав Комитета входят 3 независимых члена Совета директоров. Председатель — Маишев Кайрат Алембаевич.

Действующий состав комитета на декабрь 2024 года

№	ФИО	Отношение
1.	Маишев Кайрат Алембаевич	Председатель Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям

2	Асланов Виктор Сергеевич	Член Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям
3	Конкаева Нургуль Аубакировна	Член Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям

2. Работа Комитета в 2024 году

В течение года проведено 8 заседаний, рассмотрено 27 вопросов.

Комитет предоставил рекомендации по следующим ключевым направлениям:

Оплата труда и мотивация:

- ✚ Утверждение правил премирования, КПД и выплат сотрудникам, включая корпоративного секретаря и Антикоррупционную комплаенс-службу.

- ✚ Рассмотрение вопросов премирования по итогам кварталов.

Оценка и назначения:

- ✚ Оценка эффективности Председателя и членов Правления по итогам 2022 и 2023 годов.

- ✚ Утверждение ключевых показателей деятельности руководителей на 2024 и 2025 годы.

- ✚ Назначения и прекращения полномочий в дирекциях и наблюдательных советах дочерних компаний.

Организационные вопросы:

- ✚ Внесение изменений в состав комитетов и срок их полномочий.

- ✚ Назначение и утверждение полномочий корпоративного секретаря.

- ✚ Изменения в нормативные документы, регулирующие оплату труда.

3. Итоги и рекомендации

На основании рекомендаций Комитета были приняты соответствующие решения Советом директоров.

- ✚ Работа велась во взаимодействии с Правлением и способствовала устойчивому развитию Корпорации и совершенствованию внутреннего управления.

- ✚ Комитет подтверждает, что в 2024 году выполнены задачи по вопросам социальной политики, кадров и вознаграждений, а также иные вопросы в рамках компетенции.

Отчет Председателя Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям за 2024 год рассмотрен на заседании Совета директоров от 04 июля 2025 года №8.

Отчет о работе Комитета Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» по стратегическому планированию за 2024 год.

1. Общие положения

Комитет создан в соответствии с Законом «Об акционерных обществах» и действует на основании утвержденного Положения. Основная задача — подготовка рекомендаций по стратегическим, инвестиционным, инновационным вопросам, вопросам устойчивого развития, а также иным ключевым направлениям деятельности, входящим в компетенцию Совета директоров.

В состав Комитета входят 4 независимых члена Совета директоров. Председатель — Енкебаев Досым Кобейулы.

Действующий состав комитета на декабрь 2024 г.

№	ФИО	Отношение
1.	Енкебаев Досым Кобейулы	Председатель Комитета Совета директоров по стратегическому планированию
2	Асланов Виктор Сергеевич	Член Комитета Совета директоров по стратегическому планированию
3	Маишев Кайрат Алембаевич	Член Комитета Совета директоров по стратегическому планированию
4	Конкаева Нургуль Аубакировна	Член Комитета Совета директоров по стратегическому планированию

2. Работа Комитета в 2024 году

За 2024 год проведено 9 заседаний, на которых рассмотрено 54 вопроса. В числе ключевых:

- сделки с заинтересованностью и крупные сделки;
- вопросы форвардного закупа и товарного кредита;
- реализация и отчуждение активов;
- антикоррупционная комплаенс-деятельность;
- реализация долгосрочной стратегии Корпорации;
- корпоративное управление и взаимодействие с дочерними структурами.

3. Итоги и рекомендации

Все рекомендации Комитета были приняты к рассмотрению и реализованы Советом директоров.

Взаимодействие с Правлением носило конструктивный характер и способствовало достижению стратегических целей Корпорации.

Комитет по стратегическому планированию подтверждает выполнение поставленных задач за 2024 год.

Отчет Председателя Комитета Совета директоров по стратегическому планированию за 2024 год рассмотрен на заседании Совета директоров от 04 июля 2025 года №8.

Правление

Правление является коллегиальным органом, осуществляющим руководство текущей деятельностью Продкорпорации. Правление вправе принимать решения по любым вопросам деятельности Продкорпорации, не отнесенным законодательством и ее Уставом к компетенции других органов и должностных лиц Продкорпорации.

Правление должно состоять не менее чем из 3 человек. Правление возглавляет Председатель Правления, который назначается решением Единственного акционера. Члены Правления избираются по представлению Председателя Правления на срок до 3 лет. Избрание членов Правления, а также досрочное прекращение их полномочий считается состоявшимся с момента принятия соответствующего решения Советом директоров в соответствии с законодательством и/или Уставом Продкорпорации.

За 2024 год проведено 56 очных заседаний Правления Продкорпорации, на которых рассмотрено 298 вопросов.

Основные вопросы включали в себя принятие решения:

- по вынесению вопросов на Совет директоров;
- по утверждению бюджета Корпорации;
- по заключению/расторжению договоров и дополнительных соглашений по основной деятельности Корпорации (покупка, хранение, реализация сельскохозяйственной продукции);
- актуализация внутренних нормативных документов Корпорации и т.д.

Состав Правления по состоянию на конец 2024 года



Джувашев Асылхан Болатович

Председатель Правления, член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 31.01.1981г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Казахский экономический университет им. Т. Рыскулова по специальности «Финансы и кредит», квалификация – экономист.

Трудовой стаж: Трудовую деятельность начал в 2002 году в АО «АТФБанк», в котором проработал до 2009 года на различных должностях.

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2009-2018гг. - начальник Управления кредитования и лизинга, управляющий директор - член Правления, заместитель Председателя Правления АО «КазАгроФинанс»;

2018-2021гг. – управляющий директор – член Правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

2021г. - управляющий директор - член Правления АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства»;

2021-2022гг. - заместитель Председателя Правления АО «Аграрная кредитная корпорация»;

С 19 августа 2022 года избран Председателем Правления АО «НК «Продкорпорация»

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден государственной наградой - медалью «Ерен еңбегі үшін».

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.



Даутов Дархан Алтаевич

Первый заместитель Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 19.04.1980г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Казахская государственная академия управления по специальности «Международная экономика», квалификация – экономист-международник;

Казахстанский институт менеджмента, экономики и планирования при Президенте Республики Казахстан с присвоением степени Master of Business Administration;

Корейский Институт Развития, Южная Корея, с присвоением степени Master of Public Policy.

Трудовой стаж: Трудовую деятельность начал в 2002 году в АО «АТФ Банк».

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2003-2006 гг. - андеррайтер Департамента андеррайтинга;

АО «Государственная страховая корпорация по страхованию экспортных кредитов и инвестиций»;

2008-2011гг. - советник Заместителя Премьер-Министра Республики Казахстан;

2011-2012гг. - заместитель акима г. Аксу Павлодарской области;

2012-2013гг. - заместитель акима г. Павлодар Павлодарской области;
2013-2018гг. - Председатель Правления АО «Казагромакетинг»;
2018-2019гг. - советник Первого Заместителя Премьер-Министра Республики Казахстан, заместитель заведующего отделом регионального развития, заместитель заведующего отделом индустриально-инновационного развития Канцелярии Премьер-Министра Республики Казахстан;
2019-2022гг. - управляющий директор АО «Фонд развития предпринимательства «Даму»;
С 22 августа 2022 года избран заместителем Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация».
С 3 октября 2022 года избран Первым заместителем Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация».
Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.



Теньбаев Самат Тлеубекович

Заместитель Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 01.11.1982г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Казахский экономический университет им. Т. Рыскулова по специальности «Финансы и кредит», квалификация – экономист.

Трудовой стаж: Трудовую деятельность начал в 2003 году в ЗАО «Продкорпорация», в котором проработал до 2009 года.

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2009-2011гг. - менеджер по развитию бизнеса и кредитованию ДБ АО «HSBC Банк Казахстан»;
2011-2012гг. - начальник финансово-экономического отдела АО «Астана-Өнім» Управления делами Президента Республики Казахстан;
2012-2017гг. - вице-президент, заместитель генерального директора АО «Инженерно-технический центр»;
2017-2019гг. - директор РГП «Инженерный центр Управления материально-технического обеспечения» Управления делами Президента Республики Казахстан;
2019-2022гг. - заместитель руководителя ГУ «Управление материально-технического обеспечения» Управления делами Президента Республики Казахстан;
С 3 октября 2022 года избран заместителем Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация».
Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.



Төлеу Сағат Талғатұлы

Управляющий директор – член Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 09.05.1990г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Казахский агротехнический университет им. С.Сейфуллина по специальности «Агронженерия», квалификация – бакалавр сельского хозяйства, Университет Астана по специальности «Экономика», с присуждением академической степени магистра экономики и бизнеса.

Трудовой стаж: Трудовую деятельность начал в 2012 году в АО «НК «Продкорпорация» в должности менеджера Департамента инвестиционных проектов.

Позже в различные годы АО «НК «Продкорпорация» занимал следующие должности:

2013 г. – менеджер Департамента по работе с дочерними и зависимыми организациями;

2014 г. – менеджер Департамента по управлению ресурсами зерна;

2017 г. – заместитель директора Северо-Казахстанского областного представительства;

2020-2023 гг. — директор Северо-Казахстанского областного представительства.

С 6 декабря 2023 года избран управляющим директором — членом Правления АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден ведомственной наградой Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан – нагрудным знаком «Ауыл шаруашылығы саласының үздігі» (2022 г.)

Доли принадлежащих акций аффилированных организаций отсутствуют. Акциями поставщиков и конкурентов не владеет.



Исмагулов Ильдар Оралбаевич

Управляющий директор – член Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 01.05.1988г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Окончил Евразийский гуманитарный институт, по специальности «Финансы», квалификация – бакалавр экономики и бизнеса;

КарГУ им. академика Букетова, по специальности «Юриспруденция», «Инновационный Евразийский Университет», по специальности «Менеджмент», квалификация – магистр делового администрирования MBA; Management & Marketing Universal BUSINESS SCHOOL, Edinburgh, Scotland UK, MBA General management; Казахский национальный аграрный исследовательский университет, по специальности «Агрономия»

Трудовой стаж: Трудовую деятельность начал в 2007 году в частной организации.

Далее проработал в следующих государственных органах и организациях:

2009 — 2011 гг. – работал в аппарате акима района Сарыарка города Астана;

2011 — 2017 гг. — менеджер, главный менеджер АО «Национальная компания «Казахстан инжиниринг»;

2017 — 2019 гг. — занимал руководящие должности в частном секторе;

2019 — 2022 гг. — корпоративный секретарь, управляющий директор — член Правления НАО «Национальный аграрный научно — образовательный центр» Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан;

2022 — 2023 гг. — заместитель генерального директора ТОО «Agro Lab»;

2023 — 2024 гг. — заместитель руководителя Управления финансов, руководитель Управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития акимата Северо-Казахстанской области

С 5 августа 2024 года избран управляющим директором — членом Правления АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден ведомственной наградой — нагрудным знаком «Ауыл шаруашылығы саласының үздігі».

Доли принадлежащих акций аффилированных организаций отсутствуют. Акциями поставщиков и конкурентов не владеет.



Жанатаев Рустам Бакытбекович

Управляющий директор — член Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 18.06.1982г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Академия права и рынка по специальности «Юриспруденция», квалификация — юрист.

Трудовой стаж: Трудовую деятельность начал в 2003 году в Кокшетауском представительстве ООО «Западный бастион» в качестве юриста.

2004-2007 гг. — помощник директора ТОО «Дастан» по правовым вопросам;

2007 г. — юрист ТОО «Eurasian consulting group»;

С 2007 года проработал на различных должностях АО «НК «Продкорпорация», начиная с ведущего специалиста.

2018 г. — директор Департамента экспортных контрактов АО «НК «Продкорпорация»;

2018-2020 г. — директор Коммерческого департамента АО «НК «Продкорпорация»;

2020-2022 г. — директор Департамента закупа и реализации сельскохозяйственной продукции АО «НК «Продкорпорация»;

2022-2023 гг. — руководитель зернового дивизиона ТОО «KazFoodProducts»;

2022-2023 гг. — ведущий менеджер операционного департамента ТОО «Кредитное товарищество «Самал Финанс»;

С 6 декабря 2023 года избран управляющим директором — членом Правления АО «НК «Продкорпорация».

Доли принадлежащих акций аффилированных организаций отсутствуют. Акциями поставщиков и конкурентов не владеет.

Руководитель Аппарата



Омаров Тобылбек Есенжолович

Управляющий директор – Руководитель Аппарата АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 11.01.1963г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Алматинский филиал Джембульского технологического института легкой и пищевой промышленности по специальности «Хранение и технология переработки зерна»;
Современный гуманитарный институт по специальности «Юриспруденция» (Российская Федерация, Москва);
Кандидат технических наук.

Трудовой стаж: Мастер в Кустанайском Комбинате хлебопродуктов;

Президент АО «Тобольский элеватор» (г. Костанай);

Директор представительства ЗАО «Продовольственная контрактная корпорация» по Костанайской области;

Заместитель Аким Костанайской области;

Директор Департамента сельского хозяйства и продовольствия МСХ РК;

2006 – 2009 годы - заместитель Председателя Комитета по делам сельских территорий, Руководитель аппарата МСХ РК, Ответственный секретарь МСХ РК;

2009 – 2019 годы в АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» занимал различные должности, в том числе управляющего директора - руководителя аппарата, члена Правления;

С 30 апреля 2019 года избран Управляющим директором – членом Правления АО «НК «Продкорпорация»;

С 1 декабря 2022 года назначен руководителем аппарата АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден юбилейными медалями:

- «Қазақстан Республикасының Тәуелсіздігіне 10, 20, 25 жыл»;

- «Тыңға 50 жыл»;

- Орден «Құрмет»;

- Нагрудный знак «Ауыл шаруашылығы саласының үздігі».

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.

Вознаграждение ключевого управленческого персонала

Ключевой управленческий персонал Корпорации по состоянию на 31 декабря 2024 года включает в себя членов Совета директоров в количестве 6 человек и Правления Компании в количестве 6 человек.

Размер вознаграждения ключевого управленческого персонала определяется в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан и внутренними нормативными актами Продкорпорации.

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу Корпорации за 2024 год, составило 3750 тыс. тенге членам Совета директоров и 124399 тыс. тенге членам Правления Компании и включает заработную плату и соответствующие налоги.

Корпоративный секретарь

Корпоративный секретарь назначается Советом директоров в целях эффективной организации взаимодействия Совета директоров, Правления и Акционера. Корпоративный секретарь должен обладать знаниями, опытом и квалификацией, достаточными для выполнения возложенных на него обязанностей, а также добросовестной деловой репутацией. Основными функциями корпоративного секретаря являются:

- помощь Председателю Совета директоров по вопросам плана работы Совета директоров, планирования и проведения заседаний Совета директоров и его комитетов;
- предоставление членам Совета директоров актуальной и своевременной информации, достаточной для принятия решений по вопросам повестки дня;
- протоколирование заседаний Совета директоров и Комитетов.

Корпоративная этика

Решением Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» от 23 ноября 2021 года № 18 был утвержден Кодекс деловой этики АО «НК «Продкорпорация». Целью Кодекса является развитие корпоративной культуры в Корпорации и построение эффективного взаимодействия с заинтересованными лицами путем применения лучшей практики делового поведения.

Согласно положениям Кодекса, к основным корпоративным ценностям Общества относятся:

- 1) меритократия – справедливая и объективная оценка индивидуальных усилий, способностей и достижений каждого работника;
- 2) ответственность – выполнение поставленных задач, достижение целей с высокой степенью ответственности, неукоснительное исполнение взятых на себя обязательств, требований законодательства Республики Казахстан, договорных отношений и соблюдение морально-нравственных принципов;
- 3) профессионализм и развитие – глубокое знание своей специальности, своевременное и качественное выполнение поставленных задач, постоянное совершенствование профессиональных знаний и умений;
- 4) инициативность – самостоятельное и активное стремление работников в оптимизации производственного процесса;
- 5) взаимное уважение и доверие – доверие, доброжелательность и сотрудничество в процессе решения поставленных задач;
- 6) честность и открытость – вся работа в Корпорации строится на принципах честности и открытости. Честность внутри Корпорации и к своим партнерам. Открытость к контактам и партнерам;
- 7) командный дух – сотрудничество для достижения высоких результатов от совместной деятельности и единых намерений.

Работниками Корпорации в отчетном году было обеспечено соблюдение норм и требований Кодекса деловой этики. Жалоб физических и юридических лиц на нарушение требований Кодекса деловой этики в Корпорацию не поступало.

Внутренний аудит и внутренний контроль

Основной целью деятельности СВА является предоставление Совету директоров независимых и объективных гарантий и консультаций, направленных на совершенствование систем управления рисками, внутреннего контроля и корпоративного управления.

Миссия внутреннего аудита заключается в сохранении и повышении стоимости организации посредством проведения объективных внутренних аудиторских проверок на основе риск-ориентированного подхода, предоставления рекомендаций и обмена знаниями.

СВА непосредственно подчиняется Совету директоров, а также отчетывается перед ним о своей работе на периодической основе.

В своей деятельности СВА применяет, в том числе Кодекс профессиональной этики, международные профессиональные стандарты внутреннего аудита, установленные Международным институтом внутренних аудиторов (The Institute of Internal Auditors).

Согласно Годовому аудиторскому плану, утвержденному Советом директоров, в 2024 году были проведены аудиты соблюдения лимитов отдельных видов административных расходов; исполнения стратегических и индивидуальных КПД членов Правления; процедур проведения закупок товаров, работ и услуг; реализации программы форвардного закупа зерна и семян, в том числе посевных площадей, профинансированных программой форвардного закупа; а также аудит деятельности Департамента корпоративного развития и по работе с дочерними и зависимыми организациями АО «НК «Продкорпорация».

По результатам проведенных аудитов СВА выданы 42 рекомендаций, направленных на минимизацию рисков и повышение эффективности внутреннего контроля Корпорации, структурными подразделениями разработаны и утверждены Правлением Продкорпорации Планы корректирующих и/или предупреждающих действий.

Противодействие коррупции

Деятельность Корпорации и дочерних организаций строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма, компетентности и в строгом соответствии с законодательством Республики Казахстан, общепринятыми принципами деловой этики, Уставом и своими договорными обязательствами.

В соответствии с требованиями Закона РК «О противодействии коррупции» в марте 2023 года Агентством РК по противодействию коррупции утверждено типовое положение антикоррупционной комплаенс-службы в субъектах квазигосударственного сектора.

В рамках данного положения решением Совета директоров создана Антикоррупционная комплаенс – служба, утверждено Положение об антикоррупционной комплаенс – службе и назначены на должность новые сотрудники, имеющие большой опыт работы - руководитель Службы и комплаенс-офицер, приступившие к исполнению обязанностей с 10 июля 2023 года. Служба подотчетна Совету директоров Корпорации.

Основными задачами Службы является:

- соблюдение соответствующей организацией и ее работниками законодательства РК о противодействии коррупции
- координирует проведение внутреннего и внешнего анализа коррупционных рисков
- осуществляет мониторинг выявленных коррупционных рисков;
- проводит анализ ВНД на предмет коррупционных рисков;
- проводит разъяснительные мероприятия по вопросам противодействия коррупции и формированию антикоррупционной культуры в Корпорации;
- организует антикоррупционные обучающие семинары для работников Корпорации и т.д.

Функционирует специальный раздел на сайте Корпорации «О противодействии коррупции». Налажена обратная связь по работе телефона доверия и отправки сообщений на электронный адрес антикоррупционной комплаенс - службы Корпорации.

На сайте Продкорпорации (<https://fcc.kz/>) в отдельном разделе размещены документы «Комплаенс-политика» «Антикоррупционный стандарт», «Положение об Антикоррупционной комплаенс-службе», «Кодекс деловой этики», «Политика по противодействию коррупции», «Политика по выявлению и урегулированию корпоративных конфликтов и конфликтов интересов», указан номер телефона доверия и электронный адрес для подачи обращения в Антикоррупционную комплаенс-службу.

Антикоррупционной комплаенс-службой на периодической основе в рамках исполнения

требований Положения «Об антикоррупционной комплаенс-службе АО «НК «Продкорпорация»» в рамках исполнения Задачи «Проведение ежеквартальных разъяснительных и обучающих мероприятий по вопросам соблюдения требований законодательства о противодействии коррупции» ТБН - 4 проведены обучение более 20 информационных курсов.

Председателем Правления Корпорации издан приказ от 14.05.2024 года № 17 о проведении ВАКР, сформирована рабочая группа и утвержден график проведения. Срок проведения ВАКР с 20 мая по 28 июня 2024 года. Председателем Правления Корпорации по итогам ВАКР утверждены:

- 29 июля 2024 года - План мероприятий по устранению причин и условий, способствующих совершению коррупционных правонарушений, выявленных по результатам внутреннего анализа коррупционных рисков в АО «НК «Продкорпорация» состоящий из 9 пунктов.

- 15 июля 2024 года Реестр должностей подверженных коррупционным рискам, определенных по итогам внутреннего анализа коррупционных рисков в АО «НК «Продкорпорация».

Аналитическая справка и План мероприятий размещены на интернет-ресурсе Корпорации (в рамках подзадачи 8 ТБН).

В рамках требований стандарта разработаны «Памятки по вопросам противодействия коррупции», подписана членами Правления и директорами департаментов «Декларации соответствия антикоррупционной политике» за 2024 год. На постоянной основе в рамках требований стандарта проводится проверка контрагентов на благонадежность и лиц претендующих на занятие вакантных должностей.

На регулярной основе Председателем Правления Корпорации проводятся расширенные совещания с директорами Департаментов Корпорации, руководителей Представительств, работников Корпорации, руководителей и сотрудников дочерних компаний Корпорации по вопросам противодействия коррупции.

На постоянной основе проводится комплексная проверка лиц претендующих на занятие вакантных должностей до их приема на работу, перемещения или повышения по должности, для выяснения обоснованности приема и перемещения, а также соответствия антикоррупционной политике и требованиям системы менеджмента противодействия коррупции.

Проведена работа по информационному оповещению сотрудников Корпорации о необходимости сдачи декларации и мерах ответственности при неисполнении предусмотренной нормы. Осуществлялся контроль за сдачей деклараций сотрудниками.

Сотрудники антикоррупционной комплаенс-службы Корпорации прошли сертификационное обучение Менеджер/Внутренний аудитор системы менеджмента противодействия взяточничеству по ISO 37001:2016, Международная тренинговая компания CERT academy. А также прослушали курсы/вебинары по более чем 34 направлениям в области противодействия коррупции.

В рамках разъяснения сотрудникам Корпорации о проводимой государством работе по борьбе с коррупцией и ее негативными последствиями, Корпорацией на регулярной основе направляются сотрудникам, членам Правления, руководителям структурных подразделений, дочерним компаниям Корпорации электронные информационные оповещения, сопровождающиеся видеороликами о противодействии коррупции и ее негативных последствиях, влияющих на работу, личную жизнь и общество в целом. Все сотрудники Корпорации прошли обучающие курсы по:

- «Политике по выявлению и урегулированию корпоративных конфликтов и конфликтов интересов в АО «НК «Продкорпорация»,
- ««Антикоррупционная комплаенс-служба Корпорации: цели и задачи»;
- «Основы системы менеджмента противодействия коррупции согласно ISO 37001»;
- «Политике по выявлению и урегулированию корпоративных конфликтов и конфликтов интересов в АО «НК «Продкорпорация».

Направлены разъяснения о работе Call-центра Агентства по противодействию коррупции (Антикоррупционная службы) Республики Казахстан и о начале работы Telegram-бота для оповещения о коррупции. Кроме того, на регулярной основе Антикоррупционная комплаенс-служба Корпорации

информирует сотрудников Корпорации о возможности анонимного обращения в указанную службу если работнику стало известно о совершенных или возможных фактах ненадлежащего поведения работников Корпорации, которые могут повредить интересам или нанести ущерб репутации Корпорации, в том числе о фактах коррупции, дискриминации, неэтичного поведения и иных нарушениях.

В целях формирования антикоррупционной культуры сотрудников Корпорации, в рамках реализации комплекса мер по борьбе с коррупцией в холле и в каждом кабинете Корпорации его представительствах и дочерних компаниях размещена подробная информация о том, как и куда сообщать о коррупции, меры поощрения при сообщении о коррупции, а также какое наказание предусмотрено за совершение коррупционного правонарушения.

Внешний аудит

Приказом И.о. Министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 27 декабря 2023 года ТОО «Эрнст энд Янг» (Ernst & Young) определено аудиторской организацией, осуществляющей аудит финансовой отчетности Корпорации за 2023-2025 годы.

Выбор аудиторской организации Продкорпорации осуществляется в соответствии с Правилами организации и проведения аудита и/или обзора финансовой отчетности. Правила утверждаются решением Правления Продкорпорации. Основными критериями, определяющими выбор аудиторской организации, являются качество и стоимость услуг.

В рамках данных Правил не допускается привлечение в качестве аудиторской организации к проведению аудита и/или обзора в случаях, если:

- аудиторская организация или ее работники, осуществляющие аудит и/или обзор (далее – исполнители), являются кредиторами Продкорпорации;
- аудиторской организацией за последние три года были предоставлены услуги Продкорпорации по профилю ее деятельности по восстановлению, в том числе ведению бухгалтерского учета и составлению финансовой отчетности;
- исполнители аудиторской организации состоят в трудовых отношениях или являются близкими родственниками или собственниками должностных лиц Продкорпорации;
- исполнители аудиторской организации имеют личные имущественные интересы в Продкорпорации;
- у аудиторской организации имеются денежные обязательства перед Продкорпорацией или у Продкорпорации перед ней, за исключением обязательств по договору закупок услуг;
- возникает конфликт интересов Продкорпорации и аудиторской организации или создается угроза возникновения такого конфликта, за исключением обязательств, возникающих из заключенных публичных договоров.

Не допускается в рамках проведения закупок услуг аудита и/или обзора участие партнеров и старшего персонала аудиторской организации, ответственного за аудит и/или обзор финансовой отчетности, более пяти лет подряд.

Независимый регистратор

Акционерное общество «Центральный депозитарий ценных бумаг» создано решением учредительного собрания от 16 мая 1997 года и зарегистрировано 18 июля 1997 года в форме акционерного общества закрытого типа (свидетельство о государственной регистрации от 18 июля 1997 года № 12301-1910-АО, выданное Управлением юстиции г. Алматы).

Основной целью АО «Единый регистратор ценных бумаг» является осуществление деятельности по ведению системы реестров держателей ценных бумаг и иной деятельности, подлежащей осуществлению в соответствии с законодательством Республики Казахстан о рынке ценных бумаг.

Единый регистратор начал оказывать услуги по своей деятельности с 1 февраля 2012 года. С 1 января 2019 года реорганизован путем присоединения к акционерному обществу «Центральный депозитарий ценных бумаг».

Раздел V. Управление рисками

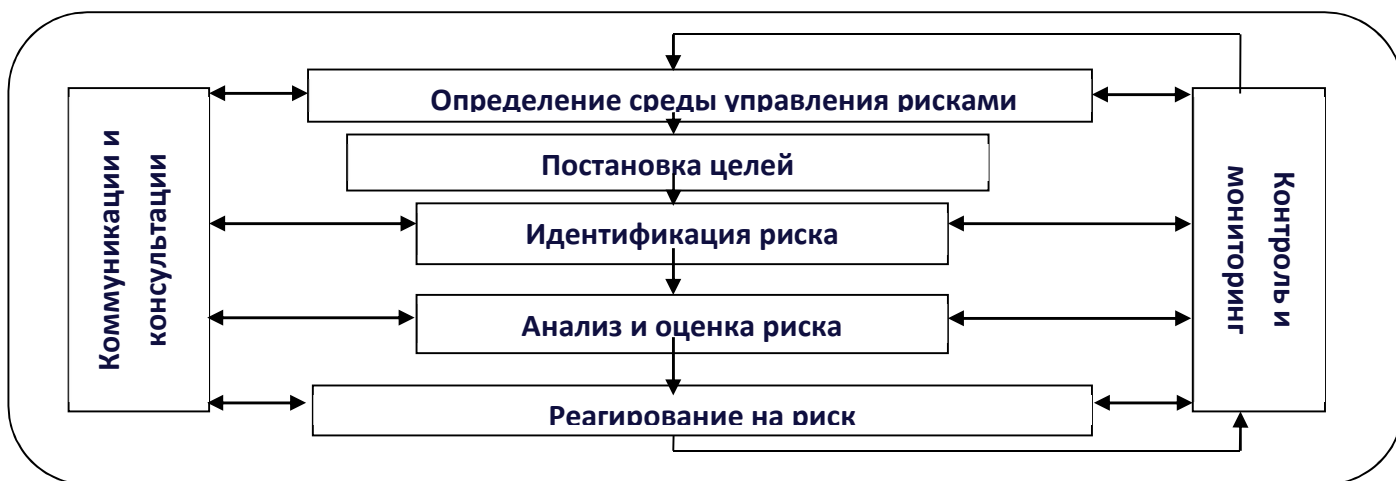
Система управления рисками

В Продкорпорации действует Корпоративная система управления рисками (КСУР), в рамках которой четко определены роли и обязанности, а также распределена ответственность между Единственным акционером, Советом директоров, Правлением, структурным подразделением, осуществляющим риск-менеджмент и внутренний контроль, Службой внутреннего аудита и структурными подразделениями (владельцами рисков). Управление рисками осуществляется на трех уровнях с определением основных функций каждого органа/ структурного подразделения Корпорации, а также распределение вертикальных и горизонтальных информационных потоков.

Инфографика:

Первый уровень КСУР	Совет директоров Корпорации
Второй уровень КСУР	Правление Корпорации
Третий уровень КСУР	Структурные подразделения – владельцы рисков

Организация вертикальных информационных потоков позволяет Совету директоров и Правлению Продкорпорации получать полную и актуальную информацию о принимаемых рисках, их оценке, методах управления ими и реагирования на них. В свою очередь, структурные подразделения, являющиеся владельцами рисков, в полной мере осведомляются о стратегических целях и поставленных задачах. КСУР также предусматривает горизонтальный обмен информацией между структурными подразделениями, который координируется подразделением риск-менеджмента и внутреннего контроля.



Стратегические риски - риски возникновения убытков вследствие изменения или ошибок (недостатков) при определении и реализации стратегии деятельности и развития Корпорации, изменения политической среды, региональной конъюнктуры, отраслевого спада, и других внешних факторов системного характера;

Деятельность Корпорации осуществляется в условиях влияния внешних факторов, среди которых

наиболее существенными являются:

- погодно-климатический;
- демографический;
- экономический;
- технологический.

Негативное влияние погодно-климатического фактора для Корпорации может грозить неисполнением контрагентами обязательств по поставке зерна по заключенным договорам форвардного закупа, ростом проблемной дебиторской задолженности, снижением качества поступающего зерна, отсутствием заявок для участия в программах прямого (осеннего) закупа.

Корпорация как активный участник зернового рынка также зависит от качественного предоставления услуг хлебоприемным предприятиям. На постоянной основе присутствуют высокие риски хищения/порчи зерна Корпорации.

Рост рынков потребления открывает новые возможности для организаций, функционирующих в сфере производства и экспорта продуктов питания и сырьевых продовольственных товаров. Фактор естественного прироста мирового населения и связанного с этим роста потребления продовольствия позволяет Корпорации, а также частным отечественным экспортерам строить долгосрочные планы по развитию экспортного потенциала казахстанского зерна.

Как и другие казахстанские компании, Корпорация находится под влиянием экономического фактора и несет финансовые риски при изменениях условий привлечения кредитов на рынках капитала, колебаниях валютных курсов, росте себестоимости закупаемой сельхозпродукции в связи с увеличением цен на средства производства, повышении транспортных тарифов, падении мировых цен и снижении спроса на экспортных рынках, снижении покупательской способности при реализации своей продукции на внутреннем рынке.

Низкие темпы модернизации сельского хозяйства сказываются на возможностях отечественных сельхозпроизводителей стабильно наращивать объемы производства и обеспечивать качество продукции. Этот фактор влияет на операционную деятельность Корпорации, реализацию планов по стабилизации экспортных поставок и закреплению позиций казахстанского зерна на мировом рынке.

Ценовые риски – риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые Корпорацией. Управление ценовыми рисками Корпорации связано с предотвращением, оптимизацией или принятием риска. Предотвращение возможности возникновения ценовых рисков предполагает отказ от действий или внедрения мероприятий по минимизации возникновения эффектов, которые могут сопровождаться ценовым риском и вызвать потерю прибыли.

Финансовые риски. Для обеспечения операционной деятельности Корпорация привлекает финансовые средства из республиканского бюджета, а также заимствования на рынках капиталов. Как показывает практика, значительное влияние на финансовую устойчивость Компании оказывает нестабильность отечественного банковского сектора. Корпорация также имеет долгосрочные партнерские отношения с казахстанскими и международными финансовыми институтами.

Корпорация осуществляет мониторинг риска ликвидности, связанного со всеми финансовыми инструментами. Одним из инструментов управления риском ликвидности является планирование текущей ликвидности. Этот инструмент учитывает планируемые поступление и выбытие денежных средств от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности Корпорации. Задача Корпорации в рамках управления ликвидностью заключается в поддержании баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью за счет привлечения займов и размещения средств в ликвидные активы, которые могут быть быстро реализованы в случае непредвиденного прекращения притока денежных средств.

Политические риски. Корпорация является юридическим лицом, созданным в форме акционерного общества со 100-процентным государственным участием, осуществляет свою

производственную и финансовую деятельность на основе хозяйственной самостоятельности и может рассчитывать на получение поддержки со стороны государства. Вероятность реализации рисков, связанных с изменением политической ситуации в стране, находится на довольно низком уровне. С учетом увеличения капитализации Корпорации за счет бюджетных инвестиций, а также законодательного придания Корпорации статуса оператора на рынке зерна вероятность реализации рисков, связанных с ее ликвидацией либо реорганизацией, находится на низком уровне.

Экологические риски. Наиболее значимым в этой группе рисков является риск ухудшения состояния почвы. Казахстан относится к числу засушливых регионов, где в последнее время заметно усилились процессы эрозии, уменьшилось содержание гумуса. В то же время только небольшая часть территории республики относится к сельскохозяйственным землям, пригодным для растениеводства. В настоящее время большое внимание уделяется проблеме ухудшения плодородия земель.

Описание риска и возможных последствий	Меры, принимаемые для снижения риска и управления риском
Риски усиления конкуренции, снижение объемов закупа и реализации	1. Проведение эффективной ценовой политики; 2. Регулярный мониторинг цен на рынке, прогнозирование изменения цен; 3. Проведение маркетинговой деятельности по реализации; 4. Обеспечение своевременного закупа зерна урожая 2024 года, в т. ч. форвардного закупа.
Отраслевые риски, невыполнение стратегических задач (риски возникновения убытков вследствие изменения региональной конъюнктуры, отраслевого спада и других внешних факторов)	Проведение анализа изменений в отрасли и их учет при принятии решений по запуску и реализации сельхозпродукции.
Кредитный риск, связанный с форвардом (риски возникновения расходов (убытков), вследствие неисполнения, несвоевременного либо неполного исполнения должником финансовых обязательств перед Корпорацией в соответствии с условиями договора)	1. Процедура проверки возможности исполнения обязательств, а также предоставление гарантий региональных социально-предпринимательских корпораций, банков второго уровня, принятие залогового обеспечения. 2. Регулярный мониторинг финансового состояния контрагентов-Поставщиков
Риск утраты зерна на ХПП (в т. ч. ухудшение качества зерна на ХПП)	Проведение плановых и внеплановых проверок хлебоприемных пунктов, включая экспертизу качества зерна.
Ценовой риск (риск возникновения расходов (убытков) вследствие изменения цены активов Корпорации, приносящих доход, возникающего при изменении рыночных условий)	1. Реализация зерна по цене не ниже минимальной расчетной реализационной цены (лимитирование); 2. Внутреннее страхование ценовых рисков; обеспечение компенсации возможных финансовых потерь за счет системы штрафных санкций, которые предусматривают включение в условия договоров необходимых уровней штрафов, пени, неустоек и других финансовых санкций в случае нарушения покупателями/поставщиками обязательств.

Валютный риск (риск возникновения расходов (убытков), связанный с изменением курсов иностранных валют при осуществлении Корпорацией своей деятельности)	1. Ограничение объема привлечения валютных займов, по которым отсутствует механизм хеджирования; 2. Корректировка валютной позиции; рефинансирование валютных займов за счет источников в национальной валюте; заключение экспортных контрактов в валюте привлечения. 3. Хеджирование валютных рисков
Риск ликвидности (риск, связанный с возможным невыполнением либо несвоевременным выполнением Корпорацией своих обязательств)	1. Мониторинг риска дефицита денежных средств, используя инструмент планирования текущей ликвидности; 2. Привлечение долгосрочного финансирования, в т. ч. выпуск облигаций.

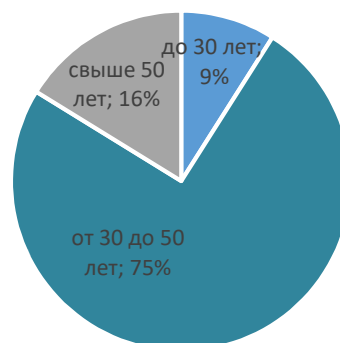
Раздел VI. Устойчивое развитие

Кадровая политика

Состав персонала

Среднесписочная численность персонала Продкорпорации в 2024 году составила 111 штатных единиц, в компании трудятся 58 мужчин и 53 женщины. 10 сотрудников представляют возрастную группу младше 30 лет, 83 сотрудника входят в возрастную группу от 30 до 50 лет, 18 сотрудников перешагнули 50-летний рубеж. Базовая ставка оплаты труда не зависит от пола и возраста, жалоб на дискриминацию сотрудников по гендерному признаку в отчетном периоде не поступало.

Структура персонала



Уровень текучести кадров в 2024 году составил 35%. Основными причинами увольнения сотрудников являлось расторжение трудового договора по инициативе работников и по соглашению сторон, а также 2 работника по достижению пенсионного возраста.

Компания принимает меры по развитию персонала, в том числе по повышению квалификации работников. В Компании утверждены и действуют кадровая и социальная политики, внутренние документы, регулирующие вопросы управления персоналом, трудового распорядка и командирования, оплаты труда, материального поощрения и социального обеспечения.

В соответствии с требованиями Трудового кодекса Республики Казахстан Компания обеспечивает работников гарантиями и компенсационными выплатами при потере работы, выезде в

командировки, в период временной нетрудоспособности и т. д.

Система оценки и мотивации

Продкорпорация уделяет особое внимание мотивации сотрудников и увеличению производительности их труда. С этой целью в Компании широко применяются материальные и нематериальные стимулы: премии, материальная помощь, объявление благодарности, награждение грамотами и др. В честь празднования Национального праздника Дня республики и профессионального праздника Дня работников сельского хозяйства отдельные сотрудники центрального аппарата и производственный персонал дочерних организаций Продкорпорации были поощрены ведомственными наградами Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан: медалью «Еңбек ардагері», нагрудными знаками «Ауыл шаруашылығы саласының үздігі», Почетными грамотами Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан и Почетными грамотами Председателя Продкорпорации.

Для оценки и мотивации работников Корпорации предусмотрена система премирования за отчетный период в соответствии с оценкой степени достижения ключевых показателей деятельности для каждого работника, а также премия за разработку и внедрение мероприятий, направленных на экономию затрат, повышение доходности и внесение инновационных решений и рационализаторских предложений. Система премирования обеспечивает повышение эффективности выполнения поставленных задач каждым работником в рамках успешной реализации Стратегии Продкорпорации.

При предоставлении ежегодного оплачиваемого трудового отпуска работникам, выплачивается пособие на оздоровление в размере двух должностных окладов пропорционально отработанному в Корпорации времени.

В Корпорации предусмотрена система выплат материальной помощи при рождении, усыновлении или удочерении детей, бракосочетании, тяжелых формах заболеваний, смерти работника или близких родственников. В 2024 году материальная помощь была предоставлена 5 работникам: в связи с рождением детей – 4 работникам, в связи со смертью близких родственников – 1 работнику.

В Продкорпорации применяется система предоставления социальных отпусков работникам, которые необходимы им для получения образования без отрыва от работы и для иных социальных целей, в виде отпусков без сохранения заработной платы, в связи с рождением ребенка (детей), с бракосочетанием, по уходу за ребенком. В 2024 году отпуск без сохранения заработной платы предоставлен 31 работнику.

В целях обеспечения социальных гарантий работникам Продкорпорацией и ОО «Профсоюз работников Продкорпорации» (ОО «Береке АТК») заключен коллективный договор, регулирующий социально-трудовые отношения.

В рамках реализации социальной политики в Корпорации проводится страхование гражданско-правовой ответственности работодателя за причинение вреда жизни и здоровью работника при исполнении им трудовых обязанностей, а также добровольное медицинское страхование работников за счет средств Продкорпорации.

Обучение и повышение квалификации работников

Сотрудники Продкорпорации проходят различные курсы повышения квалификации в соответствии с годовым календарным планом обучения и профессионального развития работников. В 2024 году обучение прошли 49 работников.

Прохождение обучения и профессиональной переподготовки работниками способствует их профессиональному развитию, обновлению их теоретических и практических знаний, умений и навыков в сфере профессиональной и управленческой деятельности для эффективного выполнения ими своих должностных обязанностей и решения задач, определяемых в соответствии с направлением деятельности Продкорпорации.

Политика в области безопасности и охраны труда

Соблюдение требований законодательства в области охраны труда работников Компании постоянно находится в центре внимания руководства и является важной и неотъемлемой частью общей системы управления деятельностью Продкорпорации. В Продкорпорации утверждена и применяется Инструкция по безопасности и охране труда работников, в которой четко регламентированы общие требования безопасности и охраны труда сотрудников перед началом, во время работы и по ее завершении, а также при аварийных ситуациях.

При приеме на работу сотрудники в обязательном порядке знакомятся с правилами по безопасности и охране труда, проходят первичный инструктаж на предмет знания и эксплуатации используемого оборудования, персональных компьютеров и копировально-множительных аппаратов.

В 2024 году среди сотрудников Продкорпорации не было зарегистрировано случаев травмирования, несчастных случаев и профессиональных заболеваний.

Практика трудовых отношений и разрешения трудовых споров

Возникающие трудовые споры рассматриваются Согласительной комиссией в порядке, установленном трудовым законодательством. При возникновении трудового спора работники имеют возможность обратиться в комиссию с соответствующим заявлением, в котором излагается существо трудового спора.

В отчетном периоде жалоб в Согласительную комиссию не было. Корпорация не допускает использования детского и принудительного труда, а также выполнения молодыми работниками опасной работы.

Взаимодействие с заинтересованными сторонами

Продкорпорация уделяет большое внимание процессу взаимодействия со стейкхолдерами и всегда открыта к диалогу. Выявление ключевых заинтересованных сторон осуществлялось исходя из оценки двух факторов: степени воздействия Продкорпорации на соответствующие заинтересованные стороны, и степени воздействия заинтересованных сторон на деятельность Корпорации. Ожидания ключевых заинтересованных сторон учитываются при раскрытии информации, а также при принятии решений в Продкорпорации.

Заинтересованные стороны	Ожидания	Процесс взаимодействия
Клиенты	Предоставление приемлемых условий сотрудничества	Проведение переговоров, встреч, формы обратной связи
Поставщики	Сохранение долгосрочных партнерских отношений, соблюдение деловой этики	Проведение тендеров, встреч
Государственные органы	Соблюдение законодательства, рост платежей в бюджет, эффективная деятельность в рамках государственных программ развития	Обращения, проверки со стороны надзорных органов, проведение встреч
Партнеры	Сохранение долгосрочных партнерских отношений, соблюдение норм деловой этики, соблюдение законодательства и международных норм	Проведение деловых встреч, обсуждения и переговоры в рамках деловых мероприятий

Единственный акционер	Развитие Компании, развитие корпоративного управления, эффективная реализация поставленных задач	Отчеты, проведение встреч, совместных обсуждений, работа Совета директоров и Комитетов
Работники	Обеспечение хороших условий труда, своевременная выплата заработной платы, социальный пакет, возможности карьерного роста	Внутрикорпоративное взаимодействие, работа профсоюза
СМИ, общественность	Раскрытие информации, прозрачность	Ответы на запросы СМИ, проведение PR- и маркетинговых мероприятий

Политика в области охраны окружающей среды

Используемые материалы

Продкорпорация и ее дочерние структуры не осуществляют экологически опасных видов хозяйственной деятельности, не загрязняют окружающую среду и проводят необходимые мероприятия, направленные на снижение экологических рисков.

Продукция и услуги

Основным видом деятельности Продкорпорации и ее дочерних структур являются закуп, реализация, хранение, приемка, взвешивание, сушка, очистка, отгрузка, переработка и перевалка в морские сухогрузы для отправки на экспорт зерна. Зерно является экологически чистым растительным сырьем, поступает на зернохранилище и терминал в сухом и очищенном виде, готовым для поставки на внутренний рынок и в зарубежные страны.

Управление отходами

АО «Ак Бидай-Терминал»

Установленный размер санитарно-защитной зоны составляет 100 м. В АО «Ак Бидай – Терминал» используется технологическое оборудование зарубежного производства, надежное в эксплуатации и отвечающее современному уровню развития производства. За отчетный период фактов негативного воздействия на окружающую среду, персонал, сторонние предприятия и население, проживающее вблизи объектов АО «Ак Бидай – Терминал», не зарегистрировано.

Деятельность АО «Ак Бидай – Терминал» строится на базе строгого соблюдения норм Экологического кодекса Республики Казахстан в части бережного природопользования и недопущения случаев отрицательного воздействия на здоровье персонала. Выбросы загрязняющих веществ в атмосферу минимизированы посредством использования современного аспирационного оборудования, позволяющего предотвращать пылевыведение в процессе перевалки зерна. Операции, связанные с отходами производства, регламентированы требованиями казахстанского экологического законодательства.

Объем образовавшихся твердых бытовых отходов за 2024 год составил 186,4 м3. Данные отходы были переданы специализированной организации для транспортировки на полигон захоронения отходов производства и потребления.

ТОО «Астық қоймалары»

В 2024 году объем негодных отходов (до 2%) полученный в результате деятельности ТОО «Астық қоймалары» составил 12 385 тонн. Негодные отходы вывозятся с территории хлебоприемного предприятия и уничтожаются с составлением акта на уничтожение негодных отходов.

Потребление воды

АО «Ак Бидай-Терминал»

В 2024 году объем потребления воды составил 1 048 м³. Снабжение питьевой водой, осуществляется на договорной основе посредством инфраструктуры АО «НК «Актауский Морской Торговый Порт» на территории зернового терминала. Объем потребления технической воды в 2024 году составил 3,00 м³, а тепла с горячей водой 77 м³.

В условиях отсутствия в регионе природных источников пресной воды в г. Актау с 1963 г. осуществляется промышленное производство питьевой воды путем опреснения воды Каспийского моря.

ТОО «Астық қоймалары»

В 2024 году объем потребления воды составил 2,6 тыс. м³ из централизованных источников водоснабжения сторонних организаций. Повторное использование воды не производится и потребление на источники воды не влияет.

ТОО «Агрофирма «NurAgro»

В 2024 году объем потребления по подаче поливной воды составил 1 383,000 м³. Снабжение подачи поливной водой осуществляется на договорной основе посредством инфраструктуры РГП «Казводхоз» Комитета водных ресурсов Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан на территории ТОО «Агрофирма «NurAgro».

Энергопотребление и энергоэффективность

АО «Ак Бидай-Терминал»

Суммарное потребление электричества в 2024 году составило 176,7 тыс. кВт. В АО «Ак Бидай-Терминал» ведется постоянная работа по модернизации оборудования для сокращения потребления электроэнергии. АО «Ак Бидай – Терминал» полностью отказалась от люминесцентных ламп, перейдя на более экономичные и экологичные светодиодные элементы.

ТОО «Астық қоймалары»

В 2024 году потребление электроэнергии составило 4,9 млн. кВт. Наиболее ощутимые положительные результаты экономии электроэнергии достигаются посредством совершенствования технологических процессов производства, автоматизации, повышения качества ремонта технологического, транспортного и энергетического оборудования, правильным подбором электродвигателей (по мощности) машин, работающих на элеваторе. Ежегодно проводится закуп услуги по проведению профилактического испытания энергоустановок с выдачей экспертного заключения.

ТОО «Агрофирма «NurAgro»

Суммарное потребление электричества за 2024 год составило 392,655 тыс. кВт.

Аварийные и нерегулярные сбросы загрязняющих веществ

В АО «Ак Бидай – Терминал» осуществляются необходимые мероприятия по поддержанию в технически исправном состоянии технологического оборудования и аспирационной системы, что позволяет исключать возникновение выбросов загрязняющих веществ в атмосферу. Причинами выбросов могут быть: разгерметизация технологического оборудования, промышленная авария, отказ оборудования. В 2024 году данных фактов не зафиксировано.

ТОО «Астық қоймалары» проводит работу по предотвращению несанкционированных и сверхнормативных выбросов в атмосферный воздух, улучшают систему менеджмента в области охраны окружающей среды. В 2024 году фактов аварийных и залповых выбросов загрязняющих веществ не зафиксировано.

Сбросы сточных вод

АО «Ак Бидай-Терминал»

Отвод сточных вод осуществляется на договорной основе посредством инфраструктуры АО «НК «Актауский Морской Торговый Порт» на территории зернового терминала. Объем сбросов (отвода) сточных вод за период 2024 года составил 1 487 м³.

ТОО «Астық қоймалары»

Водоотведение в ТОО «Астық қоймалары» осуществляется в канализационные системы (заключены соответствующие договоры).

Выбросы парниковых газов и других загрязняющих веществ в атмосферу

АО «Ак Бидай-Терминал»

По результатам государственной экологической экспертизы Управлением природных ресурсов и регулирования природопользования Мангистауской области было выдано Разрешение на эмиссии в окружающую среду от 21 июля 2021 года, со сроком действия до 2028 года. Выбросов парниковых газов и иных загрязняющих веществ в атмосферу не зафиксировано.

ТОО «Астық қоймалары»

ТОО «Астық қоймалары» осуществлена плата за эмиссии в окружающую среду за 2024 год в размере 9 831 тыс. тенге, источники загрязнения бензин, дизтопливо и т.д. – 1 240 тонн.

ТОО «Агрофирма «NurAgro» осуществлена плата за эмиссии в окружающую среду за 2024 год в размере 27 632 тенге, источники загрязнения бензин, дизтопливо – 6,546 тонн.

Охрана окружающей среды

АО «Ак Бидай-Терминал»

АО «Ак Бидай-Терминал» предоставляет услуги по перевалке зерна. Осознавая свою ответственность за влияние производственных процессов на окружающую среду, АО «Ак Бидай-Терминал» приняло на себя следующие обязательства:

- ✚ соблюдение требований природоохранного законодательства Республики Казахстан и других принятых организацией требований, которые связаны с экологическими аспектами деятельности;
- ✚ рациональное использование природных ресурсов;
- ✚ принятие управленческих решений на основе результатов экологического мониторинга и анализа воздействия производственной деятельности предприятия на состояние окружающей среды;
- ✚ совершенствование существующих и внедрение новых технологий с учетом экологической безопасности;
- ✚ своевременное выявление экологических аспектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду, и снижение риска возникновения аварийных ситуаций, связанных с этими аспектами, путем выполнения предупреждающих и корректирующих мероприятий;
- ✚ предупреждение загрязнения окружающей среды;
- ✚ открытость и прозрачность информации о природоохранной деятельности предприятия.

На период 2021–2028 годов АО «Ак Бидай-Терминал» получило заключение государственной экологической экспертизы от 21 июля 2021 года № KZ67VDD00169989 на Проект разрешения на эмиссии в окружающую среду.

АО «Ак Бидай-Терминал» сдана Декларация о воздействии на окружающую среду в Управление природных ресурсов и регулирования природопользования, также получено решение по определению категории объекта, оказывающего незначительное воздействие на окружающую среду.

В АО «Ак Бидай-Терминал» разработан и утвержден План ликвидации аварийных ситуаций на зерновом терминале, ведутся паспорта опасных отходов. В 2024 году превышения предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ не зафиксировано.

АО «Ак Бидай-Терминал» руководствуется принципами поддержки процесса непрерывного устранения потерь, то есть устранения любых действий, которые потребляют ресурсы. Вследствие

концепции бережливого производства было выделено множество элементов, каждый из которых представляет собой определенный метод. Производственные мощности терминала оснащены системой активной вентиляции, высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг. Таким образом, учитывая специфику производства, основным методом экономии в АО «Ак Бидай – Терминал» является всеобщий уход за оборудованием.

ТОО «Астық қоймалары»

Природоохранная деятельность ТОО «Астық қоймалары» осуществляется в соответствии с Экологическим кодексом Республики Казахстан и другими нормативными правовыми актами Республики Казахстан в области охраны окружающей среды.

Основными направлениями политики ТОО «Астық қоймалары» в области охраны окружающей среды является предотвращение несанкционированных и сверхнормативных выбросов в атмосферный воздух, улучшение системы менеджмента в области охраны окружающей среды.

На хлебных базах в плановом порядке проводится работа по охране окружающей среды. Повышается эффективность работы аспирационных сетей всех производственных объектов. Производятся ежегодный ремонт и реконструкция. Вредное воздействие на растительный и животный мир в зоне расположения объекта отсутствует.

Соответствие экологическим требованиям

АО «Ак Бидай-Терминал»

Деятельность АО «Ак Бидай – Терминал» соответствует требованиям экологического законодательства Республики Казахстан. Организация сдает в природоохранные органы всю необходимую отчетность. Каких-либо ограничительных мер, жалоб, штрафов, сбросов загрязняющих веществ за отчетный период не зафиксировано. Для снижения экологической нагрузки на окружающую среду в АО «Ак Бидай – Терминал» предусмотрены следующие мероприятия:

- ✚ контроль работоспособности и поддержание в технически исправном состоянии аспирационной системы;
- ✚ осуществление мероприятий по промышленной санитарии производственного объекта;
- ✚ ежеквартальное осуществление расчетов выбросов загрязняющих веществ в атмосферу;
- ✚ полив зеленых насаждений;
- ✚ контроль за сбором отходов и вывозом отходов производства сторонними организациями.

Прямые источники горения отсутствуют. Электропитание централизованное, таким образом, полностью исключается вероятность выбросов в окружающую среду вредных веществ.

Здоровье и безопасность потребителя обеспечиваются посредством эксплуатации исправного технологического оборудования, соблюдением правил и норм законодательства Республики Казахстан по пожарной безопасности, охране труда и технике безопасности, обеспечением проведения анализов зерна на зараженность, регламентированными процессами приема и отгрузки зерна на экспорт.

ТОО «Астық қоймалары»

В течение 2024 года проведены работы по санитарной очистке, озеленению, облагораживанию территорий представительств. Образовавшиеся твердые бытовые отходы и другие производственные отходы своевременно вывозятся. Сдача опасных отходов (люминесцентные лампы и др.) осуществляется в специализированные точки приема.

ТОО «Астық қоймалары» соответствует требованиям экологического законодательства.

Биологическое разнообразие

Деятельность Продкорпорации и ее дочерних организаций не оказывает негативного влияния на биологическое разнообразие, так как в ней используются экологически чистое сырье и высокотехнологичное оборудование.

Спонсорство и благотворительность

Продкорпорация уделяет внимание вопросам оказания благотворительной помощи различным организациям и физическим лицам. В 2024 году помощь за счет Продкорпорации оказана благотворительная помощь следующим:

- гражданину Айтқазы Е.Т. в размере 400 000 тенге для прохождения экстренного лечения его дочери Тлеуберген Г.Е. с диагнозом «Злокачественное новообразование забрюшинного пространства» в Турецкой Республике;
- гражданке Сапаровой Д.С. в размере 200 000 тенге для прохождения лечения ее дочери Сауровой Д. в соответствии с диагнозом «В клеточный острый лимфобластный лейкоз (рак крови)» в городе Сеул, Южная Корея;
- пострадавшим от наводнения продовольственными товарами (сахар, рис, гречневая крупа) посредством акиматов Актюбинской, Атырауской, Костанайской и Северо-Казахстанской областей.

Вместе с тем, за счет собственных средств работниками Продкорпорации была оказана следующая помощь:

- в качестве дополнительной помощи гражданину Айтқазы Е.Т. в размере 287 382,86 тенге для прохождения экстренного лечения его дочери Тлеуберген Г.Е. с диагнозом «Злокачественное новообразование забрюшинного пространства» в Турецкой Республике
- общественному фонду «Совет ветеранов ВОВ, тружеников тыла и детей войны» работниками Корпорации - 10 тыс. тенге.



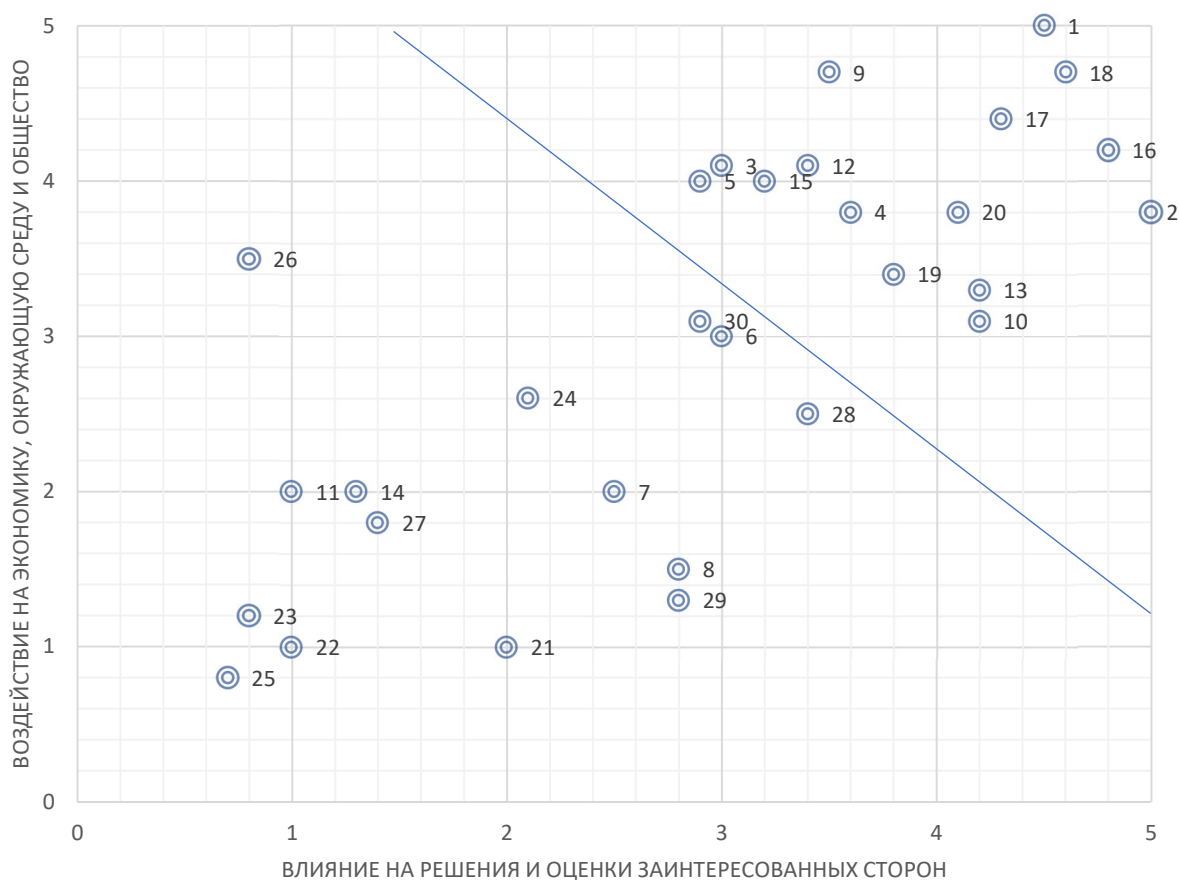
Приложение 1. Границы Отчета

Настоящий Годовой отчет АО «НК «Продкорпорация» призван раскрыть существенную информацию о деятельности Компании для широкого круга заинтересованных сторон. Содержание Отчета охватывает период с 1 января по 31 декабря 2024 года. Показатели не были изменены в сравнении с прошлым годом и сопоставимы с данными, приведенными в предыдущих годовых отчетах Продкорпорации. Информация о деятельности в области устойчивого развития не проходит внешнее заверение.

При подготовке Отчета были учтены нормы казахстанского законодательства, требования Казахстанской фондовой биржи, а также лучшие казахстанские и мировые практики. Информация об устойчивом развитии в Отчете раскрыта в соответствии с международными стандартами GRI (базовый вариант соответствия).

В соответствии с принципом существенности в раскрытии информации настоящий Годовой отчет отражает только наиболее важные аспекты (темы) деятельности Компании. Для определения существенности все аспекты деятельности были проанализированы по двум критериям: по степени влияния на решения и оценки заинтересованных сторон и по значимости воздействия со стороны Компании. Оценки по этим двум критериям выставлялись по десятибалльной шкале, где «5» означает максимальное влияние, а «1» – минимальное. На основании полученных оценок была сформирована матрица существенности, визуализирующая значимость тем. Темы, признанные наиболее значимыми Компанией и представителями заинтересованных сторон, отмечены в правом верхнем углу матрицы.

Матрица существенности



Список тем (цветом выделены темы, признанные значимыми):

Экономические темы	
Экономические результаты	1
Присутствие на рынке	2
Косвенное экономическое воздействие	3
Практика закупок	4
Противодействие коррупции	5
Неконкурентное поведение	6
Налогообложение	7

Экологические темы	
Материалы	8
Энергия	9
Вода	10
Биоразнообразие	11
Выбросы	12
Отходы	13
Экологическая оценка поставщиков	14

Социальные темы	
Наем сотрудников	15
Практика трудовых отношений	16
Здоровье и безопасность на рабочем месте	17
Обучение и образование	18
Разнообразие и равные возможности	19
Противодействие дискриминации	20
Свобода ассоциации и ведения коллективных переговоров	21
Детский труд	22
Принудительный или обязательный труд	23
Практика обеспечения безопасности	24
Права местных сообществ	25
Оценка социального воздействия поставщиков	26
Государственная (публичная) политика	27
Здоровье и безопасность потребителя	28
Маркировка продукции и услуг	29
Неприкосновенность частной жизни потребителя	30

Приложение 2. Индекс GRI

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/Комментарий	Стр.
GRI 1: Основы			
GRI 2: Общая информация 2024 года			
2-1 Профиль организации			
2-1 а	Название организации	Профиль Компании; Общие сведения	1 8
2-1 b	Характер собственности и организационно-правовая форма	Профиль Компании; Общие сведения	1 8
2-1 с	Местонахождение штаб-квартиры	Общие сведения; География деятельности	8 14
2-1 d	Местонахождение осуществления деятельности	Общие сведения; География деятельности	8 14
2-2 Субъекты, входящие в отчетность организации по устойчивому развитию			
2-1 а	Юридические лица, которые организация контролирует или в которых имеет долю, включенные в отчет об устойчивом развитии	Дочерние и зависимые организации	11
2-1 b	Юридические лица, отчетность которых была включена в отчетность организации	Дочерние и зависимые организации; Приложение 3	11 89
2-3 Отчетный период, периодичность и контактный пункт			
2-3 а	Отчетный период и периодичность	Приложение 1	81
2-3 b	Отчетный период и периодичность финансовой отчетности	Приложение 3	89
2-3 с	Дата публикации отчета	Приложение 1	81
2-3 d	Контактное лицо, к которому можно обратиться с вопросами относительно данного отчета	Контактная информация	91
2-4 Повторное изложение информации			
2-4 а	Повторное изложение информации, сделанное за предыдущие отчетные периоды (перерасчеты)	Перерасчет показателей не осуществлялся	
2-5 Внешнее заверение			
2-5 а	Политика и практика организации в отношении обеспечения внешнего заверения отчетности	Внешний аудит	68
2-6 Деятельность, цепочка создания стоимости и другие деловые отношения			
2-6 а	Секторы (государственный, частный / финансовый или другой). на которых работает организация	Бизнес-модель; Операционные результаты	9 38
2-6 b	Цепочка создания стоимости	Бизнес-модель	9
2-7 Сотрудники			
2-7 а	Общее количество сотрудников, разбивка по полу, по региону	Состав персонала	72
2-7 b	Общее количество постоянных, временных, штатных сотрудников в разбивке по полу и региону, а также общее количество сотрудников, занятых на неполный рабочий день, негарантированные часы работы	Состав персонала	72
2-9 Структура и состав руководства			

2-9 а	Структура руководства, включая комитеты высшего руководства	Структура корпоративного управления Совет директоров; Правление	51 54 60
2-9 б	Комитеты высшего руководящего органа, ответственные за принятие решений и надзор за управлением воздействием организации на экономику, окружающую среду и социальную среду	Комитеты Совета директоров	59
2-9 с	Состав высшего органа управления и его комитетов	Состав Совета директоров; Комитеты Совета директоров	55 59
2-10 Назначение и выбор высшего руководящего органа			
2-10 а	Процессы выдвижения и отбора в высший руководящий орган и его комитеты	Совет директоров	54
2-10 б	Критерии, используемые для выдвижения и выбора высшего руководящего органа	Совет директоров	54
2-11 Председатель высшего руководящего органа			
2-11 а	Председатель высшего руководящего органа	Совет директоров	54
2-11 б	Функции Председателя высшего руководящего органа в рамках организации	Совет директоров	54
2-12 Роль высшего руководящего органа в надзоре за управлением воздействиями			
2-12 а	Роль высшего руководящего органа и руководителей высшего звена в разработке, утверждении и обновлении целей, ценностей или миссии организации. Заявления, стратегии, политика и цели, связанные с устойчивым развитием	Совет директоров; Правление; Устойчивое развитие	54 60 73
2-12 б	Роль высшего руководящего органа в надзоре за процессами по выявлению и управлению влиянием организации на экономику, окружающую среду и социальную среду	Совет директоров	54
2-12 с	Роль высшего руководящего органа в анализе эффективности процессов организации (2-12 а, 2-12 б), частота рассмотрения	Совет директоров	54
2-15 Конфликты интересов			
2-15 а	Процессы организации по предотвращению конфликта интересов высшим руководящим органом	Система корпоративного управления; Корпоративная этика	51 65
2-16 Сообщение о важнейших проблемах			
2-16 а	Процесс доведения критических проблем до сведения высшего руководящего органа	Система корпоративного управления	51
2-18 Оценка деятельности высшего руководящего органа			
2-18 а	Процессы оценки деятельности высшего руководящего органа	В отчетном периоде оценка не проводилась	
2-18 б	Независимость оценки, периодичность оценки		
2-18 с	Действия, предпринятые в ответ на оценки		
2-19 Политика вознаграждения			
2-19 а	Политика вознаграждения членов высшего руководящего органа и руководителей высшего звена	Вознаграждение ключевого управленческого персонала	65
2-22 Отчет о стратегии устойчивого развития			

2-22 а	Отчет заявление высшего руководящего органа или самого старшего руководителя организации об актуальности устойчивого развития для организации и ее стратегии содействия устойчивому развитию	Устойчивое развитие	73
2-29 Подход к взаимодействию с заинтересованными сторонами			
2-29 а	Подход к взаимодействию с заинтересованными сторонами, включая категории заинтересованных сторон, с которыми он взаимодействует, и как они идентифицируются; цель взаимодействия с заинтересованными сторонами; значимое взаимодействие с заинтересованными сторонами	Взаимодействие с заинтересованными сторонами	75
GRI 3: Существенные вопросы 2021			
3-1 Процесс определения существенных вопросов			
3-1 а	Процесс определения существенных тем, включая выявление фактического и потенциального, негативного и позитивного воздействия на экономику, окружающую среду и социальную среду в рамках своей деятельности и деловых отношений; определение приоритетности воздействий для отчетности на основе их значимости.	Приложение 1	81
3-1 b	Заинтересованные стороны и эксперты, мнения которых повлияли на процесс определения существенных тем	Приложение 1	81
3-2 Список существенных вопросов			
3-2 а	Список существенных вопросов	Приложение 1	81
3-3 Управление существенными вопросами			
3-3 а	Фактическое и потенциальное, негативное и позитивное воздействие на экономику, окружающую среду и социальную среду	Бизнес-модель; Плановые значения ключевых показателей деятельности; Рыночная ниша Продкорпорации; Операционные результаты; Устойчивое развитие	9 16 36 38 73
GRI 201: Экономические показатели 2016			
201-1 Прямая экономическая ценность, создаваемая и распределяемая			
201-1 а	Прямая экономическая стоимость, создаваемая и распределяемая на основе начислений, включая основные компоненты для глобальных операций организации	Финансовые результаты	39
201-1 b	Прямая экономическая стоимость на уровне страны, региона или рынка, а также о критериях, используемых для определения значимости	Рыночная ниша Продкорпорации; Операционные результаты	36 38
201-2 Финансовые последствия и другие риски и возможности, связанные с изменением климата			
201-2	Риски и возможности, связанные с изменением климата, которые потенциально могут привести к существенным изменениям в операциях, доходах или расходах	Управление рисками	69
201-3 Обязательства по плану с установленными выплатами и другие пенсионные планы			
201-3 а	Оценочная стоимость обязательств, которые покрываются за счет общих ресурсов организации	Отчисления в пенсионный фонд, фонды медицинского и социального законодательства производятся в	
201-3 b	Фонд для оплаты пенсионных обязательств		

201-3 c	Покрытие фондом пенсионных обязательств	соответствии с требованиями законодательства при выплате заработной платы сотрудникам.	
201-3 d	Процент от заработной платы, внесенной работником или работодателем		
201-3 e	Уровень участия в обязательных и добровольных, региональных или страновых пенсионных схемах или схемах, оказывающих финансовое воздействие		
201-4 Финансовая помощь, полученная от правительства			
201-4 a	Общая денежная стоимость финансовой помощи, полученной организацией от любого правительства в течение отчетного периода	В отчетном периоде Продкорпорация не получала финансовой помощи от Правительства Казахстана либо правительств других стран	
201-4 b	Информация в 201-4-а по странам		
201-4 c	Присутствие какого-либо правительства в структуре акционеров, степень присутствия	Информация об акционере	52
GRI 202: Присутствие на рынке 2016			
202-2 Доля высшего руководства, нанятого из местного сообщества		Все руководящие работники Продкорпорации являются гражданами Казахстана	
202-2 a	Процентная доля высшего руководства в важных местах деятельности, нанятого из местного сообщества		
GRI 203: Косвенное экономическое воздействие 2016			
203-1	Поддерживаемые инвестиции в инфраструктуру и услуги	Общие сведения; Бизнес-модель; Результаты операционной деятельности	10 8 38
203-2	Значительные косвенные экономические последствия	Результаты операционной деятельности	38
GRI 204: Практика закупок 2016			
204-1	Доля расходов на местных поставщиков	Практика закупок	50
GRI 205: Борьба с коррупцией 2016			
205-1	Операции, оцененные на предмет рисков, связанных с коррупцией	Противодействие коррупции	66
205-2	Информирование и обучение по вопросам антикоррупционной политики и процедур	Противодействие коррупции	66
205-3	Подтвержденные случаи коррупции и принятые меры	Подтвержденных случаев коррупции за отчетный период не имеется.	
GRI 206: Антиконтурентное (антимонопольное) поведение 2016			
206-1	Судебные иски за антиконтурентное поведение, антимонопольную и монопольную практику	В отчетном периоде исков за антиконтурентное поведение и монопольную практику не было	
GRI 301: Материалы 2016			
301-1	Материалы, используемые по весу или объему	Используемые материалы	76
GRI 302: Энергия 2016			
302-1	Потребление энергии внутри организации	Энергопотребление и энергоэффективность	77
302-2	Потребление энергии за пределами организации	Энергопотребление и энергоэффективность	77
302-3	Энергоемкость	Энергопотребление и энергоэффективность	77
302-4	Снижение энергопотребления	Энергопотребление и энергоэффективность	77
302-5	Снижение энергопотребления продуктов и услуг	Энергопотребление и энергоэффективность	77
GRI 303: Вода и сточные воды 2018			

303-1	Взаимодействие с водой как общим ресурсом	Потребление воды	76
303-4	Сброс воды	Сбросы сточных вод	78
303-5	Потребление воды	Потребление воды	76
GRI 304: Биоразнообразие 2016			
304-1	Эксплуатационные участки, находящиеся в собственности, аренде, управлении в охраняемых районах или рядом с ними, а также в районах с высокой биологической ценностью за пределами охраняемых районов	Биологическое разнообразие	80
GRI 305: Выбросы 2016			
305-4	Интенсивность выбросов парниковых газов	Выбросы парниковых газов и иных загрязняющих веществ в атмосферу	78
305-6	Выбросы озоноразрушающих веществ (ОРВ)	Деятельность организации не связана с выбросами озоноразрушающих веществ, оксидов серы и азота в атмосферу	
305-7	Оксиды азота (NOx), оксиды серы (SOx) и другие значительные выбросы в атмосферу		
GRI 306: Отходы 2020			
306-3	Образующиеся отходы	Управление отходами	76
306-5	Отходы, направленные на утилизацию	Управление отходами	76
GRI 401: Трудоустройство 2016			
401-1	Набор новых сотрудников и текучесть кадров	Состав персонала	73
401-3	Отпуск по уходу за ребенком (Декретный отпуск)	Состав персонала	73
GRI 402: Трудовые/Управленческие отношения 2016			
402-1	Минимальные сроки уведомления об изменениях в работе	Практика трудовых отношений и разрешение трудовых споров	75
GRI 403: Охрана труда и техника безопасности 2018			
403-1	Система управления охраной труда и промышленной безопасностью	Политика в области безопасности и охраны труда	74
403-5	Обучение работников по вопросам охраны труда и техники безопасности	Политика в области безопасности и охраны труда	74
403-8	Работники, охваченные системой управления охраной труда и промышленной безопасностью	Политика в области безопасности и охраны труда	74
403-9	Травмы, связанные с работой	Политика в области безопасности и охраны труда	74
403-10	Плохое состояние здоровья, связанное с работой	Политика в области безопасности и охраны труда	74
GRI 404: Обучение и Образование 2016			
404-1	Среднее количество часов обучения в год на одного сотрудника	Обучение и повышение квалификации работников	74

404-2	Программы повышения квалификации сотрудников и программы помощи в переходный период	Обучение и повышение квалификации работников	74
GRI 405: Разнообразие и равные возможности 2016			
405-1	Разнообразие руководящих органов и сотрудников	Состав персонала	73
GRI 406: Недискриминация 2016			
406-1	Случаи дискриминации и принятые меры по исправлению положения	Состав персонала	73
GRI 408: Детский труд 2016			
408-1	Операции и поставщики, подверженные значительному риску случаев использования детского труда	Практика трудовых отношений и разрешения трудовых споров	75
GRI 409: Принудительный или Обязательный труд 2016			
409-1	Операции и поставщики, подверженные значительному риску случаев принудительного или обязательного труда	Практика трудовых отношений и разрешения трудовых споров	75
GRI 416: Здоровье и безопасность клиентов 2016			
416-1	Оценка воздействия категорий товаров и услуг на здоровье и безопасность	Политика в области охраны окружающей среды	76
GRI 417: Маркетинг и Маркировка 2016			
417-1	Требования к информации и маркировке продуктов и услуг	Политика в области охраны окружающей среды, информационная политика	76 52

Приложение 3. Годовая финансовая отчетность



**АО «Национальная компания
«Продовольственная контрактная корпорация»**

Консолидированная финансовая отчетность

за 2024 год

с аудиторским отчетом независимого аудитора

СОДЕРЖАНИЕ

Аудиторский отчет независимого аудитора

Консолидированная финансовая отчетность

Консолидированный отчет о финансовом положении	1-2
Консолидированный отчет о совокупном убытке	3-4
Консолидированный отчет о движении денежных средств	5-6
Консолидированный отчет об изменениях в капитале	7
Примечания к консолидированной финансовой отчетности	8-55

Аудиторский отчет независимого аудитора

Акционеру и Совету директоров АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»

Мнение

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» и его дочерних организаций (далее - «Группа»), состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2024 года, консолидированного отчета о совокупном убытке, консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале и консолидированного отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к консолидированной финансовой отчетности, включая информацию о существенных положениях учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2024 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «*Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности*» нашего отчета.

Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с принятым Советом по международным стандартам этики для бухгалтеров (СМСЭБ) Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости) (Кодекс СМСЭБ) и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту консолидированной финансовой отчетности в Республике Казахстан, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам. В отношении каждого из указанных ниже вопросов наше описание того, как соответствующий вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита, приводится в этом контексте.

Мы выполнили обязанности, описанные в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего отчета, в том числе по отношению к этим вопросам. Соответственно, наш аудит включал выполнение процедур, разработанных в ответ на нашу оценку рисков существенного искажения консолидированной финансовой отчетности. Результаты наших аудиторских процедур, в том числе процедур, выполненных в ходе рассмотрения указанных ниже вопросов, служат основанием для выражения нашего аудиторского мнения о прилагаемой консолидированной финансовой отчетности.

Ключевой вопрос аудита	Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита
------------------------	---

Оценка стоимости запасов зерна

У Группы имеются существенные остатки зерна в составе товарно-материальных запасов и неснижаемых запасов зерна. В силу существенности запасов зерна, которые составляли 55% от общей суммы активов Группы, а также использованных руководством суждений, оценка стоимости данных запасов представляла собой ключевой вопрос аудита.

Информация о запасах зерна представлена в *Примечании 3* и *Примечании 15* к консолидированной финансовой отчетности.

Мы проанализировали учетную политику Группы по учету запасов зерна на соответствие требованиям МСФО (IAS) 2 «Запасы». Мы рассмотрели выбранные методы учета запасов зерна, включая неснижаемые запасы зерна, и последовательность применения выбранной учетной политики.

Мы протестировали, на выборочной основе, оценку стоимости запасов зерна и неснижаемых запасов зерна по наименьшей из чистой цены реализации и себестоимости. Мы сравнили данные, использованные руководством Группы при оценке чистой цены реализации запасов зерна с информацией, доступной на рынке.

Мы провели анализ стоимости запасов зерна, находящихся без движения, на основании тестирования соответствующей документации, отражающей качественные и количественные характеристики зерна.

Мы проанализировали информацию о запасах зерна, раскрытую в примечаниях к консолидированной финансовой отчетности.

Возмещаемость активов по отложенному корпоративному подоходному налогу

Мы считаем данный вопрос одним из ключевых вопросов аудита в силу существенности суммы активов по отложенному корпоративному подоходному налогу, возникших в результате налоговых убытков к переносу, и применения субъективных суждений руководством Группы при оценке возмещаемости активов по отложенному корпоративному подоходному налогу, на которую повлияли неопределенность относительно вероятных сроков и размера будущей налогооблагаемой прибыли, а также стратегии налогового планирования и истечение срока использования налоговых убытков.

Информация по активам по отложенному корпоративному подоходному налогу представлена в *Примечании 3* и *Примечании 30* к консолидированной финансовой отчетности.

Наши аудиторские процедуры в отношении возмещаемости активов по отложенному корпоративному подоходному налогу включали анализ прогнозов будущей налогооблагаемой прибыли, разработанных руководством Группы на основе бюджета и оценки бизнес-перспектив руководством Группы. Мы оценили существенные допущения, использованные в прогнозах, и сравнили их с имеющимися внешними данными и фактическими показателями деятельности Группы.

Мы проанализировали информацию об активах по отложенному корпоративному подоходному налогу, раскрытую в примечаниях к консолидированной финансовой отчетности.

Прочая информация, включенная в годовой отчет Группы за 2024 год

Прочая информация включает информацию, содержащуюся в годовом отчете Группы за 2024 год, но не включает консолидированную финансовую отчетность и наш аудиторский отчет о ней. Ответственность за прочую информацию несет руководство.

Годовой отчет Группы за 2024 год, предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского отчета.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывода, выражающего уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет нам предоставлена, и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных существенных искажений.

Ответственность руководства и Совета директоров за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у руководства нет реальной альтернативы таким действиям.

Совет директоров несет ответственность за надзор за процессом подготовки консолидированной финансовой отчетности Группы.

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наши цели заключаются в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность в целом не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчета, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявит существенное искажение при его наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что по отдельности или в совокупности они могли бы повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- ▶ выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибок, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- ▶ получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;

- ▶ оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством, и раскрытия соответствующей информации;
- ▶ делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, и, на основании полученных аудиторских доказательств, вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, которые могут вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском отчете к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- ▶ проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.
- ▶ планируем и осуществляем аудит Группы с целью получения достаточных надлежащих аудиторских доказательств в отношении финансовой информации организаций или хозяйственных единиц внутри Группы как основания для формирования мнения о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за общее руководство, контроль и проверку аудиторских процедур, выполняемых для целей аудита Группы. Мы являемся единолично ответственными за наше аудиторское мнение.

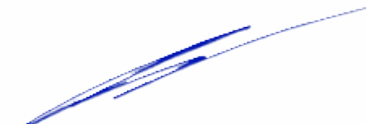
Мы осуществляем информационное взаимодействие с Советом директоров, доводя до его сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, если мы выявляем таковые в процессе аудита.

Мы также предоставляем Совету директоров заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали его обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях – о действиях, осуществленных для устранения угроз, или принятых мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения Совета директоров, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и которые, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском отчете, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком либо вопросе не должна быть сообщена в нашем отчете, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Руководитель, ответственный за проведение аудита, по результатам которого выпущен настоящий аудиторский отчет независимого аудитора, - Пол Кон.

ТОО «Эрнст энд Янг»



Пол Кон
Партнер по аудиту



Ольга Хегай
Аудитор

Квалификационное свидетельство аудитора
№МФ-0000286 от 25 сентября 2015 года



Рустамжан Саттаров
Генеральный директор
ТОО «Эрнст энд Янг»

Государственная лицензия на занятие
аудиторской деятельностью на территории
Республики Казахстан серии МФЮ-2
№ 0000003, выданная Министерством
финансов Республики Казахстан 15 июля
2005 года

А15ЕЗН4, Республика Казахстан, г. Алматы
пр. Аль-Фараби, 77/7, здание «Есентай Тауэр»

31 июля 2025 года

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

По состоянию на 31 декабря 2024 года

3 тысячи тенге	Прим.	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства и активы в форме права пользования	5	4.121.211	3.888.792
Инвестиционная недвижимость		53.482	53.482
Удвиг		41.300	41.300
Инвестиции в совместные предприятия	6	107.459	1.204.318
Неснижаемые запасы зерна	15	44.158.616	48.184.712
Активы по отложенному корпоративному подоходному налогу	30	8.994.318	4.667.831
НДС к возмещению, долгосрочная часть	16	11.827.687	—
Займы выданные	8	61.095	64.614
Торговая и прочая дебиторская задолженность	9	256.223	411.793
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	10	—	888.735
Прочие внеоборотные активы	11	1.462.399	1.466.111
Итого внеоборотные активы		71.083.790	60.871.688
Оборотные активы			
Товарно-материальные запасы	15	105.945.465	60.563.368
Товарные кредиты	14	36.226.883	63.967.211
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	16	6.861.131	13.632.779
Предоплата по корпоративному подоходному налогу		857.335	1.055.106
Торговая и прочая дебиторская задолженность	9	19.628.767	12.958.020
Авансы выплаченные	7	5.616.767	11.706.530
Займы выданные	8	3.519	3.519
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	10	21.245.939	18.369.590
Средства в финансовых организациях	12	—	130.942
Денежные средства и их эквиваленты	13	3.343.403	32.448.540
		199.729.209	214.835.605
Активы, предназначенные для продажи		1.283	7.945
Итого оборотные активы		199.730.492	214.843.550
Итого активы		270.814.282	275.715.238

Прилагаемые примечания на страницах с 8 по 55 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ (продолжение)

В тысячах тенге	Прим.	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Капитал и обязательства			
Капитал			
Акционерный капитал	17	197.184.548	157.184.548
Резерв по пересчету валюты отчетности		354.134	365.455
Накопленный убыток		(89.162.759)	(65.701.251)
Капитал, приходящийся на акционера материнской компании		108.375.923	91.848.752
Неконтролирующие доли участия		–	826
Итого капитал		108.375.923	91.849.578
Обязательства			
Долгосрочные обязательства			
Займы полученные	18	11.500.000	26.500.000
Выпущенные долговые ценные бумаги	19	3.052.566	52.273.695
Обязательства по аренде		3.688	3.708
Обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу	30	202.684	194.071
Итого долгосрочные обязательства		14.758.938	78.971.474
Краткосрочные обязательства			
Займы полученные	18	83.745.144	96.794.901
Выпущенные долговые ценные бумаги	19	61.784.219	1.349.440
Краткосрочные обязательства		–	1.599.447
Обязательства по аренде		579	3.989
Обязательства по договорам с покупателями		36.955	69.157
Торговая и прочая кредиторская задолженность	20	1.861.083	4.365.367
Прочие налоги к уплате		124.029	79.660
Краткосрочные оценочные обязательства		127.412	99.837
Резерв по условным обязательствам	35	–	532.388
Итого краткосрочные обязательства		147.679.421	104.894.186
Итого обязательства		162.438.359	183.865.660
Итого капитал и обязательства		270.814.282	275.715.238
Балансовая стоимость одной простой акции, тенге	17	549,20	583,79

Председатель Правления

Управляющий директор –
член Правления

Главный бухгалтер



Джусупов А.Б.
Исмагулов И.О.
Исатаева Г.К.

Прилагаемые примечания на страницах с 8 по 55 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ УБЫТКЕ

За год, закончившийся 31 декабря 2024 года

В тысячах тенге	Прим.	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Выручка по договорам с покупателями	21	48.280.216	25.349.283
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	22	(42.792.363)	(24.159.471)
Валовая прибыль		5.487.853	1.189.812
Расходы по реализации	23	(6.686.849)	(5.068.962)
Общие и административные расходы	24	(1.768.169)	(1.550.084)
Операционный убыток		(2.967.165)	(5.429.234)
Финансовый доход	25	1.526.619	2.778.271
Финансовые расходы	25	(23.535.124)	(27.635.886)
Доля в доходе/(убытке) совместных предприятий	6	11.433	(1.833.632)
Чистые (расходы)/доходы по операциям с иностранной валютой		(66.080)	5.449.923
Чистая прибыль от переоценки ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	10	138.261	1.223.725
Доходы/(расходы) по кредитным убыткам	28	512.889	(35.879)
Прочие расходы от обесценения и создания резервов	29	(7.142.309)	(525.388)
Доходы по товарным кредитам	14	2.179.333	3.358.831
Прочие доходы	26	1.700.667	530.301
Прочие расходы	27	(233.331)	(46.701)
Убыток до налогообложения		(27.874.807)	(22.165.669)
Экономия по корпоративному подоходному налогу	30	4.412.473	3.172.679
Убыток за год		(23.462.334)	(18.992.990)
Приходящийся на:			
Акционера материнской компании		(23.462.302)	(18.992.985)
Неконтролирующие доли участия		(32)	(5)
		(23.462.334)	(18.992.990)

Прилагаемые примечания на страницах с 8 по 55 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ УБЫТКЕ (продолжение)

В тысячах тенге	Прим.	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Прочий совокупный убыток			
<i>Прочий совокупный убыток, подлежащий переклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах</i>			
Пересчет валюты отчетности зарубежных подразделений	6	(11.321)	(72.117)
Прочий совокупный убыток за год, за вычетом налогов		(11.321)	(72.117)
Итого совокупный убыток за год, за вычетом налогов		(23.473.655)	(19.065.107)
Приходящийся на:			
Акционера материнской компании		(23.473.623)	(19.065.102)
Неконтролирующие доли участия		(32)	(5)
		(23.473.655)	(19.065.107)
Убыток на акцию в тенге			
Базовый убыток за год, приходящийся на держателей простых акций материнской компании	17	(126,40)	(150,35)

Председатель Правления

Управляющий директор –
член Правления

Главный бухгалтер



Рисун
Джусуашев А.Б.

Исмагулов И.О.

Исатаева Г.К.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

За год, закончившийся 31 декабря 2024 года

<i>В тысячах тенге</i>	<i>Прим.</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Операционная деятельность			
Поступления от реализации товаров и услуг		45.682.593	22.502.225
Платежи поставщикам за сельскохозяйственные товары		(65.859.920)	(23.656.943)
Платежи поставщикам за прочие товары, работы и услуги		(5.209.516)	(3.636.886)
Платежи поставщикам за услуги по хранению сельскохозяйственной продукции		(4.407.802)	(5.262.991)
Выплаты по заработной плате		(2.095.617)	(1.700.120)
Проценты полученные		542.303	3.175.105
Проценты уплаченные		(23.958.196)	(24.925.575)
Корпоративный подоходный налог уплаченный		(70.738)	(120.431)
Прочие обязательные платежи в бюджет		(964.802)	(817.601)
Чистый реализованный убыток по операциям с иностранной валютой		(87.505)	(21.360)
Государственные субсидии по возмещению убытков при реализации зерна	22	-	4.009.191
Государственные субсидии по возмещению расходов на хранение неснижаемых запасов зерна	23	2.382.016	2.298.708
Прочие поступления		1.492.566	1.675.814
Прочие выплаты		(293.484)	(388.240)
Чистые денежные потоки, использованные в операционной деятельности		(52.848.102)	(26.869.104)
Инвестиционная деятельность			
Размещение средств в финансовых организациях	12	(109.601)	(790.012)
Погашение средств в финансовых организациях	12	1.064.953	738.695
Поступления от продажи основных средств		-	314.021
Приобретение основных средств и нематериальных активов		(63.706)	(460.544)
Приобретение ценных бумаг		-	(9.101.000)
Поступления от продажи ценных бумаг		695.007	30.706.100
Поступление от выкупленных инвестиционных ценных бумаг эмитентом	10	1.045.135	260.301
Дивиденды полученные		120.153	-
Прочие поступления		25.000	-
Прочие выплаты		(5.544)	(27.537)
Чистые денежные потоки от инвестиционной деятельности		2.771.397	21.640.024

Прилагаемые примечания на страницах с 8 по 55 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

**КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
(продолжение)**

В тысячах тенге	Прим.	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Финансовая деятельность			
Поступление от увеличения акционерного капитала	17	40.000.000	31.375.000
Поступление от выпуска долговых ценных бумаг	33	13.000.000	–
Погашение долговых ценных бумаг	33	(3.172.750)	–
Поступление заемных средств от кредитных организаций	33	24.827.533	65.613.309
Погашение заемных средств от кредитных организаций	33	(53.812.470)	(69.969.012)
Чистые денежные потоки от финансовой деятельности		20.842.313	27.019.297
Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов		(29.234.392)	21.790.217
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты			
		128.741	205.066
Влияние ожидаемых кредитных убытков на денежные средства и их эквиваленты			
	13	514	1.937
Денежные средства и их эквиваленты, на начало года		32.448.540	10.451.320
Денежные средства и их эквиваленты, на конец года	13	3.343.403	32.448.540

Председатель Правления

Управляющий директор –
член Правления

Главный бухгалтер



Джеуашев А.Б.

Исмагулов И.О.

Исатаева Г.К.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ

За год, закончившийся 31 декабря 2024 года

В тысячах тенге	Приходится на акционера материнской компании				Неконтролирующие доли участия	Итого
	Акционерный капитал	Резерв по пересчету валюты отчетности	Накопленный убыток	Итого		
На 1 января 2023 года	125.809.548	365.455	(46.636.149)	79.538.854	831	79.539.685
Чистый убыток за год	-	-	(18.992.985)	(18.992.985)	(5)	(18.992.990)
Прочий совокупный убыток за год	-	-	(72.117)	(72.117)	-	(72.117)
Итого совокупный убыток за год	-	-	(19.065.102)	(19.065.102)	(5)	(19.065.107)
Увеличение акционерного капитала (Примечание 17)	31.375.000	-	-	31.375.000	-	31.375.000
На 31 декабря 2023 года	157.184.548	365.455	(65.701.251)	91.848.752	826	91.849.578
Чистый убыток за год	-	-	(23.462.302)	(23.462.302)	(32)	(23.462.334)
Прочий совокупный убыток за год	-	(11.321)	-	(11.321)	-	(11.321)
Итого совокупный убыток за год	-	(11.321)	(23.462.302)	(23.473.623)	(32)	(23.473.655)
Увеличение акционерного капитала (Примечание 17)	40.000.000	-	-	40.000.000	-	40.000.000
Приобретение неконтролирующей доли участия	-	-	794	794	(794)	-
На 31 декабря 2024 года	197.184.548	354.134	(89.162.759)	108.375.923	-	108.375.923

Председатель Правления

Управляющий директор –
член Правления

Главный бухгалтер



Джусупов А.Б.

Исмагулов И.О.

Исатаева Г.К.

Прилагаемые примечания на страницах с 8 по 55 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

За год, закончившийся 31 декабря 2024 года

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ЗАО «Продовольственная контрактная корпорация» (далее – «Компания») было учреждено в результате реализации Постановления Правительства Республики Казахстан (далее – «Правительство») от 24 февраля 1997 года с 100% участием Правительства в его акционерном капитале. 17 июня 2004 года Компания была перерегистрирована в АО «Продовольственная контрактная корпорация». 5 июля 2007 года АО «Продовольственная контрактная корпорация» был присвоен статус «Национальная компания».

17 апреля 2007 года 100% доля участия в Компании была передана АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» (далее – «КазАгро»). Единственным акционером КазАгро являлось Правительство в лице Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан.

4 июня 2020 года 100% доля участия в Компании была безвозмездно передана в республиканскую собственность в соответствии с Постановлением Правительства Республики Казахстан № 326 от 27 мая 2020 года. Единственным акционером Компании по состоянию на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года является Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан.

Зарегистрированный офис Компании расположен по адресу: Республика Казахстан, город Астана, улица Московская, 29/3.

Основной деятельностью Компании является реализация стабилизационной функции на зерновом рынке, предусматривающей поддержку сельхозтоваропроизводителей путем закупа, организации хранения и реализации зерновых культур и продуктов их переработки на внутреннем и внешнем рынках, а также поддержание резервного запаса зерна в целях гарантированного обеспечения страны продовольственным зерном при возникновении чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

Информация о дочерних организациях Компании указана в *Примечании 34*. Компания и ее дочерние организации (далее вместе – «Группа»), помимо прочего, осуществляют коммерческую деятельность, связанную с хранением, перевалкой и реализацией зерна и прочей аграрной продукции на зарубежных и внутренних рынках.

Консолидированная финансовая отчетность Группы за год, закончившийся 31 декабря 2024 года, была утверждена к выпуску руководством Компании 31 июля 2025 года.

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ

Настоящая консолидированная финансовая отчетность Группы была подготовлена на основе первоначальной стоимости, за исключением операций, раскрытых в существенных положениях учетной политики, и примечаниях к данной консолидированной финансовой отчетности. Консолидированная финансовая отчетность представлена в казахстанских тенге (далее – «тенге»). Все значения в данной консолидированной финансовой отчетности округлены до целых тысяч, за исключением специально оговоренных случаев.

Заявление о соответствии

Настоящая консолидированная финансовая отчетность Группы подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») в редакции, опубликованной Советом по Международным стандартам финансовой отчетности («Совет по МСФО»).

Подготовка консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО требует применения определенных критичных учетных оценок, а также суждений по допущениям в ходе применения учетной политики. Сферы применения, включающие в себя повышенный уровень сложности или применения допущений, а также области, в которых применение оценок и допущений является существенным для консолидированной финансовой отчетности, раскрыты в *Примечании 4*.

Непрерывность деятельности

Данная консолидированная финансовая отчетность Группы была подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности.

По состоянию на 31 декабря 2024 года оборотные активы Группы превышают ее краткосрочные обязательства на сумму 52.051.071 тысяча тенге (на 31 декабря 2023 года: 109.949.364 тысячи тенге). В течение 2024 года чистый убыток Группы составил 23.462.334 тысячи тенге (за 2023 год: 18.992.990 тысяч тенге).

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ (продолжение)

Непрерывность деятельности (продолжение)

Руководство Группы не ожидает трудностей с выполнением своих обязательств в соответствии с договорными условиями за счет своей операционной деятельности, увеличения акционерного капитала, а также имеющихся средств на счетах в банках. В 2024 году акционерный капитал Группы был увеличен на сумму 40.000.000 тысяч тенге в соответствии с Постановлением Правительства Республики Казахстан от 7 декабря 2023 года (за 2023 год: 31.375.000 тысяч тенге) (*Примечание 17*). Кроме того, руководство Группы планирует увеличить продажу зерна в соответствии с Планом закупа и реализации Группы в период 2022-2025 годов и считает, что Группа способна продолжать свою деятельность в обозримом будущем.

Основа консолидации

Дочерние организации, то есть компании, контроль над деятельностью которых осуществляет Группа, консолидируются. Контроль осуществляется в том случае, если Группа подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, а также возможность влиять на этот доход путем реализации своих полномочий в отношении объекта инвестиций. В частности, Группа контролирует объект инвестиции только в том случае, если выполняются следующие условия:

- Наличие у Группы полномочий в отношении объекта инвестиций (т.е. существующие права, обеспечивающие текущую возможность управлять значимой деятельностью объекта инвестиций);
- Наличие у Группы подверженности риску изменения доходов от участия в объекте инвестиций или прав на получение таких доходов;
- Наличие у Группы возможности использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций для влияния на величину доходов.

Как правило, предполагается, что большинство прав голоса обуславливает наличие контроля. Для подтверждения такого допущения и при наличии у Группы менее большинства прав голоса или аналогичных прав в отношении объекта инвестиций, Группа учитывает все значимые факты и обстоятельства при оценке наличия полномочий в отношении данного объекта инвестиций:

- Соглашение(я) с другими держателями прав голоса в объекте инвестиций;
- Права, предусмотренные другими соглашениями;
- Права голоса и потенциальные права голоса, имеющиеся у группы.

Консолидация дочерних организаций начинается с даты перехода к Группе контроля над ними и прекращается с даты утраты контроля. Все внутригрупповые операции, остатки и нереализованные прибыли по таким операциям исключаются полностью; нереализованные убытки также исключаются, кроме случаев, когда соответствующая операция свидетельствует об обесценении передаваемого актива. При необходимости в учетную политику дочерних организаций вносятся изменения для приведения ее в соответствие с учетной политикой Группы.

Изменение доли участия в дочерней организации без утраты контроля учитывается как операция с собственным капиталом. Убытки дочерней организации относятся на неконтролирующие доли участия даже в том случае, если это приводит к отрицательному сальдо.

Если Группа утрачивает контроль над дочерней организацией, она прекращает признание активов и обязательств дочерней организации (в том числе относящегося к ней гудвила), балансовой стоимости неконтролирующих долей участия, накопленных курсовых разниц, отраженных в собственном капитале; признает справедливую стоимость полученного возмещения, справедливую стоимость оставшейся инвестиции, образовавшийся в результате операции излишек или дефицит в составе прибыли или убытка; реклассифицирует долю материнской организации в компонентах, ранее признанных в составе прочего совокупного убытка, в состав прибыли или убытка.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ (продолжение)

Геополитическая ситуация

В результате конфликта между Российской Федерацией и Украиной многие страны ввели и продолжают вводить новые санкции против отдельных российских юридических лиц и российских граждан. Санкции были также введены в отношении Республики Беларусь.

Волатильность на фондовых, валютных и товарных рынках, ограничения импорта и экспорта, доступность местных ресурсов, материалов и услуг напрямую влияют на компании, которые ведут активную деятельность или имеют существенные связи с Российской Федерацией, Республикой Беларусь или Украиной. Однако последствия сложившейся ситуации прямо или косвенно могут влиять не только на компании, имеющие непосредственное отношение к странам-участницам конфликта.

Данная ситуация повлияла на транспортную логистику и привела к повышению ставок на перевозки, что замедлило темпы роста экспорта казахстанской продукции. При этом, традиционно казахстанский экспорт зерна через территорию Российской Федерации оценивается минимальными объемами, так как основной экспорт зерна сосредоточен в Центрально-Азиатском направлении, Закавказье, Китае и других странах. Существенное влияние на казахстанский рынок зерновых культур в 2024 и 2023 годах оказал массовый переток российского зерна, что привело к снижению цен на внутренних рынках Казахстана и Центральной Азии.

В 2024 году Группа не переоценивала запасы зерна до чистой возможной цены продажи в соответствии с МСФО (IAS) 2 «Запасы», так как чистая возможная цена продажи оказалась выше себестоимости (в 2023 году: 4.941.767 тысяч тенге) (Примечания 15, 22).

Инфляция и текущие экономические условия

Воздействие макроэкономической и геополитической среды усугубило инфляционное давление почти во всех экономиках по всему миру. Высокие и растущие цены на энергоносители оказывают негативное влияние на стоимость других товаров и услуг, что приводит к значительному росту потребительских цен во многих странах.

Пересчет иностранной валюты

Функциональная валюта и валюта представления

Консолидированная финансовая отчетность представлена в тенге, которая также является функциональной валютой финансовой отчетности Акционера. Каждая дочерняя организация и совместные предприятия Группы определяет свою собственную функциональную валюту, и статьи, включенные в финансовую отчетность каждого предприятия, измеряются с использованием той или иной функциональной валюты.

Операции и сальдо счетов

Операции в иностранной валюте первоначально учитываются в функциональной валюте по курсу, действующему на дату операции. Денежные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются по курсу функциональной валюты, действующему на отчетную дату. Все курсовые разницы от такого пересчета включаются в консолидированный отчет о совокупном убытке.

Курсы обмена валют

В качестве официальных обменных курсов в Республике Казахстан используются средневзвешенные валютные курсы, установленные на Национальным Банком Республики Казахстан (далее – «НБРК»).

Официальный курс казахстанского тенге к доллару США на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года составлял 523,54 и 454,56 тенге, соответственно.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ (продолжение)

Пересчет иностранной валюты (продолжение)

Дочерние организации

Доходы, убытки и финансовое положение всех дочерних организаций Группы, функциональная валюта которых отличается от валюты представления, пересчитываются в валюту представления следующим образом:

- Активы и обязательства по каждому из представленных отчетов о финансовом положении пересчитываются по курсам закрытия на отчетные даты;
- Доходы и расходы по каждому из отчетов о совокупном убытке пересчитываются по средним курсам (кроме случаев, когда средний курс не является разумным приближением совокупного эффекта курсов на дату осуществления операции; в этом случае доходы и расходы пересчитываются по курсу на дату осуществления операции);
- Все курсовые разницы признаются в составе прочего совокупного убытка;
- Общая отсроченная сумма, признанная в составе прочего совокупного убытка и относящаяся к конкретной дочерней организации, при выбытии признается в составе прибыли или убытка;
- Статьи капитала и инвестиций, которые измеряются по исторической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по историческому курсу.

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям

Учетная политика, принятая при составлении консолидированной финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2024 года, соответствует учетной политике, применявшейся в предыдущем отчетном году, за исключением принятых введенных ниже новых редакций стандартов, вступивших в силу 1 января 2024 года. В 2024 году были впервые применены некоторые поправки к стандартам, которые не оказали существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы. Группа не применяла досрочно стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

Поправки к МСФО (IFRS) 16 – «Новое обязательство по аренде в сделках продажи с обратной арендой»

Поправки к МСФО (IFRS) 16 определяют требования, которые продавец-арендатор должен использовать при оценке обязательства по аренде, возникающего в результате операции продажи с обратной арендой, для того чтобы продавец-арендатор не признавал суммы прибылей или убытков, относящихся к активу в форме права пользования, который сохраняется у продавца-арендатора.

Данные поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Поправки к МСФО (IAS) 1 – «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных»

Поправки к пунктам 69-76 МСФО (IAS) 1 поясняют требования в отношении классификации обязательств как краткосрочных или долгосрочных. В поправках разъясняется следующее:

- Что понимается под правом отсрочить урегулирование обязательств;
- Право отсрочить урегулирование обязательств должно существовать на конец отчетного периода;
- На классификацию обязательств не влияет вероятность того, что организация исполнит свое право отсрочить урегулирование обязательства;
- Условия обязательства не будут влиять на его классификацию, только если производный инструмент, встроенный в конвертируемое обязательство, сам по себе является долевым инструментом.

Кроме того, было введено требование о раскрытии информации в случаях, когда обязательство, возникающее в связи с кредитным соглашением, классифицируется как долгосрочное и право организации отсрочить урегулирование данного обязательства зависит от соблюдения будущих ковенантов в течение двенадцати месяцев.

Данные поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям (продолжение)

Поправки к МСФО (IAS) 7 и МСФО (IFRS) 7 — «Соглашения о финансировании поставок»

В поправках к МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» и МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации» поясняются характеристики соглашений о финансировании поставок и содержатся требования относительно раскрытия дополнительной информации о таких соглашениях. Требования к раскрытию информации, содержащиеся в поправках, призваны помочь пользователям финансовой отчетности понять влияние соглашений о финансировании поставок на обязательства организации, ее денежные потоки и подверженность риску ликвидности.

Данные поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Стандарты, которые были выпущены, но еще не вступили в силу

Ниже приводятся новые стандарты, поправки и разъяснения, которые были выпущены, но еще не вступили в силу на дату выпуска финансовой отчетности Группы. Ожидается, что данные поправки не окажут значительного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Поправки к МСФО (IAS) 21 — «Отсутствие возможности обмена валют»

В августе 2023 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 21 «Влияние изменений валютных курсов», в которых разъясняется, каким образом организация должна оценивать, возможен ли обмен одной валюты на другую валюту, и как следует определять текущий обменный курс при отсутствии возможности обмена. Поправки также содержат требования к раскрытию информации, позволяющей пользователям финансовой отчетности понять, каким образом отсутствие возможности обмена одной валюты на другую валюту влияет или, как ожидается, повлияет на финансовые результаты, финансовое положение и денежные потоки организации.

Поправки вступят в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2025 года или после этой даты. Допускается досрочное применение при условии раскрытия этого факта. При применении поправок организация не может пересчитывать сравнительную информацию.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

МСФО (IFRS) 18 «Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности»

В апреле 2024 года Совет по МСФО выпустил МСФО (IFRS) 18, который заменит собой МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности». МСФО (IFRS) 18 вводит новые требования в отношении представления информации в отчете о прибыли или убытке, включая представление определенных итоговых сумм и промежуточных итоговых сумм. Кроме того, в отчете о прибыли или убытке организации должны представлять все доходы и расходы с разделением их на пять категорий (первые три из которых являются новыми): операционные, инвестиционные и финансовые, налоги на прибыль и прекращенная деятельность.

Стандарт содержит требования к раскрытию информации о показателях результатов деятельности, определяемых руководством, промежуточных итоговых суммах доходов и расходов, а также новые требования к агрегированию и дезагрегированию финансовой информации в зависимости от функции основных финансовых отчетов и примечаний.

В результате выпуска нового стандарта были внесены поправки с узкой сферой применения в МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств», согласно которым при применении косвенного метода вместо «прибыли или убытка» для определения денежных потоков от операционной деятельности будет использоваться «операционная прибыль или убыток». Кроме того, поправки отменяют возможность выбора классификации денежных потоков, возникающих в связи с выплатой дивидендов и процентов.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Стандарты, которые были выпущены, но еще не вступили в силу (продолжение)

МСФО (IFRS) 18 «Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности» (продолжение)

Также были внесены сопутствующие поправки в некоторые другие стандарты. МСФО (IFRS) 18 и соответствующие поправки к другим стандартам вступают в силу в отношении отчетных периодов, начинающихся 1 января 2027 года или после этой даты. Допускается досрочное применение при условии раскрытия этого факта. МСФО (IFRS) 18 будет применяться ретроспективно.

В настоящее время Группа работает над определением того, какое влияние новый стандарт и поправки окажут на основные финансовые отчеты и примечания к финансовой отчетности.

МСФО (IFRS) 19 «Дочерние организации без публичной подотчетности: раскрытие информации»

В мае 2024 года Совет по МСФО выпустил МСФО (IFRS) 19, который разрешает организациям, отвечающим определенным критериям, применять упрощенные требования к раскрытию информации, вместе с тем применяя требования к признанию, оценке и представлению информации других стандартов бухгалтерского учета МСФО в полном объеме. Организация может применять данный стандарт, если на конец отчетного периода она является дочерней организацией согласно определению в МСФО (IFRS) 10, не является публично подотчетной и у нее есть материнская организация (конечная или промежуточная), которая подготавливает консолидированную финансовую отчетность в соответствии со стандартами бухгалтерского учета МСФО, доступную для общего пользования.

МСФО (IFRS) 19 вступит в силу в отношении отчетных периодов, начинающихся 1 января 2027 года или после этой даты. Допускается досрочное применение.

Поскольку Группа имеет долевые инструменты, которые обращаются на рынке, она не отвечает критериям для применения МСФО (IFRS) 19.

«Договоры на поставку электроэнергии, получаемой из природных источников: поправки к МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 7»

В декабре Совет выпустил «Договоры на поставку электроэнергии, получаемой из природных источников: поправки к МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 7». Поправки включают в себя:

- Разъяснение порядка применения требований «использования для собственных нужд»;
- Разрешение учета хеджирования, если эти контракты используются в качестве инструментов хеджирования;
- Добавление новых требований к раскрытию информации, чтобы инвесторы могли понять влияние этих контрактов на финансовые результаты компании и денежные потоки.

Данные поправки вступают в силу в отношении отчетных периодов, начинающихся 1 января 2026 года или после этой даты. Допускается досрочное применение при условии раскрытия этого факта.

Уточнения относительно требований «использования для собственных нужд» должны применяться ретроспективно, в то время как руководство, разрешающее применение, рассматривается как новое отношение хеджирования, назначенное на дату первоначального применения или после нее.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Стандарты, которые были выпущены, но еще не вступили в силу (продолжение)

Поправки к МСФО 9 и МСФО 7 - «Изменения в классификации и оценке финансовых инструментов»

В мае 2024 года Совет выпустил поправки к классификации и оценке финансовых инструментов (Поправки к МСФО 9 и МСФО 7), которые:

- Уточняют, что признание финансового обязательства прекращается на дату погашения, т.е. если соответствующее обязательство погашено, аннулировано или срок его действия истек или обязательство иным образом подлежит прекращению признания. Также разработан вариант учетной политики, позволяющей прекратить признание финансового обязательства, регуляторными которых осуществляется через электронную платежную систему, до даты расчетов, если будут выполнены определенные условия;
- Уточняют, как оценивать характеристики договорных денежных потоков финансовых активов, которые являются экологическими, социальными и управленческими (ESG) характеристиками и другие аналогичные условные характеристики;
- Уточняют порядок учета активов без права регресса и инструментов, связанных договором;
- Вводят дополнительные требования к раскрытию информации в МСФО 7 в отношении финансовых активов и обязательств с договорными условиями, которые связаны с ESG, а также о выполнении инструментов, классифицирующихся по справедливой стоимости через прочий совокупный доход.

Публикация поправок завершает этап классификационного обзора (PIR) МСФО 9 «Финансовые инструменты» Совета по международным бухгалтерским стандартам (IASB).

Данные поправки вступают в силу с финансовых периодов, начинающихся 1 января 2026 года или после этой даты. Организации могут применить поправки ранее, если они применяют стандарты, касающиеся активов и обязательств, которые подлежат раскрытию в финансовой отчетности.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Инвестиции в совместные предприятия

Совместное предприятие – это совместное предпринимательство, которое предполагает наличие у сторон, обладающих совместным контролем над деятельностью, прав на чистые активы деятельности. Совместный контроль – это предусмотренное договором разделение контроля над деятельностью, которое имеет место, только когда принятие решений в отношении значимой деятельности требует единогласного согласия сторон, разделяющих контроль.

Факторы, учитываемые при определении наличия значительного влияния или совместного контроля, аналогичны факторам, учитываемым при определении наличия контроля над дочерними организациями.

Инвестиции Группы в совместное предприятие учитываются по методу долевого участия.

В соответствии с методом долевого участия инвестиция в совместное предприятие изначально признается по первоначальной стоимости. Балансовая стоимость инвестиции впоследствии корректируется вследствие признания изменений в доле Группы в чистых активах совместного предприятия, возникающих после даты приобретения. Гудвил, относящийся к совместному предприятию, включается в балансовую стоимость инвестиции и не тестируется на обесценение отдельно.

Консолидированный отчет о совокупном убытке отражает долю Группы в результатах деятельности совместного предприятия. Изменения прочего совокупного убытка таких объектов инвестиций представляются в составе прочего совокупного убытка Группы. Кроме того, если имело место изменение, непосредственно признанное в собственном капитале совместного предприятия, Группа признает свою долю такого изменения и раскрывает этот факт, когда это применимо, в консолидированном отчете об изменениях в собственном капитале. Нереализованные прибыли и убытки, возникающие по операциям Группы с совместным предприятием, исключены в той степени, в которой Группа имеет долю участия в совместном предприятии.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Инвестиции в совместные предприятия (продолжение)

Доля Группы в прибыли или убытке совместного предприятия представлена непосредственно в консолидированной отчете о совокупном убытке за рамками операционной прибыли. Она представляет собой прибыль или убыток после налогообложения и учета неконтролирующих долей участия в дочерних организациях совместного предприятия.

Финансовая отчетность совместного предприятия составляется за тот же отчетный период, что и консолидированная финансовая отчетность Группы. В случае необходимости в нее вносятся корректировки с целью приведения учетной политики в соответствие с учетной политикой Группы.

После применения метода долевого участия Группа определяет необходимость признания дополнительного убытка от обесценения по своей инвестиции в совместное предприятие. На каждую отчетную дату Группа устанавливает наличие объективных подтверждений обесценения инвестиций в совместное предприятие. В случае наличия таких подтверждений Группа рассчитывает сумму обесценения как разницу между возмещаемой суммой совместного предприятия и его балансовой стоимостью и признает убыток в консолидированном отчете о совокупном убытке в статье «Доля в прибыли совместных предприятий».

В случае потери совместного контроля над совместным предприятием Группа оценивает и признает оставшиеся инвестиции по справедливой стоимости. Разница между балансовой стоимостью совместного предприятия на момент потери совместного контроля и справедливой стоимостью оставшихся инвестиций, и поступлениями от выбытия признается в составе консолидированного отчета о совокупном убытке.

Классификация активов и обязательств на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные

В консолидированном отчете о финансовом положении Группы представляет активы и обязательства на основе их классификации на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные.

Актив является оборотным, если:

- Его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- Он предназначен в основном для целей торговли;
- Его предполагается реализовать в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода; или
- Он представляет собой денежные средства или их эквиваленты, за исключением случаев наличия ограничений на его обмен или использование для погашения обязательств в течение как минимум 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве внеоборотных.

Обязательство является краткосрочным, если:

- Его предполагается погасить в рамках обычного операционного цикла;
- Оно удерживается в основном для целей торговли;
- Оно подлежит погашению в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода; или
- У Группы отсутствует безусловное право отсрочить погашение обязательства в течении как минимум 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие обязательства классифицируются в качестве долгосрочных.

Активы и обязательства по отсроченному корпоративному подоходному налогу всегда классифицируются как внеоборотные активы и долгосрочные обязательства.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Оценка справедливой стоимости

Справедливая стоимость является ценой, которая была бы получена за продажу актива или выплачена за передачу обязательства в рамках сделки, совершаемой в обычном порядке между участниками рынка на дату оценки. Оценка справедливой стоимости предполагает, что сделка по продаже актива или передаче обязательства происходит:

- Либо на основном рынке для данного актива или обязательства;
- Либо, в условиях отсутствия основного рынка, на наиболее благоприятном рынке для данного актива или обязательства.

У Группы должен быть доступ к основному или наиболее благоприятному рынку.

Справедливая стоимость актива или обязательства оценивается с использованием допущений, которые использовались бы участниками рынка при определении цены актива или обязательства, при этом предполагается, что участники рынка действуют в своих лучших интересах.

Оценка справедливой стоимости нефинансового актива учитывает возможность участника рынка генерировать экономические выгоды либо посредством использования актива наилучшим и наиболее эффективным образом, либо в результате его продажи другому участнику рынка, который будет использовать данный актив наилучшим и наиболее эффективным образом.

Группа использует такие методики оценки, при определении возмещаемой стоимости долгосрочных активов и гудвила, при этом используются только те допущения, которые являются приемлемыми в сложившихся экономических обстоятельствах и для которых доступны данные, достаточные для оценки справедливой стоимости, при этом максимально используя уместные наблюдаемые исходные данные и минимально используя ненаблюдаемые исходные данные.

Все активы и обязательства, справедливая стоимость которых оценивается или раскрывается в консолидированной финансовой отчетности, классифицируются в рамках описанной ниже иерархии источников справедливой стоимости на основе исходных данных самого низкого уровня, которые являются существенными для оценки справедливой стоимости в целом:

- Уровень 1 – рыночные котировки цен на активном рынке по идентичным активам или обязательствам (без каких-либо корректировок);
- Уровень 2 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, являются прямо или косвенно наблюдаемыми на рынке;
- Уровень 3 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, не являются наблюдаемыми на рынке.

В случае активов и обязательств, которые переоцениваются в консолидированной финансовой отчетности на периодической основе, Группа определяет необходимость их перевода между уровнями источников иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого низкого уровня, которые являются существенными для оценки справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчетного периода.

Основные средства

Основные средства учитываются по первоначальной стоимости за минусом накопленного износа и накопленных убытков от обесценения.

Первоначальная стоимость активов состоит из цены приобретения или строительства, любого рода затрат, непосредственно относящихся к приведению актива в рабочее состояние и первоначальную оценку затрат по ликвидации актива, при необходимости.

Ценой приобретения или строительства является совокупная уплаченная стоимость и справедливая стоимость любого вида вознаграждения, предоставленного для приобретения актива.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Основные средства (продолжение)

Износ основных средств за исключением земли и незавершенного строительства рассчитывается прямолинейным методом. В течение следующих сроков полезной службы:

Здания и сооружения	14-100 лет
Машины и оборудование	4-30 лет
Транспортные средства	4-10 лет
Прочие активы	3-20 лет

Зерновые терминалы и элеваторы амортизируются производственным методом, на основании метода начисления пропорционально фактической перевалки и хранения в отношении общей ожидаемой производственной мощности.

Списание ранее признанных основных средств или их значительного компонента с баланса происходит при их выбытии или в случае, если в будущем не ожидается получения экономических выгод от использования или выбытия данного актива. Прибыль или убыток, возникающие в результате списания актива (рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива), включаются в консолидированный отчет о совокупном убытке за тот отчетный год, в котором актив был списан.

Ликвидационная стоимость, срок полезной службы и методы амортизации активов анализируются в конце каждого годового отчетного периода и, при необходимости, корректируются.

Компании Группы применяют разные методы начисления амортизации: производственный и прямолинейный методы. Зерновые терминалы и элеваторы амортизируются производственным методом, на основании метода начисления пропорционально фактической перевалки и хранения в отношении общей ожидаемой производственной мощности, все остальное основные средства прямолинейным методом. Руководство Группы считает, что применение различных методов амортизации не оказывает существенного эффекта на консолидированную финансовую отчетность.

Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой стоимости реализации. Себестоимость запасов сельскохозяйственной продукции учитывается по методу средневзвешенной стоимости. Стоимость запасов включает в себя все затраты, понесенные в ходе обычной деятельности, связанные с их доставкой на место и приведение их в текущее состояние. Чистая стоимость реализации определяется как предполагаемая цена продажи в ходе обычной деятельности, за вычетом предполагаемых расходов на завершение производства и оцененных затрат на реализацию. Для списания себестоимости прочих запасов, находящиеся в виде сырья или материалов, которые будут потребляться в процессе производства или предоставления услуг, применяется метод ФИФО.

Товарно-материальные запасы также включают неснижаемые остатки запасов зерна, классифицированные как долгосрочные активы.

Товарные кредиты

Товарные кредиты являются нефинансовым активом, по условиям которого Группа предоставляет заемщику зерно в определенном физическом весе и с определенными однородными качественными характеристиками на срок не более 12 (двенадцати) месяцев. Согласно условиям выдаваемых товарных кредитов, возврат товарного кредита и выплата вознаграждения за пользование товарным кредитом производится в натуральной форме в срок, определяемый договором товарного кредита. Зерно подлежит возврату заемщиком в объеме и качестве, идентичным предоставленному Группой. Товарные кредиты учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости или чистой возможной цене реализации. Вознаграждение за пользование зерном заемщиком учитывается по справедливой стоимости, определяемой на дату заключения договора с использованием форвардной цены зерна в течение времени в составе дохода по товарным кредитам консолидированного отчета о совокупном убытке.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Товарные кредиты (продолжение)

Модификация договора

В случаях изменения предмета или цены договора по товарному кредиту, Группа анализирует, следует ли учитывать модификацию как новый договор либо как часть существующего договора. Если модифицированный договор отвечает критериям отдельного договора в соответствии с МСФО (IFRS) 15, в таком случае модификация не влияет на порядок учета первоначального договора, и выручка, признанная до соответствующей даты по первоначальному договору, не корректируется. Если договор с измененными условиями не представляет собой отдельный договор, то Группа учитывает влияние модификаций в зависимости от следующих сценариев:

- а) Если оставшиеся после модификации договора товары или услуги являются отличимыми от товаров или услуг, переданных на дату модификации договора или до нее, Группа учитывает модификацию, как если бы это было расторжение существующего договора и возникновение нового договора. В случае такой модификации выручка, признанная до даты модификации по первоначальному договору (т.е. сумма, связанная с выполненными обязательствами к исполнению), не корректируется;
- б) Если оставшиеся товары или услуги, которые будут предоставляться после модификации договора, могут не быть отличимыми от тех товаров или услуг, которые уже были предоставлены, и, соответственно, являются частью одной обязанности к исполнению, которая частично выполняется на дату модификации договора.

В этом случае Группа учитывает модификацию договора, как если бы это была часть первоначального договора. Группа корректирует ранее признанную выручку для отражения влияния такой модификации договора на цену сделки и оценку степени выполнения. В 2024 году Группа пересмотрела сроки договоров товарных кредитов и осуществила корректировку дохода по товарным кредитам с использованием кумулятивного подхода.

Обесценение нефинансовых активов

На каждую отчетную дату Группа определяет, имеются ли признаки возможного обесценения актива. При наличии таких признаков или если требуется проведение ежегодного тестирования актива на обесценение, Компания производит оценку возмещаемой суммы актива. Возмещаемая сумма актива или единицы, генерирующей денежные средства, - это наибольшая из следующих величин: справедливая стоимость актива (единицы, генерирующей денежные средства) за вычетом затрат на выбытие или ценность использования актива (единицы, генерирующей денежные средства).

Возмещаемая сумма определяется для отдельного актива, за исключением случаев, когда актив не генерирует денежные притоки, которые, в основном, независимы от притоков, генерируемых другими активами или группами активов. Если балансовая стоимость актива или единицы, генерирующей денежные средства, превышает его/ее возмещаемую сумму, актив считается обесцененным и списывается до возмещаемой суммы.

При оценке ценности использования расчетные будущие денежные потоки дисконтируются до приведенной стоимости по ставке дисконтирования до налогообложения, которая отражает текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, присущие активу. При определении справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие учитываются недавние рыночные операции. При их отсутствии применяется соответствующая модель оценки. Эти расчеты подтверждаются оценочными коэффициентами, котировками цен свободно обращающихся на рынке акций или прочими доступными показателями справедливой стоимости.

Группа определяет сумму обесценения, исходя из актуальных планов и прогнозных расчетов, которые подготавливаются отдельно для каждой единицы, генерирующей денежные средства, к которой отнесены отдельные активы. Эти планы и прогнозных расчеты, как правило, составляются на пять лет. Долгосрочные темпы роста рассчитываются и применяются в отношении прогнозируемых будущих денежных потоков после пятого года.

Убытки от обесценения по продолжающейся деятельности признаются в составе прибыли или убытка в той категории расходов, которая соответствует назначению обесцененного актива.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Обесценение нефинансовых активов (продолжение)

На каждую отчетную дату Группа определяет, имеются ли признаки того, что ранее признанные убытки от обесценения актива, за исключением гудвила, больше не существуют или сократились. Если такой признак имеется, Группа рассчитывает возмещаемую сумму актива или единицы, генерирующей денежные средства. Ранее признанные убытки от обесценения восстанавливаются только в том случае, если имело место изменение в допущениях, которые использовались для определения возмещаемой суммы актива, со времени последнего признания убытка от обесценения. Восстановление ограничено таким образом, что балансовая стоимость актива не превышает его возмещаемой суммы, а также не может превышать балансовую стоимость за вычетом амортизации, по которой данный актив признавался бы в случае, если в предыдущие годы не был бы признан убыток от обесценения. Такое восстановление стоимости признается в составе прибыли или убытка, за исключением случаев, когда актив учитывается по переоцененной стоимости. В последнем случае восстановление стоимости учитывается как прирост стоимости от переоценки.

Финансовые активы

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный убыток (ПСУ) и по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании зависит от характеристик предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу и бизнес-модели, применяемой Группой для управления этими активами. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не содержит значительного компонента финансирования или в отношении которой Группа применила упрощение практического характера, Группа первоначально оценивает финансовые активы по справедливой стоимости, увеличенной в случае финансовых активов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, на сумму затрат по сделке. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительный компонент финансирования или в отношении которой Группа применила упрощение практического характера, оценивается по цене сделки, определенной в соответствии с МСФО (IFRS) 15.

Для того чтобы финансовый актив можно было классифицировать и оценивать по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный убыток, необходимо, чтобы договорные условия этого актива обуславливали получение денежных потоков, которые являются «исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Такая оценка называется SPPI-тестом и осуществляется на уровне каждого инструмента.

Бизнес-модель, используемая Группой для управления финансовыми активами, описывает способ, которым Группа управляет своими финансовыми активами с целью генерирования денежных потоков. Бизнес-модель определяет, будут ли денежные потоки следствием получения предусмотренных договором денежных потоков, продажи финансовых активов или и того, и другого.

Все операции покупки или продажи финансовых активов, требующие поставки активов в срок, устанавливаемый законодательством, или в соответствии с правилами, принятыми на определенном рынке (торговля на стандартных условиях), признаются на дату заключения сделки, т.е. на дату, когда Группа принимает на себя обязательство купить или продать актив.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Финансовые активы (продолжение)

Последующая оценка

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости

Торговая и прочая дебиторская задолженность, инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости, а также займы выданные представляют собой непроеизводные финансовые активы с установленными или определяемыми выплатами, которые не котируются на активном рынке. После первоначального признания финансовые активы такого рода оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, и к ним применяются требования в отношении обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация на основе использования эффективной процентной ставки включается в состав финансового дохода в отчете о совокупном убытке. Расходы, обусловленные обесценением, признаются в консолидированном отчете о совокупном убытке в составе расходов по кредитным убыткам.

Прекращение признания

Финансовый актив (или, где применимо – часть финансового актива или часть группы схожих финансовых активов) прекращает признаваться в консолидированном отчете о финансовом положении, если:

- Срок действия прав на получение денежных потоков от актива истек;
- Группа передала право на получение денежных потоков от актива или приняла обязательство перечислить полученные денежные потоки полностью без существенной задержки третьей стороне на условиях «транзитного» соглашения; а также
- Группа либо (а) передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) не передала, но и не сохраняет за собой все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

В случае если Группа передала свои права на получение денежных потоков от актива, при этом ни передав, ни сохранив за собой практически всех рисков и выгод, связанных с ним, а также не передав контроль над активом, такой актив отражается в учете в пределах продолжающегося участия Группы в этом активе.

Продолжение участия в активе, имеющее форму гарантии по переданному активу, оценивается по наименьшему из значений первоначальной балансовой стоимости актива и максимального размера возмещения, которое может быть предъявлено к оплате Группе.

Обесценение финансовых активов

Группа признает оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки (ОКУ) в отношении всех долговых инструментов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток. ОКУ рассчитывается на основе разницы между денежными потоками, причитающимися в соответствии с договором, и всеми денежными потоками, которые Группа ожидает получить, дисконтированной с использованием первоначальной эффективной процентной ставки или ее приблизительного значения. Ожидаемые денежные потоки включают денежные потоки от продажи удерживаемого обеспечения или от других механизмов повышения кредитного качества, которые являются неотъемлемой частью договорных условий.

ОКУ признается в два этапа. В случае финансовых инструментов, по которым с момента их первоначального признания кредитный риск значительно не увеличился, создается оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, которые могут возникнуть вследствие дефолтов, возможных в течение следующих 12 месяцев (12-месячные ожидаемые кредитные убытки). Для финансовых инструментов, по которым с момента первоначального признания кредитный риск увеличился значительно, создается оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, ожидаемых в течение оставшегося срока действия этого финансового инструмента, независимо от сроков наступления дефолта (ожидаемые кредитные убытки за весь срок).

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Финансовые активы (продолжение)

Обесценение финансовых активов (продолжение)

В отношении торговой и прочей дебиторской задолженности и активов по договору Группа применяет упрощенный подход при оценке ОКУ. Следовательно, Группа не отслеживает изменения кредитного риска, а вместо этого на каждую отчетную дату признает оценочный резерв под убытки в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок. Группа использовала матрицу оценочных резервов, опираясь на свой прошлый опыт возникновения кредитных убытков, скорректированных с учетом прогнозных факторов, специфичных для заемщиков и общих экономических условий.

Финансовые обязательства

Первоначальное признание и оценка

Финансовые обязательства классифицируются соответственно как финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и займы, кредиторская задолженность или производные инструменты, определенные в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании. Группа классифицирует свои финансовые обязательства при их первоначальном признании.

Все финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, за вычетом (в случае кредитов, займов и кредиторской задолженности) непосредственно относящихся к ним затрат по сделке.

Финансовые обязательства Группы включают торговую и прочую кредиторскую задолженность, займы полученные и выпущенные облигации.

Последующая оценка

Финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости

После первоначального признания займы полученные, выпущенные облигации, торговая и прочая кредиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

Прибыли и убытки по таким финансовым обязательствам признаются в консолидированном отчете о совокупном убытке при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав финансовых расходов в консолидированном отчете о совокупном убытке.

Прекращение признания

Признание финансового обязательства прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в консолидированном отчете о совокупном убытке.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Авансы выплаченные

Авансы выплаченные отражаются в консолидированной финансовой отчетности по стоимости выплаченных сумм за вычетом резерва на обесценение. Авансы выплаченные классифицируются как внеоборотные, если ожидаемый срок получения товаров или услуг, относящихся к ним, превышает один год, или если предоплата относится к активу, который будет отражен в учете как внеоборотный при первоначальном признании. Сумма предоплаты за приобретение актива включается в его балансовую стоимость при получении Группой контроля над этим активом и наличии вероятности того, что будущие экономические выгоды, связанные с ним, будут получены Группой. Если имеется признак того, что активы, товары или услуги, относящиеся к предоплате, не будут получены, балансовая стоимость предоплаты подлежит уменьшению, и соответствующий убыток от обесценения отражается в консолидированном отчете о совокупном убытке.

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя наличные денежные средства и средства в финансовых организациях со сроком погашения не более 90 (девяноста) дней с даты возникновения, не обремененные какими-либо договорными обязательствами.

Выручка по договорам с покупателями

Учет доходов от реализации зерна и прочей продукции растительного происхождения

Группа признает выручку от реализации зерна, овощной/фруктовой продукции, масличных культур, сои и сахара в момент времени, когда контроль над товарами передан покупателю, то есть при подписании акта приема-передачи продукции. Продажа продукции растительного происхождения является единственной обязанностью к исполнению по договорам с покупателями.

Группа определила, что цена сделки по договорам с покупателями не содержит переменного возмещения и значительного компонента финансирования, которые могут повлиять на признанную величину выручки.

Учет доходов от оказания услуг

Группа оказывает услуги по хранению и перевалке зерна. Такие услуги признаются как обязанность к исполнению, выполняемая в течение периода времени. В качестве метода оценки степени выполнения услуги Группа использует процентное соотношение объема услуг, оказанных на отчетную дату, к общему объему услуг. Услуги, как правило, предоставляются на условиях предоплаты, которая отражается в составе обязательств по договорам с покупателями.

Процентный доход и расход

По всем финансовым инструментам, оцениваемым по амортизированной стоимости, и процентным финансовым активам, классифицированным в качестве имеющихся в наличии для продажи, процентный доход или расход признаются с использованием метода эффективной процентной ставки, который дисконтирует ожидаемые будущие выплаты или поступления денежных средств на протяжении предполагаемого срока использования финансового инструмента или, если это уместно, менее продолжительного периода до чистой балансовой стоимости финансового актива или обязательства. Процентный доход и процентные расходы включаются в состав финансового дохода и финансовых затрат в консолидированном отчете о совокупном убытке.

Государственные субсидии

Государственные субсидии признаются, если имеется обоснованная уверенность в том, что они будут получены и все связанные с ними условия будут выполнены. Группа представляет субсидии в составе понесенных расходов в отчете о совокупном убытке. Если субсидия выдана с целью финансирования определенных расходов, она должна признаваться в качестве дохода на систематической основе в тех же периодах, в которых списываются на расходы соответствующие затраты, которые она должна компенсировать. Если субсидия выдана с целью финансирования актива, то она признается в качестве дохода равными долями в течение ожидаемого срока полезного использования соответствующего актива.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

3. СУЩЕСТВЕННЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Государственные субсидии (продолжение)

В случаях, когда Группа получает субсидии в виде немонетарных активов, актив и субсидия учитываются по номинальной величине и отражаются в составе прибыли или убытка ежегодно равными частями в соответствии со структурой потребления выгод от базового актива в течение ожидаемого срока его полезного использования.

Признание расходов

Расходы признаются по мере их понесения и отражаются в консолидированной финансовой отчетности в том периоде, к которому они относятся на основе принципа начисления.

Налогообложение

Расходы по корпоративному подоходному налогу включают в себя текущий корпоративный подоходный налог и отложенный налог.

Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу

Активы и обязательства по текущему подоходному налогу за текущий и предыдущие периоды оцениваются по сумме, которая, как полагается, будет возмещена налоговыми органами или уплачена налоговым органам. Для расчета данной суммы использовались налоговые ставки, и налоговое законодательство которые действовали или фактически узаконены в Республике Казахстан на отчетную дату.

Отложенный корпоративный подоходный налог

Активы и обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу рассчитываются в отношении всех временных разниц с использованием метода обязательств по всем временным разницам между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей консолидированной финансовой отчетности.

Актив по отложенному налогу признается только в той степени, в которой существует значительная вероятность получения налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму вычитаемых временных разниц. Обязательства по отложенному налогу признаются для всех налогооблагаемых временных разниц. Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период реализации актива или погашения обязательства, на основе налоговых ставок, введенных в действие или фактически узаконенных на отчетную дату. Активы и обязательства по отложенному подоходному налогу могут быть зачтены при наличии законных, юридически действительных прав на зачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств.

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЕТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ

Подготовка консолидированной финансовой отчетности Группы требует от ее руководства вынесения суждений и определения оценочных значений и допущений на конец отчетного периода, которые влияют на представляемые в консолидированной отчетности суммы выручки, расходов, активов и обязательств, а также на раскрытие информации об условных обязательствах. Однако неопределенность в отношении этих допущений и оценочных значений может привести к результатам, которые могут потребовать в будущем существенных корректировок к балансовой стоимости актива или обязательства, в отношении которых принимаются подобные допущения и оценки.

Сегментная отчетность

Руководство Группы определило деятельность по хранению и реализации сельскохозяйственной продукции как единственный отчетный сегмент, и информация, предоставляемая руководству, принимающему операционные решения, основана на финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с МСФО.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЕТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ (продолжение)

Сегментная отчетность (продолжение)

Информация по выручке в разрезе географических регионов и концентрации экспортной выручки представлена в *Примечании 21*.

Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

Группа формирует портфель ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, в рамках управления финансовыми рисками, включая риск ликвидности. Основной целью руководства в управлении данным портфелем ценных бумаг является размещение временно свободных средств. Руководство Группы не придерживается определенной бизнес-модели в отношении данного портфеля ценных бумаг (в том числе предусматривающей удержание портфеля ценных бумаг для целей получения предусмотренных договором денежных потоков или торговли).

Неопределенность оценок

В процессе применения учетной политики Группы руководство использовало свои суждения и делало оценки при определении сумм, признанных в консолидированной финансовой отчетности. Ниже представлены наиболее существенные случаи использования оценок:

Сроки полезного использования основных средств

Группа оценивает оставшийся срок полезной службы основных средств, по крайней мере, на конец каждого финансового года и, если ожидания отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются перспективно как изменения в расчетных оценках в соответствии с МСФО (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в расчетных оценках и ошибки».

Обесценение основных средств

Обесценение имеет место, если балансовая стоимость актива или единицы, генерирующей денежные средства, превышает его (ее) возмещаемую сумму, которая является наибольшей из следующих величин: справедливая стоимость за вычетом затрат на выбытие или ценность использования. Расчет справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие основан на имеющейся информации по имеющим обязательную силу операциям продажи аналогичных активов между независимыми сторонами или на наблюдаемых рыночных ценах за вычетом дополнительных затрат, которые были бы понесены в связи с выбытием актива. Расчет ценности использования основан на модели дисконтированных денежных потоков. Денежные потоки извлекаются из бюджета на следующие пять лет и не включают в себя деятельность по реструктуризации, по проведению которой у Группы еще не имеется обязательств, или значительные инвестиции в будущем, которые улучшат результаты активов тестируемой на обесценение единицы, генерирующей денежные средства.

Ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам

Оценка убытков как согласно МСФО (IFRS) 9 по всем категориям финансовых активов требует применения суждения, в частности, при определении ОКУ и оценке значительного увеличения кредитного риска необходимо оценить величину и сроки возникновения будущих денежных потоков и стоимость обеспечения. Такие расчетные оценки зависят от ряда факторов, изменения в которых могут привести к различным суммам оценочных резервов под обесценение.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЕТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ (продолжение)

Неопределенность оценок (продолжение)

Ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам (продолжение)

Расчеты ОКУ Группы являются результатом сложных моделей, включающих ряд базовых допущений относительно выбора переменных исходных данных и их взаимозависимостей. К элементам моделей расчета ОКУ, которые считаются суждениями и расчетными оценками, относятся следующие:

- Критерии, используемые Группой для оценки того, произошло ли значительное увеличение кредитного риска, в результате чего оценочный резерв под обесценение по финансовым активам должен оцениваться в сумме, равной ОКУ за весь срок, и качественная оценка;
- Разработка моделей расчета ОКУ, включая различные формулы и выбор исходных данных;
- Выбор прогнозных макроэкономических сценариев и их взвешивание с учетом вероятности для получения экономических исходных данных для моделей оценки ОКУ.

Обесценение инвестиций в совместные предприятия

На каждую отчетную дату Группа определяет, имеются ли признаки возможного обесценения инвестиции, при наличии таких признаков или если требуется проведение ежегодного тестирования инвестиции на обесценение.

Данные оценки были проведены вследствие наличия индикаторов обесценения, а именно сведений о том, что балансовая стоимость инвестиций в консолидированной финансовой отчетности превышает возмещаемую стоимость чистых активов объекта инвестиций.

Товарные кредиты

Группа выдает товарные кредиты в целях финансирования посевных работ сельхозтоваропроизводителей и освеживания резервов зерна Компании, поддерживаемых для обеспечения продовольственной безопасности в Республике Казахстан. В соответствии с условиями договоров товарных кредитов, заемщикам предоставляется зерно с условием проведения сельскохозяйственных работ в установленные сроки, а также возврата зерна Компании в том же объеме и того же качества, что и предоставленное им в форме товарного кредита. Руководство считает, что Группа сохраняет контроль над переданным зерном, т.к. заемщики не имеют возможности распоряжаться полученным зерном и получать от него практически все выгоды в результате целевого использования товарных кредитов. Таким образом, передача зерна по договорам товарных кредитов не является сделкой купли-продажи в соответствии с МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями», и Группа продолжает признавать переданное зерно в соответствии с МСФО (IAS) 2 «Запасы».

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА И АКТИВЫ В ФОРМЕ ПРАВА ПОЛЬЗОВАНИЯ

Движение основных средств и активов в форме права пользования за годы, закончившиеся 31 декабря 2024 и 2023 годов, представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	Земля	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочее	Незавершенное строительство и активы к установке	Активы в форме права пользования	Итого
На 31 декабря 2022 года	114.156	2.939.908	2.956.937	510.551	326.201	1.862.079	16.576	8.726.408
Поступления	7.931	–	142.221	–	4.220	316.124	–	470.496
Списания	(154)	–	(8.746)	–	(322)	–	–	(9.222)
Выбытия	–	–	(10.462)	–	(119)	–	–	(10.581)
Переводы	–	178.295	197.641	5.883	–	(381.819)	–	–
Перевод в инвестиционную недвижимость	–	(53.482)	–	–	–	–	–	(53.482)
Переводы из товарно-материальных запасов	–	348	21.624	–	820	–	–	22.792
На 31 декабря 2023 года	121.933	3.065.069	3.299.215	516.434	330.800	1.796.384	16.576	9.146.411
Поступления	–	73.950	297.935	28.627	23.477	–	–	423.989
Выбытия	(43)	(23.752)	(15.485)	(10.122)	(11.169)	–	–	(60.571)
На 31 декабря 2024 года	121.890	3.115.267	3.581.665	534.939	343.108	1.796.384	16.576	9.509.829
Накопленный износ и обесценение								
На 31 декабря 2022 года	(52.585)	(1.253.316)	(1.493.914)	(362.860)	(130.134)	(1.792.844)	(7.511)	(5.093.164)
Начисленный износ	–	(43.358)	(83.212)	(37.716)	(6.408)	–	(2.829)	(173.523)
Выбытия	–	–	8.746	–	322	–	–	9.068
На 31 декабря 2023 года	(52.585)	(1.296.674)	(1.568.380)	(400.576)	(136.220)	(1.792.844)	(10.340)	(5.257.619)
Начисленный износ	–	(45.825)	(98.521)	(24.547)	(14.268)	(118)	(2.615)	(185.894)
Выбытия	–	23.733	12.479	9.109	3.625	–	–	48.946
Обесценение	–	–	2.048	–	3.901	–	–	5.949
На 31 декабря 2024 года	(52.585)	(1.318.766)	(1.652.374)	(416.014)	(142.962)	(1.792.962)	(12.955)	(5.388.618)
Остаточная стоимость								
На 31 декабря 2023 года	69.348	1.768.395	1.730.835	115.858	194.580	3.540	6.236	3.888.792
На 31 декабря 2024 года	69.305	1.796.501	1.929.291	118.925	200.146	3.422	3.621	4.121.211

По состоянию на 31 декабря 2024 года первоначальная стоимость и соответствующая накопленная амортизация полностью самортизированных основных средств составила 403.230 тысяч тенге (31 декабря 2023 года: 367.920 тысяч тенге).

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

6. ИНВЕСТИЦИИ В СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

У Группы имеются 50% доли участия в компаниях Общество с ограниченной ответственностью «Бакинский зерновой терминал» и Общество с ограниченной ответственностью «Амирабад Грейн Терминал Киш», деятельность которых заключается в перевалке зерна и 49% доли участия в компании Товарищество с ограниченной ответственностью «Marine Logistics Center».

22 марта 2006 года Группой совместно с Обществом с ограниченной ответственностью «PLANET-L» (Азербайджанская Республика) создано совместное предприятие, ООО «Бакинский зерновой терминал», зарегистрированное в городе Баку, Азербайджанская Республика. Доля Группы в совместном предприятии составляет 50%. Уставный капитал Общества с ограниченной ответственностью «Бакинский зерновой терминал» определен в размере 1.851.186 тысяч тенге, поделенных равными долями между Группой и Обществом с ограниченной ответственностью «PLANET-L», который был полностью оплачен по состоянию на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года каждым участником.

22 октября 2007 года Группой совместно с Обществом с ограниченной ответственностью «Бехдис Теджерат Альборз» (Исламская Республика Иран) создано совместное предприятие, ООО «Амирабад Грейн Терминал Киш», зарегистрированное в городе Садаф, остров Киш, Исламская Республика Иран. Доля Группы в совместном предприятии составляет 50%. Уставный капитал Общества с ограниченной ответственностью «Амирабад Грейн Терминал Киш» определен в размере 2.472.506 тысяч тенге, поделенных равными долями между Группой и Обществом с ограниченной ответственностью «Бехдис Теджерат Альборз», который был полностью оплачен по состоянию на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года каждым участником.

29 октября 2021 года Группа приобрела 49% доли участия в уставном капитале ТОО «Marine Logistics Center», зарегистрированного в Республике Казахстан. По состоянию на 31 декабря 2024 года 51% доли в совместном предприятии принадлежит АО «Астык Транс». Согласно учредительным документам, каждый участник имеет один голос и решения принимаются простым большинством голосов. Уставный капитал ТОО «Marine Logistics Center» составляет 8.000 тысяч тенге. Основной деятельностью является предоставление транспортно-экспедиторских услуг и услуг по перевалке зерновых грузов.

Участие Группы в совместных предприятиях учитывается консолидированной финансовой отчетности с использованием метода долевого участия.

Ниже представлена обобщенная финансовая информация о совместных предприятиях:

	31 декабря 2024 года (неаудировано)	31 декабря 2023 года (неаудировано)
Отчет о финансовом положении		
Краткосрочные активы, включая денежные средства и их эквиваленты в размере 13.687 тысяч тенге (на 31 декабря 2023 года: 24.312 тысяч тенге)	519.697	954.054
Внеоборотные активы	3.442.194	2.962.728
Краткосрочные обязательства, включая обязательства по корпоративному подоходному налогу в размере 1.028 тысяч тенге (на 31 декабря 2023 года: 45.448 тысяч тенге)	(1.608.371)	(1.362.205)
Долгосрочные обязательства, включая обязательства по займам и отложенному корпоративному подоходному налогу в размере 90.462 тысячи тенге (на 31 декабря 2023 года: 109.818 тысяч тенге)	(95.378)	(109.818)
Чистые активы	2.258.142	2.444.759
Доля Группы в чистых активах	107.459	1.204.318

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

6. ИНВЕСТИЦИИ В СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ (продолжение)

В следующей таблице представлена информация, основанная на финансовой отчетности данных предприятий:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года (неаудировано)	31 декабря 2023 года (неаудировано)
Выручка по договорам с покупателями	1.578.367	2.998.355
Себестоимость оказанных услуг	(1.430.517)	(2.689.891)
Валовая прибыль	147.850	308.464
Общие и административные расходы	(172.034)	(188.803)
Операционный (убыток)/прибыль	(24.184)	119.661
Финансовый доход	78.079	96.608
Финансовые затраты	(34.020)	(35.758)
Убытки от обесценения	10.172	(3.803.663)
Прочие доходы	28.046	35.934
Прочие расходы	(6.644)	(19.732)
Прибыль/(убыток) до налогообложения	51.449	(3.606.950)
Расходы по подоходному налогу	(28.309)	(60.315)
Прибыль/(убыток) за период	23.140	(3.667.265)
Итого совокупная прибыль/(убыток) за период	23.140	(3.667.265)
Доля Группы в прибыли/(убытке) за период	11.433	(1.833.632)

Ниже представлено движение инвестиций в совместные предприятия:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Инвестиции в совместные предприятия на 1 января	1.204.318	3.164.848
Доля в прибыли/(убытке) совместных предприятий	11.433	(1.833.632)
Убыток от обесценения инвестиции	(955.759)	–
Дивиденды объявленные	(93.731)	(36.826)
Пересчет валюты отчетности зарубежных подразделений	(11.321)	(72.117)
Корректировка нераспределенной прибыли ООО «Бакинский зерновой терминал»	(47.481)	(17.955)
Инвестиции в совместные предприятия	107.459	1.204.318

В 2024 году при наличии признаков обесценения инвестиции в ООО «Бакинский зерновой терминал», Группа провела тестирование на предмет обесценения. В результате Группа признала обесценение инвестиции в ООО «Бакинский зерновой терминал» на сумму 955.759 тысяч тенге (Примечание 29).

7. АВАНСЫ ВЫПЛАЧЕННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов авансы выплаченные представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Поставка зерна	8.889.457	13.937.859
Прочее	9.523	4.538
	8.898.980	13.942.397
Резерв под обесценение	(3.282.213)	(2.235.867)
Авансы выплаченные	5.616.767	11.706.530

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

7. АВАНСЫ ВЫПЛАЧЕННЫЕ (продолжение)

Движение в резерве под обесценение авансов выплаченных за 2024 и 2023 годы представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Резерв на 1 января	(2.235.867)	(2.235.867)
Начисление (<i>Примечание 29</i>)	(1.046.346)	–
Резерв на 31 декабря	(3.282.213)	(2.235.867)

В течение 2023 года Группа предоставила поставщикам пролонгацию срока исполнения договоров по форвардным закупам до 1 октября 2024 года в общей сумме 7.584.196 тысяч тенге в соответствии решением заседания Государственной комиссии по вопросам модернизации экономики Республики Казахстан от 9 октября 2023 года.

8. ЗАЙМЫ ВЫДАННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов займы выданные были представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Займы, выданные фермерам	4.872.351	4.872.351
Займы, выданные связанным сторонам (<i>Примечание 31</i>)	912.365	801.759
Займы, выданные прочим сторонам	109.367	112.886
	5.894.083	5.786.996
Оценочный резерв под ОКУ	(5.829.469)	(5.718.863)
	64.614	68.133
За вычетом займов, подлежащих погашению в течение года	(3.519)	(3.519)
Внеоборотная часть займов выданных	61.095	64.614

Движение валовой балансовой стоимости займов и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки за 2024 год, представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	Этап 2	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2024 года	112.886	5.674.110	5.786.996
Активы, которые были погашены	(9.193)	–	(9.193)
Чистое изменение в начисленных процентах	5.674	(3.898)	1.776
Курсовые разницы	–	114.504	114.504
Валовая балансовая стоимость на 31 декабря 2024 года	109.367	5.784.716	5.894.083
<i>В тысячах тенге</i>	Этап 2	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2024 года	(44.753)	(5.674.110)	(5.718.863)
Активы, которые были погашены	–	–	–
Курсовые разницы	–	(110.606)	(110.606)
ОКУ на 31 декабря 2024 года	(44.753)	(5.784.716)	(5.829.469)

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

8. ЗАЙМЫ ВЫДАННЫЕ (продолжение)

Движение валовой балансовой стоимости займов и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки за 2023 год, представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	Этап 2	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2023 года	99.974	5.864.270	5.964.244
Активы, которые были погашены	–	(34.614)	(34.614)
Чистое изменение в начисленных процентах	12.912	31.656	44.568
Изменения предусмотренных договором денежных потоков в связи с модификацией, которая не приводит к прекращению признания	–	(173.329)	(173.329)
Курсовые разницы	–	(13.873)	(13.873)
Валовая балансовая стоимость на 31 декабря 2023 года	112.886	5.674.110	5.786.996

<i>В тысячах тенге</i>	Этап 2	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2023 года	(44.753)	(5.728.106)	(5.772.859)
Активы, которые были погашены	–	34.614	34.614
Курсовые разницы	–	19.382	19.382
ОКУ на 31 декабря 2023 года	(44.753)	(5.674.110)	(5.718.863)

9. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов торговая и прочая дебиторская задолженность представлена следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Торговая дебиторская задолженность	24.932.268	17.829.929
Прочая дебиторская задолженность	13.801.558	14.076.685
	38.733.826	31.906.614
Оценочный резерв под ОКУ	(18.848.836)	(18.536.801)
Итого торговая и прочая дебиторская задолженность	19.884.990	13.369.813
Внеоборотная	256.223	411.793
Оборотная	19.628.767	12.958.020

По состоянию на 31 декабря 2024 года торговая и прочая дебиторская задолженность, выраженная в тенге и в долларах США, составляла 89% и 11%, соответственно (на 31 декабря 2023 года: торговая и прочая дебиторская задолженность, выраженная в тенге и в долларах США, составляла 80% и 20%, соответственно).

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов прочая дебиторская задолженность включает в себя права требования, возникшие в результате заключения договоров цессии между Группой и АО «Delta Bank» (далее – «Банк») 26 октября 2017 года, в соответствии с которыми Банком в пользу Группы были уступлены права требования к заемщикам. Переуступка прав требования была осуществлена в рамках исполнения обязательств должников Группы по договорам о реализации зерна, по которым Банк выступал в качестве гаранта. В соответствии с соглашениями, срок погашения задолженности установлен до 1 ноября 2018 года. Балансовая стоимость указанных требований до вычета резерва под ОКУ на 31 декабря 2024 года составила 1.799.679 тысяч тенге (на 31 декабря 2023 года: 1.799.679 тысяч тенге). По состоянию на 31 декабря 2024 года, резерв под ОКУ, признанный Группой в отношении полученных активов составил 1.799.679 тысяч тенге (на 31 декабря 2023 года: 1.799.679 тысяч тенге).

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

9. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ (продолжение)

В декабре 2016 года в соответствии с постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан, АО «Казинвестбанк» был лишен лицензии на осуществление банковских и иных операций и деятельности на рынке ценных бумаг. По состоянию на 31 декабря 2024 года сумма средств Группы на счетах в указанном банке до вычета резерва под ОКУ, отраженная в составе прочей дебиторской задолженности, составила 4.727.951 тысяча тенге (на 31 декабря 2023 года: 4.785.799 тысяч тенге). По состоянию на 31 декабря 2024 года, признанный резерв под ОКУ в отношении средств на счетах в АО «Казинвестбанк» составил 4.727.951 тысяча тенге (на 31 декабря 2023 года: 4.785.799 тысяч тенге).

По состоянию на 31 декабря 2024 года прочая дебиторская задолженность также включает в себя требования, возникшие в результате реализации дочерней организации, ТОО «Жана Ак Дала», в мае 2016 года на сумму 988.080 тысяч тенге (на 31 декабря 2023 года: 988.080 тысяч тенге) со сроком погашения задолженности до 2022 года.

В 2021 году Группа заключила договоры на продажу 49% доли участия в уставном капитале ТОО «ТамызАгроИнвест» на сумму 948.722 тысячи тенге на условиях рассрочки платежа до 2027 года. По состоянию на 31 декабря 2024 года балансовая стоимость соответствующей дебиторской задолженности составила 312.340 тысяч тенге (на 31 декабря 2023 года: 424.316 тысяч тенге).

Группа применяет упрощенный подход к оценке обесценения торговой дебиторской задолженности, который не требует отслеживать изменения кредитного риска и позволяет Группе признавать оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок жизни актива на каждую отчетную дату начиная с даты первоначального признания.

Движение валовой балансовой стоимости торговой и прочей дебиторской задолженности за 2024 и 2023 годы представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Валовая балансовая стоимость на 1 января	31.906.614	29.593.876
Новые созданные или приобретенные активы, за минусом активов, которые были погашены	6.790.017	2.248.138
Чистое изменение в начисленных процентах	37.195	87.124
Списанные суммы	–	(22.524)
Валовая балансовая стоимость на 31 декабря	38.733.826	31.906.614

Движение оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки по торговой и прочей дебиторской задолженности за 2024 и 2023 годы представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
ОКУ на 1 января	(18.536.801)	(18.238.864)
Активы, которые были погашены, за минусом новых созданных или приобретенных активов	468.645	724.254
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	(780.680)	(1.044.715)
Списанные суммы	–	22.524
ОКУ на 31 декабря	(18.848.836)	(18.536.801)

По состоянию на 31 декабря 2024 года Группа имеет 20 контрагентов (на 31 декабря 2023 года: 4 контрагентов) на долю которых приходится 92% общей суммы торговой дебиторской задолженности за вычетом резерва под ожидаемые кредитные убытки (на 31 декабря 2023 года: 92%).

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

9. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ (продолжение)

В таблице ниже представлена торговая дебиторская задолженность Группы в разрезе сроков просроченной задолженности на 31 декабря 2024 и 2023 годов:

<i>В тысячах тенге</i>	Непросроченная торговая дебиторская задолженность	До 30 дней	30-60 дней	61-90 дней	Более чем 91 день	Итого
На 31 декабря 2024 года						
Процент оценочного резерва под ОКУ	-	-	-	-	89,32%	25,84%
Валовая балансовая стоимость	11.531.680	-	-	6.186.738	7.213.850	24.932.268
Оценочный резерв под ОКУ	-	-	-	-	(6.443.228)	(6.443.228)

<i>В тысячах тенге</i>	Непросроченная торговая дебиторская задолженность	До 30 дней	30-60 дней	61-90 дней	Более чем 91 день	Итого
На 31 декабря 2023 года						
Процент оценочного резерва под ОКУ	-	-	-	-	70,51%	36,14%
Валовая балансовая стоимость	21.630	-	8.670.875	-	9.137.424	17.829.929
Оценочный резерв под ОКУ	-	-	-	-	(6.443.228)	(6.443.228)

10. ЦЕННЫЕ БУМАГИ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль и убыток, включают следующее:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток		
Облигации АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына»	10.564.304	8.941.164
Облигации АО «СК «Freedom Finance Insurance»	8.195.658	7.345.330
Облигации АО «Tengizchevroil Finance Company International LTD»	2.485.977	2.083.096
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	21.245.939	18.369.590

В 2024 году Группа признала чистый доход от переоценки ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, в размере 2.871.237 тысяч тенге с учетом дохода от курсовых разниц в сумме 2.732.976 тысяч тенге (2023 год: чистый убыток в размере 2.031.843 тысячи тенге с учетом расхода от курсовых разниц в сумме 3.255.568 тысяч тенге).

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости		
Облигации ТОО «СФК DSFK (ДСФК)»	-	571.993
Резерв под ОКУ	-	316.742
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	-	888.735

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

10. ЦЕННЫЕ БУМАГИ (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2023 года инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости и отраженные в составе внеоборотных активов консолидированного отчета о финансовом положении, представлены облигациями ТОО «Специальная финансовая компания DSFK (ДСФК)» (ТОО «СФК DSFK (ДСФК)») с балансовой стоимостью 888.735 тысяч тенге.

7 ноября 2017 года между Правительством Республики Казахстан, Национальным Банком Республики Казахстан (далее – «НБРК»), АО «ФНБ «Самрук Казына», КазАгро, АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» (далее – «Байтерек»), АО «Банк «Bank RBK» и ТОО «Корпорация «Казахмыс» было заключено Рамочное соглашение, предусматривающее условия выполнения обязательств АО «Банк «Bank RBK» перед кредиторами, включая Группу. 26 декабря 2017 года в рамках исполнения данного соглашения Группа приобрела облигации ТОО «СФК DSFK (ДСФК)» в количестве 4.336.815.548 штук по номинальной стоимости 1 тенге за 1 облигацию со сроком обращения 15 лет и фиксированной ставкой вознаграждения 0,01% годовых на средства, полученные Группой от АО «Банк «Bank RBK» в счет погашения задолженности. Данные ценные бумаги отнесены Группой в категорию кредитно-обесцененных активов при первоначальном признании. В 2024 году эмитент осуществил погашение облигаций в сумме 1.045.135 тысяч тенге (в 2023 году: 260.301 тысяча тенге).

Ниже представлен анализ изменений валовой балансовой стоимости и соответствующих оценочных резервов под ОКУ по инвестиционным ценным бумагам, оцениваемым по амортизированной стоимости за 2024 и 2023 годы.

В тысячах тенге	2024 год	2023 год
Валовая балансовая стоимость на 1 января	571.993	702.690
Активы, которые были погашены	(728.393)	(260.301)
Чистое изменение в начисленных процентах	156.400	129.604
Валовая балансовая стоимость на 31 декабря	–	571.993

В тысячах тенге	2024 год	2023 год
ОКУ на 1 января	316.742	113.122
Активы, которые были погашены	(316.742)	–
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных (Примечание 28)	–	203.620
ОКУ на 31 декабря	–	316.742

11. ПРОЧИЕ ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов прочие внеоборотные активы представлены в основном недвижимым имуществом в сумме 1.412.943 тысячи тенге. В 2022 году Группа приняла в собственность ТОО «Макаронная фабрика «Алтын Дирмен» на сумму 906.238 тысяч тенге в счет частичного погашения задолженности ТОО «Алматинский мукомольный комбинат» по договорам товарного кредита.

12. СРЕДСТВА В ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов средства в финансовых организациях, отраженные в составе оборотных активов консолидированного отчета о финансовом положении представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Краткосрочные вклады в банках в долларах США	1.565.952	2.390.355
Краткосрочные вклады в банках в тенге	11	130.960
	1.565.963	2.521.315
Оценочный резерв под ОКУ	(1.565.963)	(2.390.373)
Средства в финансовых организациях	–	130.942

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

12. СРЕДСТВА В ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ (продолжение)

Движение валовой балансовой стоимости по оборотным средствам в финансовых организациях и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки за 2024 и 2023 годы, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2024 года	130.951	2.390.364	2.521.315
Новые созданные или приобретенные активы	109.601	–	109.601
Активы, которые были погашены	(240.552)	(824.401)	(1.064.953)
Валовая балансовая стоимость на 31 декабря 2024 года	–	1.565.963	1.565.963

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2024 года	(9)	(2.390.364)	(2.390.373)
Активы, которые были погашены (Примечание 28)	9	824.401	824.410
ОКУ на 31 декабря 2024 года	–	(1.565.963)	(1.565.963)

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2023 года	34.650	2.433.895	2.468.545
Новые созданные или приобретенные активы	790.012	–	790.012
Активы, которые были погашены	(695.164)	(43.531)	(738.695)
Чистое изменение в начисленных процентах	1.453	–	1.453
Валовая балансовая стоимость на 31 декабря 2023 года	130.951	2.390.364	2.521.315

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2023 года	(2)	(2.433.895)	(2.433.897)
Активы, которые были погашены (Примечание 28)	(7)	43.531	43.524
ОКУ на 31 декабря 2023 года	(9)	(2.390.364)	(2.390.373)

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов, средства в финансовых организациях, отнесенные к Этапу 1 представлены средствами, размещенными в одной организации.

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов, средства в финансовых организациях, отнесенные к Этапу 3 представлены средствами, размещенными в финансовых организациях с отозванной лицензией на осуществление банковской деятельности.

13. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов денежные средства и их эквиваленты представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Депозиты в тенге с контрактным сроком погашения менее 3 месяцев	2.635.736	26.804.163
Денежные средства на текущих счетах в банках в долларах США	668.359	65.864
Денежные средства на текущих счетах в банках в тенге	39.026	709.444
Денежные средства на текущих счетах в банках в других валютах	349	555.887
Денежные средства на текущих счетах в финансовых организациях в тенге	72	–
Договоры «обратное репо» с контрактным сроком погашения менее 3 месяцев	–	4.313.835
	3.343.542	32.449.193
Оценочный резерв под ОКУ	(139)	(653)
Денежные средства и их эквиваленты	3.343.403	32.448.540

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

13. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ (продолжение)

Движение оценочного резерва под ОКУ за 2024 и 2023 годы представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Резерв на 1 января	(653)	(2.590)
Изменения ОКУ (Примечание 28)	514	1.937
Резерв на 31 декабря	(139)	(653)

Все остатки денежных средств и их эквивалентов отнесены к Этапу 1 для целей оценки резерва под ОКУ.

По состоянию на 31 декабря 2023 года Группа заключила договоры «обратное репо» с финансовыми организациями на Казахстанской фондовой бирже методом авторепо. Предметом договоров являются, в основном, долговые ценные бумаги АО «Казахстанский фонд устойчивости» и Министерства финансов Республики Казахстан с общей справедливой стоимостью 4.312.792 тысячи тенге.

Концентрация денежных средств и их эквивалентов

По состоянию на 31 декабря 2024 года Группа имеет счета в трех организациях, на долю которых приходится 98,8% всех денежных средств и их эквивалентов (на 31 декабря 2023 года: в семи организациях 99,9%).

14. ТОВАРНЫЕ КРЕДИТЫ

Группа предоставляет контрагентам кредиты в натуральной форме (зерном) со сроком погашения не более 12 (двенадцати) месяцев. Согласно условиям договоров, товарные кредиты подлежат возврату заемщиками в натуральной форме (зерном).

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов товарные кредиты представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Товарные кредиты	42.349.361	64.417.097
Резерв под обесценение	(6.122.478)	(449.886)
Товарные кредиты	36.226.883	63.967.211

Движение в резерве под обесценение товарных кредитов за 2024 и 2023 годы, представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Резерв на 1 января	(449.886)	(456.886)
(Начисление)/восстановление (Примечание 29)	(5.672.592)	7.000
Резерв на 31 декабря	(6.122.478)	(449.886)

Доход по товарным кредитам за 2024 год составил 2.179.333 тысячи тенге (за 2023 год: 3.358.831 тысяча тенге).

По состоянию на 31 декабря 2024 года товарные кредиты представляют собой требования к тридцати контрагентам (на 31 декабря 2023 года: к пятидесяти шести контрагентам).

Концентрация товарных кредитов

По состоянию на 31 декабря 2024 года Группа имеет 5 контрагентов на долю которых приходится 77% общей суммы товарных кредитов за вычетом резерва под ожидаемые кредитные убытки (на 31 декабря 2023 года: 5 контрагентов на долю которых приходится 56%).

В течение 2023 года Группа предоставила пролонгацию срока исполнения товарных кредитов клиентам до 1 октября 2024 года в общей сумме 63.967.211 тысяч тенге в соответствии с решением заседания Государственной комиссии по вопросам модернизации экономики Республики Казахстан от 9 октября 2023 года.

На 31 декабря 2024 года товарные кредиты на сумму 27.443.692 тысячи тенге были просрочены, а товарные кредиты на сумму 8.783.191 тысяча тенге были пролонгированы до 31 января 2025 года.

В связи с возникновением просроченной задолженности в 2024 году, Группа провела переоценку рисков по товарным кредитам и признала дополнительный резерв на обесценение в размере 5.672.592 тысячи тенге.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

15. ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАПАСЫ И НЕСНИЖАЕМЫЕ ЗАПАСЫ ЗЕРНА

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов товарно-материальные запасы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Запасы зерна	104.133.385	54.720.375
Запасы сахара	1.070.143	1.772.954
Запасы масленичных и зернобобовых культур	235.860	1.564.079
Запасы гречихи	45.536	269.455
Запасы рисовой крупы	42.857	1.071.429
Запасы муки	–	385.661
Запасы овощной продукции	–	236.834
Прочие запасы	417.684	542.581
Товарно-материальные запасы	105.945.465	60.563.368

В 2024 году Группа не признавала убыток от снижения стоимости запасов до чистой возможной цены продажи в составе себестоимости реализованной продукции консолидированного отчета о совокупном убытке, так как чистая возможная цена продажи оказалась выше себестоимости (за 2023 год: 4.941.767 тысяч тенге) (Примечание 22).

В соответствии с поручением Президента Республики Казахстан от 13 мая 2016 года № 1050-2 к письму Премьер-Министра Республики Казахстан от 3 мая 2016 года № 11-8/907//1050 было одобрено формирование Группой минимальных запасов пшеницы в объеме 500 тысяч тонн.

Группа контролирует эти запасы и получает все выгоды от управления зерном и, соответственно, признает неснижаемые запасы зерна в качестве актива в консолидированном отчете о финансовом положении.

По состоянию на 31 декабря 2024 года балансовая стоимость неснижаемых запасов зерна в объеме 500 тысяч тонн составила 44.158.616 тысяч тенге (на 31 декабря 2023 года: 48.184.712 тысяч тенге).

В 2024 и 2023 годах Группа не признавала убыток от снижения стоимости неснижаемых запасов зерна до чистой возможной цены продажи в составе себестоимости реализованной продукции и оказанных услуг консолидированного отчета о совокупном убытке, так как чистая возможная цена продажи оказалась выше себестоимости.

16. НДС К ВОЗМЕЩЕНИЮ И ПРЕДОПЛАТА ПО ПРОЧИМ НАЛОГАМ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов НДС и предоплата по прочим налогам представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Налог на добавленную стоимость	18.681.957	13.624.572
Прочие налоги	6.861	8.207
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	18.688.818	13.632.779

Руководство Группы ожидает, что налог на добавленную стоимость, признанный по состоянию на 31 декабря 2024 года, будет частично возмещен в течение 2025 года.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

17. КАПИТАЛ

По состоянию на 31 декабря 2024 года общее количество объявленных и полностью оплаченных акционером простых акций Группы составляет 197.184.548 штук (на 31 декабря 2023 года: 157.184.548 штук).

	Цена размещения простой акции, в тенге	Количество	Уставный капитал, в тысячах тенге
На 1 января 2023 года	–	125.809.548	125.809.548
Выпуск акций	1.000	31.375.000	31.375.000
На 31 декабря 2023 года	–	157.184.548	157.184.548
На 1 января 2024 года	–	157.184.548	157.184.548
Выпуск акций	1.000	40.000.000	40.000.000
На 31 декабря 2024 года	–	197.184.548	197.184.548

В 2024 году, объявленный уставный капитал был увеличен на 40.000.000 тысяч тенге путем выпуска 40.000.000 простых акций, которые были оплачены акционером по стоимости размещения 1.000 тенге за акцию.

В 2023 году, объявленный уставный капитал был увеличен на 31.375.000 тысяч тенге путем выпуска 31.375.000 простых акций, которые были оплачены акционером по стоимости размещения 1.000 тенге за акцию.

Резерв по пересчету валюты отчетности

Резерв используется для отражения курсовых разниц, возникающих при пересчете валюты отчетности зарубежных подразделений в тенге.

Балансовая стоимость одной акции

В соответствии с требованиями Казахстанской фондовой биржи Группа обязана раскрывать балансовую стоимость одной простой акции. По состоянию на отчетную дату балансовая стоимость одной простой акции Группы, рассчитанная в соответствии с методологией, указанной в листинговых правилах Казахстанской фондовой биржи, была следующей:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Показатели		
Активы – всего	270.814.282	275.715.238
Минус: нематериальные активы	(41.811)	(45.523)
Минус: гудвил	(41.300)	(41.300)
Минус: обязательства – всего	(162.438.359)	(183.865.660)
Чистые активы	108.292.812	91.762.755
Количество акций, штук	197.184.548	157.184.548
Балансовая стоимость одной простой акции, в тенге	549,20	583,79

Убыток на акцию

Ниже приводятся данные об убытке и акциях, использованные при расчете базового и разводненного убытка на акцию:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Чистый убыток, приходящийся на акционеров Группы	(23.462.334)	(18.992.990)
Средневзвешенное количество простых акций за год, закончившийся 31 декабря	185.620.868	126.325.301
Базовый и разводненный убыток на акцию, в тенге	(126,40)	(150,35)

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов в Группе отсутствовали финансовые инструменты, разводняющие убыток на акцию.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

18. ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов займы полученные представлены следующим образом:

В тысячах тенге	Валюта	Срок погашения	Номинальная годовая ставка вознаграждения	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
АО "Народный Банк Казахстана"	Тенге	октябрь 2025 года - январь 2027 года	12,00%- 16,25%	44.649.545	75.374.795
Евразийский банк развития	Тенге	октябрь 2025 года - апрель 2026 года	Базовая ставка НБРК +2%	28.435.972	28.647.788
АО «Банк ЦентрКредит»	Доллар США	февраль 2025 года - март 2025 года	7,50%	11.089.700	–
АО КБ «СитиБанк»	Доллар США	март 2025 года	7,50%	11.069.927	19.272.318
				95.245.144	123.294.901
За вычетом краткосрочной части займов полученных				(83.745.144)	(96.794.901)
Долгосрочная часть займов полученных				11.500.000	26.500.000

За год, завершившийся 31 декабря 2024 года процентные расходы по займам, полученным от банков, составили 14.380.996 тысяч тенге (за 2023 год: 19.468.329 тысяч тенге) (Примечание 25).

Условия соглашения с АО «Народный банк Казахстана» включают право требования кредитора досрочного погашения задолженности. Таким образом, по состоянию на 31 декабря 2024 года Группа продолжает классифицировать займы от АО «Народный банк Казахстана» в общей сумме 44.649.546 тысяч тенге в составе краткосрочных обязательств (на 31 декабря 2023 года: 75.374.795 тысяч тенге).

19. ВЫПУЩЕННЫЕ ДОЛГОВЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов долговые ценные бумаги представлены следующим образом:

В тысячах тенге	Дата погашения	Годовая ставка вознаграждения	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Облигации выпущенные в тенге	апрель 2025 года	15,50%	41.326.126	40.966.121
Облигации выпущенные в тенге	июнь 2025 года	17,25%	14.144.580	–
Облигации выпущенные в российских рублях	март 2026 года	8,99%	9.366.079	12.657.014
			64.836.785	53.623.135
За вычетом краткосрочной части выпущенных долговых ценных бумаг			(61.784.219)	(1.349.440)
Долгосрочная часть выпущенных долговых ценных бумаг			3.052.566	52.273.695

27 июня 2024 года Группа разместила купонные облигации на Казахстанской фондовой бирже (KASE) с общей номинальной стоимостью 13.000.000 тысяч тенге

7 апреля 2022 года Группа разместила купонные облигации на Казахстанской фондовой бирже (KASE) с общей номинальной стоимостью 40.000.000 тысяч тенге.

30 марта 2021 года Компания разместила бездокументарные купонные неконвертируемые облигации на ПАО «Московская Биржа ММВБ-РТС» с общей номинальной стоимостью 2.450.000 тысяч рублей.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

20. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов торговая и прочая кредиторская задолженность была представлена следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Кредиторская задолженность за транспортные услуги	785.182	25.924
Кредиторская задолженность за услуги приемки и хранения зерна	549.817	289.708
Задолженность по гарантийному обеспечению участия в тендере	227.918	203.684
Кредиторская задолженность за поставку зерна	1.000	3.615.731
Прочая кредиторская задолженность	297.166	230.320
Торговая и прочая кредиторская задолженность	1.861.083	4.365.367

По состоянию на 31 декабря 2024 года торговая и прочая кредиторская задолженность, выраженная в тенге и в долларах США, составляла 99% и 1% от общей суммы торговой и прочей дебиторской задолженности, соответственно (на 31 декабря 2023 года: 99% и 1%, соответственно).

21. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ

Выручка по договорам с покупателями за 2024 и 2023 годы представлена следующим образом:

Вид товаров и услуг

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Выручка от реализации зерна	41.528.724	21.133.399
Выручка от оказанных услуг	2.678.539	1.624.233
Выручка от реализации масличных культур	1.852.196	1.429.062
Выручка от реализации риса	1.042.867	–
Выручка от реализации сахара	619.210	413.512
Выручка от реализации муки	472.471	7.619
Выручка от реализации гречихи	81.866	–
Выручка от реализации овощной/фруктовой продукции	4.343	152.999
Выручка от реализации кукурузы	–	586.584
Выручка от прочей реализации	–	1.875
	48.280.216	25.349.283

В 2024 году на долю десяти контрагентов приходится 100% выручки от экспортной реализации (в 2023 году: пяти контрагентов).

Географические регионы

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Республика Казахстан	34.952.537	11.639.914
Китайская Народная Республика	11.211.664	12.579.580
Республика Таджикистан	2.064.758	1.129.789
Итальянская Республика	51.257	–
	48.280.216	25.349.283

Сроки признания выручки

<i>В тысячах тенге</i>	2024 года	2023 года
Товары и услуги передаются в определенный момент времени	45.960.701	24.017.667
Услуги оказываются в течение периода времени	2.319.515	1.331.616
	48.280.216	25.349.283

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

22. СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ И ОКАЗАННЫХ УСЛУГ

Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг за 2024 и 2023 годы представлена следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Себестоимость реализованного зерна	(36.487.774)	(15.080.886)
Себестоимость оказанных услуг	(2.389.164)	(1.949.366)
Себестоимость реализованных масличных культур	(1.541.648)	(1.264.734)
Себестоимость реализованного риса	(1.055.952)	–
Себестоимость реализованного сахара	(730.877)	(411.905)
Себестоимость реализованной муки	(385.661)	–
Себестоимость реализованной гречихи	(190.437)	–
Себестоимость реализованной овощной/фруктовой продукции	(10.850)	(63.962)
Себестоимость реализованной кукурузы	–	(444.976)
Себестоимость прочей реализации	–	(1.875)
Изменение стоимости запасов зерна до чистой возможной цены продажи (Примечание 15)	–	(4.941.767)
	(42.792.363)	(24.159.471)

В 2023 году Группа получила государственные субсидии на возмещение убытков, понесенных Группой при реализации продовольственного зерна для регулирующего воздействия на внутренний рынок в сумме 3.579.635 тысяч тенге, представленные в составе себестоимости реализованной продукции консолидированного отчета о совокупном убытке. Полученные государственные субсидии отражены в составе операционной деятельности консолидированного отчета о движении денежных средств с учетом НДС в сумме 4.009.191 тысяча тенге.

23. РАСХОДЫ ПО РЕАЛИЗАЦИИ

Расходы по реализации за 2024 и 2023 годы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Расходы по хранению и погрузке зерна	(2.771.377)	(2.435.606)
Транспортно-экспедиторские услуги	(2.847.617)	(1.311.180)
Заработная плата	(485.966)	(366.408)
Расходы по сертификации и анализу зерна	(161.123)	(123.828)
Материалы	(115.521)	(213.527)
Налоги и обязательные платежи в бюджет	(56.931)	(52.574)
Расходы на затарку в мешкотару	(44.263)	(414.338)
Прочее	(204.051)	(151.501)
	(6.686.849)	(5.068.962)

В 2024 году расходы по хранению зерна отражены с учетом полученных государственных субсидий в сумме 2.126.800 тысяч тенге (за 2023 год: 2.052.418 тысяч тенге). Полученные государственные субсидии отражены в составе операционной деятельности консолидированного отчета о движении денежных средств с учетом НДС в сумме 2.382.016 тысяч тенге (за 2023 год: 2.298.708 тысяч тенге).

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

24. ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

Общие и административные расходы за 2024 и 2023 годы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Заработная плата	(887.130)	(765.435)
Услуги посредников	(152.782)	(122.071)
Налоги и обязательные платежи в бюджет	(95.576)	(87.843)
Консультационные и профессиональные услуги	(89.740)	(134.166)
Ремонт и обслуживание	(62.269)	(61.306)
Аренда	(61.117)	(55.525)
Износ и амортизация	(57.569)	(49.620)
Расходы на страхование	(49.312)	(57.939)
Расходы на охрану	(46.435)	(50.090)
Материалы	(33.092)	(38.612)
Расходы по коммунальным услугам	(29.104)	(28.125)
Расходы на благотворительную и спонсорскую помощь	(20.777)	–
Командировочные расходы	(14.097)	(8.840)
Расходы на связь	(9.518)	(9.879)
Банковские услуги	(4.021)	(4.769)
Прочее	(155.630)	(75.864)
	(1.768.169)	(1.550.084)

За год, закончившийся 31 декабря 2024 года, стоимость аудиторских услуг за 2024 год, взимаемая с Группы всеми организациями сети ЕУ, составила 56.000 тысяч тенге без учета НДС (за 2023 год 56.000 тысяч тенге, без учета НДС). В 2024 и 2023 годах неаудиторские услуги ЕУ не оказывались.

25. ФИНАНСОВЫЙ ДОХОД / ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ

Финансовый доход за 2024 и 2023 годы представлен следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Доходы в виде процентов по ценным бумагам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток	700.429	1.593.271
Доходы в виде процентов по средствам в финансовых организациях	394.848	385.097
Доходы в виде процентов по договорам «обратное репо»	203.678	535.390
Доходы в виде процентов по ценным бумагам, оцениваемым по амортизированной стоимости	156.400	129.663
Доходы в виде процентов по дебиторской задолженности	37.195	87.124
Доходы в виде процентов по займам выданным	34.069	31.656
Прочее	–	16.070
	1.526.619	2.778.271

Финансовые расходы за 2024 и 2023 годы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Процентные расходы по займам, полученным от банков (Примечание 18)	(14.380.996)	(19.468.329)
Процентные расходы по выпущенным долговым ценным бумагам	(8.787.591)	(7.823.313)
Процентные расходы по договорам «репо»	(279.180)	(101.066)
Убыток в результате модификации договорных условий займов выданных	(37.967)	(173.329)
Прочее	(49.390)	(69.849)
	(23.535.124)	(27.635.886)

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

26. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ

Прочие доходы за 2024 и 2023 годы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Комиссия за пролонгацию договоров форвардного закупа	1.159.805	39.763
Штрафы и пени по контрактам на поставку	367.724	323.612
Доходы от аренды	44.827	39.571
Доход от выбытия активов, нетто	27.663	20.417
Доходы от возмещения расходов	9.166	7.213
Возврат госпошлины	2	16.592
Прочее	91.480	83.133
	1.700.667	530.301

27. ПРОЧИЕ РАСХОДЫ

Прочие расходы за 2024 и 2023 годы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Убыток от выбытия активов	(216.314)	–
Госпошлина	–	(26)
Прочие расходы	(17.017)	(46.675)
	(233.331)	(46.701)

28. ДОХОДЫ / (РАСХОДЫ) ПО КРЕДИТНЫМ УБЫТКАМ

Доходы / (расходы) по кредитным убыткам за 2024 и 2023 годы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Средства в финансовых организациях (Примечание 12)	824.410	43.524
Торговая и прочая дебиторская задолженность (Примечание 9)	(312.035)	(320.461)
Денежные средства и их эквиваленты (Примечание 13)	514	1.937
Ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости (Примечание 10)	–	203.620
Займы выданные (Примечание 8)	–	34.614
Весенне-летнее финансирование	–	887
	512.889	(35.879)

29. ПРОЧИЕ РАСХОДЫ ОТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ И СОЗДАНИЯ РЕЗЕРВОВ

Прочие расходы от обесценения и создания резервов за 2024 и 2023 годы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2024 год	2023 год
Товарные кредиты (Примечание 14)	(5.672.592)	7.000
Авансы выплаченные (Примечание 7)	(1.046.346)	–
Инвестиции в совместные предприятия (Примечание 6)	(955.759)	–
Условные обязательства по недостатке зерна	532.388	(532.388)
	(7.142.309)	(525.388)

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

30. ЭКОНОМИЯ ПО КОРПОРАТИВНОМУ ПОДОХОДНОМУ НАЛОГУ

Доходы Группы подлежат обложению корпоративным подоходным налогом по ставке 20%. Расходы по корпоративному подоходному налогу в консолидированной финансовой отчетности включают:

В тысячах тенге	2024 год	2023 год
Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу	(83.016)	(52.639)
Корректировка корпоративного подоходного налога за предыдущие периоды	177.615	–
Экономия по отложенному корпоративному подоходному налогу	4.317.874	3.225.318
Экономия по корпоративному подоходному налогу	4.412.473	3.172.679

Сверка расходов по корпоративному подоходному налогу, отраженных в данной консолидированной финансовой отчетности, и прибылью до налогообложения, умноженной на официальную ставку в размере 20% за 2024 и 2023 годы, представлена ниже:

В тысячах тенге	2024 год	2023 год
Убыток до налогообложения	(27.874.807)	(22.165.669)
Корпоративный подоходный налог, рассчитанный по официальной ставке налога 20%	5.574.961	4.433.134
Корректировка корпоративного подоходного налога за предыдущие периоды	177.615	–
Изменение в непризнанных отложенных налоговых активах	–	(988.353)
Расходы от обесценения, не относимые на вычет	(1.394.114)	(492.197)
Доходы по ценным бумагам, не включаемые в налогооблагаемый доход	27.652	244.745
Прочие постоянные разницы	26.359	(24.650)
Экономия по корпоративному подоходному налогу	4.412.473	3.172.679

На 31 декабря 2024 и 2023 годов отложенные налоги, рассчитанные путем применения официальных налоговых ставок, действующих на отчетную дату, к временным разницам между базой активов и обязательств и суммами, отраженными в консолидированной финансовой отчетности, включали следующие позиции:

В тысячах тенге	31 декабря 2023 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	31 декабря 2024 года
Отложенные налоговые активы			
Налоговые убытки к переносу	3.610.629	4.820.555	8.431.184
Обязательства по неиспользованным отпускам	13.414	4.490	17.904
Займы полученные	985.047	(396.061)	588.986
Товарно-материальные запасы	2.713.941	–	2.713.941
Товарные кредиты	102.040	(102.040)	–
Прочее	972	–	972
Минус: непризнанные отложенные налоговые активы	(2.713.941)	–	(2.713.941)
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	(44.271)	(457)	(44.728)
Отложенные налоговые активы	4.667.831	4.326.487	8.994.318
Отложенные налоговые обязательства			
Основные средства	(238.342)	(9.070)	(247.412)
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	44.271	457	44.728
Отложенные налоговые обязательства	(194.071)	(8.613)	(202.684)
Чистые отложенные налоговые активы	4.473.760	4.317.874	8.791.634

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

30. ЭКОНОМИЯ ПО КОРПОРАТИВНОМУ ПОДОХОДНОМУ НАЛОГУ (продолжение)

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	31 декабря 2023 года
Отложенные налоговые активы			
Налоговые убытки к переносу	979.267	2.631.362	3.610.629
Обязательства по неиспользованным отпускам	14.491	(1.077)	13.414
Займы полученные	480.823	504.224	985.047
Товарно-материальные запасы	1.725.588	988.353	2.713.941
Товарные кредиты	–	102.040	102.040
Прочее	972	–	972
Минус: непризнанные отложенные налоговые активы	(1.725.588)	(988.353)	(2.713.941)
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	(33.340)	(10.931)	(44.271)
Отложенные налоговые активы	1.442.213	3.225.618	4.667.831
Отложенные налоговые обязательства			
Основные средства	(227.111)	(11.231)	(238.342)
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	33.340	10.931	44.271
Отложенные налоговые обязательства	(193.771)	(300)	(194.071)
Чистые отложенные налоговые активы	1.248.442	3.225.318	4.473.760

Актив по отложенному корпоративному подоходному налогу признается только в той степени, в какой существует значительная вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой может быть использован этот актив.

31. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

В соответствии с МСФО (IAS) 24 «Раскрытие информации о связанных сторонах» связанными считаются стороны, одна из которых имеет возможность контролировать или в значительной степени влиять на операционные и финансовые решения другой стороны. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание содержание взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма.

Связанные стороны могут вступать в сделки, которые не проводились бы между несвязанными сторонами. Цены и условия таких сделок могут отличаться от цен и условий сделок между несвязанными сторонами.

Группу контролирует Правительство Республики Казахстан, действующее через Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан.

Республика Казахстан через государственные агентства и прочие организации напрямую и косвенно контролирует и оказывает существенное влияние на значительное число предприятий. Группа заключает сделки с данными предприятиями, такие как привлечение займов и размещение денежных средств.

Условия операций со связанными сторонами

Операции со связанными сторонами совершались на условиях, согласованных между сторонами и не предусматривающих обязательного использования рыночных тарифов. непогашенные остатки на конец года не имеют обеспечения, а расчеты производятся в денежной форме.

Задолженность по займам, выданным предприятию, находящемуся под совместным контролем Группы по состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 годов, представлена следующим образом:

В тысячах тенге	Займы выданные	
	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
ООО «Бакинский Зерновой Терминал»	912.365	801.759
Оценочный резерв под ОКУ	(912.365)	(801.759)
	–	–

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

31. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (продолжение)

Условия операций со связанными сторонами (продолжение)

Займы, выданные ООО «Бакинский Зерновой Терминал» представлены в долларах США и имеют номинальную ставку процента 0% годовых. В 2023 году Группа признала убыток от модификации выданных займов в сумме 173.329 тысяч тенге в консолидированном отчете о совокупном убытке.

Услуги, оказанные связанным сторонам в 2024 и 2023 годах представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
ТОО «Marine Logistics Center»	14.071	17.546
	14.071	17.546

По состоянию на 31 декабря 2024 года Группа приобрела ценные бумаги АО «Фонд национального благосостояния «Самрук- Казына» на сумму 10.564.304 тысячи тенге, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (на 31 декабря 2023 года: на сумму 8.941.164 тысячи тенге) (*Примечание 10*). Процентный доход признанный Группой по ценным бумагам организаций, связанных с государством, за 2024 год составил 200.247 тысяч тенге (за 2023 год: 1.124.877 тысяч тенге).

В 2024 году общая сумма полученных Группой государственных субсидий составила 2.126.800 тысяч тенге (в 2023 году: 5.632.053 тысячи тенге) (*Примечания 22, 23*).

Вознаграждение ключевого управленческого персонала Группы

Ключевой управленческий персонал Группы включает в себя членов Совета директоров в количестве 4 человек и Правления Группы количестве 6 человек по состоянию на 31 декабря 2024 (на 31 декабря 2023 года: 4 и 6 человек, соответственно).

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу Группы в 2024 году составило 3.750 тысяч тенге членам Совета директоров и 124.399 тысяч тенге членам Правления Группы (за 2023 год: 1.225 тысяч тенге членам Совета директоров и 106.500 тысяч тенге членам Правления Группы) и включает заработную плату и соответствующие налоги.

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

В состав основных финансовых инструментов Группы входят займы выданные и полученные, денежные средства и их эквиваленты, средства в финансовых организациях, инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости, ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, дебиторская и кредиторская задолженность и выпущенные долговые ценные бумаги. К числу основных рисков, связанных с финансовыми инструментами Группы, относятся рыночный риск, риск ликвидности и кредитный риск.

Рыночный риск

Группа подвергается влиянию рыночного риска. Рыночный риск возникает в связи с наличием открытых позиций по валютам и ценным бумагам, подверженным общим и специфическим колебаниям рынка. Группа осуществляет управление рыночным риском путем периодической оценки потенциальных убытков, которые могут возникнуть в результате негативных изменений конъюнктуры рынка, а также установления адекватных требований в отношении нормы прибыли и залогового обеспечения. За исключением валютных позиций, Группа не имеет значительных концентраций рыночного риска.

Валютный риск

В связи с наличием существенной суммы выпущенных облигаций, займов полученных и средств, размещенных на счетах в финансовых организациях, выраженных в российских рублях и долларах США, на консолидированный отчет о финансовом положении Группы могут существенно повлиять изменения обменного курса тенге к российскому рублю и доллару США.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ (продолжение)

Рыночный риск (продолжение)

Валютный риск (продолжение)

В таблице ниже показана чувствительность прибыли или убытка Группы до налогообложения (за счет изменений в справедливой стоимости монетарных активов и обязательств) к изменениям обменных курсов, возможность которых можно обосновано предположить, при неизменных прочих переменных.

	2024 год		2023 год	
	Изменение валютного курса, в %	Влияние на прибыль до налогообложения	Изменение валютного курса, в %	Влияние на прибыль до налогообложения
<i>В тысячах тенге</i>				
Доллары США	+9,09%	268.260	+14,00	349.612
	-9,09%	(268.260)	-14,00	(349.612)
Российские рубли	+22,95%	(2.154.260)	+28,54	(3.464.014)
	-22,95%	2.154.260	-28,54	3.464.014

Риск изменения процентных ставок

Риск изменения процентных ставок представляет собой риск, связанный с колебаниями стоимости финансового инструмента, вызванных изменениями рыночных процентных ставок.

	2024 год		2023 год	
	Увеличение/уменьшение базисных пунктов	Чувствительность чистого процентного дохода	Увеличение/уменьшение базисных пунктов	Чувствительность чистого процентного дохода
<i>В тысячах тенге</i>				
Тенге	+100	(265.000)	+100	(236.125)
	-100	265.000	-100	236.125

Кредитный риск

Политика Группы заключается в том, что все покупатели и фермеры, желающие осуществлять торговлю в кредит и получать займы, соответственно, должны пройти процедуру проверки кредитоспособности, а также предоставить гарантии банков второго уровня или региональных институтов развития, обеспечение в виде зерна или другого имущества. Остатки дебиторской задолженности и займов непрерывно отслеживаются. Максимальный размер риска равен балансовой стоимости активов.

Финансовые инструменты с внешним рейтингом

Портфель ценных бумаг Группы может содержать как государственные ценные бумаги, так и корпоративные. Для государственных ценных бумаг с внешним рейтингом, представленным на интернет-ресурсах международных рейтинговых агентств (Fitch Ratings, Moody's Investors Service, S&P Global Ratings), Группа использует показатели вероятности дефолта согласно таблицы Moody's Investors Service (суверенные рейтинги). Для корпоративных ценных бумаг с внешним рейтингом, присвоенным международными рейтинговыми агентствами, Группа использует показатели вероятности дефолта согласно таблицы Moody's Investors Service (корпоративные рейтинги).

Для задолженности контрагентов, имеющих внешний рейтинг, присвоенный международными рейтинговыми агентствами, используется оценка вероятности дефолта согласно таблицы Moody's Investors Service (корпоративные рейтинги).

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ (продолжение)

Кредитный риск (продолжение)

Финансовые инструменты без внешнего рейтинга

Ценные бумаги

Группа не осуществляет сделки с облигациями, не имеющими внешний рейтинг, однако портфель ценных бумаг может содержать облигации, которые на момент приобретения имели определенный рейтинг и к которым в дальнейшем либо был присвоен статус дефолт, либо перестали присваивать рейтинг в период оценки.

В случае, если на момент оценки облигации эмитентов не имеют кредитного рейтинга, Группа использует последний доступный кредитный рейтинг, с момента отзыва которого прошло не более шести месяцев.

В случае, если международные рейтинговые агентства перестали присваивать кредитный рейтинг облигации в течение шести месяцев и более, Группа классифицирует облигации таких эмитентов в Этап 3.

Займы, депозиты, текущие счета

Портфель межбанковских сделок Группы может содержать сделки контрагентов, которые на момент первоначального признания имели определенный рейтинг, но к которым, в дальнейшем, был присвоен статус дефолт, либо перестал присваиваться рейтинг. В таких случаях Группа классифицирует требования к таким контрагентам в Этап 3.

В случае отсутствия внешних кредитных рейтингов, на основе наблюдения и экспертного анализа, могут быть присвоены следующие кредитные рейтинги:

- Приравненные к внешним рейтингам контролирующей структуры, но не выше суверенного кредитного рейтинга, в которой ведется основная операционная деятельность (в случае наличия таковой);
- Кредитные рейтинги связанной, либо аналогичной организации со схожим уровнем кредитного риска (способ погашения, срок кредита и ставки вознаграждения, схожесть географического положения, сектор и т.д.). При этом, если сделки в качестве обеспечения имеют гарантии, то будет использоваться кредитный рейтинг гаранта, в случае наличия такого;
- Суверенный кредитный рейтинг (в случае отсутствия рейтинга связанных организаций и невозможности оценки схожих организаций с аналогичным кредитным риском). Однако, данный рейтинг должен корректироваться в сторону уменьшения на 2 нотча, в зависимости от результатов проведенного исследования кредитоспособности финансовой организации, а также финансовых рисков, отрасли деятельности и конкурентного положения.

Критерии значительного увеличения кредитного риска с даты первоначального признания и критерии дефолта

По состоянию на каждую отчетную дату, Группа оценивает значительность изменения кредитного риска для финансовых инструментов с момента первоначального признания и классифицирует их в Этапы в зависимости от уровня кредитного риска.

В Этап 1 классифицируются финансовые инструменты, которые при первоначальном признании имели низкий кредитный риск и/или, риск которых, с момента приобретения значительно не увеличился (за исключением кредитно-обесцененных активов на момент признания).

В Этап 2 классифицируются финансовые инструменты, по которым выявлено значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания. Увеличение кредитного риска будет определяться для каждого финансового инструмента индивидуально согласно критериям перехода.

В Этап 3 классифицируются финансовые инструменты, по которым с даты первоначального признания произошло одно или несколько событий обесценения, которые оказали негативное влияние на расчетные будущие денежные потоки по такому финансовому инструменту. Также, в Этап 3 переводятся финансовые инструменты, которым был присвоен внешний кредитный рейтинг ниже СС.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ (продолжение)

Кредитный риск (продолжение)

Финансовые инструменты без внешнего рейтинга (продолжение)

Займы, депозиты, текущие счета (продолжение)

Критерии значительного увеличения кредитного риска с даты первоначального признания и критерии дефолта (продолжение)

Ниже представлен список критериев для определения перехода между Этапами 1, 2 и 3. Наличие не менее одного критерия достаточно для изменения классификации, отражающей увеличение кредитного риска:

Критерии перехода в Этап 2

Критерии значительного увеличения кредитного риска с момента первоначального признания (количественные и качественные):

- 1) Увеличение кредитного риска: переход в Этап 2 при снижении внешнего кредитного рейтинга на 3 нотча, либо до уровня ССС+ со дня первоначального признания (если на отчетную дату контрагент/эмитент не имеет инвестиционного рейтинга); либо снижение внешнего рейтинга на 1 нотч с уровня ССС+ до уровня СС. На дату первоначального признания финансового актива указывается внешний кредитный рейтинг контрагента/эмитента, присвоенный одним из ведущих международных рейтинговых агентств. Данный рейтинг сравнивается с внешним кредитным рейтингом на дату оценки данного инструмента того же агентства либо другого рейтингового агентства с аналогичным внешним кредитным рейтингом, в случае отсутствия первого либо, если второй является обновленным или, в случае, если второй будет ниже;
- 2) Просрочка выплаты начисленного вознаграждения (купона) и/или основного долга от 1 дня, за исключением технических просрочек, для финансовых организаций, свыше 30 дней для прочих контрагентов;
- 3) Негативные новости, относящиеся к контрагенту/эмитенту, в случае выявления таковых из внешних источников (такие как: существенное ухудшение финансового состояния контрагента/эмитента (наличие отрицательных финансовых результатов два квартала подряд), (по результатам проведенного мониторинга), существенное снижение стоимости данных финансовых активов на активном рынке с даты первоначального признания инструмента (снижение стоимости на 10%), вовлеченность контрагента/эмитента в судебные разбирательства на сумму иска, превышающую (от 10% до 30%) его активов, систематическое нарушение пруденциальных нормативов, установленных регулятором;
- 4) В случаях когда контрагентом/эмитентом выступает кредитная организация, наличие выявленного нарушения требований законодательства Республики Казахстан, включая требования Национального Банка Республики Казахстан в течение двух и более месяцев подряд, которое может негативно отразиться на финансовом положении контрагента/эмитента.

Критерии перехода в Этап 3

Критерии обесценения (количественные и качественные):

- 1) Финансовые учреждения с рейтингом ниже СС на отчетную дату;
- 2) Негативная информация о контрагенте/эмитенте: ликвидация, наложение ареста на счета, отзыв или приостановление лицензии, реструктуризация или иная реорганизация контрагента/эмитента, связанная с неспособностью платить по обязательствам, введение в отношении контрагента/эмитента процедуры наблюдения, либо внешнего управления, либо финансового оздоровления (санация), назначение арбитражного (конкурсного) управляющего либо иных аналогичных действий и мер, катастрофические события, в результате которых деятельность контрагента/эмитента приостанавливается, дефолт по другим финансовым инструментам контрагента/эмитента;

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ (продолжение)

Кредитный риск (продолжение)

Финансовые инструменты без внешнего рейтинга (продолжение)

Займы, депозиты, текущие счета (продолжение)

Критерии перехода в Этап 3 (продолжение)

- 3) Обоснованная и подтверждаемая информация о высокой вероятности банкротства или иного рода реорганизации, а также вовлеченность в судебные разбирательства контрагента/эмитента, которые могут ухудшить его финансовое состояние (сумма иска более 30% от собственного капитала контрагента);
- 4) Просрочка выплаты начисленного вознаграждения (купона) и/или основного долга более 5 дней для финансовых организаций и свыше 90 дней для прочих контрагентов.

Риск ликвидности

Группа осуществляет мониторинг риска нехватки средств, используя инструмент планирования текущей ликвидности. Данный инструмент учитывает срок погашения финансовых инвестиций и финансовых активов (например, дебиторской задолженности и других финансовых активов), а также прогнозные денежные потоки от операционной деятельности.

Задача Группы заключается в поддержании баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью за счет привлечения займов, размещения средств в активы, которые могут быть быстро реализованы за денежные средства в случае непредвиденного прекращения притока денежных средств.

В таблице ниже представлены сроки погашения финансовых обязательств Группы на 31 декабря 2024 года и 2023 года, исходя из недисконтированных платежей в соответствии с договорными условиями:

<i>В тысячах тенге</i>	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 года до 5 лет	Итого
На 31 декабря 2024 года				
Займы полученные	39.723.903	66.700.798	–	106.424.701
Выпущенные долговые ценные бумаги	4.586.390	60.554.651	3.192.630	68.333.671
Торговая и прочая кредиторская задолженность	1.861.083	–	–	1.861.083
	46.171.376	127.255.449	3.192.630	176.619.455

<i>В тысячах тенге</i>	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 года до 5 лет	Итого
На 31 декабря 2023 года				
Займы полученные	25.984.699	82.565.140	32.017.368	140.567.207
Выпущенные долговые ценные бумаги	557.245	6.757.245	57.168.735	64.483.225
Торговая и прочая кредиторская задолженность	4.356.407	–	–	4.356.407
	30.898.351	89.322.385	89.186.103	209.406.839

Управление капиталом

Основной целью Группы в отношении управления капиталом является максимизация акционерной стоимости.

Группа управляет структурой капитала и изменяет ее в соответствии с изменениями экономических условий и требованиями договорных условий.

С целью сохранения или изменения структуры капитала Группа может регулировать выплаты дивидендов, производить возврат капитала акционерам или выпускать новые акции.

Цели, политика и процедуры управления капиталом в течение годов, закончившихся 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года, не изменялись.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ (продолжение)

Справедливая стоимость финансовых инструментов

Справедливая стоимость большинства из указанных ниже финансовых инструментов приблизительно равна их балансовой стоимости.

Группа использует следующую иерархическую структуру методов оценки для определения и раскрытия информации о справедливой стоимости финансовых инструментов:

- Уровень 1: котировки (нескорректированные) на активных рынках для идентичных активов и обязательств;
- Уровень 2: прочие модели, для которых все исходные данные, оказывающие значительное влияние на отраженную в учете справедливую стоимость, являются наблюдаемыми напрямую или косвенно;
- Уровень 3: модели оценки, для которых не все исходные данные, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчетности сумму справедливой стоимости, являются наблюдаемыми на рынке.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ (продолжение)

Справедливая стоимость финансовых инструментов (продолжение)

Иерархия источников исходных данных, использованных при определении справедливой стоимости финансовых инструментов на 31 декабря 2024 года представлена ниже:

		Оценка справедливой стоимости с использованием					
		Котировки на активных рынках (Уровень 1)	Значительные наблюдаемые исходные данные (Уровень 2)	Значительные ненаблюдаемые исходные данные (Уровень 3)	Справедливая стоимость	Балансовая стоимость	Непризнанный (убыток) / доход
В тысячах тенге	Дата оценки						
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости							
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	31 декабря 2024 года	–	21.245.939	–	21.245.939	21.245.939	–
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается							
Денежные средства и их эквиваленты	31 декабря 2024 года	–	3.343.403	–	3.343.403	3.343.403	–
Займы выданные	31 декабря 2024 года	–	–	64.614	64.614	64.614	–
Торговая и прочая дебиторская задолженность	31 декабря 2024 года	–	–	19.822.895	19.822.895	19.884.990	(62.095)
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается							
Займы полученные	31 декабря 2024 года	–	95.245.144	–	95.245.144	95.245.144	–
Выпущенные долговые ценные бумаги	31 декабря 2024 года	–	65.710.730	–	65.710.730	64.836.785	873.945
Торговая и прочая кредиторская задолженность	31 декабря 2024 года	–	1.861.083	–	1.861.083	1.861.083	–

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ (продолжение)

Справедливая стоимость финансовых инструментов (продолжение)

Иерархия источников исходных данных, использованных при определении справедливой стоимости финансовых инструментов на 31 декабря 2023 года представлена ниже:

		Оценка справедливой стоимости с использованием					
		Котировки на активных рынках (Уровень 1)	Значительные наблюдаемые исходные данные (Уровень 2)	Значительные ненаблюдаемые исходные данные (Уровень 3)	Справедливая стоимость	Балансовая стоимость	Непризнанный (убыток) / доход
В тысячах тенге	Дата оценки						
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости							
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	31 декабря 2023 года	–	18.369.590	–	18.369.590	18.369.590	–
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается							
Денежные средства и их эквиваленты	31 декабря 2023 года	–	32.448.540	–	32.448.540	32.448.540	–
Средства в финансовых организациях	31 декабря 2023 года	–	130.942	–	130.942	130.942	–
Займы выданные	31 декабря 2023 года	–	–	68.133	68.133	68.133	–
Торговая и прочая дебиторская задолженность	31 декабря 2023 года	–	–	13.303.126	13.303.126	13.369.813	(66.687)
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	31 декабря 2023 года	–	–	888.735	888.735	888.735	–
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается							
Займы полученные	31 декабря 2023 года	–	120.698.325	–	120.698.325	123.294.901	(2.596.576)
Выпущенные долговые ценные бумаги	31 декабря 2023 года	–	52.818.821	–	52.818.821	53.623.135	(804.314)
Торговая и прочая кредиторская задолженность	31 декабря 2023 года	–	4.365.367	–	4.365.367	4.365.367	–

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

32. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ (продолжение)

Справедливая стоимость финансовых инструментов (продолжение)

Модели оценки и допущения

Активы, справедливая стоимость которых приблизительно равна их балансовой стоимости

В случае финансовых активов и финансовых обязательств, которые являются ликвидными или имеют короткий срок погашения (до 3 месяцев), допускается, что их справедливая стоимость приблизительно равна балансовой стоимости. Данное допущение также применяется к вкладам до востребования и сберегательным счетам без установленного срока погашения.

Ценные бумаги

В случае котированных на бирже долговых инструментов справедливая стоимость основана на объявленных рыночных ценах. В случае некотированных долговых инструментов используется модель дисконтированных денежных потоков по текущей процентной ставке с учетом оставшегося периода времени до погашения для долговых инструментов с аналогичными условиями и кредитным риском.

Финансовые активы и обязательства, учитываемые по амортизированной стоимости

Для активов, справедливая стоимость которых раскрыта в консолидированной финансовой отчетности, будущие денежные потоки дисконтируются по средней рыночной ставке финансовых инструментов, имеющих аналогичные сроки погашения, на основании статистических данных, опубликованных НБРК.

Для обязательств, справедливая стоимость которых раскрыта в консолидированной финансовой отчетности, будущие денежные потоки дисконтируются по средней рыночной ставке финансовых инструментов, имеющих аналогичные сроки погашения.

Будущие денежные потоки включают погашение основной суммы и процентов, рассчитанных по процентной ставке, предусмотренной в договоре.

33. ИЗМЕНЕНИЯ В ОБЯЗАТЕЛЬСТВАХ, ОБУСЛОВЛЕННЫЕ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2023 года	Поступле- ние денеж- ных средств	Погашение денежных средств	Изменение валютных курсов	Прочее	31 декабря 2024 года
Финансовые обязательства						
Займы банков	123.294.901	24.827.533	(53.812.470)	2.910.475	(1.975.295)	95.245.144
Выпущенные долговые ценные бумаги	53.623.135	13.000.000	(3.172.750)	(68.974)	1.455.374	64.836.785
Итого обязательства по финансовой деятельности	176.918.036	37.827.533	(56.985.220)	2.841.501	(519.921)	160.081.929
<i>В тысячах тенге</i>	31 декабря 2022 года	Поступле- ние денеж- ных средств	Погашение денежных средств	Изменение валютных курсов	Прочее	31 декабря 2023 года
Финансовые обязательства						
Займы банков	130.466.900	65.613.309	(69.969.012)	(5.360.377)	2.544.081	123.294.901
Выпущенные долговые ценные бумаги	56.666.424	–	–	(3.325.550)	282.261	53.623.135
Итого обязательства по финансовой деятельности	187.133.324	65.613.309	(69.969.012)	(8.685.927)	2.826.342	176.918.036

Столбец «Прочее» представляет сумму начисленных, но не выплаченных процентов за отчетный период. Группа классифицирует выплаченные проценты как денежные потоки, использованные в операционной деятельности.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

34. КОНСОЛИДАЦИЯ

Следующие дочерние организации Компании были включены в данную консолидированную финансовую отчетность:

Дочерние организации	Деятельность	Страна регистрации	Доля участия	
			31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
АО «Ак-Бидай Терминал»	Зерновой терминал	Казахстан	100,00%	100,00%
ТОО «Астык Коймалары»	Хранение и обработка зерна	Казахстан	100,00%	100,00%
ТОО «Агрофирма «NurAgro»	Хранение и реализация картофеля и лука	Казахстан	100,00%	99,99%

8 апреля 2024 года в соответствии с решением Правления Компании №14 от 29 марта 2024 года, заключен с ТОО "Ғылым Агро Инновация" договор купли-продажи доли участия в ТОО "Агрофирма "NurAgro" в размере 0,0003581% за 15.820 тенге.

В соответствии с решением Совета директоров Компании от 22 июня 2023 года № 5 и решением Общего собрания участников ТОО «Агрофирма «NurAgro» от 21 июля 2023 года №3, ТОО «Экспертная аграрная компания» было реорганизовано путем его присоединения к ТОО «Агрофирма «NurAgro».

35. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Политические и экономические условия

В Казахстане продолжают экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры, которая отвечала бы требованиям рыночной экономики. Стабильность казахстанской экономики будет во многом зависеть от хода этих реформ, а также от эффективности предпринимаемых Правительством Республики Казахстан мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

Руководство Группы считает, что оно предпринимает надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Группы в текущих условиях.

Судебные иски и требования

Группа является потенциальным объектом различных судебных разбирательств, связанных с деловыми операциями. Группа не считает, что существует вероятность того, что неудовлетворенные или угрожающие иски таких видов, отдельно или в совокупности, окажут существенное негативное влияние на финансовое состояние Группы или результаты ее деятельности.

Группа оценивает вероятность существенных обязательств, возникающих в результате отдельных обстоятельств, и создает резервы в своей консолидированной финансовой отчетности только тогда, когда существует вероятность, что события, явившиеся причиной возникновения обязательства, будут иметь место и сумма обязательства может быть рассчитана с достаточной степенью достоверности.

В 2024 году восстановила резерв, признанный в 2023 году, под условные обязательства по возмещению убытка давальцев в результате недостачи зерна на хлебоприемных предприятиях Группы на сумму 532.388 тысяч тенге, так как пришла к выводу, что это собственное зерно Группы.

Непредвиденные налоговые платежи

Положения различных законодательных и нормативно-правовых актов не всегда четко сформулированы, и их интерпретация зависит от мнения инспекторов налоговых органов на местах и должностных лиц Министерства финансов. Нередки случаи расхождения во мнениях между местными, региональными и республиканскими налоговыми органами. Существующий режим штрафов и пени за заявленные или обнаруженные нарушения казахстанских законов, постановлений и соответствующих нормативно-правовых актов весьма суров. Штрафные санкции включают конфискацию спорной суммы (за нарушение валютного законодательства), а также штрафы, как правило, в размере 50% от суммы неоплаченных налогов.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)

35. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА (продолжение)

Непредвиденные налоговые платежи (продолжение)

Группа считает, что она уплатила или начислила все применимые налоги. В неясных случаях Группа начислила налоговые обязательства на основании обоснованных оценок руководства. Политика Группы предусматривает признание резервов в тот отчетный период, в котором существует вероятность убытка, и сумма его может быть определена с достаточной степенью точности.

Ввиду неопределенности, присущей казахстанской системе налогообложения, потенциальная сумма налогов, штрафных санкций и пени может превысить сумму, отнесенную на расходы по настоящее время и начисленную на 31 декабря 2023 года. Несмотря на возможность начисления таких сумм и их потенциально существенный характер, руководство Группы считает, что они либо маловероятны, либо не поддаются оценке, либо и то, и другое одновременно.

Контроль за соблюдением законодательства о трансфертном ценообразовании

Контроль по трансфертному ценообразованию в Казахстане имеет очень широкий спектр и применяется ко многим операциям, которые напрямую или косвенно связаны с международными сделками, независимо от того, являются ли стороны сделок связанными или нет. Закон о трансфертном ценообразовании требует, чтобы все налоги, применимые к операциям, были рассчитаны на основании рыночных цен. Закон не является четко выраженным, и некоторые из его положений имеют малый опыт применения. Более того, закон не предоставляет детальных инструкций, которые находятся на стадии разработки. В результате, применение закона о трансфертном ценообразовании к различным видам операций не является четко выраженным. Из-за неопределенностей, связанных с законодательством о трансфертном ценообразовании, существует риск, что позиция налоговых органов может отличаться от позиции Группы.

Руководство Группы считает, что по состоянию на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года его толкование применимого законодательства по трансфертному ценообразованию является соответствующим, и у Группы не существуют каких-либо дополнительных обязательств, необходимых к начислению в данной консолидированной финансовой отчетности.

36. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

За период после отчетной даты, объявленный уставный капитал был увеличен на 18.000.500 тысяч тенге путем выпуска 18.000.500 простых акций, которые были оплачены акционером по стоимости размещения 1.000 тенге за акцию.

За период после отчетной даты, Группа осуществила размещение двух выпусков облигаций с годовой купонной ставке 18% сроком на 1,5 года на номинальные суммы 20.000.000 тысяч тенге и 40.000.000 тысяч тенге соответственно.

В апреле и июле 2025 года Компания осуществила погашение трехлетних облигаций 2022 года и коммерческих однолетних облигаций 2024 года номинальными стоимостями 40.000.000 тысяч тенге и 13.000.000 тысяч тенге, соответственно.

За период после отчетной даты, Компания осуществила погашение банковских займов в местной валюте и в иностранной валюте на 34.296.257 тысяч тенге и 41.955 тысяч долларов США, соответственно.